

حرفيون مستثمرون

بواكير تطور الرأس مالية في مصر

تأليف : نللى حنا
ترجمة : كمال السيد



حرفيون مستثمرون
بواكير تطور الرأسمالية في مصر

المركز القومي للترجمة
إشراف: جابر عصفور

– العدد: 1705
– حرفيون مستثمرون: بواكير تطور الرأسمالية في مصر
– نللى حنا
– كمال السيد
– الطبعة الأولى 2011

هذه ترجمة كتاب :

Artisan Entrepreneurs in Cairo (1600 – 1800) and Early Modern
Capitalism

By: Nelly Hanna

Copyright © 2011 by Nelly Hanna

First published by Syracuse university press, 2011

All Rights Reserved

حقوق الترجمة والنشر بالعربية محفوظة للمركز القومي للترجمة

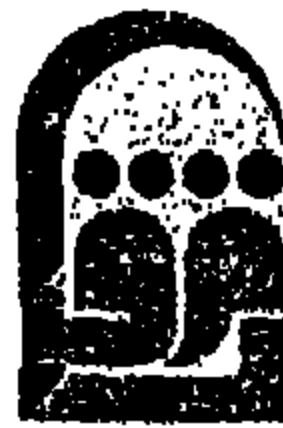
شارع الجبلية بالأوبرا - الجزيرة - القاهرة ت: ٧٣٥٢٣٩٦ فاكس: ٧٣٥٨٠٨٤

EL Gabalaya st. Opera House, El Gezira, Cairo

E-mail: egyptcouncil@yahoo.com Tel: 27354524 - 27354526 Fax: 27354554

حرفيون مستثمرون بواكير تطور الرأسمالية في مصر

تأليف : نللى حنا
ترجمة: كمال السيد



2011

بطاقة الفهرسة
إعداد الهيئة العامة لدار الكتب والوثائق القومية
إدارة الشؤون الفنية

حنا ، نللى

حرفيون مستثمرون: بواكير تطور الرأسمالية فى مصر/

تأليف: نللى حنا، ترجمة: كمال السيد.

ط ١ - القاهرة : المركز القومى للترجمة ، ٢٠١١

٣٨٤ ص ، ٢٤ سم

١- مصر - الأحوال الاقتصادية.

٢- الرأسمالية.

(أ) السيد ، كمال (مترجم)

٣٣٠,٩٦٢

(ب) العنوان

رقم الإيداع ١٧٢٣٦ / ٢٠١٠

الترقيم الدولى: I.S.B.N -978-977-704-288-8

طبع بالهيئة العامة لشئون المطابع الأميرية

تهدف إصدارات المركز القومى للترجمة إلى تقديم الاتجاهات والمذاهب الفكرية المختلفة للقارئ العربى وتعريفه بها، والأفكار التى تتضمنها هى اجتهادات أصحابها فى ثقافتهم، ولا تعبر بالضرورة عن رأى المركز.

قائمة المحتويات

7	إهداء
9	كلمة شكر
11	تقديم
	الفصل الأول :
	تحديد إطار لتاريخ مصر الاقصادى فى أوائل العصر
17	الحديث
	الفصل الثانى :
	الحرفيون والصناع المستثمرون: الممارسات الرأسمالية
75	فى مناخ غير رأسمالى
	الفصل الثالث :
155	فترة حراك غير مسبوقه لغير أهل الصفوة
	الفصل الرابع :
193	آل الجلفى: معصرانية وأمرء
	الفصل الخامس :
235	المنافسة بين أشكال مختلفة من الرأسمالية
	الفصل السادس :
	الطوائف: التنقل بين الهياكل التقليدية وما قبل
279	الرأسمالية
	الفصل السابع :
335	كلمات ختامية:
353	ببليوجرافيا المراجع الأجنبية
379	المراجع العربية

إهداء

هذا الكتاب مهدى إلى د. رعوف عباس الحاضر الغائب

كلمة شكر

لقد استغرقت هذه الدراسة ما يزيد على خمس سنوات من البحث في المصادر المختلفة والكتابة حتى يكتمل المشروع في شكله النهائي.

وقد قدّم كثيرون من الأصدقاء والزملاء العون والمساعدة في مراحل الدراسة المختلفة. وأخصّ بالشكر الزميلة ثريا فاروقي أستاذة التاريخ العثماني في جامعات ألمانيا وتركيا لنصائحها ومدي بمؤلفات عديدة، والزميل بيتر جران لما قدّمه من مساعدة في توضيح الجوانب النظرية للدراسة. كما أشكر الصديق جاك جيراجوسيان لقراءته النصّ في صورته الأولية، وتقديم بعض الملاحظات المهمة.

وأعبر عن جزيل الشكر للمسئولين في دار الوثائق القومية لتسهيل اطلاعي على وثائق المحاكم الشرعية.

وأخصّ بالشكر الدكتور صابر عرب، رئيس دار الوثائق أثناء إعداد الدراسة لما قدّمه لي من العون خلال فترة البحث والاطلاع. والسيدة ناديا مصطفى، وزملائي في قاعة الاطلاع في دار الوثائق، بخاصة حسام عبد المعطى، ومجدى جرجس، وسهى جودة، وناصر عبد المتجلى، وناصر إبراهيم.

كما أشكر الجامعة الأمريكية بالقاهرة، التي أزاحت عني بعض أعباء التدريس لأتفرّغ للبحث وكتابة هذه الدراسة.

ولا يسعني المجال لأشكر جميع من ساندوني حتى اكتملت الدراسة المعروضة.

تقديم

هل التاريخ على نحو ما ألفناه من كونه فى الأساس حكراً للعظماء والأفذاذ وحدهم كذبة كبيرة؟ وهل ما نطالعه فيه هو أولا وأخيرا انعكاس لنوازع المؤرخين وليس عنوانا للحقيقة، حتى وإن سلمنا بأمانة وتجرد ونزاهة المؤرخين؟ ليس، هناك رد يرضى الجميع على هذا السؤال. لكن الأمر المتيقن هو أن المؤرخين ينقسمون قسمين: أحدهما مؤرخو السلطان، انبهارا أو مصلحة أو عجزا عن استيعاب الصورة فى شمولها، والثانى هو من يكتبون "التاريخ من أسفل" الذين يجعلون أهل البلد هم المحركين الأساسيين لتاريخه والصانعين لمستقبله والمحددin لمسيرته.

إن الأخيرين هم الأقرب إلى أن يكونوا شهود الحق العدول، وهم الذين يبذلون فى أعمالهم جهدا أكبر فى تجميع الصورة كاملة خاصة وهم يركزون على الناس العاديين الذين كثيرا ما لا يرد لهم ذكر فى المصادر المألوفة الوفيرة التى تركز عادة على مآثر الشخصيات الخارقة غير الطبيعية.

ونللى حنا مؤلفة هذا الكتاب من هذا الضرب من المؤلفين. فالعمل الواحد من إبداعها قد يستغرق منها من ٥ إلى ١٠ سنوات من البحث فى مصادر غير مطروقة، مثل سجلات المحاكم والحجج، وهى بالآلاف لكن التنقيب فيها عناء ما بعده عناء؛ بسبب طابعها غير المنظم وقدم عهدها ولغتها المهجورة. إضافة لذلك، فإن الفترة التى تركز عليها دراساتها، العثمانية والمملوكية حتى مجيء محمد على، لم تحظ بكثير من البحث والدراسة واهتمام المؤرخين. هذا بالإضافة إلى أن المجالات التى تركز عليها وإن انصببت على نطاق محدد، الصناع، التجار، الثقافة، العمارة، فإنها تقتضى جهدا غير عادى للإلمام بكل تفاصيلها المتشعبة والمتعددة علاوة على الإحاطة بالصورة الأوسع التى تندرج فى إطارها وتتفاعل مع مكوناتها. وربما كان انكباب نللى حنا

على هذه الفترة وغوصها في أعماقها، هو مصدر قوة أعمالها وتفردا فيها على نحو ما قاله عنها المؤرخ الكبير رؤوف عباس من أنها " رغم ثقافتها الغربية، تتمتع نللى حنا برؤية ناقدة ثاقبة للمفاهيم التى تروج فى كتابات المدرسة الاستشراقية حول الثقافة الإسلامية، والمجتمعات العربية عامة، فتحرص على دحض تلك المفاهيم استنادا إلى ما تتوصل إليه من نتائج من خلال دراسة المصادر الوثائقية التى خبرت العمل عليها سنين طوال، فإذا أضفنا إلى تلك الخبرة والرؤية المنهجية ما تمتاز به نللى حنا من حس وطنى وغيره على الثقافة الغربية، أدركنا أهمية ما تطرحه من آراء ومما تتركه من أصداء فى الأوساط الأكاديمية الدولية".

والفكرة المحورية فى هذا الكتاب هى أن تاريخ مصر لم يصنعه مماليكها وسلاطينها، وأضيف فراعينها وانكشاريتها وملتزميها وناهبيها ومحتسبيها، بل اختطه زراعها وتجارها وصناعها والعاملون فى كل مجالات الحياة فيها. وتبين الكاتبة بإسهاب بالوقائع والأرقام والحكايات الموثقة، كيف لعب الصناع فى مصر دورا فى دخول بلادهم للعصر الحديث وبناء الصناعة والنظام الرأسمالى فيها، وفى هذا تجمع بين دور الأفراد الذين أوردت سير بعضهم بإسهاب وبين دور الجماعة من خلال الطوائف. وفى هذا الجهد جمعت نللى حنا بين دراسة العالم المتبحر فى التاريخ والدارس المتمكن للاقتصاد، فموضوع الكتاب بأسره يدور حول الاقتصاد، وفى هذا طرحت أفكارا مهمة منها:

- أن الرأسمالية فى مصر لم تنشأ من أعلى فحسب، بل كانت هناك "رأسمالية" من تحت لعبت دورها فى مسيرة البلاد الاقتصادية. فرأسمالية الممالك العسكرية من أعلى واجهتها رأسمالية الصناع من أسفل.
- أن أوروبا لم تكن مركز الكون فى نشأة الصناعة والرأسمالية، فقد نشأ إنتاج صناعى ورأسمالية فى الهند وبعض أرجاء آسيا وبعض ولايات الإمبراطورية العثمانية.

• أنه في حين كان الابتكار والتقدم التكنولوجي حاسمين في ازدهار الصناعة والرأسمالية في الغرب، فإن تنظيم المشروعات وعلاقات العمل عوض ذلك في نشأة الصناعة والرأسمالية في الهند ومصر وغيرهما.

• أن الحداثة اتخذت أشكالاً مختلفة، كان لها تجليات شتى في مناطق متباينة، شكلتها الخبرة التاريخية وجهود أبناء البلد وإبداعاتهم وجغرافيتهم، ولم تنجم عن مجرد الاتصال بالغرب، بل كانت لها آلياتها ومصادرها الداخلية في المجتمع والاقتصاد المعنيين.

• أن دخول مصر للاقتصاد الحديث لم يبدأ من الاتصال بالغرب، وإنما نبعت جذوره من آليات العمل الداخلية للاقتصاد والمجتمع المصري، وأنه انطوى على عوامل شتى من أهمها – إضافة لنمو التجارة العالمية – اشتداد ساعد هياكل السلطة في مصر وانخراطها في الاقتصاد من ناحية، ومقاومة الصناع والتجار لاقتنات العسكر ومزاحمة الأجانب من ناحية أخرى.

• أن المشروعات الكبيرة لم تمثل مطلقاً المجموع الكلى للاقتصاد ولم تكن العنصر الوحيد في تحديثه، وأن النماذج الأوروبية لم تكن مصدر النمو والعصرنة في مناطق مثل الهند وجنوب شرق آسيا وأجزاء من الإمبراطورية العثمانية التي تطورت مستقلة عن هذه القوالب الأوروبية. فقد لعبت دوراً في هذا التقدم، مشروعات الأعمال الصغيرة التي كان يعمل بها أعضاء الأسرة معاً، ولأجيال، في مصر وإيطاليا والشام والأناضول والبندقية وفلورنسا. وفي هذه المشروعات لم ينصب الاهتمام على ابتكار التكنولوجيا واستخدام الآلات، بل انصب أساساً على الأساليب والممارسات التنظيمية.

• أن هناك أكثر من مصدر للرأسمالية في مصر، وإضافة للتأثير الأوروبي، ورأسمالية الدولة التي أقامها محمد علي، أو ما نشأ منها عن حيازة الأرض والزراعة، هناك الدور البارز التي لعبته الممارسات الرأسمالية التي اضطلع بها الصناع في مشروعاتهم الصغيرة، طبعاً بالإضافة لرأسمالية التجار. وقد تعايشت هذه المصادر المختلفة وتفاعلت، وفي فترة لاحقة خضعت أشكال منها لغيرها.

• أن الصناع استحدثوا شبكات وأشكال من التنظيم والعلاقات الاجتماعية فيما بينهم وفي طوائفهم، ووضعوا إستراتيجيات للتصدي للأحوال المعاكسة واستغلال الظروف المواتية. فشكّلوا حرفهم وفق أسس تنظيم الأعمال واستخدموا ممارسات رأسمالية وجمعوا بين أساليب التجار والصناع، وكل ذلك كان مصدرا لاقتصاد حديث، ونموذجا لعلاقات عمل لاحقة مثل تلك التي قامت في المصانع فيما بعد.

• أن عمليات التنمية والتحديث التي قام بها محمد على لم تكن مجرد أعمال لرجل عظيم، بل سياسات لها سياق سابق أثر في مسارها، وأن سعيه لإحكام قبضته على الاقتصاد، سبقه سعي المماليك للسيطرة على الطوائف كوسيلة للتغلغل في الحياة الاقتصادية.

• أن اندماج مصر في النظام الرأسمالي العالمي عملية معقدة، فلم تنطو على مصالح دول المركز وتحالفاتها السياسية والأوروبيين المقيمين في مصر فحسب، بل انطوت على تأثير طبقة بازغة من أشخاص استفادوا من التجارة الخارجية، ونضال وإستراتيجيات التجار والصناع للحفاظ على بقائهم وعلى نصيبهم من السوق.

• أن الآراء تباينت في أصل الرأسمالية في مصر، فمن قائل بأن الاستعمار هو السبب، ومن قائل بأن أعمال محمد على هي الأصل، وهناك آخرون قالوا بأن حيابة الأرض والزراعة هما منبع الرأسمالية، ونادى فريق آخر بأن التجار هم الأصل. والكتاب الحالي يوضح دور الصناع في هذا بالوثائق والأسانيد والأرقام، مؤكدا أنه لم يكن دورا فريدا، وأن السوق الدولية لم تكن هي المصدر الوحيد، بل كانت الأسواق المحلية وليس الخارجية هي مصدر تطور الرأسمالية في كثير من الأحيان، على الأقل فيما عرف باسم "الجيوب الرأسمالية في مناخ غير رأسمالي".

• أن العسكر، ويا لحظ مصر قديم العهد مع العسكر! لعبوا دورا في نهب مصر؛ فبدون أي مؤهلات اقتصادية أو تجارية أو مالية، فرضوا سطوتهم على المال والتجارة الداخلية والخارجية والإنتاج والأسواق والضرائب والنقل، وانتزعوا الفائض

من منتجيه الأصليين. وفي هذا لم تكن السيطرة بالضرورة لمن يملكون وسائل الإنتاج أو من يعملون عليها، بل كان القسر هو وسيلتها. وبهذا نشأت نخبة السلطة والمال العسكرية والتي التحق بركبها بعض التجار والصناع بأن الحقوا مماليتهم بالوحدات العسكرية حيث ترقوا فيها وبلغوا مناصب عالية كانت سبيلهم للحصول على منافع اقتصادية أكبر.

• أنه في مواجهة تعسف العسكر وإفراطهم في الضرائب والاستيلاء على الفائض قسرا ومنافسة الواردات، جرى تريف وأقلمة الصناعة بنقلها إلى الأقاليم والبلدات الريفية.

مرة ثانية، إن المؤرخة نللى حنا هي من قلة من المؤرخين يؤمنون بالناس أولا، وإن لم يهدروا دور الأبطال، وكتابتها يوضح أن مصر لم تدلف للعالم الحديث بأعمال حكامها وطبقتها الحاكمة أو بقرارات حكوماتها، وإنما عن طريق الصناع والحرفيين والتجار بمشروعاتهم الصغيرة، وكتابتها هذا بدلا من أن يوجه التاريخ نحو الدولة والزعماء يوجهه إلى أهل السوق والعامة، وبصفة عامة لا يجعل التاريخ يركز على مناطق بعينها كإنجلترا وأوروبا الغربية أو على طرق معينة للتقدم مثل الثورة الصناعية وما جرته من تقدم تقني وإنشاء الشركات الكبيرة؛ بل يبرز دور الهامش المحيط؛ لأنه بإهمال القوى الفاعلة على نطاق عامة الناس وعامة الكون، تظل الصورة ناقصة بل ومشوهة.

الفصل الأول

تحديد إطار لتاريخ مصر الاقتصادية في أوائل العصر الحديث

فى حقل الدراسات الاقتصادية بصفة عامة، يعرف الاقتصاديون عن التجارة والتجار فى مجتمعات العصور الوسطى وأوئل العصر الحديث (١٥٠٠-١٨٠٠) أكثر كثيرا مما يعرفونه عن القطاعين: الزراعى والصناعى. ويصدق هذا على أوروبا مثلما يصدق على الدولة العثمانية.^(١) ففى شتى أنحاء العالم، خلف التجار سجلات ومحفوظات، يتباين حجمها وأهميتها، تتيح لنا تتبّع تحركاتهم وأنشطتهم التجارية. فنحن نعرف الطرق التى اتبعها المنخرطون فى التجارة الدولية لجمع الثروات الطائلة. إن اسمي أبو طاقية فى القرن السابع عشر، والشرابى فى القرن الثامن عشر، لا يرمزان سوى إلى اثنتين فقط من أسر التجار القاهرية العديدة التى سعت إلى تعظيم أرباحها ونجحت فى ذلك؛ حيث كانت تتعم كمثيلاتها فى إيطاليا أو فرنسا، بشبكات واسعة الانتشار جغرافيا وتستخدم مجموعة معقدة من العلاقات المحلية والإقليمية لإنجاز أعمالها وفق الأسس الرأسمالية (رأسمالية تجارية).^(٢) وقد أحدث نشاطها وفرة دفعت بالكثيرين من التجار إلى قمة الهرم الاجتماعى. وفى عالم التبادل هذا انخرط تجار المسافات البعيدة فى مشاريع ضخمة لجلب

¹ Fernand Braudel. Civilization and Capitalism, 15th – 18th Century, vol. 2, The Wheels of Commerce, transl. by Sian Reynolds, Harper and Row, New York, 1979, 12; Suraiya Faroqhi, "Crisis and Change, 1590-1699," in An Economic and Social History of the Ottoman Empire 2 edited by Suraiya Faroqhi, Bruce McGowan, Donald Quataert and Sevket Pamuk, Cambridge: Cambridge University Press, 1994: 433.

عندما قاربت الدراسة الحالية على الانتهاء، ظهر كتاب ثريا فاروقى "صناع الإمبراطورية، الحرف وأهلها فى ظل العثمانيين" (لندن: آى بى تاورس، ٢٠٠٩) وهى دراسة مهمة من الأدبيات المتعلقة بالحرفيين والطوائف.

² Nelly Hanna, Making Big Money in 1600: the Life and Times of Ismail Abu Taqiya, Egyptian Merchant (Syracuse: Syracuse Univ. Press, Syracuse, 1998); Andre Raymond, "Une famille de grands negociants en café au Caire dans la premiere moitié du XVIIIe siecle: les Sharaybi," in Le Commerce du cafe avant l'ere des plantations coloniales, espaces, reseaux, societes, XV-XIXe siecle, ed. by Michel Tuchscherer, (Cairo, IFAO, 2001), 111-124.

الأموال واستحدثوا أدوات وآليات تدعم تجارتهم، كما شكلوا شبكات من العلاقات المحلية والإقليمية أسسوا عليها تعاملاتهم التجارية، واعتمدوا على بنى قانونية مثل المحاكم وعلى هيئات للنقل لتيسير تداول البضائع.

ولكن الصورة تختلف إذا حولنا انتباهنا إلى الحرفيين أو إلى حقل الإنتاج. هنا تذبذب المعالم وتفقّد وضوحها، بينما يدخل المراقب في حيرة الأسئلة العديدة المعلقة إجاباتها. ورغم تفوق الحرفيين الكبير على التجار من حيث العدد، ورغم ضخامة وزنهم الاقتصادي، لم يرشح سوى القليل عن دقائق حياتهم، وعن تقاليدهم في تسيير العمل، أو عن دورهم وموقعهم في الدورة الاقتصادية، مما جعل المؤرخين، بمن فيهم المختصين بالاقتصاد، يعدلون عن دراسة الحرفيين للاعتناء بالتجار، فقد كان يُنظر إلى التجار على أنهم أصحاب الهمم المبادرين والمجدّدين، ذوى الأثر الملموس على مجرى التاريخ بحكم وزنهم الاقتصادي، في حين لم يكن ينوب الحرفيين سوى الصورة النمطية التي تدينهم كخصوم للتغيير، مرتبطين أبداً بتقاليد لا ينال منها الدهر.

وقد يُنسبُ هذا التركيز على التجار إلى أسباب مختلفة. منها أولاً: مدى توافر المصادر البحثية. فعلى سبيل المثال، تتبعت دراسة صبحي لبّيب حول اقتصاد العالم الإسلامي في العصور الوسطى، نشاطات التجار الكاريمية الذين كانوا يعدّون من عليّة القوم في مجال الرأسمالية التجارية، في القرنين الرابع عشر والخامس عشر. غير أن الصناعات الوحيدة التي تقصّي الكاتب أحوالها كانت من ممتلكات الدولة. أما عن الحرفيين فلم يكن لديه الكثير ليقوله؛ حيث إن الحوليات المملوكية التي استند إليها لم تحتوِ سوى على معلومات محدودة حول ظروف عمل الحرفيين أو حول تنظيمه.^(٣) ومن ثم فقد عجز الباحث عن العثور على الرابط بين نشاط تجار آل كريمي والعمل الإنتاجي في حين بدا من الواضح أن الأنشطة

³ Subhi Y. Labib, "Capitalism in Medieval Islam," Journal of Economic History, 29,1 (March 1969), 82-85.

الإنتاجية كانت كثيرة ومتنوعة. وبالفعل، حددت دراسة حديثة، وفقا لمسح يعود مصدره إلى القرون الوسطى، ما يقارب ثلاثة آلاف حرفة بأصنافها المختلفة كانت تُزاوَل في العالم الإسلامي آنذاك.⁽⁴⁾ وقد عرف هذا الوضع شيوعا مديدا وانتشر ليغطي أطوارا زمنية وجغرافية وافرة. بيد أن الدراسة المعنية، لم تنطرق إلى القضايا الأهم المتعلقة بدور الحرفيين أو بالإنتاج في المجال الاقتصادي الأعرض أو إلى علاقاتهم بالمجموعات العاملة الأخرى.

وربما كان هناك سبب آخر للتركيز على التجار والتجارة بدلا من الحرفيين والإنتاج. فمثلا أورد فيرناند برودل (Fernand Braudel) في مؤلفه الضخم حول "الرأسمالية والحياة المادية من القرن الخامس عشر حتى القرن الثامن عشر"، لم يكن للصناعة أهمية كبيرة قبل الثورة الصناعية وبالتالي لم تكن عاملا أساسيا في تحقيق النمو،⁽⁵⁾ وهذا ينطبق ضمنا على الحرفيين. إلا أن برودل أغفل الإشارة إلى ما يربط بين التجارة والصناعة، وبالتالي أغفل الإشارة إلى التأثير المتبادل بينهما. وعلاوة على ذلك، فقد أمكن للتجارة أن تحدث تأثيرا بطريقة مباشرة أو غير مباشرة على قطاعات أخرى من الاقتصاد. وقد شدد جيمس تريسي (James Tracy) على الروابط القائمة بين التجارة والإنتاج عندما كتب أنه في العصر الحديث الأول وفي شتى أنحاء العالم، تأثرت سلبا أو إيجابا، حياة كثيرين من الناس العاديين غير المنخرطين مباشرة بالعمل التجارى من جراء ازدياد التواصل بين مختلف أرجاء العالم بفضل تكثيف التجارة العالمية.⁽⁶⁾

⁴ Maya Shatzmiller, Labor in the Medieval Islamic World (Leiden: Brill, 1994): see esp. 101-168.

⁵ Fernand Braudel, The Wheels of Commerce, Civilization and Capitalism, 15th – 18th Century, vol. 2, trans Sian Reynolds, (New York, Harper and Row, 1979), 312.

⁶ James Tracy, "Introduction," The Rise of Merchant Empires: Long-Distance Trade in the Early Modern World, 1350-1750, edited by James Tracy, (Cambridge, Cambridge Univ Press, 1990), 2.

هدف الدراسة

ترمى هذه الدراسة إلى سد بعض الفجوات فيما يتعلّق بالموضوع نفسه وتتناول أوضاع الحرفيين على عدة أصعدة، منها أن الأمر يتطلّب صياغة مدخل لدراسة أحوال الحرفيين في سياق قراءة "التاريخ من أسفل"،^(٧) ليقوم مشروع بحثنا على التدقيق في أحوال من لم تتوافر لهم فرصة كافية للظهور للعيان في الدراسات التاريخية، ومنحهم الوسيلة لذلك، بعبارة أخرى، إدراج هؤلاء في مسار التاريخ. وبدلاً من الاكتفاء ببحث أحوال الحرفيين كجزء من مجتمع تقليدي أو من اقتصاد تقليدي، تقوم الدراسة باستطلاع قنوات بديلة. فهي تتساءل مثلاً، عما إذا كان يمكن اعتبارهم قوى فاعلة في التاريخ المحلي والإقليمي والعالمي، ضمن عملية تاريخية، كما تتساءل عما إذا كان الحرفيون قد لعبوا دوراً ما، وهل أثروا وكيف على الاتجاهات السائدة وهل تركوا بصماتهم على تلك المسارات التاريخية، وما كان وقع التغيرات التي حدثت بين ١٦٠٠ و ١٨٠٠ عليهم، وكيف تأثروا هم بها، وهل كانوا جزءاً منها، أي هل كانوا منخرطين في العملية التاريخية. لقد درس المؤرخون الذين كتبوا عن مختلف أقاليم الدولة العثمانية العلاقة بين الاقتصاد المحلي والعالمي. فعلى سبيل المثال، ركز جيمس رايلي وفاروق طبق (James Reilly & Faruk Tabaq) على تجار القرن التاسع عشر وتقصّي التفاعل بين الاقتصادات المحلية في الأراضي العثمانية والتطورات الجارية في الاقتصاد العالمي.^(٨) وتعتمد الدراسة الحالية الإطار نفسه، لكنها أولاً تستخدمه لعصر مبكر، وثانياً تركز على الحرفيين بدلاً من التجار.

⁷ Donald Quataert, "Labor History and the Ottoman Empire, c. 1700-1922," International Labor and Working Class History 60 (Fall 2001): 93-109.

⁸ James Reilly, "Damascus Merchants and Trade in the Transition to Capitalism." Canadian Journal of History 27 (April 1992): 1-27; Faruk Tabaq, "Local Merchants in Peripheral Areas of the Empire: The Fertile Crescent During the Long Nineteenth Century," Review 11 (1988): 179-214.

وهكذا فسوف نتصّبّ دراستنا ضمنا على قضية انتقال مصر للحدّات وتساءل عما إذا كان للحرفيين دور في هذه العملية. لقد نزع تيار مهيم في الدراسات التاريخية إلى ربط الحدّات بالحكام المصلحين، أمثال محمد علي والخديوي إسماعيل، وبالسّياسات الاستعمارية أو بالنخب المتأوربة في القرن التاسع عشر. وسوف نحاول الإتيان ببعض الإجابات على هذا الموضوع بالعودة إلى القرن الثامن عشر وما قبله، وبالنزول في سلم الطبقات الاجتماعية إلى الحرفيين المنخرطين في الإنتاج. وليس هذا ادّعاء بأن للحرفيين دورا مقصورا عليهم أو محاولة لاستبعاد أي مجموعة أخرى من هذه العملية. فقد كان أعضاء الطبقة العسكرية الحاكمة وكذلك التجار الكبار من العوامل الفاعلة المهمة في بعض التحوّلات التي جرت في هذه الفترة. وبالأحرى إننا نتساءل عن موضع الحرفيين في هذا المسار؛ لنقف على حقيقة الأمر في ما إذا كانوا قد حدّدوا معالم الطريق التي دلفت بها مصر للقرن التاسع عشر أو الاتجاه الذي اتخذته. إذ ينبغي أن نبحث عن التأثير "من أسفل"، عن القوى الاجتماعية التي ربما ساعدت إما في تحقيق بعض هذا التغيّرات أو في التأثير على وجهتها. إننا بهذا التساؤل نحاول إدماج الحرفيين في بعض الاتجاهات التاريخية الأعرض لهذه الفترة، مثل تكثيف تيارات التجارة العالمية، وفي بعض الاتجاهات الإقليمية المرتبطة بتغيّير موازين القوى بين مركز الدولة العثمانية وأطرافها.

وبهذا يلقي الكتاب بعض الضوء على الإنتاج وهو موضوع لا زلنا لا نعرف عنه سوى النذر اليسير. وغالبا ما كان الإنتاج الحرفي يوصّم بالانحطاط عندما يتطرّق الحديث إلى تاريخ الدولة العثمانية. والواقع أن هذا موضوع مصادرنا عنه قليلة أو معدومة لسوء الحظ، فيما خلا ما كتبه الرحالة الأوروبيون. وقد أدرجت وجهات نظرهم السلبية أحيانا في الدراسات التاريخية. ونتيجة لذلك، ركزت الدراسات المعنية بالإنتاج على السّياسات الصناعية لمحمد علي التي استهلّت قبل ١٨٢٠ وانتهت في أواخر أربعينيات القرن التاسع عشر. لا شيء قبل

ذلك ولا بعده. وبالتالي، فإن موضوع الإنتاج يستأهل زيارة جديدة. ويمكن تناوله من زاوية مختلفة، تلك التي تلقى مصادرها الضوء عليها، ألا وهي علاقات الإنتاج فيما بين الحرفيين وفيما بينهم وبين الآخرين، العلاقات في أماكن العمل وتنظيم العمل. بعبارة أخرى، فإن دراسة الحرفيين تشكل أحد السبل التي تؤهلنا لفهم الاقتصاد والمجتمع في ذلك العصر.

والقضية الأخرى التي يتناولها الكتاب هي العلاقة التي ربطت الحرفيين بتطورات القرن التاسع عشر، مثل علاقات الطوائف التي استمرت قائمة داخل مصانع محمد علي، وهو موضوع بحثه باسكال غزالة (Pascale Ghazaleh).^(٩) وتتنظر الدراسة فيما إذا كان بعض السمات التي ارتبطت بالحرفيين في القرنين السابع عشر والثامن عشر يشكل مصدرا للتطورات التي وقعت في القرن التاسع عشر. وفي هذا المجال، استلهمت الدراسة أعمال آخرين كثيرين ممن كانت لهم أهداف مماثلة مع اختلاف الموضوع. ومن بين هؤلاء رفعت علي أبو الحاج، الذي توصل كتابه عن "تكوين الدولة الحديثة، الدولة العثمانية: من القرن السادس عشر إلى القرن الثامن عشر"، إلى مصادر عن الديناميات الاجتماعية والسياسية البارزة خلال الفترة التي غطاها عن ظهور الدولة.^(١٠) ويشير الكتاب إلى وجود ديناميات داخلية أدت إلى التحول من الإمبراطورية إلى الدولة الحديثة. ومثلما فعل كتاب بارنجتون مور (Barrington Moore) الذي بين كيف أسهمت الهياكل الطبقية المختلفة في الفترة الحديثة الأولى في تحقيق نتائج مختلفة في الفترة الحديثة، بحثت دراسة أبو الحاج عن تفسير في العصر الحديث الأول للتطورات التي جرت في الفترات الحديثة.^(١١)

⁹ Pascale Ghazaleh, Masters of the Trade: Crafts and Craftspeople in Cairo, 1750-1850, (Cairo, AUC Press, Cairo, 1999.)

¹⁰ (Albany: State Univ. of New York Press, 1991).

¹¹ Barrington Moore, Social Origins of Dictatorship and Democracy, Lord and Peasant in the Making of the Modern World, (Boston, Beacon Press, 1966).

وقد حذا حذوه دارسون آخرون للتاريخ العثماني.^(١٢) وقد ساعدت هذه الدراسات في توفير بعض العمق التاريخي للتطورات الحديثة. وتركز الدراسة الحالية بشكل أكبر على القضايا الاقتصادية، وعلى وجه التحديد فيما يتعلق بالحرفيين.

وكما سبق ذكره، فإن البحث في وضعية الحرفيين يتناول الطرق التي تمكنتنا من تبين استمرارية بعض المعالم بين الفترة التي يغطيها الكتاب (١٦٠٠-١٨٠٠) والقرن التاسع عشر. ومع ذلك، فإنه مع التسليم بأهمية هذه الاستمرارية بالنسبة لفهمنا للقرن التاسع عشر، لا شك أن قطيعة قد وقعت في هذا المسار. ومن ثم، فإنه من الجوهرى في دراستنا لوضع الحرفيين والاقتصاد، ليس محاولة فهم تلك العناصر التي كانت مصدرا للتطورات اللاحقة فحسب، وإنما أيضا فهم تلك السمات المجتمعية التي ضاعت منذئذ، تلك التي عصفت بها القطيعة التاريخية التي حدثت في القرن التاسع عشر أو تلك التي أخلت الطريق للاتجاهات الرأسمالية الحديثة. وقد كانت هذه العناصر عديدة، منها مجال العمل الواسع الذي توافر للحرفيين في القرن السابع عشر، وإمكانات الحراك الاجتماعي فيما بينهم، والعلاقات التضامنية في هياكل مثل الطوائف، والعلاقات الممتدة، وعشرة العمر، بين أعضاء الأسرة وزملاء العمل والجيران. وهذه الأمور أيضا جديرة بالاعتبار. وبطريقة أو بأخرى، فإن كثيرا منها احتواه ومحاه توسع هياكل السلطة، ولاحقا هياكل الدولة، والعلاقات الرأسمالية الآخذة في التوسع.

ملاحظات تمهيدية حول دراسة الاقتصاد ما بين ١٦٠٠ و ١٨٠٠

إن تحديد الإطار الأفضل لدراسة حقبة معينة هو أهم ما يشغل المهتمين بالتاريخ الاقتصادي. وقد قدم المؤرخون حلولاً شتى لهذه المسألة. كان الليبراليون

¹² Ariel Salzman, "An Ancien regime Revisited: 'Privatization' and Political Economy in the Eighteenth Century Ottoman Empire," Politics and Society 21 (1993); Hulya Cankabal, Society and Politics in an Ottoman Town, Ayntab in the 17th century, (Leiden, Brill, 2007.)

منهم فى خمسينيات وستينيات القرن العشرين، ينظرون للاقتصاد العالمى ما بين ١٦٠٠ و ١٨٠٠ من خلال إطار للمفاهيم يركّز على حيوية أوروبا بينما لا يرى فى سائر العالم سوى اقتصاد تقليدى، منبسط وراكد. فقد أخذ العالم غير الأوروبى، فى نظرهم، باقتصاد تقليدى إلى أن فتح له النفوذ الأوروبى أبواب الاقتصاد الحديث. وعلى نحو أكثر تحديداً، فإنه فى حالة مصر، كان الاقتصاد السابق لعهد محمد على يوصف إما بأنه اقتصاد تقليدى لا يطرأ عليه سوى تغيير طفيف باستثناء ما يتعلّق بتجارة المسافات البعيدة، أو يصنّف بالاقتصاد الإقطاعى الذى يذهب فائضه للحكام وللنخب السياسية، مما يترك كل من عداهم فى عيش الكفاف.^(١٣)

وتصدت ردود أفعال كثيرة لهذا المنظور الذى يجعل أوروبا محور الكون، والذى يقسم العالم إلى جزأين أحدهما أوروبى والآخر يضم كل ما عداه، وينسب إلى أوروبا ملكات التغيير والحيوية كافة. ومن ثم، سعى مؤرخون كثيرون ممن أحقّهم هذا المنهج إلى إيجاد أطر بديلة. ففىما يتعلّق بتطور الرأسمالية. على سبيل المثال، جزم البعض أنها ظهرت فى أكثر من موقع جغرافى وليس فى أوروبا وحدها، وأنها اتخذت أشكالاً مختلفة غير الشكل الذى تطوّر فى إنجلترا. وفى كتاب نُشر عام ١٩٧٩، ويُعتبَر نقطة تحول فى كتابة تاريخ مصر الحديث، يقول بيتر جران (Peter Gran) أنه فى منتصف القرن الثامن عشر، وقبل التعرّض لتأثيرات الرأسمالية الأوروبية، كان شكل محلى من الرأسمالية، يستند إلى انتعاش التجارة، أخذاً فى البرزوخ. ولأسباب عديدة متنوعة، لم يتم قبول وجهة النظر هذه فى جميع الأحوال. فعلى سبيل المثال، يكتب كينث كونو (Kenneth Cuno)، الذى استند بدرجة أكبر على الوقائع المذكورة فى محفوظات المحاكم الشرعية، بأن استخدام النقود، ووجود الأسواق المحلية، وزراعة المحاصيل السريعة البيع، وهى أمور تربطها كلها برأسمالية ناشئة، والتى أعطت فى رأيه اقتصاد القرن الثامن عشر مستوى معيناً من

^(١٣) محمد متولى، الأصول التاريخية للرأسمالية المصرية وتطورها، (القاهرة، الهيئة المصرية العامة للكتاب، ١٩٧٤)

الدينامية، كانت كلها قائمة في الواقع منذ زمن الإغريق والرومان. وبالتالي، لا يمكن ربطها بشروط السوق العالمية ولا يمكن اعتبارها دليلاً على وجود رأسمالية وليدة.^(١٤) وما قصده كونو على ما يبدو هو أنه لم ير دلائل على نشوء اقتصاد الأطراف، أو الاقتصاد التابع، الذي ظهر في القرن التاسع عشر. ربما كان على حق ومعظم المؤرخين سيوافقونه على هذا. بيد أن الفكرة الضمنية القائلة بأنه منذ زمن الرومان إلى القرن الثامن عشر لم يحدث تغيير، هي فكرة محل نظر. وهي لا تتصدى للقضية الأساسية المتعلقة بكيفية إمكان فهم تلك الفترة، وما إذا كان أى من ذلك ناتجاً عن تأثير الظروف العالمية على الاقتصاد المحلي.

وقد فضل باحثون كثيرون العمل في إطار النموذج الذي يطرحه إيمانويل وولرشتاين Immanuel Wallerstein عن توسع الاقتصادات الرأسمالية الأوروبية وشمولها لمناطق أصبحت أطرافاً للمركز الأوروبي. فقد تم توسع النظام الرأسمالي، عندما حدث، على حساب الإنتاج والحرفيين، إذ حُرم هؤلاء من المواد الخام التي كانوا يحتاجون إليها، كذلك كان عليهم مواجهة فيض من السلع المصنوعة والمُنتجة بأسعار أرخص. وانهارت الحرف اليدوية المزدهرة في مواجهة السلع الأرخص المستوردة، وجرى تصدير المواد الأولية اللازمة لهذه الحرف إلى البلدان الصناعية مما حرم الصناع المحليين من المواد اللازمة لحرفهم.

ويسلم معظم المؤرخين بأنه لا يمكن تطبيق هذا النموذج على مصر أو على الدولة العثمانية في الفترة ما بين ١٦٠٠ و ١٨٠٠.^(١٥) فلم يتم دمج اقتصادها في

¹⁴ Kenneth M Cuno, The Pasha's Peasants: Land, Society and Economy in Lower Egypt, 1740-1858 (Cairo, American University in Cairo Press, 1994), 3-5, 48-49, 60.

¹⁵ See for example, Bruce Masters, "The 1850 Events in Aleppo: An Aftershock of Syria's Incorporation into the Capitalist World System," International Journal of Middle East Studies 22, 1 (Feb 1990): 3-20; Halil Inalcik, "When and How British Cotton Goods Invaded the Levant Markets," in The Ottoman Empire and

الرأسمالية الأوروبية، ولا خلق اقتصادات تابعة، لا في مصر ولا في البلاد العربية الأخرى أو في معظم الأنحاء الأخرى للدولة العثمانية أو لعالم البحر المتوسط إلا في فترة متأخرة، تتراوح بين بداية القرن التاسع عشر ومنتصفه (١٨٠٠-١٨٥٠). ومن الصعب تحديد تاريخ واحد لهذا الاتجاه؛ لأنه من الواضح أن تاريخ الدولة العثمانية ليس متجانسا. ويبدو أن التوسع الرأسمالي الأوروبي بدأ في فترة مبكرة، في البلقان على سبيل المثال، عنه في أجزاء أخرى من الدولة. إذ تبين الدراسات أن النخب في البلقان في القرنين السابع عشر والثامن عشر حصلت على الشفالك، وهي أبعاديات كبيرة من الأراضي، كانت الزراعة فيها موجهة نحو التصدير، في حين أن هذا لم يصدق على الأناضول. وفي بلاد الشام، حل عدد من الدراسات توسع الرأسمالية الأوروبية وعواقبه المتمثلة في إثارة القلاقل بين السكان وإفقار الحرفيين، لكن ذلك لم يحدث قبل منتصف القرن التاسع عشر.^(١٦) وبالتالي، فإنه في حين كان توسع الرأسمالية الاندماجية يتم في الأمريكتين، في مزارع قصب السكر التي استغلت عمل العبيد، وحيث كانت تجري إعادة هيكلة الاقتصاد بما يتلاءم مع احتياجات المركز في أوروبا، فإن حدوث هذا التوسع الرأسمالي في العالم العثماني كان لا يزال بعيدا بمقدار قرنين من الزمان. وقد ظل وجود الدولة العثمانية يشكل حاجزا أمام توسع الرأسمالية الأوروبية لفترة طويلة. إذ استطاعت مثلا، تقييد الوجود الأوروبي ومنعه من اختراق البحر الأحمر، مما جعل التجارة المربحة بين الشرق والغرب تبقى في معظمها، في أيدي تجار محليين من أهل البلد؛ لذا يتضح أن هذا النموذج لا ينطبق على الفترة ما بين ١٦٠٠ و ١٨٠٠. على

the *World-Economy*, edited by Huri Islamoglu Inan, Cambridge, Cambridge Univ Press, 1987), 374-83, also argues for a late date.

¹⁶ Roger Owen, *The Middle East in the World Economy, 1800-1913*, (London, Methuen, 1981; Abdul Karim Rafeq, "The Impact of Europe on a Traditional Economy: the case of Damascus 1840-1870," in *Economie et societe dans l'empire ottoman*, edited by Jean-Louis Bacque-Grammont and Paul Dumont, (CNRS, Paris, 1983), 419-432.

النقيض تماما، نرى دلالات في مطلع القرن السابع عشر تجعلنا نعتقد أن الحرفيين، بسبب توابك عوامل مواتية كثيرة، استطاعوا أن يؤكدوا مكانتهم في المجال الاقتصادي، وبالنتيجة في المجالين الاجتماعي والثقافي أيضا، بأكثر مما توفر لهم في زمن لاحق.

ولذا لا تزال تواجهنا مشكلة تحديد الإطار الذي يتعين استخدامه لدراسة الفترة السابقة على ذلك. وإذا وضعنا الدولة العثمانية أو منطقة شرقى البحر المتوسط في مطلع القرن السابع عشر خارج حلبة الرأسمالية الأوروبية، فلن يزيد ذلك من معرفتنا باقتصادهما في هذه الفترة كما لا يشكل كونهما "خارج" الرأسمالية الأوروبية، وهذا ما كان الحال عليه بالنسبة لمعظم بلدان العالم، منها مقنعا.

هل للأطراف تاريخ

يقع شرقى البحر المتوسط في منطقة أصبحت في نهاية المطاف مندمجة في النظام الرأسمالى العالمى. وبالتالى، عندما ندرس حالتها قبل أن تصبح من الأطراف، نواجه بعض القضايا المتعلقة بنموذج المركز والأطراف الذى شاده إيمانويل وولرشتاين. لقد أثار الباحثون عدة اعتراضات على مفهوم الأطراف، منها ما تطرق إلى الطابع السلبي الذى يتم به تصوير الأطراف باعتبارها تتشكل وتتطور استجابة لمصالح المركز. وهناك اعتراض آخر بخصوص الإدراك الضمنى للأطراف باعتبارها تشكل نمودجا موحدا قبل الاندماج فى النظام الرأسمالى وبعده على حد سواء، مع تمييز ضئيل بين إقليم وآخر ومن ثم بين مختلف مسارات التطور التاريخي. وترمى الدراسة الحالية إلى الإسهام فى هذا الجدل بفحص أحد أشكال هذا التطور قبل الاندماج.

وهناك سؤال ثان عن الدور الذى لعبه الأوروبيون، إن كان لهم دور بالفعل، فى الفترة السابقة لعام ١٨٠٠. وبالنسبة لكلا الأمرين، تتعارض وجهات نظر على

نطاق واسع، إذ كان إيمانويل وولرشتاين ومنذ فترة مبكرة ترجع إلى القرن السادس عشر، ينظر إلى أوروبا باعتبارها المركز، بينما كان أندريه جوندرفرانك (André Gunder Frank) يطالب باتباع منهج شامل في تناول التاريخ؛ ليتضمن سائر أنحاء العالم، ويتفادى جعل أوروبا مركز الكون ("الغرب والباقي"). ويرى فرانك أنه لم يكن لأوروبا في العام ١٥٠٠ أي ميزة على آسيا وأفريقيا ولم يكن هناك أي مسوّغ لتوقع انتصار أوروبا أو رأسماليتها بعد ثلاثة قرون، وأنه في القرنين السادس عشر والسابع عشر جرى تطوير التكنولوجيات الاقتصادية والعلمية في جميع أنحاء العالم وليس في أوروبا وحدها.^(١٧)

وإذا انطلق المرء من هذه البيانات كنقطة بداية، فسوف يجد نفسه أمام عدد من الأسئلة يتعين التصدي لها. فإذا أرجعنا تاريخ التوسع الرأسمالي الأوروبي إلى بداية القرن التاسع عشر أو إلى منتصفه (١٨٠٠ أو ١٨٥٠)، أي عندما بدأت السلع الصناعية تتدفق على حساب الإنتاج المحلي ونشاط الحرفيين، فإن السؤال الأول الذي يثور هو كيف نفهم الفترة السابقة على هذا التوسع، وما إذا كانت هناك أي دلائل مبكرة على حدوث تغييرات هيكلية ربما يسّرت في نهاية المطاف الاختراق الرأسمالي.

وهناك وجه آخر لهذه المسألة. فالقرن التاسع عشر يتم ربطه عادة باختراق الرأسمالية، سواء اعتُبرت رأسمالية الدولة في عهد محمد علي، أو رأسمالية زراعية في أواخر القرن التاسع عشر أو توسعا للرأسمالية الأوروبية في القرن التاسع عشر. ومن ثم، فإن الأسئلة التي ترد إلى الذهن هي هل كان لهذه التطورات أي مصادر أو نذر في القرن السابق، وهل يمكن اعتبار أن للرأسمالية، في أشكالها المختلفة التي ظهرت في القرن التاسع عشر، مصادر متعددة، أو أن الرأسمالية هي ظاهرة أوروبية، يمكن إرجاعها للثورة الصناعية التي انطلقت في إنجلترا في القرن الثامن عشر ثم زحفت منها إلى باقي أنحاء العالم.

¹⁷ Andre Gunder Frank, Re-Orient, Global Economy in an Asian Age (Berkeley, Univ. of Calif. Press, 1998), 9-10.

وإذا تناولنا الأمر من منظور أعرض، يتضح أن هذا المنهج يمس قضية تحديد الحقب الزمنية واعتبار العام ١٨٠٠ خطأ فاصلا بين التقليد والحدث. ولم يسيطر هذا الترتيب للزمن التاريخي على تدوين تاريخ مصر والعالم العثماني فحسب، ولكن سيطر أيضا على تسجيل تاريخ بلدان أخرى عديدة تشكل في الوقت الحاضر ما يسمّى بالعالم الثالث. ففي كثير من البلدان التي كانت مستعمرة من قبل، يعتمد الترتيب الزمني على الانقطاع شبه التام بين ما سبق الاستعمار وما تلاه. ولم تكتفِ الكتابات التاريخية بتسجيل انهيار الدولة العثمانية في القرن الثامن عشر فحسب، وإنما تطرقت كذلك إلى انهيار إيران والهند وأنحاء كثيرة من آسيا. وقد اعتُبرت الحقبة التي سبقت الاختراق الغربي المكثف أدنى نقطة في قرون من الانهيار بينما وُصف الاستعمار باعتباره خلاصا لهذه البلدان من الحالة المزرية التي تردت إليها، ولم يقتصر ذلك على مصر وحدها، بل شمل الهند وكثيرا من البلدان الأخرى. وهكذا فإن ما بدأ كخطاب استعماري وأداة سياسية أصبح جزءا لا يتجزأ من التدوين الأكاديمي للتاريخ. وبعد عقود من انتهاء الاستعمار المباشر لا تزال تأثيراته فاعلة في الكتابات التاريخية.

وتتفادى دراسات أحدث فكرة الانقطاع الكامل بين ما سبق الاختراق الغربي وما تلاه وتحاول العثور على مصادر في الفترة السابقة للاستعمار حول التطورات التي حدثت في حقبة الاستعمار. وتبين الأعمال الجديدة عن تاريخ آسيا ما بين ١٦٠٠ و ١٨٠٠؛ أي في الحقبة السابقة للاستعمار مباشرة، أنه على خلاف ما قاله مؤرخو الجيل السابق عن ركود الاقتصاد وانهيار الإنتاج وتدهور الزراعة، كان هناك على النقيض من ذلك إنتاج نشيط للغاية. وقد درس مؤرخون مثل فرانك برلين وديفيد وشبروك (Frank Perlin & David Washbrook) الاقتصاد الهندي فيما قبل الاستعمار، وبيّنوا أنه كان اقتصادا منتجا وديناميا إلى أقصى حد، على النقيض مما سبق من آراء.

بالطبع، إن هذا المنهج فى تحديد حقبات زمنية فى التاريخ الاقتصادى لا يقتصر على الهند أو جنوب شرق آسيا. فحتى فيما يتعلق بالتاريخ الاقتصادى الأوروبى الذى تُرسَ جِدا من كل جوانبه، ينقسم المؤرخون حول ما إذا كانت الثورة الصناعية، التى كانت تمثل مرحلة جديدة من التاريخ الاقتصادى، قد شكلت انفصالا حادا عن الماضى، أو كانت محصلة لتغيرات تدريجية تمت عبر عقود أو حتى قرون بلغت أوجها فى الثورة. وبالإضافة إلى ذلك، فبدلا من أن تكون هذه "الثورة" ظاهرة مفاجئة انطلقت فى تاريخ محدد فى نهاية القرن الثامن عشر لا بد أن محصلة من فى العوامل العديدة المعقدة التى اتّسمت بها الفترة السابقة هى التى أدت إليها، سواء أكانت نشوء الطلب على بعض السلع، وتتمية الأسواق، وتحويل المجتمع إلى مجتمع نقدي، أو مجموعة كاملة من العوامل التى يعتبرها المؤرخون جزءا من تطور تدريجى أدى فى نهاية المطاف إلى حقبة صناعية.^(١٨) وترى الدراسات التى تلتزم "المنهج التاريخى الاقتصادى الجديد" أنه كانت هناك عملية طويلة أفضت إلى الثورة الصناعية التى استغرق تطورها مائتى أو ثلاثمائة سنة.

وبالإضافة إلى ذلك، كان التصور السائد عن الثورة الصناعية فى الماضى هو أنها ظاهرة بريطانية انبثقت فجأة فى نهاية القرن الثامن عشر. وتحوّل محور الاهتمام لاحقا من بريطانيا، أى من مركز هذه الثورة، إلى أوروبا حيث بدأ نمو الأسواق وتضخم المجتمع الاستهلاكى أمرا واضحا. وفيما بعد، وإن كان قد حدث ذلك منذ فترة أقرب بكثير، بدأ المؤرخون أيضا يَنكبّون على دراسة الوضع خارج أوروبا. وحاول كينث بوميرانز (Kenneth Pomeranz)، الذى تبنّى وجهة النظر القائلة بالتغيير التدريجى، أن يطبق هذا المنطلق على شرق آسيا. وأضاف أنه قبل ١٧٥٠، لم تكن الفروق بين شرق آسيا وأوروبا كبيرة كما كان يُعتقد عادة.^(١٩) إن تطوّر هذه المناهج كان له أثر كبير على التاريخ الاقتصادى عامة.

¹⁸ Tom Kemp, *Industrialization in nineteenth century Europe* (London, Longman, 1969), 3-18.

¹⁹ Kenneth Pomeranz, "Is there an East Asian Development Path? Long-term Comparisons, Constraints and Continuities," *JESHO* 44/3 (2001): 324-5.

ومن ثم، يمكننا أن نطرح الأسئلة نفسها فيما يتعلق بالتاريخ المصري. ومنهج كهذا قد يترتب عليه نفس الفاصل الزمني - ما قبل ١٨٠٠ وما بعدها - للبحث عن الطرق التي توافرت لتطورات القرن التاسع عشر وعن مصادر أخرى، غير عهد محمد علي والحملة الفرنسية سنة ١٧٩٨. وبالتشكيك في الخط الفاصل المحدد بعام ١٨٠٠، يمكن للمرء أن يأمل في صياغة منهج بديل لتناول التاريخ الاقتصادي، وبخاصة منهج لا يعتبر الاقتصاد قبل ١٨٠٠ اقتصادا تقليديا واقتصاد ما بعد ١٨٠٠ اقتصادا حديثا أو اقتصادا رأسماليا. وهذا ما يفتح الباب لفهم تطورات القرن التاسع عشر على أنها وليدة أسباب أخرى غير الاختراق الأوروبي رغم أهميته.

ويمكن للمرء أن يتساءل مثلا عما إذا كانت المصانع الآلية المختلفة التي شيدها محمد علي بين العامين ١٨٠٥ و ١٨٤٨، قد جاءت نتيجة لقرار فردي، أم يمكننا رصد تطورات سابقة على مجيئه ربما أفضت لهذا التطور الأخير أو كانت عوامل دفعت باتجاهه. ومن هذا المنظور، تقوم الدراسة الحالية على أسس مماثلة لدراسة عفاف مارسو Afaf Marsot لمصر في ظل حكم محمد علي، والتي بينت فيها كيف أثرت النماذج التجارية في القرن الثامن عشر، من بين عوامل أخرى، على سياسات الحكام الاقتصادية.^(٢٠) وبالمثل، يرى بيتر جران Peter Gran في كثير من دراساته، وخاصة في واحدة من أحدثها وردت في مقاله المعنون "مصر وإيطاليا، ١٧٦٠-١٨٦٠: نحو تاريخ مقارنة"، أن عام ١٧٦٠ شكّل مفصل الانتقال إلى الدولة القومية الرأسمالية، وهذه حجة تثبت أن الانتقال حدث قبل "قدوم الغرب" واستند على ديناميات داخلية في مجتمع القرن الثامن عشر.^(٢١)

²⁰ Afaf Lutfi al-Sayyid Marsot, Egypt in the reign of Muhammad Ali (Cambridge, Cambridge Univ. Press, 1990), 1-5.

²¹ Peter Gran, "Egypt and Italy, 1760-1860: Towards a Comparative History," in Society and Economy in Egypt and the Eastern Mediterranean, (Cairo, American University in Cairo Press, 2005), 11-39.

وباستخدام منهج مختلف والنظر إلى مجموعات اجتماعية مختلفة، يبحث الكتاب أيضا عن بعض جذور تطورات القرن التاسع عشر في القرنين السابع عشر والثامن عشر. وليس هذا إنكارا بأى حال لأهمية أى من الحدثين التاليين: الحملة الفرنسية في عام ١٧٩٨، وحكم محمد علي ما بين العامين ١٨٠٥ و ١٨٤٨، أو لأهمية حدوث قطيعة كبيرة في السياق التاريخي في القرن التاسع عشر، كما علينا أن لا ننفي تأثير القرنين السابع عشر والثامن عشر على التطورات التي حدثت في القرن التاسع عشر. ومن ثم فإنه على الرغم من أن الحداثة تدخل كجزء لا يتجزأ من أى تصور يستند إلى هذا المنهج، فإن الدراسة الحالية لا ترمي في المقام الأول إلى البحث عن حادثة مبكرة بقدر ما ترمى إلى البحث عن بديل للتقسيمات الأكاديمية السائدة لتاريخ مصر الحديث؛ بديل يعتمد في تناوله لتاريخ مصر بدرجة أقل على تقسيم الحقبات، وفقا للحكام وللأسر الحاكمة (الحقبة المملوكية، الحقبة العثمانية، حقبة محمد علي) ويرتكز بقدر أكبر على دينامية المجتمع والاقتصاد، وهو يبين اندماج مستويات أخرى من المجتمع في العملية التاريخية، غير الطبقة الحاكمة، ومجالات أخرى غير السياسة.

منهج "ما قبل الرأسمالية" مع بعض التحفظات

ما تأمل الدراسة الحالية إظهاره هو أن الولايات التي على غرار مصر، أصبحت بعد منتصف القرن التاسع عشر جزءا من النظام الرأسمالي العالمي، كانت قبل إدماجها صاحبة تاريخ غني ومركب ولديها مجتمعاتها العريقة. فالإدماج لم يتم نتيجة الفراغ. وكونها استُعْمِرَت في النهاية كعديد من البلدان الأخرى، يجب ألا يُعْتَبَر دليلا على أن الأطراف كافة كانت ذات طبيعة واحدة.

وأحد السبل المؤدية إلى ذلك هي تناول المرحلة من خلال إطار "ما قبل الرأسمالية". ومنهج "ما قبل الرأسمالية" الذي استحدثه المؤرخون الماركسيون، يرى

أن الحقبة السابقة على ظهور الرأسمالية كانت فترة "ما قبل الرأسمالية". وفي ما يتعلّق بتاريخ مصر الحديثة، هناك توافق في الرأي بدرجة أو بأخرى على أن الرأسمالية اخترقت الاقتصاد المصري في القرن التاسع عشر وأوائل القرن العشرين^(٢٢) في حين أن الطريقة التي اخترقت بها الرأسمالية الاقتصاد المصري والنموذج الرأسمالي الذي ساد في نهاية الأمر كانا موضع جدل. ومن ثم فإن تطبيق منهج "ما قبل الرأسمالية" على المرحلة السابقة كان له ما يبرره.

بيد أن العمل الحالي يستخدم إطار "ما قبل الرأسمالية" ولكن بتحفظات وتطويرات معينة وجمعها بعناصر أخرى. وهو لا يركز على الرأسمالية التجارية التي ترتبط عادة بالتجار الكبار وبتجارة المسافات البعيدة. فالرأسمالية التجارية يُنظر إليها عادة على أنها سيطرت على المشهد الاقتصادي وكانت بشيرا بالرأسمالية. وهناك دراسات كثيرة عن رأسمالية التجار الكبار أو الرأسمالية التجارية. وقد جرت دراستها على الصعيد النظري وعلى الصعيد التاريخي أو العملي على حد سواء. وعادة ما تومئ الإشارات إلى "الرأسمالية" فيما قبل الثورة الصناعية إلى رأسمالية التجار الكبار أو إلى الرأسمالية التجارية. وفي التاريخ الاقتصادي الأوروبي، اعتبر دور التجار الكبار - كونهم يديرون العمليات التجارية - كأهم منبئ بالرأسمالية الصناعية. كان التجار الكبار مقاولين استثمروا في إنتاج النسيج في الريف حيث كان العمل أرخص منه في المدن. وقد هبطت هذه الاستثمارات بأسعار المنسوجات والأقمشة فوفرت للتجار الكبار ميزة تنافسية في أسواق المنسوجات الدولية. وكانوا في بعض البلدان بشيرا بنظام المصانع.

²² Hossam Issa, Capitalisme et Societe Anonymes en Egypte, Essai sur le rapport entre structure sociale et droit, (Paris, R. Richon et R. Durand-Auzias, 1970); Robert Tignor, « Dependency Theory and Egyptian Capitalism, 1920-1950, » African Economic History 9,(1982):101-118;

رعوف عباس وعاصم الدسوقي، كبار الملاك والفلاحين في مصر، ١٨٧٣-١٩٥٢ (القاهرة، دار قباء للطباعة والنشر، ١٩٩٨)

وعلى سبيل المثال فإن دراسة المفكر الماركسي إيريك هوبسباوم Eric Hobsbawm الكلاسيكية حول التكوينات قبل الرأسمالية، اهتمت أساسا برأسمالية التجار الكبار.^(٢٣) وقد أوضحت الدراسات التاريخية، مثل أعمال أندريه راييموند André Raymond، أهمية رأسمالية التجار الكبار في مصر في القرنين السابع عشر والثامن عشر، من زاويتي وزنها المؤثر على الاقتصاد والثروات التي استطاع التجار أن يحققوها بفضل هذا النشاط، على حد سواء. وعندما رفع احتكارهم لتجارة البن ثرواتهم لعنان السماء، أصبح تجار القاهرة الكبار مرتبطين بأهل السلطة بصورة وثيقة. ولم تلقِ دراسة هوبسباوم الضوء على الأوجه العديدة التي كان يمكن استنباطها في اقتصادات كهذه. ومع ذلك، وبالرغم من بعض القصور في هذا المنهج، فإن إغفاله غير وارد ويمكن إعادة صياغته. فعلى سبيل المثال، فقد انصب محور تركيزه على رأسمالية التجارة، أو بعبارة أخرى على النخب، في حين كان هناك مجال لاستكشاف أشكال أخرى من الرأسمالية أو ممارسات رأسمالية أخرى غير رأسمالية التجار الكبار، والاهتمام بمجموعات أخرى غير التجار الكبار. وليست دراسة هذه المجموعات هي المهمة فحسب، وإنما أيضا البحث في ما إذا كانت قد لعبت دورا في التطورات اللاحقة. بعبارة أخرى، سوف تحاول هذه الدراسة أن تبين أنه "قيما قبل الرأسمالية" كان هناك ما هو أكثر من مجرد رأسمالية التجار الكبار. ويمكن أن تقنعنا هذه الفكرة على المستوى النظري بقدر ما نعلمه من أن تنوع الأنماط كان سائدا. ويمكن تطبيقها أيضا على مستوى الوقائع التاريخية، في ظل وجود شواهد وافرة من مصادر السجلات والمحفوظات. ربما كانت رأسمالية التجار الكبار هي الشكل الرأسمالي الأشد ظهورا للعيان، بيد أنها لم تكن الشكل الوحيد، ولا يجب بالضرورة اعتبارها المصدر الوحيد للتطورات اللاحقة للرأسمالية. على النقيض من ذلك يمكن اعتبار أن لهذه التطورات مصادر متعددة وليس مصدرا واحدا.

²³ Eric Hobsbawm, "Pre-capitalist Economic Formations," transl. Jack Cohen, edited and with an introduction by Eric Hobsbawm, (New York, International Publishers, 1964) 29-31.

لقد طور بعض الحرفيين، الذين يشكلون المحور الرئيسي في الكتاب، ولأسباب سوف نصلها فيما بعد، عددا من الأشكال يمكننا أن نسميها "رأسمالية الحرفيين"؛ حيث نجد على سبيل المثال حرفيين يتولّون إدارة مشروعات كانت تستخدم عمالا كثيرين، أو حرفيين مستثمرين، اضطلعوا بعدد من المهن أو الحرف وأشرفوا عليها بغية زيادة إيراداتهم. وعلى مرّ الزمن، تم استحداث أشكال مختلفة أو تطويعها، وكان العنصر الرأسمالي في البعض منها أقوى منه في غيره. وعلى الرغم من أن بعض ممارساتهم تستعصي على التصنيف؛ لأنها كانت جدّ متباينة، فقد جمعت بينها حقيقة أن هؤلاء الحرفيين كان لديهم بعض من رأس المال، وأنهم استثمروه بطرق ترمي لزيادته، وأنهم عملوا مع آخرين بطريقة تزيد إيراداتهم. وفي بعض الحالات، انطوت علاقات شغلهم أو عملهم على عناصر رأسمالية، وتباينت هذه في طبيعتها. وقد ميّزتهم هذه السمات عن صغار الحرفيين المستقلين.

أنماط اقتصادية متداخلة

كان من سمات الاقتصاد قبل الرأسمالي كما تطور في القاهرة ظهور اتجاه للتنقل بين الأنماط الاقتصادية المختلفة وهو ما أصبح جليا بين الحرفيين. وفي لحظة معينة من الزمن، تسربت ممارسات رأسمالية شتى إلى الشرائح الاجتماعية الدنيا وبالذات إلى بعض الحرفيين، وأصبحت فاعلة على نطاق صغير. واستمر هؤلاء الحرفيون في مزاوله مهنتهم وظلوا ينشطون في طوائفهم. بعبارة أخرى، كانوا يتنقلون فيما بين الممارسات التقليدية والرأسمالية أو بين نمطين. وعلى المستوى الفردي أيضا، كان الحرفيون يستطيعون القيام بممارسات رأسمالية في أحد جوانب نشاطهم في حين تظل جوانب أخرى إلى حد كبير جزءا من الاقتصاد التقليدي الذي يعلى مكانة القيم والأخلاق فوق تكديس الأموال. بعبارة أخرى، كان لرأسمالية الحرفيين في أشكالها المختلفة، مكان في الصورة الأكبر التي تجمع أنماط اقتصادية شتى. وأسفر الحراك بين هذه الأنماط والسهولة التي كان الحرفيون

ينتقلون بها فيما بينها، عن تشكيلة من التداخلات والمزيج بين مختلف الممارسات، سنتناول بعضًا منها بالتفصيل. ويتيح لنا إطار "ما قبل الرأسمالية" تصوير تنوع الأشكال التي انخرط فيها الحرفيون واستخدموها.

وتسعى الدراسة لوضع هذه الاتجاهات في منظور تاريخي بطريقة يمكننا من تبين التغيير والتفاعل مع سياقات معينة، والتكيف مع الظروف الاقتصادية الاجتماعية والسياسية. وبذا فهي تدعو لإعادة النظر في الطريقة التي يتم بها تصوير الحرفيين في السياق الاجتماعي - الاقتصادي كمجموعة ثابتة لها حدودها المميزة. وبدلاً من النظر للتجار الكبار المنخرطين في الرأسمالية التجارية في إطار مجموعة واحدة، وإلى الحرفيين الذين يعملون في ورش تقليدية صغيرة في مجموعة أخرى؛ فإنها تلقى الضوء على أولئك الحرفيين الذين لا يمكن بسهولة تصنيفهم في مثل هذا الهيكل الاقتصادي؛ ذلك أنهم يتداخلون مع المجموعة الأخرى؛ لأن لهم سمات هاتين المجموعتين على حد سواء.

تنوع الأشكال "ما قبل الرأسمالية"

من مزايا استخدام هذا الإطار مرونته التي تجيز التعامل مع الأنماط المختلفة وبالتالي تطويعه ليناسب أوضاعاً شتى. والحقيقة أن مصطلح اقتصاد ما "قبل الرأسمالية" ليس مصطلحاً معرّفاً بدقة. فهو يشير إلى تلك الفترة التي سبقت الرأسمالية. لكن المصطلح لا يصف أي شكل بعينه، طالما أنه يقترن بأشكال وممارسات عدة رأسمالية وغير رأسمالية، كانت تتعايش، والتي هيمنت عليها الرأسمالية في نهاية المطاف بدرجة أو بأخرى. ففي كثير من أنحاء العالم، قامت في القرنين السابع عشر والثامن عشر أنماط اقتصادية مختلفة تعايشت، وكذلك أشكال مختلفة من الرأسمالية. وفي حين كان من سمات الرأسمالية الحديثة اتجاهها للافتتات على الأنماط الأخرى، وجعلها تزول أو تتحلل، فإن هذا لم يكن هو الحال

بالنسبة لتكوينات "ما قبل الرأسمالية"، إذ سمحت على النقيض من ذلك بتعايش أنماط شتى.^(٢٤) وتتيح الدراسة الحالية فرصة لرؤية واحد من هذه الأشكال وهو يتطور في زمان ومكان معينين.

ويعني وضع هذا في منظور أعرض أنه بدلا من افتراض أنه يمكن وصف مجتمعات ما قبل العصر الحديث التي جرى استعمارها فيما بعد بأنها كانت مجتمعات تقليدية عموما، أو أنها كانت تضم اقتصادات تقليدية، يمكن على النقيض من ذلك فهم تطوراتها عبر القرون السابقة للاتصال بالغرب وبعده.^(٢٥) وبذا يمكن أن نفهم على نحو أفضل كيف تطور الاقتصاد عبر فترة بعينها، وكيف انتقل من اقتصاد تقليدي أو من اقتصاد "ما قبل الرأسمالية" في أوائل العصر الحديث إلى اقتصاد رأسمالي حديث.

بعبارة أخرى، يمكن للمرء أن يتحدث عن اقتصاد مختلط : شمل الرأسمالية التجارية التي ذكرناها تواء، التي أنشأها كبار التجار الذي يعملون عبر المسافات البعيدة، وشمل قطاعات تقليدية معينة كانت مرتبطة بكثير من الحرف الحضرية ويدور هيكلها حول الطوائف الحرفية، وشمل قطاعات معينة بين الحرفيين في الحضر قامت باستخدام الإنجازات الرأسمالية، وهو موضوع سنتناوله ببعض التفصيل. وقد تعرضت العلاقة بين الأشكال المختلفة للتغيير على مسار هذه الفترة، عندما تسالت الطبقة العسكرية في فترة لاحقة للحياة الاقتصادية، وحاولت إنشاء شبكات من العلاقات الرأسمالية.^(٢٦) خلاصة القول، لقد كانت هناك أشكال من

²⁴ Semir Amin, "Le capitalisme et la rente fonciere: La domination du capitalisme sur l'agriculture," in La question paysanne et le capitalisme, ed. Semir Amin and Kostas Vergopoulos, (Paris, Editions Anthropos-Idep, 1974), 11.

²⁵ Jack Goldstone, "The Problem of the 'Early Modern' World," Journal of the Economic and Social History of the Orient 41, 3 (1998): 251.

²⁶ Steve J. Stern, "Latin America's Colonial History: Invitation to an Agenda," Latin American Perspectives 12,1 (Winter 1985): 6-7.

العلاقات الرأسمالية، غير تلك العلاقات المرتبطة بكبار التجار، بعضها أكثر تطورا، وبعضها الآخر أقل تطورا. أى أنه كان هناك تعايش بين أشكال متعددة.

ولا يزال هناك كثير من الاستكشافات الضرورية لنتمكن من فهم كيف أن الأشكال المبكرة للرأسمالية أفرغت في قالب لتخرج منه الرأسمالية الحديثة في نهاية المطاف. لم تأت بعد الأبحاث الجارية بإجابة وافية حول المدى الذى مكن الرأسمالية الصناعية من ضبط وصهر الأنماط السابقة وإلى أى مدى دمّرت أنماطا أخرى.^(٢٧) وهناك سؤال أساسى يطرح نفسه حول ما إذا كانت التطورات فى أداء الحرفيين فى القرن الثامن عشر قد أثرت بأى حال على الطريقة التى تشكلت بها الأطراف عند ظهورها فى القرن التاسع عشر.

لفهم هذا، يتعين علينا أن نتحول من المستوى النظرى إلى مستوى الحقائق والوقائع التاريخية. وهذا هو ما تحاول الدراسة الحالية أن تفعله. إذ إنها تبحث عما يمكن أن يعنيه تعبير "ما قبل الرأسمالية"، ليس كنظرية وإنما على مستوى الواقع الملموس. بعبارة أخرى، لا نتطرق إلى مرحلة "ما قبل الرأسمالية" باعتبارها "مرحلة" حتمية تسبق الرأسمالية فى التطور الاقتصادى، إنما نتتبعها من ناحية الأداء فيما يتعلّق ببيئة اجتماعية واقتصادية محددة ومن ناحية تفاعلها مع هذه البيئة.

ويمكن بحث كيفية ظهور هذه الأشكال وتطورها وانكماشها وارتباطها ببعضها البعض. ويمكن فهم الأشكال المختلفة من الرأسمالية باعتبارها محصلة لتطورات تاريخية معقدة وليس تاريخا يتكوّن من مراحل قاطعة جلية تمرّ بها المجتمعات كافة. لقد تشكلت هذه المراحل عبر عمليات تاريخية تجلّى بها البعد المحلى بقوة دون أن يغيب عنها البعد الدولى، لا سيما فيما يتعلّق بالتبادل والتجارة. وهذا المفهوم المنهجى مفيد بقدر ما يتيح حيزا لغير التجار الكبار، وبخاصة للمنتجين والإنتاج.

^(٢٧) من الباحثين الذين حاجوا بدمار الأساليب السابقة، سمير أمين فى كتابه،

Accumulation on a World Scale, A Critique of the Theory of Underdevelopment, transl by Brian Pearce (London and New York, Monthly Review Press, 1974), vol. 1, 139.

وباستخدام هذا المنهج، يمكن للمرء أن يدرج في تاريخ هذه الفترة الأعمال الكثيرة التي اضطلع بها الحرفيون والتي تتجاوز أنشطة طوائفهم التقليدية. وفي هذا المجال، يبين البحث أن أداء الحرفيين المدون في محفوظات المحكمة الشرعية، كان أكثر ابتكاراً بكثير مما بينته دراسات كثيرة؛ إذ كانت الأعمال الرأسمالية الكثيرة التي اضطلع بها الحرفيون جزءاً من نمط تتعين دراسته وفهمه في ضوء الظروف المحددة، وباعتبارها إستراتيجيات لمواجهة ظروف بعينها. وبالإضافة إلى ذلك، يمكن للمرء أن يحاول تبين كيف فرضت التطورات التاريخية أشكالاً مختلفة أدت في نهاية المطاف إلى نتائج مختلفة سواء تعلّق الأمر بالتجار أو بالماليك أو بالحرفيين. وبالتالي لم يكن الأمر يقتضى الخوض في توسّع الرأسمالية الأوروبية لفهم ما جرى في القاهرة في القرن السابع عشر، حتى وإن أمكن لأوجه التماثل أن توضح قضايا معينة. وفقط عندما نتحدث عن تكوين الرأسمالية الصناعية ونموها، تكون القصة قد كُتبت في أوروبا، كما يؤكد طلال أسد Talal Asad^(٢٨) وعلى الرغم من ذلك، فإن الكتاب الذين درسوا الإنتاج الصناعي في القرن التاسع عشر على غرار تيموثي ميتشل بالنسبة لمصر Timothy Mitchell وديبش تشاكرابارتي بالنسبة للهند Dipesh Chakrabarty، تبيينوا بالمثل وجود نشاطات عديدة لا تتفق مع التعريفات التقليدية للرأسمالية، وكانت جذورها ضاربة في التاريخ الخاص لكل منطقة بعينها، مما يدل على أنه، حتى في مرحلة لاحقة، كان هناك مزاوله لأعمال مهمة منابعها ليست في أوروبا.^(٢٩) خلاصة القول: إن استكشاف مختلف الممارسات الرأسمالية في القرنين السابع عشر والثامن عشر، يمكن الاضطلاع به دون اعتبار التوسع الرأسمالي الأوروبي مرجعاً مباشراً، على أساس أنه من

²⁸ Talal Asad, "Review: Are there Histories of People Without Europe? A Review Article," Comparative Studies in History and Society 29, 3 (July 1987): 604.

²⁹ Timothy Mitchell, Rule of Experts: Egypt, Techno-Politics, Modernity. (Berkeley and Los Angeles: Univ. of Calif Press, 2002). Dipesh Chakrabarty Rethinking Working Class History: Bengal 1890-1940, (Delhi: Oxford University Press, 1989).

المفهوم أن الرأسمالية لها أشكال وصور متعددة، أى أن التطور لم يسر حسب خط مستقيم، وأنه لا يؤدي بالضرورة إلى محصلة محددة. وبالإضافة إلى هذا، فقد كانت تلك أشكال رأسمالية لم تصطحب بتهميش الاقتصاد، كما حدث عند نشأة الرأسمالية الصناعية.

ويمكن تمييز الأشكال الرأسمالية الأولى من التعريف الكلاسيكي للرأسمالية باعتبارها نمط إنتاج ينفصل فيه المنتج عن أدواته، فيصبح هو نفسه عاملا بالأجر في حين يمتلك رب عمله الرأسمالي المعدات أو الأدوات التي يستخدمها والمواد الخام التي تدخل في منتجه، وكذلك المنتج النهائي. ومثلما أوضح المؤرخ الهندي عرفان حبيب Irfan Habib في إحدى مقالاته المهمة عن الاقتصاد الهندي قبل العصر الحديث، فإن هذا التعريف يقصر الرأسمالية على التنظيم الاقتصادي الذي أصبح مهيمنا بعد الثورة الصناعية^(٣٠)، وليس له صلة وثيقة كبيرة بالفترات السابقة لذلك.

ووجهة نظر عرفان حبيب Irfan Habib وثيقة الصلة تماما بالسياق الحالي؛ لأنها تلمح إلى أهمية دراسة الأشكال التي ظهرت قبل هذا النموذج من الرأسمالية الصناعية الحديثة. ولتوضيح كيفية استخدامنا لكلمة الرأسمالية هنا، فلا لبس في أننا لا نستخدمها بمعنى رأسمالية العصر الصناعي، ولا بمعنى النظام الرأسمالي الذي ساد الاقتصاد، بل نستخدم بمعنى نشاطات معينة تدخلها عناصر رأسمالية مثل تراكم الثروة، أو شكل ما من الصناعة البدائية مثل وجود مشاغل كبيرة نسبيا تستخدم عدة عمال، أو يمكن أن تشير إلى نشاطات تشبه نوعية الأعمال التي تدخل في إدارة المشروعات الصغيرة. وفي الوقت نفسه، فقد أتبعنا هذه النشاطات أنماطا معينة، فلم تكن استثناءات فردية أو مصادفات عارضة.

وهذه الأشكال مهمة، وهي متنوعة وتكشف عن اقتصاد معقد يؤدي وظيفة محددة، سواء أكانت نذيرا مباشرا بتطورات لاحقة للرأسمالية أم لا. إن وصفا

³⁰ Irfan Habib, "The Potentialities of Capitalist Development in the Economy of Mughal India," The Journal of Economic History 29,1 (March 1969) 43.

بسيطا للأنماط الاقتصادية العديدة والمتنوعة التي نشأت قبل ظهور الرأسمالية الصناعية باعتبارها "ما قبل الرأسمالية" لا يضيف تقديرا على الأشكال والأنماط الغنية والمركبة التي كانت سائدة قبل ظهورها. وهذه الأشكال والممارسات هي - تحديداً - التي تهتم بها الدراسة الحالية.

التكيف مع الأحوال العثمانية

يدور الجدل منذ وقت طويل بين المؤرخين حول وضعية الاقتصاد العثماني. ويعتبر بعض المؤرخين الاقتصاد العثماني اقتصادا موجهًا تديره سياسة الدولة، في حين يرى آخرون أنه يتبع النمط الخراجي، وفيه تجمع الدولة كل الفوائد التي تخلقها قطاعات السكان المنتجة كالفلاحين أو الحرفيين، على شكل ضرائب. ولا شك أنه كان يوجد في القرن السابع عشر جوانب معينة "لاقتصاد موجه" تتدخل فيه الدولة العثمانية اقتصاديا بصورة مباشرة. فقد كانت الدولة منخرطة في تسعير السلع الأساسية (مثل الغلال) لضمان وصول الخبز لسكان الحضر. وكان هذا جزءا مما سمي بـ "الاقتصاد الأخلاقي" Moral Economy الذي استهدف توفير مقومات الحياة لقطاعات عريضة من السكان. وقد أشير لسياسة الدولة العثمانية هذه بمصطلح "سياسة توفير المؤن" Provisionism وهو مصطلح صكه المؤرخ التركي محمد جنك (Mehmet Genc). فقد اعتبر جنك أن "سياسة توفير المؤن" مبدأ من المبادئ الأساسية للاقتصاد العثماني بدلا من اعتبارها أحد الأنماط الاقتصادية العديدة المتعايشة. وهكذا فإن جنك، إلى حد كبير، ومثله مثل كثيرين آخرين، تناول الاقتصاد من زاوية سياسات الدولة.⁽³¹⁾ وبالمثل، كان الاقتصاد الموجه، الذي حلله ترايان ستويانيفتش Traian Stoianovich فيما يتعلق بالبلقان،

³¹ Mehmet Genc, "Ottoman Industry in the Eighteenth Century: General Framework, Characteristics and Main Trends," in Manufacturing in the Ottoman Empire and Turkey, 1500-1950, edited by Donald Quataert, (Albany, SUNY Press, 1994), 60.

يسعى إلى ضمان حصول الدولة على سلع معينة، وعلى العمل أحياناً. فقد كانت الدولة العثمانية تطالب بعض الأقاليم بتسليم سلع معينة للقصر السلطاني.^(٣٢)

وظهرت عناصر من هذا الاقتصاد الموجّه في مصر أيضاً لكن على نطاق أضيق مقارنة بالأراضي المركزية للسلطنة. فعلى سبيل المثال، كانت مصر مطالبة بأن ترسل سنوياً الأرز والقمح والسكر والتوابل وغيرها من المنتجات للقصر السلطاني في إسطنبول. وكانت عدة طوائف للصناع والحرفيين ملزمة بتوريد بعض هذه المنتجات للدولة. إذ كان على منتجي السكر أن يرسلوا كمية محددة منه كل عام إلى إسطنبول. وكان وكيل الدولة يتأكد من أن هذه الكميات قد تم جمعها قبل أن يُطرح السكر في السوق المحلية، وبالمثل كان المعصرانية ملزمين بإرسال كمية محددة من الزيت (زيت السلطنة) يوفرها أعضاء الطائفة^(٣٣). وكانت هذه الالتزامات الموزعة دون تحيز تبقى ثابتة عبر فترة طويلة، مثلما أوضحت بجلاء دراسة ستانفورد شو Stanford Shaw. وحاولت الدولة من خلال المحتسب، أو ناظر السوق، أن تحدد أسعار السلع الأساسية لضمان وصولها لسكان الحضر. وكانت التسعيرة لهذه السلع تُعلن وتبين أسعار بيع المواد الغذائية الأساسية. وقد قيّدت هذه التعليمات الحكومية السوق الحرة بطريقة أو بأخرى. بيد أن قوائم الأسعار التي يعلنها المحتسب كانت تظهر في أوقات الأزمات. ولا نعرف سوى القليل عن ضوابط وتحديد الأسعار في أوقات أخرى، ونعرف قدراً أقل عن تأثيرها على الحرفيين والإنتاج. ويبدو أنه في فترات أسبق، كانت هذه الضوابط أقوى مما أصبحت عليه لاحقاً. وترك هذا للصناع والتجار الكبار مرونة أكبر في تحديد الأسعار الخاصة بهم، وهو اتجاه شوهد في شتى أنحاء الدولة العثمانية.

³² Traian Stoianovich, "Cities, Capital Accumulation and the Ottoman Balkan Command Economy, 1500-1800," in Cities and the Rise of States in Europe, 1000-1800, edited by Charles Tilly and Wim P. Blockmans, (Boulder: Westview Press, 1994), 70-75.

³³ BA 84, 881 (1013/ 1604), 187.

ولكن هذا الاقتصاد الموجّه، كما سوف يتّضح فى مسار الكتاب، كانت له حدود، سواء فى القاهرة أو فى مناطق أخرى من الدولة العثمانية^(٣٤)؛ إذ كان واحدا بين عدة أنماط للإنتاج عملت فى آن واحد، وسيكون من قبيل التضليل استخدام هذا التعبير لتوصيف الاقتصاد بأسره على مدى قرنين أو ثلاثة قرون. ويمكن القول بأن الاقتصاد الموجه الذى عرفه جنك وستويانوفتش كان يخصّ جوانب معينة ولم ينسحب على الاقتصاد برمّته؛ ولم يكن هذا التوصيف لينطبق بتساو على الدولة العثمانية بأسرها. ومن ثم فالسؤال لا يتعلق بما إذا كان الاقتصاد الموجه قائما أم لا، لكنه يتعلق بمدى شيوعه وما إذا كان يشكل القوة المهيمنة فى الاقتصاد أو قوة هامشية، وعلاقته بالأنماط الاقتصادية الأخرى، مثل اقتصاد السوق المتنامى والتجبر.

وترتبط قضية جباية الضرائب بصورة وثيقة بمفهوم الاقتصاد الموجه. وقد صك محمد جنك تعبير "جباية الأموال الأميرية" Fiscalism لوصف سياسة الدولة فيما يتعلق بجباية الضرائب، وهو تعبير يعنى حتما تعظيم دخل الخزانة عن طريق جباية الضرائب. وقد بحث سمير أمين القضية نفسها فى إطار أوسع شمل الدول أو الطبقات الحاكمة التى اقتطعت جُلّ الفائض الذى تنتجه الطبقات النشيطة اقتصاديا مثل الفلاحين والحرفيين، مع تركهم لا يملكون سوى ما يكفى لمجرد البقاء على قيد الحياة بعد دفع الضرائب المستحقة عليهم. وهكذا، فقد كان لنظام جباية الضرائب تأثير سلبى قوى على التجارة والإنتاج، وبالتالي على أنشطة التجار والحرفيين. وهذا النموذج للاقتصاد العثماني لا يحرم مجموعات اجتماعية مثل التجار الكبار والحرفيين من أى وسيلة للتأثير على العملية التاريخية فحسب، بل يفترض أيضا أن قوة الوجود الطاغى للدولة فى الاقتصاد ظل بلا تغيير على مرّ العقود. وهذا رأى قابل للمناقشة.

³⁴ Sevket Pamuk, "Institutional Change and the Longevity of the Ottoman Empire, 1500-1800," *Journal of Interdisciplinary History* 35,2 (Autumn 2004): 236-8.

لقد أخذ أندريه رايmond بمنحى مختلف نوعا ما إزاء الموضوع ودرس جباية الضرائب بعلاقتها بسياق أخذ في التغير. وقد بين عمله أن لجباية الضرائب هذه تاريخا. ويمكن النظر لهذا التاريخ من زاوية العلاقة الدينامية بين الدولة، ومحصل الضرائب، وبنية السلطة، والاقتصاد، على أنها عوامل مختلفة قابلة للتوازن، وأنها تشكل في بعض المراحل أداة للإساءة والضغط، ولا تكون هكذا في مراحل أخرى. لقد صور كتابه حقبة ممتدة من الصراعات بين العثمانيين والأمراء المحليين، ثم بين هؤلاء الأمراء أنفسهم للتمكن من السيطرة على الموارد الضريبية. وفيما يتعلق بهذا الموضوع اعتمد الكتاب الحالي كثيرا على أبحاثه^(٣٥)

وحتى إذا كان نظام منح الصلاحية في تحصيل الضرائب (الالتزام) عاملا أساسيا في النظام المالي لمصر على مدى قرون، والذي لم يلغ إلا محمد علي في عام ١٨١١، فلا يمكن أن نتفق تماما مع تفسير سمير أمين القائل بأن النمط الخراجي للإنتاج ظل قائما حتى القرن التاسع عشر لأنه في الواقع خضع لتحولات مهمة أثناء القرون السابقة لهذا التاريخ. فعلى مدار هذين القرنين، كان للتجديد تأثيره على بنى عديدة بما فيها تلك المرتبطة بالنمط الخراجي.^(٣٦)

الاستثمار في المشروعات الصغيرة

هناك ميزة مهمة لإطار "ما قبل الرأسمالية" حيث يمكن أن يلائم الاستثمار في المشروعات الصغيرة والنشاطات الرأسمالية التي اضطلع بها صغار التجار والحرفيين والتي سوف نركز عليها في أجزاء كثيرة في الدراسة الحالية. وهذا أيضا يمكن طرحه في علاقته بأنماط الإنتاج الأخرى في الاقتصاد.

³⁵ Andre Raymond, *Artisans et Commerçants au Caire au XVIIIe siècle*, Damascus: Institut français de Damas, 1973.

^(٣٦) سمير أمين، الأمة العربية، ٧.

وبصفة عامة، فقد نزع تاريخ الرأسمالية إلى أن يتبع النموذج الإنجليزي. فانصب التركيز على مشروعات الأعمال والصناعات كبيرة الحجم، وعلى دور الابتكارات التقنية التي حفزت النمو وليس على مشروعات الأعمال الصغيرة، والتي كانت أكثر شيوعاً على ما يبدو في منطقة البحر المتوسط، في إيطاليا مثلاً، وفي الأقاليم الجنوبية من منطقة البحر المتوسط. ولا يرد في التاريخ المصري المدون، سوى القليل من المعلومات عن الصناعات المستثمر في المشروعات الصغيرة small entrepreneur في القرنين السابع عشر والثامن عشر، وعن التداعيات التي ربما تكون قد ترتبت على ذلك في القرن التاسع. وتغطي الدراسات القليلة عن الاستثمار والمستثمرين في التاريخ المصري الفترة الحديثة وتركز على مشروعات الأعمال الكبيرة وليس الصغيرة. فعلى سبيل المثال، تركّز دراسة روبرت فيتالس Robert Vitalis (عن الاقتصاد المصري في القرن العشرين) على "مشروعات الأعمال الكبيرة" big business لأشخاص مثل رافايل سوارس وأحمد باشا عبود، ممن كانت لهم مصالح تجارية متنوعة غطت شبكات النقل، والزراعة، والصناعة.^(٣٧) وبدوره ركّز روبرت تجنور Robert Tignor على كبار رجال الأعمال مثل علي إسلام باشا، أحد كبار ملاك الأرض في بني سويف أنشأ مطحناً للغلال في أبعاديته في عام ١٩١٨، ومحلجا في عام ١٩١٩، ومصنعاً للثلج في عام ١٩٢٣، ومصنعاً لنسيج القطن والحريز في عام ١٩٣٣، ومصبغة للملابس والأقمشة في عام ١٩٣٦، ومشغلاً لتبييض الأقمشة في عام ١٩٣٩. وكان هؤلاء المستثمرين في المشروعات يعملون في إطار نظام رأسمالي، فطبيعة الدولة في مطلع القرن العشرين (١٩٠٠) اختلفت عما كانت عليه في مطلع القرن السابع عشر (١٦٠٠)، واستطاعوا تمويل أنشطتهم من البنوك. أما صغار المستثمرين في القرنين السابع عشر والثامن عشر، وهم محور الدراسة الحالية، فقد عملوا على النقيض من ذلك، في إطار اقتصاد تقليدي متحلمين القيود التي سبق ذكرها.

³⁷ Robert Vitalis, When Capitalists Collide, Business Conflict and the End of Empire in Egypt, (Berkeley, Univ. of Calif. Press, 1995), 30-51.

ويتطلب استخدام تعبير "المستثمرين الصناعية" للإشارة إلى الحرفيين، بعض التفسير بسبب حقيقة أنه استُخدم في سياقات شتى بما يضيف عليه معاني مختلفة. وتعبير "المستثمرين الصناعية" كما هو مستخدم هنا يتحدد معناه بالنسبة لسياق معين من الزمن.

وقد تأثرت دراسات الاستثمار في المشروعات كثيرا بعمل جوزيف شومبتر Joseph Schumpeter. فقد اعتبر المستثمر في المشروع شخصا له قدرات غير عادية وأنه مصدر الرأسمالية بسبب أساليبه المبتكرة التي يمكنها تغيير الظروف.⁽³⁸⁾ ومنذئذ ظهرت وجهات نظر أخرى حول المستثمر أو رجال الأعمال تتجه عادة للتركيز على أشخاص عاديين بدرجة أكبر. فقد اعتبر باحث مثل جون سميل John Smail الاستثمار في المشروعات نموذجا اتبعه كثيرون ولم يقتصر على الرجال العظام أصحاب المبادرات المبتكرة. وأن الاستثمار سجية يمكن أن تتوفر في حشد من المنتجين الصغار. وهو يرى أنهم لم يكونوا رجالا عظاما صنعوا التاريخ ولا نخبة صغيرة شكلت الأحداث، بل كانوا بالأحرى حرفيين عاديين استخدموا تقنية جديدة أو اتبعوا أسلوبا جديدا.⁽³⁹⁾ وطبق باحثون آخرون فكرة المستثمر على مجموعات في أدنى السلم الاجتماعي. فقد درس جون بنسون John Benson مثلا ما أسماه "مستثمرو الطبقة العاملة" في القرن التاسع عشر في إنجلترا، وهم رجال ونساء كانوا على حواف المجتمع الهامشية، ومضوا لإقامة مشروعات أعمال على نطاق صغير، وأنتجوا السلع أو سوقوها، أو عملوا في قطاع الخدمات، لكن ظروفهم ظلت رغم ذلك مقلقة⁽⁴⁰⁾.

³⁸ Yves Breton, "La theorie schumpetrienne de l'entrepreneur ou le probleme de la connaissance economique," *Revue economique*, vol. 35 no. 2 (March 1984), 248-249.

³⁹ John Smail, "Manufacturer or artisan? The relationship between economic and cultural change in the early stages of Eighteenth-Century Industrialization," *Journal of Social History* 25, 4 (Summer 1992), 792.

⁴⁰ John Benson, *The Penny Capitalists: A Study of Nineteenth Century Working Class Entrepreneurs*, (New Brunswick, Rutgers University Press, 1983).

وكثيرا جدا، ما ركزت الدراسات عن رجال الأعمال المستثمرين في الفترة الحديثة الأولى اهتمامها على التجار الكبار باعتبارهم مستثمرين من الدرجة الأولى. فقد أقام هؤلاء التجار الكبار في كثير من المراكز الأوروبية، مشروعات أعمال ضمت كثيرا من الأنشطة الاقتصادية، بما في ذلك تنظيم الإنتاج. وهناك أوجه تماثل يمكن تبينها مع ما فعله التجار الكبار في القاهرة. فقد انخرطوا هم أيضا في أنشطة للاستثمار في المشروعات، وفي مجال التجارة امتلكوا السفن، وحازوا على الالتزام في الحقل الزراعي، واستثمروا أحيانا في أنشطة إنتاجية. ومن ثم لم يكونوا يختلفون بصورة جذرية عن التجار الكبار في كثير من الأقاليم الأخرى؛ حيث كانت التجارة نشاطا رئيسيا. وقد رأى فرناند برودل Fernand Braudel أنه كان هناك، في الواقع، في ما بين القرنين الخامس عشر والثامن عشرة رأسماليون في كل مكان، "من مصر لليابان"، و بالمقارنة يماثل التجار في هذه الأقاليم نظراءهم الغربيين، في تقنيات أعمالهم، والشراكات التي أقاموها، وما إلى ذلك. وكان التجار الكبار ملء ذهنه أكثر من الحرفيين.^(٤١) ولم تكن وجهة النظر هذه تختلف كثيرا عن وجهة نظر المؤرخ التركي خليل إنالشيك Halil Inalcik التي عبر بها عن العالم العثماني، حيث كان التجار الكبار والصيارفة هم الوحيدين، مع بعض الاستثناءات، الذين يمكن تسميتهم "مستثمرون رأسماليون" استطاعوا تكديس الثروات بقدر ما أرادوا.^(٤٢)

ويستخدم الكتاب الحالي هذا التعبير بمعنى خاص في سياق فترة التجير، حيث يختلف المعنى عن ذاك الذي نقرنه بالرأسمالية الحديثة. ففي النظام الرأسمالي، تلعب البنوك دورا وتلعب الدولة دورا مختلفا. لقد استخدم كبار

⁴¹ Fernand Braudel, *Civilization and Capitalism 15th – 18th Century*, volume 3, *The Perspectives of the World*, transl. by Sian Reynolds, (New York: Harper and Row, 1979), 486.

⁴² Halil Inalcik, "Capital Formation in the Ottoman Empire," *The Journal of Economic History* 29,1 (March 1969) 141.

الرأسماليين إستراتيجيات لكسب الدولة لجانبهم. أما استثمار الصناعية والحرفيين فى مشروعات entrepreneurship فى مطلع القرن السابع عشر (١٦٠٠) فقد كان مختلفا؛ إذ كان محدودا بدرجة أكبر بكثير، ويتراوح تمويله بين المتواضع والمتوسط. وكانت السوق أضيق منها فى الفترة اللاحقة. بعبارة أخرى، لا يستخدم مفهوم "الصناعي المستثمر فى المشروعات" إلا على مستوى محدد تاريخيا.

وفى السياق الحالي، يستخدم مصطلح الصناعي المستثمر للتدليل على الصناع الذين كانوا يضطلعون بأنشطة للاستثمار فى مشروعات صغيرة، على نطاق أضيق بكثير بالطبع مما يفعله التجار الكبار الذين كانت بضائعهم تسافر مسافات طويلة، ولكنه كان رغم ذلك يمثل أنشطة لها بعض الأهمية، خاصة بالنسبة للصناع أو الحرفيين الآخرين، وذلك هو السبب فى الإشارة إليهم باعتبارهم صناعية "مستثمرين فى مشروعات صغيرة"، أو "مستثمرين صناع"، لتمييزهم عن هؤلاء التجار الكبار. ومع ذلك، فإن ظهورهم يشكل جزءا من اتجاه أكبر أثر على التجار الكبار والحرفيين أو الصناع على حد سواء. وترى الدراسة أن الحرفيين أو الصناع المستثمرين هؤلاء فى الفترة ما بين العامين ١٦٠٠ و ١٨٠٠ قد ظهوروا نتيجة لظروف تاريخية معينة، وأن استثماراتهم تطورت وانكشفت فى ظل ظروف أخرى. وعلى مدار هذه الفترة، يمكننا تبين كيف نمت مجالات نشاطهم أو انكشفت مع تغير الظروف، بما يعنى أن صغار المستثمرين لم يكونوا أفرادا غير عاديين وهبوا سجايا غير عادية متأصلة فيهم مكنتهم من الارتقاء إلى منزلة الرأسماليين الصغار، بل كانوا بالأحرى أفرادا شكلتهم ظروف خاصة وتكيفوا مع تغير هذه الظروف^(٤٣). إنهم تجلّ لمناخ عام، لدينامية ومرونة معينة فى اقتصاد ما أثر على حرفيين وصناع كثيرين، وليس فقط على المستثمرين فى المشروعات الصغيرة.

⁴³ Immanuel Wallerstein, «From Feudalism to Capitalism: Transition or Transitions?» *Social Forces* 55, 2 (Dec 1976), 276.

وقد حددت الدراسة ممارسات رأسمالية كثيرة، شرع فيها حرفيون وصناع معينون، أفرادا وجماعات، باعتبارهم من أعضاء الطوائف، زاولوا أشكالاً من الاستثمار بقصد تحقيق الإيرادات. وهناك فيض من البيانات العملية في سجلات المحاكم تصف نوع المعاملات التي اضطلع بها الحرفيون والصناع، أفرادا وجماعات من خلال طوائفهم، مثل الاستثمارات، بهدف جمع المزيد من النقود، وتبين أن هذه الممارسات كانت محصلة لأحوال وعوامل معينة. وكان نطاق هذه الأنشطة الاقتصادية متنوعاً، لكنه لم يصل مطلقاً إلى مستوى الرأسمالية التجارية، وبقي داخل نطاق أكثر تواضعاً.

والقضية الجوهرية في هذا السياق هي وزن هذه الأنماط المتباينة في الاقتصاد بأسره، والمدى الذي كان نمط معين يصبح به مسيطراً أو هامشياً في لحظة من الزمن. وسنتناول بعضاً من هذه العلاقات في إطار الحقبة التي نتناولها هذه الدراسة.

سياق أخذ في التغير

يمكن أن نعيد صياغة منهج هوبسباوم الذي بدا لنا جامداً إلى حد ما، بوضعه في سياق تاريخي يأخذ في الاعتبار التغيرات في المجتمع والاقتصاد. ويمكننا البحث عن طرق لإدماج "ما قبل الرأسمالية" في عملية تاريخية تتيح لنا فهم ظواهر تاريخية معينة وتوفر في الوقت نفسه إطاراً يتضمن المعطيات التاريخية التي يمكن أن تجسد النظرية وتعطيها البعد الواقعي.

وقد اخترنا التركيز على عاملين من عوامل التغيير، أو موضوعين فرعيين، أولهما: عملية التجير التي يمكننا تتبعها في الفترة ما بين العامين ١٦٠٠ و ١٨٠٠. والثاني: الحضور السياسي المتنامي في الاقتصاد خلال الفترة نفسها. ويساعدنا هذان العاملان مجتمعان على مستوى تسجيل التاريخ؛ لأنهما يشقان طريقاً للانتقال

من إطار جامد إلى إطار ديناميكي، ويقدمان فهما للطريقة التي عمل بها نمط "ما قبل الرأسمالية" في زمان ومكان معينين في العصر الحديث الأول. وتجرى دراسة هذين العاملين في إطار خلفية من عوامل أخرى برزت في الصورة، ألا وهي الأسرة والمجتمع والثقافة. وقد برزت هذه العوامل بطرق مختلفة، أحيانا كمحصلة لعوامل اقتصادية أو سياسية، وأحيانا كمعوامل مقيّدة، وأحيانا أخرى باعتبارها واسطة للتغيير. وبصفة خاصة، فإن تاريخ أسرة الجلفى (انظر الفصل الرابع) جرى تقديمه، في آن واحد، كانعكاس لأحوال اجتماعية أعرض وكواسطة للتغيير في زمن التقلب.

التتجير، موضوع فرعي

في مصر، يرتبط التتجير عادة بتطورات القرن التاسع عشر، لاسيما بتطور الملكية الخاصة بالأراضي الزراعية، والزراعة التجارية، وتحويل الأراضي الزراعية إلى سلعة، وظهور مشروعات أعمال عديدة، وما إلى ذلك. وكان لتطورات القرن التاسع عشر الكبرى هذه، عواقب مهمة على الاقتصاد وعلى المجتمع.

وتؤكد الدراسة الحالية أننا نستطيع تحديد سمات التتجير في مطلع القرن السابع عشر، وأن هذا التتجير قد توسع في القرن الثامن عشر. فقد شهدت الفترة التي غطتها هذه الدراسة نشاطا تجاريا مكثفا إلى درجة أن هذا النشاط قد أدى إلى تتجير هياكل وممارسات معينة كانت من قبل خارج نطاق السوق. والأهم، أنه على مدار هذه الفترة، يمكن التحدث عن تتجير الإنتاج، وليس فقط الأنشطة المرتبطة بالتجارة. وينصب محور تركيز كتابنا على هذا الإنتاج. وهذه العملية، والطريق الذي سلكته، والمجموعات الاجتماعية التي تأثرت بها، تلقي الضوء على جوانب مهمة من التاريخ الاقتصادي، ليس فيما يتعلق بمصر فحسب بل ربما بالمنطقة بأسرها.

ومن المفيد دراسة أحوال ما قبل الصناعة هذه في سياق التجير لعدد من الأسباب. ففي المحل الأول، يمكن دراسة التجير باعتباره عملية وليس مرحلة؛ عملية يمكن أن تتطور أو يمكن أن تتراجع، وهي عملية متواصلة ومتقطعة، عملية تعمل فيها قوى مختلفة فعلها، تتفاعل وتتواجه مع بعضها بعضًا، ويمكن أن تمس مجموعة من المجتمع ثم تنتقل لمجموعة أخرى، ويمكن أن تتسرب إلى البنى الهياكل، وما إلى ذلك. وحسب السياق، يمكن أن تؤثر على المجتمع والاقتصاد بطرق مختلفة، ومن ثم، يمكن دراستها بطريقة دينامية.

وبالإضافة إلى ذلك، فإن استخدام إطار التجير يتيح للمؤرخ بعض المرونة في التعامل مع الفترة ما بين العامين ١٦٠٠ و ١٨٠٠؛ تحديدًا لأن التجير لم يصطحب بتهميش الأطراف. وهذا يجعله أداة نافعة لدراسة الفترة السابقة للتبعية الاقتصادية، مما يتيح لنا النظر في الأشكال المختلفة للرأسمالية دون أن يعنى ذلك ضمنا التبعية، ويصبح في الإمكان تبين الصلات مع أجزاء أخرى من العالم شهدت الظواهر نفسها. فقد تفحص المؤرخون التجير في الهند، وفي آسيا، مثلما تفحصوه في المدن العثمانية. وهكذا يمكن اعتبار دراسات عديدة بشأن الاقتصاد الحضري في المدن العثمانية التي أشارت لتطورات متماثلة، جزءا من نفس الاتجاه الذي أثر على مناطق جغرافية واسعة ومدن كثيرة، خاصة حيثما كان للتجارة أهميتها، ويمكن أن تؤثر على فئة اجتماعية بعينها وفقا للسياق. فللقاهرة تاريخ طويل باعتبارها مركزًا تجاريًا كبيرًا، واشتهر تجارها الكبار بتطويرهم لشبكات تجارية واسعة قبل مطلع القرن السابع عشر (١٦٠٠) بزمان طويل. فقد كانت الإنجازات التجارية المركبة مألوفة لديهم، واستخدموا النقود كأداة للتبادل في حين طوروا في الوقت نفسه أشكالًا تجارية مثل الشركة لجمع الأموال والعمل في مشروع مشترك، والمضاربة وفيها يقدم شريك المال ويقدم الآخر العمل. ويقترن التجير عادة بهؤلاء التجار الكبار. وكلما ارتفع معدل تبادل السلع، زاد توقعنا بأن يكون للتجارة تأثيرها على الاقتصاد وعلى المجتمع. وتوضح الدراسة الحالية أن هذا مجرد جزء

من الصورة. وهى تتقصى الطرق التى تسلك بها التجير إلى المجموعات والمؤسسات الأخرى، وفى بعض الظروف المواتية، مسّ الحرفيين والصناع وطوائفهم، وليس التجار الكبار فحسب. وبالتالي لن ننظر إلى التجار الكبار باعتبارهم القوة الوحيدة المحركة للتجير أو أنهم كانوا وحدهم وراء الاندفاع صوب الرأسمالية، ويمكن أن نتصور أن هذه التحولات الجسيمة كان لها أكثر من مصدر، وأنها تطورت على أكثر من صعيد، وأن الحرفيين والصناع كانوا فى عداد هذه المصادر.

خلاصة القول أن التجير كان يمكنه فى ظل أحوال معينة، أن يمسّ جوانب مختلفة من الحياة، فيعمّ تأثيره وينتشر. ويمكن لقوى سياسية فاعلة أن تطوره وتوجهه أو أن تعرقله. لذلك، يمكن اعتباره كمحصلة لعوامل داخلية وخارجية على حد سواء. ويمكننا إلى حد كبير ربطه بالأحوال التجارية وبتكثيف التجارة العالمية. لكنه أيضا دالة لعوامل داخلية، وللدinamيات الاجتماعية، ولتفاعل الأحوال الاجتماعية والسياسية والاقتصادية. ويمكن ربط "تسليع" مؤسسات معينة لم تكن حتى ذلك الحين جزءا من التبادل فى السوق مثل الالتزام والوقف، (أى مبادلتها مقابل النقود) بهذه الديناميات الاجتماعية.

يكتسب التجير أهمية خاصة فى بعده الاجتماعى الثقافى. ويمكننا تتبع الطريقة التى تطورت بها بعض عمليات التجير من خلال تأثيرها على العلاقات داخل الطائفة والأسرة والمجتمع وعلى المستوى الثقافى، بعد أواخر القرن السابع عشر على وجه الخصوص. لم يختلف التجير فى القرن التاسع عشر لكنه اندرج ضمن تحولات أكثر أهمية. ويحاول الكتاب الحالى دراسة هذه الجوانب الاجتماعية والثقافية الأخرى التى كانت مترابطة فيما بينها ليتبين فى ما وراء ذلك مما يعد ظاهرة اقتصادية خالصة فى الطريقة التى تأثرت بها حياة الناس. إن دراسة أحوال الحرفيين والصناع تقتضى معرفة كيف تطورت أو تغيرت أحوالهم فى سياق معين، وكيف كانت دالة لعملية تاريخية لها أبعاد عالمية وإقليمية ولكنها فى الوقت

نفسه تطبعت بمجتمع واقتصاد معينين. خلاصة القول أن التجير في تطوره التاريخي لم يكن بأى حال من الأحوال تطوراً طويلاً مستقيماً، ومن ثم فإن رصده حسب التسلسل الزمني معقد نوعاً ما، كما سوف توضحه الفصول اللاحقة.

التجير على نطاق أوسع، أوجه التشابه مع الهند وشرق آسيا

فى أجزاء مختلفة من الدولة العثمانية، توجد معالم معزولة عن بعضها، لكنها قد تساعدنا على التوصل إلى صورة أوضح مما هى عليه الآن إذا جمعنا بينها. فيمكن أن نشير إلى صعود مدن تجارية معينة، مثل أزمير وسالونيكاً وحلب؛ حيث لم تتم التجارة فحسب، بل نمت الصناعة أيضاً.^(٤٤) وبالإضافة إلى ذلك، حدث توسع فى عرض النقود بحيث أصبحت سهلة المنال. فقد بين نيكولاى تودوروف Nicolai Todorov ذلك فى دراسته عن مدن البلقان، مثلما فعل شوكت باموك Sevkert Pamuk فى دراسته حول تاريخ النقود.^(٤٥) وهذا لا يعنى أن تاريخ المنطقة كان متجانساً وأن الدولة العثمانية كلها كان لها تاريخ مستقيم؛ إذ يعتبر شوكت باموك أن البلقان هى أول من اشترك فى التجارة الرأسمالية الأوروبية. وقد استغرق الأمر وقتاً أطول بكثير لى يحدث الشيء نفسه.^(٤٦) فى مناطق أخرى ومع ذلك، فمن المؤكد أن هناك أوجه تشابه ينبغى استخلاصها.

وبالإضافة إلى ذلك، يتقصى الدارسون أوجه التماثل التى يمكن التوصل إليها بين الإمبراطوريات العثمانية والصفوية والمغولية، فيما يتعلق بتحديد أنماط

⁴⁴ Suraiya Faroqhi, *The Ottoman Empire and the World Around it*, 70-1.

⁴⁵ Nicolai Todorov, *The Balkan City, 1400-1900*, (Seattle: University of Washington Press, 1983), 181. Sevkert Pamuk, *A Monetary History of the Ottoman Empire*, (Cambridge: Cambridge University Press, 2000), 74-83.

⁴⁶ Sevkert Pamuk, *The Ottoman Empire and European Capitalism, 1820-1913: Trade, Investment and Production*, (Cambridge: Cambridge University Press, 1987), 8-9.

الاقتصاد السياسي والتتجير.^(٤٧) وعلى صعيد التاريخ والمنهج، فإن مثل هذه المقارنات يمكن أن تكون مثمرة وأن تلقى الضوء على جوانب من الاقتصاد لم نعرف عنها الكثير. وبالمثل، فإن مؤرخي الهند وجنوب شرق آسيا، وبصفة خاصة فرانك برلين Frank Perlin، وديفيد وشبروك David Washbrook، وكينيث بوميرانز Kenneth Pomeranz، وأنطوني ريد Anthony Reid، واجهوا المشاكل نفسها في تسجيل التاريخ؛ حيث إن المناهج المطبقة على هذه الفترة لم تتفق دوماً مع البيانات التي توافرت لهم. فقد صاغ هؤلاء المؤرخون الذين عملوا على الفترة ما بين العامين ١٥٠٠ و ١٨٠٠ مناهج ترفض الرؤية التقليدية التي تجعل أوروبا مركز الكون إزاء المناطق التي درسوها؛ لأنها لا تتفق مع الأحوال التي يرونها. ودراساتهم الجديدة والمثيرة تغير في الواقع نظرتنا إلى بلدان "العالم الثالث" في الفترة السابقة للاستعمار إذ يبين عملهم وجود اقتصادات سوق دينامية، استخدمت النقود على نطاق واسع، في المناطق الحضرية والريفية على حد سواء. ويمكن للمرء أن يجد في دراساتهم أوجه تماثل، يمكن أن تكون مفيدة في محاولة إعادة النظر في تاريخ مصر والأجزاء الأخرى من العالم العربي أو العثماني.

وفي مقال عن جنوب شرق آسيا، دعا أنطوني ريد الفترة ما بين القرنين الخامس عشر والسابع عشر "عصر التجارة". وأكد أن هذين القرنين شهدا توسعا كبيرا في تجارة التوابل، والتي أذكاهما جزئيا عرض الفضة، وأصبح هذا التوسع جليا بعدد من الطرق مثل نمو المدن البحرية، وتشكيل كيانات سياسية جديدة أصبح الحكام فيها منخرطين في التجارة. فقد انخرط جنوب شرق آسيا بصورة وثيقة في هذه الفترة العالمية من التوسع التجاري^(٤٨). وبين فرانك برلين مستخدما أوجه التماثل نفسها أن تدفقا غير مسبوق للنقود بين القرن السادس عشر وأوائل القرن

⁴⁷ Christopher Alan Bayly, Imperial Meridian, The British Empire and the World, 1780-1820, (Essex: Pearson Education Limited, Longman Group, 1989), 17-20.

⁴⁸ Anthony Reid, "An 'Age of Commerce' in Southeast Asian History," Modern Asian Studies 24, 1, (Feb. 1990), 1-30.

العشرين إلى الهند كانت له تداعيات على تطور الرأسمالية التجارية، وأنه ارتبط بتجبر كل من الاقتصاد الحضري والزراعي الهندي. وهو يفترض قيام اقتصاد قابل للتوسع وأكثر تخصصاً^(٤٩).

خلاصة القول، إن هذه الدراسات تبين أنه على مبعده من أوروبا، كانت توجد في الهند وجنوب شرق آسيا مثلاً، مراكز مهمة للنمو؛ حيث كانت توجد علاقات اقتصادية متقدمة وتحالفات سياسية، وأن ما سمي بالاقتصادات التقليدية كانت في الواقع "اقتصادات سوق". ويشير ديفيد ووشبروك إلى أنه فيما بين القرنين السادس عشر والثامن عشر، كانت الهند هي "مشغل العالم" في إنتاج المنسوجات، مصدرة ملايين الياردات إلى مناطق جد بعيدة عن بعضها من جنوب شرق آسيا إلى أوروبا الغربية بل وحتى إلى الأمريكتين^(٥٠). وقد توصل فرانك برلين إلى أنه خلال هذه الفترة، انتشر استخدام النقد في أجزاء كبيرة من الهند، بما في ذلك المناطق الريفية. وبين أن نمو الرأسمالية التجارية على نطاق دولي بحلول القرن السادس عشر، ساعد في انتشار استخدام النقود في ريف آسيا وحضرها على حد سواء، خاصة في المجتمعات الهندية^(٥١). وهكذا، فإنه حتى على الرغم من أن شركة الهند الشرقية تغلغت في ربوع الهند، فإن التجارة كانت هي هدفها في العقود التي تلت العام ١٥٨٠، بينما أصبح الاستغلال هو هدفها فيما بعد ذلك الوقت. ويعتقد إيمانويل وولرشتاين أن هذا التسلسل للتجارة التي يعقبها الاستغلال، كان يصدق على الكثير من أرجاء العالم^(٥٢). ويمكن تطبيق وجهات النظر هذه على مصر وعلى أجزاء أخرى من الدولة العثمانية.

⁴⁹ Frank Perlin, "Growth of Money Economy and some Questions of Transitions in Late Pre-colonial India," Social Scientist 11, 10, (Oct. 1983), 27-38.

⁵⁰ David Washbrook, "India in the Early Modern Economy: Modes of Production, Reproduction and Exchange," Journal of Global History 2 (2007), 87-88.

⁵¹ Frank Perlin, "Growth of Money Economy and Some Questions of Transitions in Late Pre-Colonial India," Social Scientist, 11, 10, (Oct. 1983), 27.

⁵² Immanuel Wallerstein, "Incorporation of Indian Subcontinent into Capitalist World-Economy," Economic and Political Weekly, 21, 4, (25 Jan. 1986), 28.

هيكل القوة والاقتصاد

تؤكد الدراسة أن رأسمالية الحرفيين والصناع والاستثمار في المشروعات الصغيرة، كان عليهما أن يواجهها ويتعاملتا مع قوتين ظهرتتا خلال الفترة التي تغطيها الدراسة. الأولى، والتي فصلناها فيما سبق، هي التجير المتنامي الذي كان له تأثير على مؤسسات كثيرة، بما فيها الطوائف، والثانية هي ظهور العسكر والماليك كقوة سياسية واقتصادية ومحاولتهم للهيمنة على الحرفيين والصناع والإنتاج، بما لذلك من عواقب كثيرة ومعقدة على هؤلاء الصناع المستثمرين.

والدرجة التي تم بها إخضاع الاقتصاد إلى السيطرة السياسية، موضوع أثار جدلا على الصعيدين: النظري والعمل على حد سواء. وقد اعتمد هذا الكتاب باستفاضة على العمل الرائد لأندرية رايموند، الحرفيون والتجار في القاهرة في القرن الثامن عشر، الذي نشر في عام ١٩٧٣ وترجم إلى اللغة العربية سنة ٢٠٠٥، ويتناول التجار الكبار والصناع في القاهرة القرن الثامن عشر والذي لم يعقبه عمل مماثل. ويستند قدر كبير من هذا الكتاب في أساسه، إلى مناقشته لموضوع الحرفيين والصناع فيما يتعلق بطوائفهم ومختلف عناصر الطبقة الحاكمة والعلاقات المتغيرة بينهما، ونهج الاقتصاد السياسي المتبع في تحليل الطريقة التي كان يتم بها تحصيل الضرائب، وتنافس الأسر المملوكية على السيطرة على موارد الضريبة في الحضر والريف.

وعلى الصعيد النظري، تنور مجادلات حول ما إذا كانت الرأسمالية قد تطورت في سياق علاقات السوق الحرة، متحررة من سيطرة الدولة على الإنتاج أو التجارة ومن محاولات الهيمنة من قبل مؤسسات السلطة التي عرقلت عمل التجار الكبار، والحرفيين، والصناع، أو الصناعيين. ويؤكد بيرى أندرسون Perry Anderson، في كتابه سلالة دولة الحكم المطلق، أن الرأسمالية وحدها هي التي تعمل على أساس نمط اقتصادي صرف، وأن كل الأنماط السابقة كان لها مبررات غير اقتصادية، مثل القرابة، والعرف، والدين، وعوامل قانونية وسياسية عرقلت

النمو^(٥٣). ويمكن توسيع نطاق هذه المقولات لتشمل طوائف الحرفيين، التي عرقلت تطور الرأسمالية بقوانينها التي كانت تنظم إنتاج الصناعات عادة، وتحدد أسعار السلع وأجور الصناعات. وعلى طرف نقيض، جاء موقف فرناند براودل الذي اعتبر أن الرأسمالية كانت مناوئة للسوق في مرحلتها الصناعية^(٥٤). فهي لم تتقدم إلا من خلال القسر الذي مورس بطرق مختلفة، وأنها لم تستطع أن تزدهر إلا عندما ساندتها مؤسسة السلطة. لم تتجح رأسمالية التجار الكبار إلا نتيجة لاستغلال هؤلاء التجار لعلاقاتهم مع الحكومات^(٥٥).

وعلى صعيد التطورات التاريخية، أمكن إخضاع الاقتصاد (اقتصاد التجار الكبار والحرفيين والصناعات على حد سواء) إلى التدخل السياسي. فقد بين أندريه رايموند بوضوح المحاولات التي بذلتها مؤسسة السلطة لتنظيم أنشطة التجار الكبار والتجار الصغار والحرفيين، والتسلل إلى صفوفها، أو إلى الحد منها، بأساليب شتى^(٥٦). بيد أن مثل هذه المحاولات لم تكن ثابتة أو متجانسة. وقد بزغت في بعض الأوقات وانحسرت في أوقات أخرى. والقضية وثيقة الصلة بالموضوع في هذا السياق هي تفاعل القوى المتناقضة بين التجار ونشاط الصناعات وبين المؤسسات التي لم تكن تجارية في طبيعتها بصورة أساسية. إن هذا التفاعل هو الذي استطاع أن يشكل الطريقة التي أثر بها التجار على نشاط الصناعات ودرجة هذا التأثير.

وتؤكد الدراسة الحالية أهمية هذه العلاقة بين البعدين السياسي والاقتصادي. وهي ترى أن هاتين القوتين كلتيهما ذات أهمية، وأنها تغيرتا في ارتباطهما

⁵³ Perry Anderson, Lineages of the Absolutist State, London: New Left Books, 1975, 403.

⁵⁴ Fernand Braudel 2:230; Immanuel Wallerstein, "Braudel on Capitalism or Everything Upside Down," The Journal of Modern History, 63, 2 (June 1991), 365.

⁵⁵ Immanuel Wallerstein, "Braudel on Capitalism or Everything Upside Down," The Journal of Modern History, 63, 2, (June 1991), 354-361.

⁵⁶ Raymond, Artisans, 600-650.

ببعضهما حسب سياقات محددة. ففي بعض الأوقات، كانت قوى التججير تبدو أقوى مما كانت عليه في أوقات أخرى، وكان يمكن أن تدخل في نزاع مع السلطة، أو أن تخضع لمحاولات السيطرة بسبب هيمنة السياسة على الاقتصاد. وكان يمكن لإحدهما أن تتقدم على حساب الأخرى أو أن تتراجع في حالة أخرى؛ لذلك فإن العلاقة تعتبر جزءا من عملية معقدة.

ويمكن تلخيص بعض المراحل المهمة في هذه العملية على النحو التالي. في فترة سابقة، عند مشارف القرن السابع عشر (١٦٠٠)، قبل أن تدخل القوات العسكرية المحلية ميدان الحياة الاقتصادية، كان الحرفيون يقومون بعملهم في مناخ مرن تماما، وقد توافر لهم حيّز واسع للاضطلاع بأنشطتهم. وتشير الدراسة إلى أنه في بداية الفترة التي شملتها، كان هؤلاء الحرفيون يمارسون ذلك النوع من "الرأسمالية من أسفل" والتي لم تكن الدولة توجهها أو تسيطر عليها إلا بدرجة محدودة، على الرغم من أن الدولة كان يمكن أن يكون لها القول الفصل في جوانب معينة من شؤون الصنّاع. لقد كان في مقدور الصنّاع أن يتوسعوا في نشاطاتهم، ولكي يفعلوا هذا استغلّوا تشكيلة من الممارسات الرأسمالية.

وعلى مرّ الزمن، ومع تلاحم عرى مؤسسة السلطة وتزايد سطوتها بقدر كاف لتتسلل إلى داخل الاقتصاد، أصبحت الأحوال أشد صعوبة نوعا ما. وعندما اشتد ساعد الأنشطة الاقتصادية بحلول العقد التاسع من القرن السابع عشر، مع توسّع تجارة البن، وعندما أصبح التجار الكبار أكثر ثراء، رغبت الطبقة العسكرية الحاكمة في أن تصبح جزءا من تلك الأنشطة وحاولت التسلل إليها بهدف التربّح من الإيرادات التي تغلّها. وأقامت تحالفات أوثق مع التجار الكبار، وحاولت إخضاع الحرفيين والصنّاع والإنتاج وحققت في ذلك بعض النجاح. وتمكنت جزئيا من تقليص عدد الصنّاع المستثمرين. ودخل التججير في أنشطة الطبقة الحاكمة، خاصة أصحاب الرتب الأعلى في الأوجاقات (الوحدات) العسكرية العثمانية وأخيرا

تسرب إلى البيوت المملوكية. وقد تحول اقتصاد الحرفيين والصناع في عام ١٦٠٠، والذي كان حتى ذلك الوقت متحررا بدرجة أو بأخرى من الاستغلال السياسى، جزئيا مع تمكن هؤلاء العسكر من السيطرة على جانب كبير من الاقتصاد، وإنشاء شبكات تربط الزراعة والنقل بالتجارة. وكان على "رأسمالية (الصناع) من أسفل" أن تواجه حينذاك نوعا من الرأسمالية من أعلى.

وإجمالا، ألحقت عواقب الحضور السياسى فى الاقتصاد الضرر بكثيرين من الحرفيين والصناع. وكانت هناك منافع أمكن تحقيقها لقلّة من الآخرين الذين أقاموا تحالفات مع أهل السلطة. فقد ساعدتهم هذه التحالفات بصفة خاصة فى توسيع مجالات نشاطاتهم. فلم يتسلّلوا إلى عالم التجارة فحسب، وإنما وسعوا مجال نشاطهم ليشمل تحصيل الضرائب (الالتزام). وتعكس قصة أحد هؤلاء المستثمرين فى المشروعات وصعوده لكى يكون أساسا لبيت من البيوت المملوكية، فترة غير مسبوقة من الحراك الاجتماعى بين من لم يكونوا من أهل الصفوة، عندما كان مجال أنشطة صغار المستثمرين فى المشروعات واسعا جدا. وبحلول منتصف القرن الثامن عشر تبدلت الأحوال بما يكفى، مع إخضاع بعض الطوائف لسيطرة أعضاء مؤسسة السلطة العسكرية الحاكمة، والذين كانت أقدامهم قد رسخت حينذاك.

لكن التطورات التى حدثت من عام ١٦٠٠ إلى عام ١٨٠٠ لم تكن بالتالى عملية بسيطة مستقيمة انتقل بها التجير من مجموعة صغيرة من الحرفيين والصناع إلى أعداد تجاوزتهم كثيرا. فالواقع أن عوامل أخرى تدخلت لتغير هذا الخط البسيط من التقدم إلى الأمام. فقد أدخل نمو التجير قوى فاعلة أخرى إلى الصورة، خاصة مع حلول نهاية القرن السابع عشر بسبب تزايد التجارة والإنتاج، وكذلك عوامل داخلية، وكانت فى هذه المرة قوى فاعلة سياسية من العسكريين والماليك هى التى دخلت الصورة.

التاريخ النهائي لكل هذه الأحوال

يمكن أن نشير إلى عاملين أحدثا تغييرات مثيرة في أوساط الحرفيين والصناع المستثمرين في المشروعات في القرن التاسع عشر. أولهما، هو ظهور الضوابط الحكومية التي فرضتها الدولة على الزراعة والتجارة والإنتاج، ليس عندما أنشأ محمد علي المصانع التي كان على الحرفيين والصناع أن يعملوا فيها فحسب، وإنما أيضا عندما فرض السيطرة على المواد الخام اللازمة لتشغيل حرف عديدة. وجاء التاريخ الفارق الآخر عند وفاة محمد علي وسياسات خلفائه مع افتتاح المستثمرين الأوروبيين للمشهد، والذين كانت دولهم تدعم بقوة نشاطهم الذي عززته المحاكم القنصلية. وسجلت سياسات اقتصاد التجارة الحرة التي اتبعتها خلفاء محمد علي، بداية اندماج مصر في الاقتصاد الرأسمالي العالمي. ومن ثم، فإنه بحلول سنة ١٨٥٠، كان المماليك قد استبعدوا من الصورة، وتم إضعاف التجار الكبار والحرفيين والصناع، وتعزز وضع المستثمرين الأوروبيين الذين يحميهم القانون القنصلي، وبفعل معاهدة بالطه ليمان التي منحت معاملة تفضيلية للأمم الأوروبية.

المصادر والمنهجية

لماذا الصناع المستثمرون؟

لم يكن الاستثمار بين الحرفيين والصناع الذي يركز عليه الكتاب، يمثل اتجاها غالبا بينهم، بل بالأحرى اتجاه أقلية يؤثر على عدد صغير نسبيا. إذن، أين تكمن أهمية دراسة منكبّة على أنشطة مجموعة محدودة من الناس؟، ولماذا التركيز على هؤلاء رغم أنهم لم يكونوا يمثلون الحرفيين والصناع بصفة عامة؟

في الواقع، كان هناك عدد من العوامل وراء هذا الاختيار. فعلى صعيد المنهج، لم يكن متوفرا بسبب عدم وجود أي دراسة متقنة سواء لفترة "ما قبل الرأسمالية" أو لعملية التججير لتقوم بتفعيل المنهج المطلوب. وتمثل التحدي الذي واجه

الكتاب الحالى فى التوصل إلى طريقة لدراسة الموضوع كعملية دينامية متوالية يمكنها أن تؤثر على جوانب كثيرة من الحياة، مع استمرار تركيزنا على الحرفيين والصناع. وقد وفرت دراسة الحرفيين والصناع المستثمرين طريقة لفهم مجتمع "ما قبل الرأسمالية" على المستوى العملي الملموس والتدقيق فى عملية انتشار التجير. كان هؤلاء الصناع قد عقدوا العزم على جمع الأموال، وعملوا كرأسماليين صغار، ولم ينجحوا لأنهم أصحاب موهبة خارقة، ولكن كنتيجة لأحوال معينة وسياق محدد.⁽⁵⁷⁾ ويمكن اعتبار أنشطتهم ومشروعات الأعمال التى شادوها أحيانا بصورة فردية وأحيانا بصورة جماعية من داخل طوائفهم، طريقة لفهم اتجاه معين فى التطور التاريخى للاقتصاد المصرى خلال الفترة ما بين العامين ١٦٠٠ و ١٨٠٠. والواقع أن الحرفيين والصناع المستثمرين هؤلاء، ومشروعات الأعمال الصغيرة التى أداروها، كانا مظهرين لتنوع بنى "ما قبل الرأسمالية". وطالما اعترفت نظريات بنى "ما قبل الرأسمالية" بهذا، لكن الدراسات التاريخية العملية التى نقبت فى الأحوال الاجتماعية لم تبين على نحو كاف كيف يمكن ترجمة هذه النظريات إلى وقائع.

وكانت هناك أسباب أخرى للتركيز على الحرفيين والصناع المستثمرين. ففي الغالب الأعم، كان هؤلاء ينتجون سلعا لها وزن معين فى الاقتصاد، مثل المنسوجات والسكر والزيت والجلود. وبهذا لم تكن أعدادهم تمثل أهميتهم فى الاقتصاد إذ كان بمقدور هؤلاء الناس أن يجددوا فى أساليبهم فى إنجاز العمل تحديدا بسبب أهمية منتجاتهم التى يشتد الطلب عليها محليا أو فى الأسواق الدولية. ويمكن أن يفسر هذا، جزئيا على الأقل، السبب وراء تأثر هؤلاء الحرفيين والصناع بعملية التجير.

وكان هناك سبب آخر للتركيز على الحرفيين والصناع المستثمرين هو أن بعض الاتجاهات التى مست عددا محدودا من الناس فى مطلع القرن السابع عشر

⁵⁷ Immanuel Wallerstein, «From Feudalism to Capitalism: Transition or Transitions?» *Social Forces* 55, 2 (Dec 1976), 276.

(١٦٠٠) اكتسبت أهمية أكبر بكثير في مطلع القرن التاسع عشر (١٨٠٠). وهكذا يمكن اعتبار بعض سمات تاريخ الحرفيين والصناع في القرن السابع عشر مصدرا للتطورات التي حدثت بعد مائتي عام. بعبارة أخرى، أن هؤلاء الناس، كانوا في طليعة تطورات معينة أصبحت فيما بعد اتجاهات غالبية. خلاصة القول، أنه برغم التطور الضئيل للتكنولوجيا الصناعية خلال الفترة قيد الدراسة (١٦٠٠-١٨٠٠)، كان لدى الصناع اتجاهات رأسمالية، وطوروا مجموعات معقدة ومتقنة من العلاقات في مكان العمل وفيما بينهم بغية بلوغ أهدافهم.

عيوب التركيز

حدود موضوع الدراسة جلية بحد ذاتها. فأولا، إن التركيز على الحرفيين والصناع والإنتاج والتجارة يهمل أهم فرع في اقتصاد مصر، وهو الزراعة، والكتلة الأساسية من سكانها من الفلاحين. لذلك لا يمكن اعتبار الكتاب تاريخا اقتصاديا لمصر بل هو بالأحرى دراسة لاتجاه واحد مهم بسبب الروابط التي تربطه بالاتجاهات المحلية والإقليمية والعالمية. إن المعلومات المتوافرة عن التاريخ الزراعي في الفترة ما بين ١٦٠٠ و ١٨٠٠، قليلة، ورغم اعتماد الحرفيين والصناع على المنتجات الزراعية اعتمادا أساسيا ورغم انخراطهم في علاقات بين الريف والحضر، ظلت البحوث التي يمكن الاعتماد عليها في هذا الموضوع شحيحة أيضا.

ثانيا، هناك تركيز على القاهرة، رغم أن هذه المدينة لم تكن في الواقع سوى جزء من الصورة. ويرجع هذا جزئيا إلى أن الدراسات التاريخية عموما قد ركزت على العاصمة وأن ما نعرفه عن أنحاء مصر الأخرى ليس بالكثير. وهذا لا يعني أن المناطق خارج العاصمة لم يكن لها تأثير على ما يجري في القاهرة، أو أنها لم تكن مهمة. فقد كانت هناك في الواقع قوى وفيرة خارج القاهرة جديرة بالاعتبار. فالقبايل في صعيد مصر، مثل الهوارة، كانت قوية جدا إلى أن جاء حكم على بك الكبير في

أواخر القرن الثامن عشر ومن المؤكد أنه كان لها بعض الوزن في الاقتصاد. إن ما كان يحدث في جرجا، وهي مركز لإنتاج القمح، كان لابد أن يكون له تأثيره على الطبقة الحاكمة المملوكية. ولا ريب أن القيام بمزيد من الأبحاث حول هذه الموضوعات في المستقبل سيلقى مزيدا من الضوء على هذه القضية.

لماذا منهج مختلف؟

تتناول هذه الدراسة موضوع الحرفيين والصناع والطوائف من وجهة نظر التاريخ الاقتصادي. وفي هذا الصدد، كان المنهج مختلفا عن منهج بيتر جران Peter Gran الذي أبدى في كتابه الجذور الإسلامية اهتماما مماثلا بتطور الرأسمالية، لكنه تناوله من زاوية مختلفة، مستندا إلى الوضع ثقافى. ويختلف منهج الدراسة الحالية أيضا عن منهج جابريل باير Gabriel Baer الذي درس الطوائف في سياق سياسى. فقد اعتبر أن الطوائف هي في الأساس هياكل تديرها الدولة، فالدولة تسيطر على نشاطها.⁽⁵⁸⁾ واعتبرت دراسات أحدث عهدا عن الطوائف، أنها على النقيض من ذلك هياكل مرنة تبين السهولة التي كانت تسير بها شؤونها.⁽⁵⁹⁾

وقد اعتبرت بعض الدراسات حول تاريخ هذه الطوائف أنها كانت بمثابة مجتمعات مغلقة وبالتالي كانت جامدة ومنعزلة عن التحولات التاريخية المهمة. وقد بينت المصادر المفصلة والكثيرة المتوافرة في سجلات محكمة القاهرة أنه يتتبع نفس الطائفة عبر زمن معين، يمكن للمرء أن يدرك أن قوانين الطوائف لم تتبق على ما هي عليه إنما تعرضت لتحولات تفرضها الأحوال السائدة. ولهذا السبب، يمكن للتغيرات في قوانين الطوائف أن تلقى الضوء على تغير السياق الاقتصادى

⁵⁸ Gabriel Baer, Egyptian Guilds in Modern Times, Israel Oriental Society, Jerusalem 1964.

⁵⁹ Eunjeong Yi, Guild Dynamics in Seventeenth-Century Istanbul, Fluidity and Leverage, Leiden: Brill, 2004.

والسياسى وعواقب ذلك على الحرفيين والصناع. فعلى سبيل المثال، فإن الحجج المتعاقبة لطائفة المعصرانية الذين ينتجون الزيت من بذر الكتان، قد بينت القوة المتنامية لشيخ الطائفة، مع التزايد المستمر فى الأعمال الفردية لأعضاء الطائفة التى كانت تتم فى حضوره أو بإذن منه. وقد أصبحت التراتبية سمة متنامية من سمات هذه الطائفة، وهذا اتجاه مماثل لما كان يحدث للمجتمع الأعرض عندما كانت طبقة المماليك تعزز مكانتها فى أوائل القرن الثامن عشر.

وإضافة إلى ذلك، يبين الكتاب أنه فى القرن الثامن عشر كانت بعض الطوائف تدير ماليتها وتنظم أنشطته وفق أسس رأسمالية. وتمثل أحد أهداف هذه الممارسات الرأسمالية التى كان يتم الاضطلاع بها بصورة جماعية داخل الطائفة، فى خلق صناديق أموال للطائفة وتوسيع رأسمالها النقدى الذى يولده أعضاء الطائفة، بغية تعزيز مكانتها فى مواجهة التدخلات المتنامية من قبل مؤسسة السلطة. ومرة أخرى، كانت هذه الممارسات المبتكرة مرتبطة بالطوائف التى كانت تنتج منتجات أساسية، وكان من أبرزها الطوائف التى تصنع المنسوجات. إذ كان صناع المنسوجات من أكثر الصناع ثراء فى المدينة، إذا حكمنا عليهم من زاوية تركاتهم، وكانت المنسوجات التى ينتجونها محل طلب شديد محليا وفى الأسواق الدولية على حد سواء.

بعبارة أخرى، كانت "رأسمالية الصناع" تتشط بصورة فردية أحيانا وجماعية أحيانا أخرى داخل الطائفة. وهذا الربط بين ممارسات الرأسمالية والطوائف يخالف رأي بعض الذين كتبوا عن الطوائف معتبرين أنها كانت بعكس ذلك معادية للمنافسة والكسب الفردى بين أعضائها. وبدلا من ذلك ينظر إلى الطوائف باعتبارها متنوعة وعرضة للتغيير. ولم يتم التدقيق فيما يتعلق بهذه الاتجاهات ومضت تأثيراتها إلى حد كبير دون أن يلحظها أحد.

وتقترب الدراسة الحالية من عمل أندريه رايموند فيما يخص منهجه إزاء التجار الحرفيين والصناع فى سياق الاقتصاد السياسى الوارد فى مؤلفه الصناع والتجار. إذ كانت دراسته أساسية بالنسبة لهذا الكتاب. ويتشعب البحث فى الدراسة الحالية إلى أبعاد أخرى لحياة الحرفيين والصناع. فعن طريق بحث أحوال الصناع باعتبارهم أفراداً، وأعضاء فى أسر وأعضاء فى طوائف، تصوّر الصناع فى حشد من جوانب حياتهم. كان بعض من هذه الجوانب يتوافق مع ممارسات الطوائف ولم يكن البعض الآخر كذلك. وقد ساعد هذا فى إلقاء الضوء على تعددية العلاقات التى كانت لأعضاء الطائفة، سواء مع أعضاء الطوائف الأخرى أو مع الأعراب.

دور سجلات المحاكم

عالج أندريه رايموند موضوع التاريخ الاقتصادى من خلال دراسته للتركات. وفى حين استفادت الدراسة الحالية من عمل رايموند بشكل واسع فقد كانت المصادر التى استندت إليها هى سجلات المحاكم فى القاهرة. وقد اعتمدت الدراسة بصورة أكثر تحديد على سجلات الأحياء مع تركيز جمّ على الصناع والحرفيين من أحياء المقس وباب الشعرية فى شمال القاهرة. وشملت هذه السجلات مئات الحالات لمستثمرين أفراد انخرطوا فى عدد كبير من الأنشطة، الخاصة والتجارية. كما شملت حالات عديدة تتعلق بأنشطة الطوائف، مثل اختيار شيخ الطائفة، وقوانين الطائفة، وأوقاف الطائفة وما إلى ذلك. ومن ثم، أمكن متابعة هؤلاء الناس فى حياتهم اليومية العملية والشخصية. وجرى تتبع الأشخاص والأسر لعقود وأحياناً لأجيال. ورغم أن هذا يعنى ضمناً التعامل مع عدد أصغر من الناس، فإنه يوفر أيضاً تفاصيل أكثر عن حياتهم وعملهم.

منهج فردى وجماعى يعكس الصورة كاملة

كان المنهج المختار لتحقيق هدف الدراسة الحالية ثنائيا، يعمل أولا على مستوى الفرد، وثانيا على مستوى الجماعة. وقد كان التركيز فى المقام الأول على الصناع المستثمرين كأفراد. واستند اختيار هؤلاء الأشخاص إلى حد كبير على توافر المعلومات التى يمكن تتبعها عبر فترة طويلة نسبيا من الزمن، بغية التعرف على حياتهم وأسلوب عملهم وحياة أسرهم فى تطورها بالنسبة للسياقات الاجتماعية والاقتصادية والسياسية السائدة.

وللقيام بهذا، ركزت الدراسة على المعاملات والمنازعات والتقاضى والشؤون العائلية وعقود الزواج وحجج التركات الخاصة بالصناع فرادى. وهكذا، أمكن تتبع الحرفيين والصناع أفرادا وأسرا وهم يعملون فى أنشطة تتعلق بحرفهم أو لا تتعلق بها. وقد مكن هذا المنهج من تحديد حياة الأفراد فى أبعادها المختلفة، من معرفة ما كان عليه المستثمر فى تنظيم مشروع وما هو السياق الذى أدى فيه عمله، كما أتاح التعرف على التغير الذى حدث بين فترة وأخرى، أو بين جيل من الصناع والجيل الذى يليه. وبذلك يمكن أن يتجلى لنا مجمل سلوكهم وتصرفاتهم. ويتيح لنا هذا المنهج التعرف على موقع الصناع ونشاطاتهم فى الصورة الاجتماعية الاقتصادية الأكبر. وللقيام بهذا، كان لا بد من دراسة مختلف جوانب حياتهم وعملهم. وعلى المستوى الثانى ركزت الدراسة على دور هؤلاء الصناع المستثمرين فى إطار الأسرة التى ينتمون إليها والتى أحيانا لعبت دورا فى الأعمال التى قاموا بها، كما ركزت على دورهم داخل طوائفهم.

ولفهم حقائق أحوال الصناع فهما كاملا، يتعين استكشاف ما وراء تنظيم الطائفة. فالطائفة باعتبارها مؤسسة لا يمكنها أن تفسر كافة أنشطة الصناع، كما لا يمكنها أن تبين على نحو كاف التباينات بين مختلف الصناع، وفى النهاية فإنها لا تظهر التغيرات على مر الزمن. والواقع أن دراسات الطوائف هى حاليا النهج الذى يشيع استخدامه بشكل أكبر لدراسة الصناع والحرفيين: وقد أثرت هذا المجال فى

السنوات الأخيرة، دراسات عن الطوائف في القدس وفي إسطنبول وفي دمشق وفي حلب وفي مدن أخرى كثيرة. بيد أن الطائفة لا تمثل سوى بعد واحد من أبعاد حياة الصناع، وبالتالي من المهم أيضا دراسة نشاط الحرفيين والصناع خارج هذه الهياكل وبصورة مستقلة عن قواعدها. ولا ريب أن العلاقة بين الصناع وطائفته كانت جزءا مهما من حياته. فقد كانت الطوائف تستطيع من خلال قوانينها، أن تقيد مستوى معين من المنافسة بين أعضائها وبذلك تحد من الممارسات الرأسمالية. ومع ذلك، فقد أعيد تنظيم طوائف معينة، خاصة في فترة لاحقة، بطريقة جعلتها هي نفسها تقوم بمشروعات استثمارية، لكنها كانت تعمل في إطار قوانين الطائفة. ولا ريب أن غالبية الصناع كانوا يعملون في إطار الطوائف وغيرها من المؤسسات مثل الأسر ويلتزمون بقواعدها. ولكن ليس هذا هو الإطار الوحيد لدراستها. فالواقع أن الطائفة كانت واحدا من عدة بنى وشبكات كان لها بعض الوزن في حياة الصناع وتنظيم إنتاجهم. وقد أتاح هذا المنهج البحث في مختلف أبعاد حياة الحرفيين والصناع، وإمكان إيجاد الصلات بين العمل والأسرة، بين النشاط المهني والأبعاد الثقافية لحياتهم.

وإذ استندت الدراسة الحالية إلى التصنيف الاقتصادي للحرفيين والصناع حسب ثروتهم، الذي وضعه رايموند، فقد ركزت على مجموعتين من الصناع برزتا على نحو خاص في المصادر المستخدمة، وكانتا تنتجان سلعا لها وزن معين في الاقتصاد: المعصرانية؛ الذين ينتجون الزيت من بذرة الكتان، وصناع المنسوجات. وكانت كلتا المجموعتين، عمال النسيج والمعصرانية، تشكلان جزءا من الطبقات العليا من الصناع، ويُدْرَجون بين الصناع المزدهرة أحوالهم في تصنيف أندريه رايمود الذي يستند إلى وثائق تركاتهم. وبالإضافة إلى ذلك، فقد كانت أعداد عمال النسيج والمعصرانية قليلة. ومقارنة بحرف معينة كانت تضم عددا قليلا يبلغ بضع عشرات من الأعضاء، قدر أن عمال النسيج بلغوا نحو ١٢ ألف شخص (ينتمون لطوائف مختلفة ولهم تخصصات مختلفة) وقدر أن عدد

المعصرانية بلغ نحو ألفين، كانوا كلهم مرتبطين بطائفة واحدة. وكان عمال النسيج ينتجون واحدا من أكثر المنتجات التي يشتد عليها الطلب محليا وفي الأسواق الدولية على حد سواء، حيث إن نحو خمس صادرات مصر في أوائل القرن الثامن عشر كانت من المنسوجات.

وكانت دراسة عمال النسيج مهمة على صعيدين. ففي المحل الأول، وبسبب أهمية المنسوجات في الأسواق المحلية والدولية، كانت علاقات وثيقة من مختلف الأنواع تربط هؤلاء الحرفيين والصناع بالتجار. وكان التجار يشركونهم أحيانا في شبكاتهم بصفات مختلفة، مثلا لجمع المنسوجات من الأسواق من أجل تصديرها. وفي المحل الثاني، دعم عمال النسيج أعمالهم داخل طوائفهم الخاصة في الوقت الذي كانت الطوائف تحول نفسها إلى نوع من مشروعات الأعمال، وربما فعلوا ذلك للدفاع عن أنفسهم ضد افتئات أهل السلطة. وكان اختيار مجموعة واحدة من الصناع تنتمي إلى حرفة معينة مفيدا من جانب آخر. فقد أتاح تتبع هؤلاء في مختلف جوانب حياتهم وفي الوقت نفسه مكن من المتابعة الوثيقة للتغيرات والتطورات الطارئة على طريقة عملهم.

وعلى صعيد المصادر، كثيرا ما ظهر المعصرانية في سجلات المحاكم كأفراد وكطائفة على حد سواء، مما يجعل من السهل على الباحث التوصل إلى مادة مسهبة وممتدة زمنيا فيما يتعلق بممارساتهم، وتنظيمهم، وقيادتهم، وشبكة علاقاتهم مع الصناع الآخرين، ومع موردى المواد الخام، ومع تجار التجزئة. وبالإضافة إلى ذلك، فقد كان عددهم غفيرا وبارزا في سجلات محكمة الزاهد ومحكمة باب الشعرية الواقعتين في شمال المدينة. وذلك هو المكان الذي كان كثيرون منهم يمارسون فيه حرفهم ويعيشون، لقربه من المدخل الشمالى للمدينة حيث كانت تقد الغلال والحبوب والبذور الواردة من ميناء بولاق، إلى القاهرة. وعلى ما يبدو، فإن المعصرانية هؤلاء كانوا ينتجون أساسا من أجل السوق المحلية، رغم أنه كان هناك بعض التصدير لزيت بذرة الكتان المسمى بزيت حار

وبزيت حلو. وعلى هذا الصعيد، يبدو أنه من المهم التمكن من متابعة هؤلاء الصناع لمدة تربو على القرن ونصف القرن لتبين كيف تطورت ممارستهم وتنظيمهم وقيادتهم وعلاقاتهم بمؤسسة السلطة طوال هذه الفترة الزمنية؛ وذلك بغية ملاحظة التغير بطريقة عملية، انطلاقاً من فكرة أن بعض هذه التغيرات ربما كانت مهمة بالنسبة لصناع آخرين أو ربما شكلت نمطا يمكن أن تكون دراسته مفيدة في البحوث القادمة؛ ولهذا السبب كان في الإمكان تحليلها على المدى الطويل بغية فحصها في سياقات مختلفة، في ظل وضع هؤلاء الحرفيين والصناع كأعضاء في أسر، وكأعضاء في طوائف أو رؤساء لها، وفي المجتمع بصفة عامة.

ربما كانت هناك مشكلة منهجية متعلقة بكيف كانت هذه الطائفة المعينة تمثل الصناع بصفة عامة. وللتغلب على هذه المشكلة، كانت هناك حاجة مستمرة للمقارنة بين الصناع وغيرهم بغية تبين أين يشكلون نموذجا وأين لا يعدّون كذلك.

وبتحليل حرف معينة عن كثب، أمكن تفسير أبعاد محددة في تاريخ الطوائف ووضعها في سياق رأسمالية الصناع. والواقع أن المعصرانية، كطائفة، لعبوا دورا في بعض التطورات المهمة التي حدثت عند نهاية القرن السابع عشر وبداية القرن الثامن عشر. فأولا: كانوا في تحالف مع الطبقة الحاكمة، وكانوا مصدرا في تكوين بيت مملوكي هو بيت الجلفي. ثانيا: يمكن القول بأن هذه العلاقة الوثيقة بين الطائفة والطبقة الحاكمة كانت في طبيعة تطورات مماثلة في المستقبل توجت بهيمنة محمد علي على الطوائف.

التسلسل الزمني

الفصول التالية هي تقويم زمني (حوليات) تقريبي. ويقدم الفصل الثاني المعنون "الصناع المستثمرون" الذي يندرج في إطار الفترة ما بين العامين ١٥٨٠ و ١٦٥٠، تعريفا للصناع المستثمرين مع ذكر الأحوال التي سادت في الجزء الأول

من القرن السابع عشر والتي سمحت بظهورهم. وهو يركز أساسا على فترة الاندماج في التجارة الدولية بدون حدوث تهميش للاقتصاد المصري؛ أى على الفترة التي أصبحت فيها مصر ومناطق أخرى في إقليم البحر المتوسط جزءا من تيارات تجارية عالمية آخذة في النمو بصورة وثيقة في وقت سبق قيام الاقتصادات التابعة. ثم ينتقل إلى حالات فردية لبعض الصناع المستثمرين في المشروعات ويحدد الممارسات الرأسمالية التي كانوا يضطلعون بها.

ويغطي الفصلان التاليان (الثالث والرابع) السنوات ما بين نهاية القرن السابع عشر وبداية القرن الثامن عشر. ويؤكد الفصل الثالث المعنون "الحراك الاجتماعي" أن الأحوال السائدة في تلك الفترة سمحت بمستوى عال من الحراك، تبدى في ظهور الطبقة العسكرية في الاقتصاد والحراك بين أعضاء مجتمع الصناع.

ويتتبع الفصل الرابع أسرة الجلفى، "المعصرانية والأمراء"، مسار حياة أسرة من المعصرانية كانوا أصل بيت مملوكى، ويضع هذه التطورات في السياق السياسى والاقتصادى لزمانها. ويتتبع حياة أحمد الجلفى، وهو فى الأصل معصرانى، عبر أربعين عاما. فقد تحول من معصرانى إلى تاجر كبير إلى ملتزم، وكان مماليكه الذين تزوجوا من بناته ومماليك مماليكه، مصدر بيت الجلفى الذى أصبح من أشهر البيوت المملوكية بعد وفاته (١٧٠٩).

ويتتبع الفصل الخامس المعنون "الرأسمالية المتضاربة" العقود الأولى من القرن الثامن عشر، معتبرا الطبقة العسكرية الناشئة قوة سياسية، ويدرس محاولتين للتدخل في الحياة الاقتصادية والشبكات الرأسمالية التي شكلتها والتي استحوذت في نهاية المطاف على بعض أنشطة الحرفيين والصناع المستثمرين. ولتوضيح المسألة، فإنه يدقق في العلاقة بين طائفة المعصرانية والطبقة العسكرية.

ويتناول الفصل السادس "التتجير" الذى أرجعنا تاريخ ظهوره وتفاعله، بشكل تقريبي، إلى منتصف القرن الثامن عشر وحتى أواخره، ويتتبع أثر مقاومة

الطوائف لهذه التحديات، مقاومة محاولات الافتتاح من قبل الطبقة المملوكية الحاكمة في البدء، ثم مقاومة الطوائف للتقارب المتنامي مع النظام الرأسمالي العالمي الذي هدد أسباب رزقها، في أواخر القرن الثامن عشر حول العام ١٧٦٠ مع بداية حكم علي بك وخلفائه.

وتبحث الخاتمة (الفصل السابع) ما أصبح عليه الحرفيون والصناع في القرن التاسع عشر.

الفصل الثانى

الحرفيون والصناع المستثمرون: الممارسات الرأس مالية فى مناخ غير رأسمالى

الأحوال التى سمحت بازدهار الحرفيين والصناع المستثمرين

ينظر هذا الفصل الذى يركز على الحقبة الممتدة من أواخر القرن السادس عشر (١٥٨٠-١٦٠٠) إلى منتصف القرن السابع عشر (١٦٥٠)، فى أحوال الحرفيين والصناع المستثمرين، وفى الظرف الذى سمح بظهورهم، ألا وهو الانخراط بصورة أوثق بتيارات التجارة العالمية واتساع نطاق الإنتاج. ويبين أن الحرفيين والصناع المستثمرين غالبا ما ربطوا نشاطهم بمنتجات رئيسية كان لها بعض الوزن فى الاقتصاد، ثم يلحظ هجينة هاتين الفئتين اللتين تقاسمتهما دائرتان اقتصاديتان مختلفتان إلى حد كبير، تتعلق إحداهما بالاقتصاد الحرفى التقليدى والأخرى بالاقتصاد الاستثمارى الذى انبثقت منه "رأسمالية الحرفيين والصناع". ويدقق الفصل أيضا بالطريقة التى كان هؤلاء يحيون انتمائهم كجزء لا يتجزأ من جماعة الحرفيين بينما كانوا يضطلعون فى الوقت نفسه بممارسات رأسمالية. فقد أداروا أعمالهم وفق أسس رأسمالية، وانخرطوا فى أنشطة متعددة تدر المال عليهم رغم تواضعها، وصانوا فى آن واحد العلاقة الوطيدة بين الأسرة والعمل.

ومما يطرحه الفصل الحالى أن ظروف معينة أدت إلى ظهور بعض الممارسات الرأسمالية فى الحرف التقليدية، كما أدت إلى ظهور مستثمرين من بين الحرفيين والصناع. وهو يدقق أيضا فى شخصية هؤلاء استنادا إلى نموذج محدد للأفراد أو لأسر الحرفيين والصناع الذين تخطى عملهم أنشطة جماعتهم النمطية ليشمل عددا من الصفقات المربحة ماليا. وسوف يتفحص هذا الفصل الأحوال التى شجعت ظهور حرفيين وصناع مستثمرين مع الإشارة الخاصة إلى التوسع الكبير للتجارة العالمية بحلول نهاية القرن السادس عشر، علما بأن هذا التوسع قد ارتبط بالنمو الاقتصادى العام من ناحية، ومن ناحية أخرى وبصفة أخص، بذلك الحراك الاستثمارى. وقد شهدت العقود الممتدة بين نهاية القرن السادس عشر ومنتصف القرن السابع عشر نشاطا تجاريا ضخما ربما ارتبط جزئيا، بتجارة عالمية أكثر كثافة وأدى إلى أن قطاعات اجتماعية مختلفة قد أدركها التجير بدرجة أو بأخرى.

وسوف نلقي الضوء على الجدال الدائر حول ما إذا كان للتجارة العالمية المتنامية وتدفق النقود تأثيرا تجاوز مجتمعات التجار الكبار ليصل إلى فئات اجتماعية أخرى، كصغار التجار والحرفيين وأصحاب الحوانيت في المدينة، مع تفاوت وزن هذا التأثير ومدى انتشاره. كما يبين هذا الفصل أن التجارة الدولية لم تكن تمثل تهديدا للاقتصاد المحلي، خلافا لما أصبحت عليه لاحقا، إنما كانت حافزا له.

وبقول آخر، لقد حدث في هذه الفترة ولمدة تبلغ نصف قرن تقريبا، من أواخر القرن السادس عشر إلى منتصف القرن السابع عشر، ولأسباب سنناقشها، توسع في الممارسات الرأسمالية من أدنى، أي رأسمالية الحرفيين والصناع التي تقدمت إلى مركز الصدارة، ووجد الحرفيون والصناع المستثمرون أن مجال نشاطهم قد توسع. ومقارنة بعمل الحرفي العادي في ورشته وبيعه لمنتجه عند الانتهاء من صنعه، يبدو أن هؤلاء المستثمرون الصغار قد أداروا حرفهم وفق أسس إدارة الأعمال، واستثمروا في مشروعات شتى بهدف تعظيم الربح. وقد أدت شبكة علاقات العمل الخاصة بهم عملها داخل الطائفة وخارجها على حد سواء، وفي أوقات أخرى انخرطوا في مراحل الإنتاج المختلفة، بدءا من الحصول على المواد الخام من المناطق الريفية، إلى عملية الإنتاج، وبيع منتجاتهم تبعا لنظام البيع بالجملة. واستطاع المستثمر الصغير أن يتشعب إلى مجالات أخرى غير حرفته، وأمكنه التوسيع بأنشطته في نطاق جغرافي أتاح له التغلغل في المناطق الريفية. ومن ثم، فإننا نتحدث عن شبكة مركبة من العلاقات تتجاوز شبكة الحرفي والصانع البسيط الذي ينتج منتجه وبيعه.

وبغية تمييز هذه الظاهرة عن أنشطة التجار، سوف نطلق عليها "رأسمالية الحرفيين والصناع". وفي ذلك الوقت، خلال السنوات الأولى من القرن السابع عشر، كانت "رأسمالية الحرفيين والصناع" تقف نوعا ما في الجانب الآخذ في النمو فيما يتعلق بالممارسات الاقتصادية الأخرى، لأسباب يمكن أن نطرحها على بساط البحث، مبقية في الوقت نفسه على وضعيتها داخل شريحة اجتماعية اقتصادية أكثر تواضعا من طبقة التجار الكبار.

وهنا يتبدى عدد من التداعيات. تتظر الدراسة أولا، في "القطاعات الرأسمالية في مناخ غير رأسمالي" وفقا لتعبير مكسيم رودنسون Maxime Rodinson. ومثلما سنفصل لاحقا، كان النشاط الاستثماري في إدارة الأعمال الخاصة ببعض المجموعات يندرج ضمن نظام أعم لم يكن رأسماليا. فمن ناحية، كان هؤلاء المستثمرين الصغار يشرعون بالاستثمار في مجالات شتى، ويديرون ورشهم كمشروعات أعمال صغيرة.

ثانيا: يتم ربط النشاط الاستثماري عادة بالتجار الكبار، بيد أنه في تلك الفترة، انتقلت التقنيات والآليات المألوفة لدى التجار الكبار إلى عدد من الحرفيين والصناع. مما يدعونا إلى الحديث عن ممارسات رأسمالية تسربت إلى أسفل، إلى أشخاص لا ينتمون للنخب. والحقيقة أنه لا يمكن تصنيف الممارسات التي شرع فيها الحرفيون والصناع ضمن ممارسات الرأسمالية التجارية حتى إذا استخدم المستثمر الصغير بعض هذه الآليات والممارسات التي توافرت للتجارة. وهذا يعني أن فهمنا لمصادر الرأسمالية قابلٌ للتوسع. وتبين دراسة رأسمالية الحرفيين والصناع أنهم، وبطرق شتى، استشفروا التطورات اللاحقة، وأن اتجاهاتهم الرأسمالية كانت تتطلع إلى المستقبل. وفي بعض الأوقات، كانوا عاملا أسهم في تحقيق تحولات كبيرة طويلة الأجل.

ثالثا: هناك أيضا تداعيات اجتماعية يمكن أخذها بعين الاعتبار. فمن ناحية، لا بد من التعامل مع قضية التصنيف الاجتماعي المتبع عادة في فصل التجار عن الحرفيين على أساس انتمائهم لمجموعات مختلفة، ومحاولة تبين ما مدى صحة هذا التصنيف. كان أندريه رايموند ميالا إلى التأكيد على الفرق الضخم بين التجار والحرفيين، وقد استند لإثبات ذلك على متوسط حجم الشركات. وبالطبع، لم يحتل الحرفيون المقارنة أمام التجار الكبار في هذا المجال. وخلص رايموند إلى أن الفئتين متميزتان وتختلفان تماما الواحدة عن الأخرى. وفي عهد أحدث، وجدت المؤرخة الكورية جيونج يي Jeong Yi في عملها عن إسطنبول أن عينتها احتوت

على بعض التجار لم يكونوا جدّ أغنياء، وأن بعض الحرفيين كانوا على عكس ذلك من ميسورى الحال، ومن ثم خلصت إلى أن الخط الفاصل بين الشريحتين كان مبهما^(١). وترجّح دراستنا هذه البديل الذى تقترحه يي؛ إذ أنه لا يستند إلى حجم التركات لدى الفئتين وإنما إلى الأعمال والأنشطة المربحة التى انخرط فيها سواء التجار أو الحرفيون والصناع. كان الحرفيون والصناع المستثمرون جزءا من المجتمع الحرفى، وكانوا ينتمون إلى الطوائف، ويعملون كما يعمل مجمل الحرفيين، إلا أنهم، فى الوقت نفسه وكما سوف يتبين فى هذا الفصل، كانوا يألّفون النشاط الرأسمالى وعرفوا الطرق المؤدية إلى زيادة أرباحهم وما إلى ذلك. ومن ناحية أخرى، يترتب على وجهة النظر هذه أن الصورة النمطية "للحرفى التقليدى" - الحرفى الجامد الذى لا يتغير ولا يتبدل، والعاجز عن مواجهة التغيير - فى حاجة إلى إعادة تقييم.

تجارة دون تهميش

فيما يتعلق بالتجارة، لا بدّ من التطرّق لقضيتين ذات صلة وثيقة بنشأة الحرفيين والصناع المستثمرين، أولا: يمكن ربط التوسع التجارى الناجم عن تكامل تيارات التجارة العالمية الجديدة بتجبر بعض القطاعات الاجتماعية، وثانيا: لم يترتب على التجارة القائمة فى تلك الفترة تهميش للاقتصاد الذى غالبا ما كان يعود بالضرر على إنتاج الحرفيين والصناع.

لقد كانت مصر دوما بمثابة مفترق الطرق ومعبرا للتجارة بين الشرق والغرب، تجارة البحر الأحمر، وتجارة البحر المتوسط، والتجارة مع إفريقيا السوداء، وتجارة شمال إفريقيا. وقد لاحظ س.د. جويتاين S.D.Goitein فى

¹ Raymond, Artisans 373-377; Eunjeong Yi. "Rich Artisans and Poor Merchants? A Critical Look at the Supposed Egalitarianism in Ottoman Guilds," forthcoming.

أعرب عن شكرى للمؤلف لسماحه لى بقراءة المخطوط قبل نشره

دراسته عن الجالية اليهودية في الفسطاط في العصور الوسطى، حيوية أنشطتهم التجارية^(٢). وترجع هذه الحيوية إلى أحوال تجارية مواتية وإلى تشجيع الدولة لمثل هذا النشاط على حد سواء، لا سيما في عهد الفاطميين (٩٦٩-١١٧١)، وبالتأكيد في العصر المملوكي أيضا (١٢٥٠-١٥١٧).

وظهرت في الصورة عوامل جديدة بحلول ١٦٠٠، خاصة عندما اشتد ساعد التجارة العالمية. فأولا، كان إدماج تجارة الأطلنطي في دوائر تمر بالبحر المتوسط وتصل للهند وجنوب شرق آسيا يعنى أنه لأول مرة، تنشأ روابط بحرية منتظمة، مباشرة أو غير مباشرة، بين مناطق العالم الأكثر كثافة سكانية. وكانت النتيجة تكاملا أوثق بين المناطق البعيدة عن بعضها؛ مما أدى إلى انتشار كبير للتجارة في الفترة ما بين ١٦٠٠ و ١٨٠٠. كان هذا أحد العوامل التي أدت في نهاية المطاف إلى قيام نظام عالمي حديث. ثانيا لقد ترتب على التدفق غير المسبوق لسبائك الذهب والفضة المنهوبة من الأمريكتين - والتي كانت أحد المصادر الرئيسية في تشكيل ثروة أوروبا - ثم ضخها جزئيا في هذه الدوائر، توسع كبير في الاقتصاد النقدي والتبادلي. وعلاوة على ذلك، كان التبادل يعتمد بنسبة أكبر على شحن بعض البضائع بالجملة. وقد أسهمت كل هذه العوامل في اشتداد ساعد التجارة العالمية مقارنة بحقبات سابقة.

ويمكن تحديد ثلاثة مستويات تم فيها تفعيل تجارة مصر في القرن السادس عشر. أولها تجارة البحر الأحمر. فمنذ النصف الثاني من القرن السادس عشر، نشطت تجارة البحر الأحمر التي كانت جد مهمة بالنسبة لتجارة مصر، بعد انهيار تسبب فيه استيطان البرتغاليين في جاوة الهند ومحاولاتهم إثارة الاضطراب في حركة الشحن بالسفن في المحيط الهندي. والنتائج التي توصل إليها فريدريك لين Frederic Lane بشأن الإحياء الذي عرفته هذه التجارة في منتصف القرن السادس

² S. D. Goitein, A Mediterranean Society, 1, 85-90.

عشر، أكدها مؤخرا جيان كارلو كازالى Giancarlo Casale^(٣) فقد انتعشت هذه التجارة وتجدد نشاطها بدرجة كبيرة حتى بلغت المستويات التي كانت عليها قبل ظهور البرتغاليين بل وتجاوزتها. وبحلول نهاية القرن السادس عشر، أضيف إلى التوابل التي كانت الصنف الأساسي في تجارة البحر الأحمر البن من اليمن الذي كان له سوق متنامية. وكما حدث بالنسبة لتجارة التوابل، فقد سيطر تجار القاهرة على تجارة البن معظم الفترة التي تغطيها دراستنا. وغطت شبكاتهم التجارية مساحة جغرافية شاسعة مما أتاح لهم مراكمة الثروات الطائلة.

وكما جاء في عمل أندريه رايموند، فقد بلغت تجارة البن هذه ذروتها بين نهاية القرن السابع عشر ومنتصف القرن الثامن عشر. وخلال هذه الفترة، كان لتجار القاهرة شبه احتكار على تجارة البحر الأحمر وأمكنهم الاستفادة من الخط التجاري بين الشرق والغرب فيما يخص التوابل ومن ثم البن والمنسوجات الهندية التي أصبحت من السلع الأساسية لهذه التجارة. وكانت تجارة البحر الأحمر بالنسبة لهؤلاء التجار القاهريين هي الأكثر فائدة حيث أنها سمحت لهم أن يطرحوا في السوق، بالإضافة إلى البضائع الأساسية التي كانت توفرها (التوابل والبن والمنسوجات الهندية) بعض المنتجات المحلية أيضا، كالقمح والأرز والعدس والسكر والمنسوجات والجلود وسلعا أخرى كانت تُصدّر إلى الحجاز.^(٤)

³ F. C. Lane, "The Mediterranean Spice Trade: Further Evidence of its Revival in the sixteenth century," American Historical Review 45, 3, (April 1940), 47-58. Giancarlo Casale, "The Ottoman Administration of the Spice Trade in the Sixteenth century Red Sea and Persian Gulf," JESHO 49, 2, (2006), 170-198.

^(٤) للإطلاع على دراسة متعمقة للعلاقات التجارية هذه انظر

Raymond, Artisans, 107-156; see also Husam Abdul-Muti, Al-Ilalat al-Misriya al-Hijaziya fil qarn al-thamin ashir, Cairo: Al-Hay'a al-Misriya al-Amma lil Kitab, 1999

والمستوى المهم الثانى هو التجارة العثمانية التى كانت قد بدأت تتخذ شكلا محددا بعد فترة وجيزة من الفتح العثمانى لمصر عام ١٥١٧. وفتح التكامل مع الاقتصاد العثمانى أسواقا جديدة. فقد جرت مبادلات تجارية كثيفة بين مصر وإسطنبول وسالونيك وإزمير وكذلك مع بلاد الشام وشمال إفريقيا. ولم يحظ هذا القطاع التجارى لمصر بما يستحقه من دراسة مع العلم أن التجارة مع أنحاء أخرى من الدولة العثمانية، كانت بلا ريب تشكل القطاع الأهم. والواقع أن الدولة العثمانية كانت تعتبر اقتصادا عالميا عن جدارة واستحقاق. وهذا يعنى أنها لم تكن كيانا سياسيا فحسب، بل كانت أيضا منطقة تبادلات كثيفة تجرى فى ظروف آمنة نسبيا.^(٥) تبين الدراسات جميعا ليس فقط حيوية التفاعل التجارى داخل الأراضى العثمانية، بل أيضا حقيقة أن العلاقات التجارية بين مختلف الموانئ العثمانية ومصر حتى نهاية القرن الثامن عشر، كانت قد تجاوزت الى حد كبير تجارتها مع الشركاء الآخرين. وهكذا، ما يبقى ثابتا، رغم تقلبات هذه التجارة التى لا يزال يتعين التدقيق فيها، هو أن التجارة بين مصر والأجزاء الأخرى من الدولة العثمانية شكلت، طوال الفترة التى تغطيها دراستنا، القطاع التجارى الرئيسى. فقد زودت مصر الموانئ العثمانية بسلع اقتنتها من التجارة العابرة (البن، والتوابل، والمنسوجات الهندية)، وبمنتجات زراعية مثل القمح والأرز، وبمنتجات صناعية مثل الجلود والسكر والمنسوجات، واشترت منها سلعا كثيرة. ويتمثل مدى نجاح هذه التجارة فى تطور مرافق الموانئ، لا سيما تلك التى تعاملت مع التجارة العثمانية. وفى السنوات التى أعقبت فتح مصر، اضطلع الولاة العثمانيون بمشروعات كبيرة للتشيد فى بعض الموانئ. فقد تم توسيع ميناء بولاق، وهو الميناء الرئيسى فى القاهرة، وزود بعدد من المؤسسات التجارية، كالوكالات والأسواق والحوانىث والمباني السكنية. وبالمثل، خضع ميناء رشيد لتوسيع كبير خلال الفترة نفسها.

⁵ Suraiya Faruqi, The Ottoman Empire and the World Around it, (London: IBTauris, 2004), 15.

أما المستوى الثالث فيقوم على التجارة مع شركاء أوروبيين. وتثير دراسة هذا القطاع بعض الإشكاليات بمعنى أنه، لم يكن لمدة طويلة قطاعا أساسيا في المرحلة التي تهمنا، ولا يمكننا أن نلاحظ نموا كبيرا فيه إلا في أواخر القرن الثامن عشر. وحتى عندئذ كان أقل حيوية من التجارة العثمانية. وقد بين دانييل كريسياليوس Daniel Crecelius من خلال دراسته للشحن بالسفن أنه حتى فترة متأخرة، أي في السبعينيات والثمانينيات من القرن الثامن عشر، كان الشحن الأوروبي أدنى بكثير من الشحن العثماني. فعلى سبيل المثال، سنة ١٧٧٦، وجد كريسياليوس أنه من بين ٨٠ سفينة قادمة إلى دمياط، أتت ٦٨ من الموانئ العثمانية و١٢ من مارسيليا^(٦). وتؤكد هذه النتائج ما انتهى إليه دانييل بانزاك Daniel Panzac في أن ٧٨% من تجارة الإسكندرية سنة ١٧٨٣ تمت ما بين المناطق العثمانية و٢٣% فقط تمت مع أوروبا. وقد خلص لما يشابه ذلك فيما يتعلق بميناء دمياط حيث اتجهت ١٦ سفينة فقط إلى أوروبا من بين ٤٩٨ سفينة غادرت الميناء^(٧). ومن الواضح أن التجارة العثمانية المتبادلة فاقت أهميتها بكثير التجارة مع أوروبا. ومن ناحية أخرى، ومع أن هذه التجارة كانت أدنى من القطاعات الأخرى إلى حد كبير، فإنها أدخلت عاملا مهما في المعادلة. فمن خلال هؤلاء الشركاء التجاريين الأوروبيين، وبالذات البريطانيين والهولنديين والفرنسيين، نشأ الاتصال بين تجارة الأطلنطي وتجارة البحر المتوسط. والسبب في هذا أنه حوالى الثمانينيات من القرن السادس عشر، كان البريطانيون والهولنديون متلهفين للغاية للدخول في تجارة البحر المتوسط التي كانت حتى ذلك الحين في أيدي تجار البندقية؛ وتحقيقا لهذا الغرض سعوا للحصول على تصاريح بالتجارة في البلاد

⁶ Daniel Crecelius, "Damiette in the Late Eighteenth Century," Journal of the American Research Center of Egypt, 27, (1990), 187.

⁷ Daniel Panzac, "International and Domestic Maritime Trade in the Ottoman Empire during the 18th century," IJMES, 24, 2 (1992), 259.

العثمانية وظفروا بذلك. وشكل البريطانيون شركات تجارية، مثل شركة تركيا وشركة المشرق، بغرض توسيع نطاق تجارتهم في البحر المتوسط والبلاد العثمانية. ولكن مثلما بين روبرت برنر Robert Brenner ومؤرخون آخرون، فإنه في مفتتح القرن السابع عشر، كان التجار الإنجليز يبحثون عن واردات، عن سلع يشترونها ويعودون بها إلى إنجلترا، ويدفعون في مقابلها السبائك التي نهبوها من الأمريكتين؛ لأنه لم يكن لديهم حتى ذلك الحين سوى قليل من منتجاتهم الخاصة التي يستطيعون بيعها.^(٨) وبالمثل توسع الهولنديون في تجارتهم في البحر المتوسط، إلى درجة أن تجار شركة المشرق الهولندية باتوا يعتبرون، في عام ١٦١١، أن هذه التجارة هي الأكثر حيوية من أى قطاع آخر في تجارتهم العالمية^(٩). وتنافس كلاهما مع تجار البندقية الذين كانوا قبل ذلك الوقت أشد الأطراف نشاطا في هذه المنطقة. ولذا يخطئ من يعتبر، في عام ١٦٠٠؛ أى بعد قرن من فتح طرق الأطلنطي للتجارة، أن البحر المتوسط موقع خلفى منعزل، قليل الأهمية أو معدومها، أو أنه يمثل الإنجاز النهائي ونصر الأوروبيين، كما أشار البعض. فعلى حد تعبير مولي جرين Molly Green في دراستها لمنطقة البحر المتوسط في القرن السابع عشر، فإن وجهة النظر هذه "تظل إحدى الانتصارات القليلة الواقة من نفسها التي لا تحتمل الجدل في كتابة تاريخ ما اعتدنا على اعتباره توسع الغرب"^(١٠).

⁸ Robert Brenner, "The Social Basis of European Commercial Expansion: 1550-1650," The Journal of Economic History, 32,1, (March 1972), 369.

⁹ Jonathan Israel, Dutch Primacy in World Trade, 1585-1740, Clarendon Press, Oxford, 1989, 98.

¹⁰ Molly Green, "Beyond the Northern Invasion: the Mediterranean in the Seventeenth Century, Past and Present, 174, (2002), 46-7; Resat Kasaba, "By Compass and by Sword – The Meaning of 1492," Middle East Report, 178, (Sept-Oct. 1992), 7-8.

ويمكن لهذه الأحوال، التي سادت من نهاية القرن السادس عشر إلى القرن السابع عشر أن تفسر قضيتين. أولاهما: أنه من خلال شركاء التجارة الجدد هؤلاء، أصبح البحر المتوسط مرتبطا بشبكات أوسع، تمتد من تجارة شرق آسيا إلى تجارة الأطلنطي،^(١١) وتمثل إحدى مظاهر هذا الاتصال في تدفق السبائك من الأمريكتين واستخدامها في شراء السلع من الشرق. وكان قدر كبير من الأموال إما أن يمر عبر الدولة العثمانية أو ينتهي في مشتريات هناك. ووجدت سلع أخرى من الأمريكتين طريقها إلى البحر الأبيض. ومثال التبغ يشكل توضيحا نموذجيا لذلك فالتبغ كان ينتجه سكان أمريكا من أهل البلاد الأصليين. وبات يحظى بالشعبية عندما انتقل إلى أوروبا خلال القرن السادس عشر. وكانت تجارة التبغ وراء الثروات الضخمة لدى التجار في فرجينيا وفي إنجلترا^(١٢) وظهر في القاهرة في السنوات الأولى من القرن السابع عشر، ولا بد أنه كان حدثا مهما؛ حيث إنه ذكر في كتابات الفترة وألفت الأشعار والقصائد عنه باعتباره تحولا كبيرا، وقد أثار قلق العلماء الذين تجادلوا حول مشروعية التدخين^(١٣).

وهناك قضية أخرى ترتبط بحضور هؤلاء الوافدين، هي أنه على الرغم من أن شرق البحر المتوسط قد ارتبط باتصال وثيق بشركاء تجاريين أوروبيين جدد، فإن هذا الاتصال لم يخلق حتى فترة طويلة لاحقة، اقتصادات مهمشة. ويبدو

¹¹ Mehmet Bulut, "The Role of the Ottomans and the Dutch in the Commercial Integration between the Levant and the Atlantic in the Seventeenth Century," JESHO 45, 2, (2002), 197-230; Suraiya Faruqi, The Ottoman Empire and the World Around it, IBTauris, London, 2004, 53-54.

¹² D. A. Arnie, "The Commercial Empire of the Atlantic, 1607-1783," The Economic History Review, 15, 2, (1962), 207-209.

¹³ Muhammad Afifi, "*Mushkilat Dhuhur al-Dukhan fi Misr*," Arab Historical Review for Ottoman Studies, nos. 17-18, September 1998, 346-351. James Grehan, "Smoking and "early Modern" Sociability: The Great Tobacco Debate in the Ottoman Middle East (Seventeenth to Eighteenth Centuries)," American Historical Review, December 2006, 1354-55.

إجمالاً، أن التوسع التجارى الأوروبى فى القرنين السابع عشر والثامن عشر، كان دافعه عامة البحث عن السلع لشرائها أكثر من السعى إلى بيع منتجات بلاده. بيد أنه خلق اتصالات أوسع وحفز التبادل التجارى. وهكذا، يمكننا أن نستخلص تقويماً زمنياً لتوسع التجارة الأوروبية فى الشرق، الذى شهدت الفترات المبكرة منه نشوء اتصالات أوثق حفزت التبادلات ولكنها لم تخلق اقتصادات تابعة.

التوسع فى إنتاج الأصناف المطلوبة فى تجارة الجملة:

فى الوقت الذى كان يشتد فيه نشاط التيارات التجارية العالمية، تبين أن الإنتاج المحلى قد سجل بعض النمو. وكان هذا الإنتاج يخص أساساً السلع التى تشحن بالجملة والتى كانت لها أسواق أكبر نسبياً أو أصغر من أسواق الحرف الأخرى. وكان حرفيون وصناع كثيرون ممن أصبحوا مستثمرين نوى صلة بهذه الحرف. والفكرة التى يمكن طرحها هنا هى أن الإنتاج المتزايد كان أحد الآثار الجانبية لتجارة عالمية ازدادت كثافة. وكان السكر والجلود والمنسوجات من المنتجات المحلية التى راجت فى أسواق مهمة خارج مصر؛ لذا يمكن الحديث عن بعد دولى للإنتاج دون استبعاد دور التجارة المحلية فى توسع الإنتاج.

وقد اعتُبر اتجاه مهم من المؤرخين المختصين بتاريخ مصر أن اقتصادها اقتصاد زراعى فى الأساس. ومن المؤكد أنه كان كذلك بالفعل كما كانت اقتصادات معظم البلدان فى الفترة ما بين ١٥٠٠ و ١٨٠٠؛ إذ لا يمكن إنكار الأهمية الغالبة للزراعة، فقد كانت المنتجات الزراعية، خاصة الغلال والأرز، أهم مكونات الصادرات المصرية. ومع ذلك، فإن التيار الفكرى السائد نزع إلى التقليل من شأن القطاع الصناعى، ولم يول الاعتبار الكافى لإنتاج المنسوجات والسكر والزيوت والجلود الذى كان وبقي مهما للغاية لمدة طويلة من تلك الفترة^(١٤). بعبارة أخرى،

(١٤) حسب رأى ديفيد ووشبروك، فإن اتجاهاً مماثلاً لـون تسجيل تاريخ الهند. ومؤخراً فقط، حول المؤرخون انتباههم لأهمية إنتاج المنسوجات، انظر كتابه.

ربما جرى التقليل من شأن دور الإنتاج، وبالمثل لم يتم تقصى علاقته بالتجارة الدولية بقدر كاف. فغالبا ما اتخذت الدراسات المتعلقة بالإنتاج سياسات محمد علي الصناعية كنقطة بداية لها، وهي السياسة التي بدأت في العقد الثالث من القرن التاسع عشر وانتهت في العقد الخامس منه، ولا شيء عما سبق ولا عما لحق. وقد رستخ هذا الاتجاه غياب مصادر حول الموضوع يمكن أن تلقى الضوء على تقنيات الإنتاج وحجمه وعلاقاته، وما إلى ذلك. ويستحق هذا الموضوع إعادة النظر فيه، فعلاوة على ما يستطيع أن يبينه فيما يتعلق ببعض اتجاهات القرن التاسع عشر، يمكنه أيضا أن يساعدنا في فهم سياق الحرفيين والصناع المستثمرين في القرن السابع عشر.

الأدلة الحضرية: توسع أحياء الصناع:

هناك مؤشر آخر على تطور الصناعات في القاهرة؛ إذ حدث عند منعطف القرن توسع حضري كبير في أحياء يقطنها الحرفيون مثل حي المقس في شمال غرب القاهرة في نهاية القرن السادس ومطلع القرن السابع عشر. واكتسب هذا الحي أهميته من الصناعة التحويلية على وجه الخصوص. فمن منطقة قليلة السكان تقع شمال بركة الأزبكية في نهاية الفترة المملوكية، أصبحت المقس وباب الشعيرة بحلول النصف الأول من القرن السابع عشر، من أكبر الأحياء الصناعية في القاهرة، فيه عدد ضخم من أنوال النسيج، وكذلك المطاحن ومعاصر الزيوت وسرج لعصر زيت السمسم. وقد أقام في المنطقة عدد كبير من النساجين والطحانيين والمعصرانية والسرجانية الذين كانت أماكن عملهم قريبة من بيوتهم. وتم تقسيم عدد من الحدائق والحقول إلى قطع وتأجيرها كأراض للبناء، وكانت

, "South Asia, the World System, and World Capitalism," The Journal of Asian Studies, 49, 3 (Aug. 1990): 479.

حجج الإيجار تُسَجَّل أمام القضاة في المحاكم^(١٥). وتبين العقود المتعلقة بقطع الأراضي أن الذين انتقلوا إلى هذا الحي كانوا في غالبيتهم من الصناع والحرفيين. وأصبح هذا الحي الكبير جدا متخصصا في الصناعة التحويلية لقربه من الطريق الذي تصل منه المواد الخام. وظل هذا الحي الذي عاش فيه وعمل عدد كبير من الصنایعية والحرفيين في الصناعة التحويلية، وعمال النسيج والسرجانية والطحانين والمعصرانية، نابضا بالحياة لفترة طويلة.

ووفرت هذه العوامل إطارا مناسباً لعمل الحرفيين والصناع في إنشاء المشروعات. وكانت سجلات محاكم هذه الأحياء، باب الشعرية والزاهد، مفيدة بوجه خاص في توفير البيانات عن الحرفيين والصناع وأنشطتهم. ويتفق هذا التوسع الحضري مع النتائج التي توصل إليها دارسون كثيرون ركزوا اهتمامهم على مدن البحر المتوسط والأناضول ولاحظوا بالمثل أن سكانها قد ازدادوا عددا في القرن السادس عشر^(١٦). وشهدت الفترة نفسها توسعا حضريا مهما في المدن الموانئ في مختلف أرجاء مصر، في موانئ الأنهار مثل بولاق، وموانئ البحر المتوسط مثل رشيد.

منتجات ربما عانت من بعض التوسع:

وفيما يتعلق ببعض المنتجات كالجلود تتوافر أنواع أخرى من الأدلة على النمو. فعلى الرغم من أن الدولة العثمانية نادرا ما تدخلت بشكل مباشر في الاقتصاد أو في تنمية الصناعة إلا أنه في السنوات الأخيرة من القرن السادس

¹⁵ Zahid 664, (1006/1597); Zahid 666 (1008/1599); Zahid 667b (1011/1602); BA 92 (1020/1611); BA 102 (1035/1625).

¹⁶ Ronald Jennings, "Urban Population in Anatolia in the Sixteenth Century: A Study of Kayseri, Karaman, Amasya Trabzond, and Erzerum," International Journal of Middle East Studies 7,1 (Jan. 1976), 21-57.

عشر، فى ١٥٩٥ على وجه التحديد، شيد العثمانيون فى باب اللوق مجمعا ضخما للغاية ونقلوا إليه المدايح القديمة (بغرض توسيعها على الأرجح). والاهتمام السلطاني بمثل هذه الصناعة جدير بالانتباه؛ حيث إن السلاطين العثمانيين لم يقوموا عادة باستثمارات كبيرة فى الصناعات، والمؤكد أنهم لم يفعلوا ذلك فى الأقاليم. ولكن عمل أندريه رايموند، بين أنه فى السنوات الأخيرة من القرن السادس عشر تم بناء المدايح فى عدة مدن عربية. وقد فسر رايموند ما جرى من نقل للمدايح إلى ضواحي القاهرة وتونس وحلب على أنه دليل على توسع هذه المدن ومن ثم على الحاجة إلى إبعاد المنشآت الخاصة بصناعة مولدة للروائح الكريهة والملوثة عن المناطق السكنية. وهذا أمر محتمل إلى حد كبير، كما تؤكد البيانات التى صدرت عن مدن كثيرة من حوض البحر المتوسط فى القرن السادس عشر، لا سيما وأن ما حدث من توسع ونمو فى عدد السكان لم يقتصر على المدن العربية إنما شمل مدن البحر المتوسط.

بيد أن هذا الاهتمام بصناعة الجلود يمكن النظر إليه أيضا من زاوية أخرى. فإذا كان السلاطين العثمانيون قد استثمروا المدايح بهذا القدر، فذلك يعنى أنهم كانوا بحاجة إلى المنتج نفسه. وهناك تلميح إلى هذا الموقف فى قضية رفعت أمام المحكمة سنة ١٠٤٦/١٦٣٦ بشأن نزاع نشب بين السروجية وصاحب مديغة لم يزودهم بنوع الجلد الذى كانوا يحتاجونه. وليضيفوا وزنا على قضيتهم؛ ذكر السروجية فى تصريحهم للقاضى أنهم يزودون العسكر بالسروج^(١٧). فإذا كانت القوات العثمانية التى تعسكر فى القاهرة يتم تزويدها بالسروج والأحذية محليا، فقد يكون فى هذا تفسير للانشغال السلطاني بإنتاج الجلود والحاجة إلى توسيعه، كما يدل هذا الاستثمار على أهمية الجلود فى التجارة المحلية والإقليمية. وعلاوة على ذلك، كانت الجلود منتجا أساسيا فيما يتعلق بالتصدير، وكان الطلب عليها يأتى من جهات عديدة.

¹⁷ BA 117, 1856 (1046/1636), 410.

وفى قصة السكر إحياء آخر بأنه حدث توسع فى الصناعة. إن لإنتاج السكر تاريخ طويل فى مصر، وكان يُعدّ صناعة أساسية فى العصور الوسطى. ويبين عمل المؤرخ اليابانى ت. ساتو T. Sato الأخير أين كان يزرع القصب وينتج السكر^(١٨). وقد تعرض فى القرن الخامس عشر لانتكاسة كبيرة؛ لأسباب غير معروفة جيدا. وتم إغلاق معامل (مطابخ) تكرير السكر. ولكن بحلول القرن السابع عشر (١٦٠٠) لم يعد السكر ليظهر مجددا كصناعة أساسية فحسب، وإنما أصبح سلعة أساسية من السلع المعدة للتصدير. ويبين بحث أندريه رايموند المستند إلى دراسة تركبات منتجى السكر، أنهم كانوا ميسورى الحال تماما، وأن مطابخ السكر كانت كبيرة، مقارنة بالورش الحرفية الأخرى. ولم تؤثر منافسة السكر المستورد بصورة سلبية على هذه الصناعة إلا فى أواخر القرن الثامن عشر^(١٩).

والحقيقة أن القصة التى يرويها الإسحاقى كاتب حوليات القرن السابع عشر لها دلالتها. فهو يحكى أنه فى عام ١٥٨٧/٩٩٦ عندما كان عويس باشا حاكما، كان هناك أمير يدعى حسين اليرمونى يدين للخزانة بمبلغ قدره ثلاثين ألف دينار. وطلب إليه سداده لكنه تأخر فى القيام بذلك، قائلا أن لديه قدرا كبيرا من سكر القصب يغطى المبلغ. وشك عويس باشا فى أنه سيتمكن من هذا، ولكنه رغم ذلك منحه مهلة قدرها ثلاثين يوما يتعين عليه أن يمتثل خلالها. وسأل الباشا "كيف يمكن ذلك، هل يستطيع أى شخص أن يتخيل أنه سيتمكن من الحصول على ١٠٠٠ دينار يوميا من بيع السكر؟". بيد أنه بعد فترة وجيزة، ذهب الأمير حسين بسكره إلى بولاق شيئا فشيئا. وعندما انقضت الثلاثون يوما كان قد باعه مقابل ثلاثين ألف

¹⁸ T. Sato, "The Origin and Expansion of Sugar Production in the Islamic World," Bulletin of Graduate School of Letter, Waseda University 54 (2008) 5-20.

¹⁹ Andre Raymond, "La fabrication et le commerce du sucre au Caire au XVIIIe siecle," Sucre, sucreries et douceurs en Mediterranee, Actes de la Table Ronde de l'Institut de Recherches Meditteraneenes et de la Chambre de Commerce et d'Industries de Marseilles (novembre 1987), (Paris, Editions CNRS, 1991), 213-225.

دينار. وذهب إلى عويس باشا ليسدد الدين وتعجب الباشا متساءلاً "فى مصر يمكنك أن تبيع سكر القصب مقابل ألف دينار فى اليوم..." وأجابوه "وهذا يمثل إنتاج شخص واحد فقط، وتأتى مقادير أكبر بكثير من السكر برا وعن طريق النهر ليتم بيعها". ويعلق الإسحاقى فى نهاية هذه القصة قائلاً "إن هذا القصب من أعظم نعم الله على أهل مصر" (٢٠).

البعد الدولى والبعد المحلى:

كانت مصر تصدر كثيراً من المنتجات الزراعية مثل القمح والأرز والعدس. وكانت تصدر أيضاً عدداً من المنتجات تامة الصنع. وشملت تجارة مصر (إلى أنحاء أخرى من الدولة العثمانية، وإلى ميناء جدة على البحر الأحمر، وإلى شمال أفريقيا وأوروبا) صادرات مثل السكر والمنسوجات والجلود. والمفترض أن هناك ارتباط ما بين التجارة والإنتاج.

وإذا ما حسبنا عدد الحرفيين والصناع الذين كانوا ينتجون هذه السلع التى يجرى تصديرها، صناعات النسيج، والجلود، والسكر، والسلع الأخرى المخصصة للأسواق الإقليمية والدولية، فسوف نجد أنهم ربما بلغوا أعداداً ضخمة. وكانت المنسوجات هى أهم الصادرات المصرية، وكانت تشحن بالسفن إلى موانئ البحر الأحمر، وإلى شمال أفريقيا وأفريقيا السوداء، وإلى الشام والأناضول. وفى القرن الثامن عشر كانت فرنسا أهم مقصد أوروبى لهذه المنسوجات المحلية. بيد أننا عندما ننظر فى أمر المعصرانية، نجد أننا نعرف قدراً أقل من المعلومات عنهم؛ لأن الطلب على هذا المنتج (الزيت) كان أقل. لقد تم تصدير بعض منه إلى الحجاز، وكانت هناك بعض الصادرات إلى إسطنبول. لكن القدر الأساسى من

(٢٠) الإسحاقى، كتاب لطائف أخبار الأول فيمن تصرف فى مصر من أرباب الدول، حرره عبد الرحيم عبد الرحمن عبد الرحيم (القاهرة، دار الكتاب الجامعى، ٢٠٠٣)، ٣٧٠.

الزيوت كان للاستخدام المحلي، كطعام أو كوقود للإضاءة. وهكذا، فإن التركيز على الحرفيين والصناع الذين كانوا ينتجونهم يلقى الضوء على مسألة مهمة، ألا وهي أن السوق الدولية لم تكن هي السبيل الوحيد لازدهار حرفة ما أو توسعها، وأن الممارسات الرأسمالية لم تقتصر على سلع التصدير.

معلوماتنا شحيحة فيما يتعلق بالأسواق المحلية؛ لأن الموضوع لم يزل اهتمام الباحثين بما يستحق. وإذا كان بعض الحرفيين والصناع قد ازدهروا بسبب البعد الدولي للمنتج الذي يصنعونه، فإن صناعات مثل المعصرانية الذين يعصرون بذرة الكتان والقرطم كانوا أيضا من بين الحرفيين والصناع المزدهرة أحوالهم. وهناك بعض الشواهد على أنهم كانوا ينتجون لسوق محلية تتجاوز القاهرة. وقد وصف أوليا شلبي Evleya Celebi، الرحالة التركي الذي وفد إلى القاهرة في سبعينيات القرن السابع عشر، وصف المعصرانية في القاهرة - الذين أطلق عليهم مصطلح "زيت حارجية" باعتبارهم ينتجون زيت بذرة الكتان أي "الزيت الحار" - قائلا إنهم كانوا أثرياء لكنهم قذرون وملابسهم ملوثة بالزيوت. ورأى أن إنتاجهم للزيت وتوزيعه إلى كافة أنحاء مصر كان السبب في تحقيق ثروتهم^(٢١). وهناك دلائل أخرى يقدمها لنا مصدر أدبي، "هزّ القحوف"، تبين أن فلاحى الدلتا الذين وصفهم يوسف الشربيني، كانوا يستخدمون زيت بذرة الكتان في طعامهم، لأنه الدسم الأرخص الصالح للأكل. فعندما كانوا يأكلون الفول مثلا، كانوا يستخدمون هذا الزيت، في حين كان الأغنياء في المدن يستخدمون السمن، وزيت الزيتون، أو القشدة^(٢٢). وكرر الشربيني مرات عديدة أن هؤلاء الفلاحين كانوا يستخدمون زيت بذرة الكتان في وصفات مختلفة لإعداد الطعام في حين أن معظم القرى كان يفتقد

(٢١) أوليا شلبي، سياحة نامة مصر ترجمة محمد على عوني من التركية على العربية (القاهرة، دار الكتب، والوثائق القومية، ٢٠٠٣)، ٤٥٧.

²² Yusuf al-Shirbini, Brains Confounded by the Ode of Abu Shaduf Expounded, Kitab Hazz al-Quhuf bi Sharh Qasida Abi Shaduf, volume 2, edited and translated by Humphrey Davies, (Leiden, Brill, 2007), 342-3.

إلى المعاصر، مما يرجّح أن جزءا من هذه الزيوت كان يأتي من معاصر القاهرة أو بلدات أخرى مجاورة. من الصعب تقدير مدى اتساع هذه السوق، وقليلون كانوا المؤرخين الذين تناولوا الموضوع. وتكشف المعاملات بين معاصر الزيوت فرادى في القاهرة وعمالها في المناطق الريفية والمحلية عن وجود شبكة يمتد نطاقها أساسا في منطقة الدلتا، في أقاليم مثل القليوبية وسرياقوس. وقد تساعدنا هذه الشبكة على فهم الأسباب التي دفعت أصحاب معاصر الزيوت هذه إلى الانخراط في ممارسات رأسمالية مكنتهم من أن يصبحوا من صغار المستثمرين. وهنا تجدر الإشارة إلى وجهة نظر ب. باتنايك P. Patnaik الذي أكد أن الاستهلاك المحلي يمكن أن يكون سببا لتطور الأسواق الرأسمالية، وهي وجهة نظر تتعارض مع النظرية التقليدية لدوب وسويزي Dobb & Sweezy اللذين شجدا على أهمية الأسواق الخارجية^(٢٣).

انكماش في منتصف القرن

لا يزال التاريخ الاقتصادي للقرن السابع عشر مجالا غير مطروق إلى حد بعيد من قبل الباحثين. إلا أنه يبدو أن الاقتصاد قد انكمش في منتصف القرن تقريبا. وربما كان هناك عاملان وراء هذا الانكماش. ففي المقام الأول، ثارت مشاكل نقدية خطيرة حوالى ذلك الوقت، مثلما يبين بحث شوكت باموك Sevket Pamuk فنظرا لعدم وجود عملة محلية في الدولة العثمانية، كان التجار الفرنسيون والإيطاليون والهولنديون يسكّون عملات يختزلون محتواها من المعادن الثمينة إلى نحاس مغطى بطبقة رقيقة من الفضة وينقلونها إلى الدولة العثمانية لتسديد ثمن السلع التي يشترونها، وهي تجارة انطوت على مئات من السفن وأكثر من ٢٠٠ مليون قطعة نقد، حققت أرباحا هائلة للتجار الأوروبيين وكانت لها آثار معاكسة

²³ P. Patnaik, "A Note on External Markets and Capitalist Development," The Economic Journal, 82, 328, (December 1972), 1316-8.

خطيرة على الاقتصاد العثماني^(٢٤). وربما يفسر نقص النقود السبب في أن مثل هذا العدد الكبير من الصفقات كان يتم بالائتمان، ليس في القاهرة وحدها، ولكن في كثير من المدن الأخرى في الدولة العثمانية، كما أوضحته بجلاء أعمال رونالد جينجر Ronald Jennings^(٢٥).

وهناك عامل آخر قد يكون تسبب في "أزمة القرن السابع عشر"، وهي ظاهرة طُرحت حجج شتى لتفسيرها ومست أجزاء كبيرة من أوروبا، وسببت كسادا في التجارة العالمية. قليلة هي الأدبيات حول هذه الأزمة وتثير أسئلة عديدة حول ما إذا كانت أزمة أوروبية أو أزمة عالمية^(٢٦). وقد نُسبت إلى عوامل مختلفة منها الانتقال من نظام الإقطاع إلى الرأسمالية في أوروبا، وإلى تغير المناخ العالمي، وإلى نمو السكان في القرن السادس عشر الذي لم يوازه توسع زراعي. وكانت قد تجلت في نقص الإنتاج والتجارة وانكماش الزراعة^(٢٧). وفيما يتعلق بالدولة العثمانية، تربط كارين باركي Karen Barkey هذه الأزمة بالمشاكل السياسية للحكام التي أثارت تمرد الفلاحين^(٢٨)، في حين لاحظت ثريا فاروقى Suraiya Faroqhi انخفاضا معينا في الإنتاج والتجارة، خاصة في المنسوجات، خلال

²⁴ Sevket Pamuk, A Monetary History of the Ottoman Empire, (Cambridge, Cambridge Univ Press, 2000), 149.

²⁵ Ronald Jennings, "Loans and Credit in early 17th Century Ottoman Judicial Records, the Sharia Courts of Anatolian Kayseri," JESHO 16, 2-3, (Dec. 1973): 168-216.

²⁶ Eric Hobsbawm, "The Crisis of the Seventeenth Century," Past and Present, vol 5-6, 1954 ; Trevor Aston ed, Crisis in Europe, 1560-1660, Essays from Past and Present, London, Routledge and Keagan, 1970.

²⁷ Anthony Reid, "The Seventeenth Century Crisis in Southeast Asia," Modern Asian Studies 24, 4, 639-659.

²⁸ Karen Barkey, "Rebellious Alliances: The State and Peasant Unrest in Early seventeenth century France and the Ottoman Empire," American Sociological Review, 56, 6(December 1991), 701-702.

السنوات الأخيرة من القرن السادس عشر وبداية القرن السابع عشر، وبالذات في زمن ثورة الجلالين، لكن ذلك أعقبه تعاف دفع بالاقتصاد إلى مستوى أعلى في بعض الأحيان مما كان عليه قبل الأزمة^(٢٩). ورغم أنه لا توجد أدبيات أكاديمية تبين أن مصر كانت جزءا من هذه الأزمة، فربما تأثرت بعواقبها بطريقة غير مباشرة، عندما كان شركاؤها التجاريون يتعرضون لأزمات كبرى.

المستفيدون من التوسع الاقتصادي

كان التجار الذين انخرطوا بشكل مباشر في التجارة الدولية هم أول المستفيدين من استمرار التوسع. وقد تحققت الثروات وتوسعت الشبكات. وعندما أصبح البن هو الموضة السائدة، احتكروا تجارته حتى أثبتت مزارع البن في منطقة الكاريبي في القرن الثامن عشر أنها منافس خطير. في مثل هذا السياق نشأ تجار كبار مثل إسماعيل أبو طاقية، وأحمد الرويعي، ونور الدين الشجاعى، في نهاية القرن السادس عشر والنصف الأول من القرن السابع عشر^(٣٠). هل كانوا الوحيدين؟، إن السؤال الذى يشغلنا هنا هو ما إذا كانت هذه الأحوال قد أثرت على التجار الكبار فحسب أم لا، هل كان لها تأثير أيضا على الاقتصاد بوجه عام أم لا. فإذا حدث ذلك بالفعل، هل يمكن أن نتبين أى تأثير على الحرفيين والصناع على وجه الخصوص، وعلى حياتهم وعملهم؟. وهناك قضية أخرى ترتبط بأولئك الحرفيين والصناع الذين لم يكونوا ينتجون فى المقام الأول لأسواق إقليمية أو عالمية، ولكنهم انخرطوا رغم ذلك فى ممارسات رأسمالية بطريقة أو بأخرى، فى

²⁹ Suraiya Faroqhi, "Crisis and Change 1590-1699," in An Economic and Social History of the Ottoman Empire, 1600-1914, edited by Suraiya Faroqhi, Bruce McGowan, Donald Quataert, and Sevket Pamuk, Cambridge Univ Press, 1994, 452-460.

³⁰ Nelly Hanna, *Making Big Money in 1600*, 30, 53.

تنظيم عملهم على سبيل المثال، أو في علاقاتهم بشأن العمل. ويمكن أن نرجع السبب إما إلى تأثير غير مباشر للتجارة على المجتمع والاقتصاد أو إلى التوسع في التجارة المحلية والداخلية.

وقد اختلفت الآراء حول هذه المسألة. فهناك وجهة نظر عبر عنها المؤرخ التركي خليل إنالشييك Halil Inalcik الذي أكد في مقال مشهور له عن التكوين الرأسمالي في الدولة العثمانية، أن التجار وحدهم تأثروا بتجارة المسافات الطويلة وأن فئات أخرى في المشهد الاقتصادي مثل الصناع والفلاحين لم تتأثر⁽³¹⁾. بعبارة أخرى، لقد بقي الحرفيون والصناع بعيدين عن التأثير بهذا النشاط، يمارسون حرفهم وفق الأنماط التقليدية، مثلما لم يتأثروا بالأنشطة الرأسمالية للتجار الكبار. ووجهة نظر إنالشييك تربط بين الصناعي وبين الاقتصاد التقليدي، والذي كان فيه الصناعي منتجا شبه مستقل يصنع منتجه ثم يبيعه في حانوته أو في ورشته.

ربما تكون قيود عديدة قد حدثت من نشاط الصناع والحرفيين. لقد أشار الباحثون أيضا إلى القيود الدينية، مثل تلك المفروضة على الربا الذي يحرمه الإسلام، أو أن عدم وجود أحكام في الفقه الإسلامي بشأن الشخصية الاعتبارية للمؤسسات المالية قد قيد تطور نشاط الاستثمار في تنظيم المشروعات⁽³²⁾. وإذا نحينا التفسيرات الدينية جانبا، فقد كان الحرفيون والصناع مقيدون بعدد من الشروط التي حدثت من مجال عملهم. فعلى خلاف التجار الكبار الذين عملوا في إطار الرأسمالية التجارية، والذين توفرت لهم درجة من حرية العمل لم يحظ بها الحرفيون والصناع؛ إذ كان عليهم أن يتعاملوا في حياتهم اليومية مع عدد من العوامل يمكن وصفها بأنها مناوئة للسوق.

³¹ Halil Inalcik, "Capital Formation," 98.

³² Timur Kuran, "The Scale of Entrepreneurship in Middle East History: Inhibitive Roles of Islamic Institutions," <http://www.iisg.nl/hpw/papers/law-kuran.pdf>.

كان الحرفيون والصناع يعيشون ويعملون داخل نظم، مثل الطوائف، لم تشجع ممارسات السوق وربما قيدت النشاط الاستثماري. وقد يكون الحرفي يعمل بالعمولة، وينتج سلعة عندما يطلبها شخص ما ويسدد الثمن، لقلّة الرأسمال المتوفّر لديه. كان هامش ربح الحرفي محدوداً؛ حيث إن الأسعار كانت تحددها الدولة أو الطائفة. وكان يمكن لنظام كهذا أن يقيد حرية تبادل السلع. وكان في مقدور الطوائف أن تمس من خلال قوانينها قضايا التسعير ونوعية السلع المنتجة، وأن تفرض قيوداً على ربح أعضاء الطائفة، وعلى الحصول على المواد الخام وتوزيعها بالعدل بين جميع الأعضاء. ولا شك أن هذه القوانين، بغض النظر عن وضعها، قد عرقلت العمل بقواعد السوق. كان في مقدور الحرفي أن يعمل للسوق لكنه لا يفلت من قيود قوانين الإنتاج التي تفرضها الطوائف. فالافتقار إلى رأس المال، وقواعد الطوائف، ومستوى الضرائب التي تفرضها الدولة أو الطبقة الحاكمة، كان يمكن أن يشكلوا عائقاً أمام التغيير أو التطور. وبالإضافة إلى ذلك، كان الحرفيون والصناع يعيشون داخل مجموعات متناسقة ومتماسكة، الطائفة والحارة والأسرة، وبالتالي كانوا يعتبروا معزولين عن الاتجاهات التاريخية المهمة.

وإلى حد ما، نبتت مثل هذه القيود من علاقة الدولة بالاقتصاد. والواقع أن علاقة الحرفيين والصناع بالدولة كانت، على مشارف القرن السابع عشر (١٦٠٠) مزدوجة ومتضاربة. وكانت عوامل شتى توازنها. فمن ناحية، كانت القيود الناجمة عن جباية الضرائب. وفي الواقع لم يحاول أحد حتى الآن أن يقدر مدى العواقب المالية لفرض الأموال والضرائب السنوية التي حددتها الدولة العثمانية سنة ١٥٢٤ والتي بلغت نحو نصف مليون عملة ذهبية، تذهب مباشرة إلى خزانة السلطان الخاصة. وكان هذا مبلغاً هائلاً بمقاييس القرن السادس عشر، وبالإضافة إلى ذلك، كان يشكل جزءاً مهماً من دخل الخزانة العامة للدولة في إسطنبول^(٣٣). ولا يزال

³³ Halil Sahillioglu, "The Role of international monetary and metal movements in Ottoman monetary history," in Precious Metals in the Later Medieval and Early

السؤال مطروحا عن القدر الذى كان يقطع من الفائض على دخل التجار والحرفيين لسداد الضرائب. وإذا لا نملك الإجابة الواضحة القاطعة، يمكن فى المقابل الافتراض بأن الحمل قد وقع على الاقتصاد بشكل عام وعلى السكان العاملين، على حد سواء.

وبالإضافة إلى ذلك، كانت الدولة تتبع بعض السياسات المناوئة للسوق فتخضع الحرفيين والصناع لتسعيرة يحددها المحتسب على سلع معينة، وهذه سمة من سمات الاقتصاد الموجه. ومن طبيعة تلك الإجراءات أنها، فى الغالب، لم تكن منتظمة، فتظهر فى وقت الأزمات أكثر مما تظهر فى الأيام العادية. وكان للدولة أيضا متطلباتها بخصوص منتجات معينة، فيخلق ذلك نقصا فى السوق حيث لم يعد يمكن بيع هذه المنتجات وإشباع الطلب عليها. ومن ناحية أخرى، استطاعت الدولة عندما كانت قوية أن تحد من انتهاكات الملتزمين. ففى السنوات الأولى من القرن السابع عشر، حاولت الطبقة العسكرية مرات كثيرة أن يكون لها اليد العليا فى صراعها على السلطة مع الوالى العثمانى. ويبين كاتب الحوليات أحمد شلبى عبد الغنى أن هذه المصادمات كانت متواترة، فأحيانا تكون اليد العليا للطبقة العسكرية، وتغزو للباشاوات فى أحيان أخرى^(٣٤). وإجمالا لم تكن الطبقة العسكرية الحاكمة والملتزمون قد دعموا مركزهم بعد بصورة كاملة وهكذا توافر للحرفيين والصناع مستوى من الحماية من الملتزمين. والأمر ينطبق على أهل السوق إذ كان بإمكانهم اللجوء إلى المحاكم لتتصفهم فى حال تعرضوا لتعسف الملتزمين.

Modern Worlds, edited by J. F. Richards, (Durham, North Carolina ,Carolina Academic Press, 1983), 279. Sevkett Pamuk, A Monetary History of the Ottoman Empire, (Cambridge, Cambridge Univ. Press, 2000), 98.

^(٣٤) أحمد شلبى عبد الغنى، أوضح الإشارات فيمن تولى مصر من الوزراء والباشاوات، حرره عبد الرحيم عبد الرحمن (القاهرة، مطبعة الخانجى، ١٩٧٨)، ١٢٤-١٣٣.

ورغم أن معظم الحرفيين والصناع كانوا يعملون في إطار الاقتصاد التقليدي، وينتجون على نطاق صغير، وكانت شبكاتهم لتجارة التجزئة محدودة، إلا أنه يمكن أن نتساءل عما إذا كانت حياة هؤلاء الحرفيين والصناعية قد بقيت دون أن تتغير ولا تتأثر فعلا بتغيير الظروف حولها لعدة قرون، وإن كانت الأنماط التي مارسوها في مدينة مثل القاهرة هي تلك التي مارسوها في إسطنبول أو في حلب، ويمكن أن نتساءل أيضا عما إذا كانت الأوصاف التي وصفوا بها تنطبق على جميع الحرفيين والصناعية على حد سواء؟

ويمكن معالجة القضية من زاوية أخرى بوضعها في سياق أوسع. فقد اعتبر أندريه جوندر فرانك André Gunder Frank أن الاستثمار في تنظيم المشروعات ظاهرة عالمية ارتبطت بالأحوال التي سادت من عام ١٥٠٠ إلى عام ١٨٠٠^(٣٥). وهكذا، فإذا طبقنا وجهة نظره هذه على الأحوال في القاهرة سوف يتبين لنا أن الحرفيين والصناع المستثمرين هم من تجليات هذه الظاهرة العالمية على مجموعة من الناس لم يكونوا تجارا، ولم يكونوا ينتجون في المقام الأول لسوق دولية. ربما كان لعواقب هذه التجارة العالمية بعض التأثير على الاقتصادات المحلية.

وقد تباينت عواقب التوسع في الاقتصاد. وكما سبق ذكره، فقد كان التجار الكبار هم المستفيد الأول من التجارة الأخذ في التوسع؛ لكنهم لم يكونوا الوحيدين. إذ يمكن أن نتبين تأثير ذلك على التجار الكبار وعلى الحرفيين والصناع العاديين، وإن كان بطرق مختلفة مثلما ستوضح الصفحات التالية، وأن الحرفيين والصناع المستثمرين ظهروا كنتيجة لهذا التوسع الاقتصادي؛ لأن مجال نشاطهم قد اتسع وكانوا يضطلعون بممارسات رأسمالية. بعبارة أخرى، كانت هناك طرق شتى أثرت بها الأحوال العامة على مختلف المجموعات.

³⁵ Andre Gunder Frank, Reorient, 31-32.

عواقب التجارة على صغار التجار والصناع:

كما سبق ذكره، فإن المجموعات المختلفة شعرت بتأثير الأحوال السائدة بصور مختلفة. وسيوضح هذا القسم أن تأثير التجير كان على التاجر الصغير والحرفى العادى الذى لم يكن يملك أى رأسمال له شأنه، والذى كانت تجارته أو حرفته تزوده بإيراد صغير، ولم تكن الضرائب ترهقه فى الفترة ما بين ١٥٨٠ و ١٦٥٠. بعبارة أخرى، لقد مسّ التجير أعدادا كبيرة نسبيا، حتى وإن كان مسّا رفيقا. ويمكن أن يتمثل تفسير هذا الاتجاه فى أنه اقتصاد أخذ فى التوسع، كانت توجد به درجة من المرونة، على الرغم من القيود التى سبق ذكرها والتى كان الحرفيون والصناع يواجهونها.

وأحد مظاهر هذه المرونة تكمن فى السهولة النسبية فى الانضمام للطوائف أو الخروج منها، أو فى الانتماء لأكثر من طائفة، أو ممارسة المرء لنشاط خارج طائفته. ويبين التمعّن فى سجلات المحاكم فى تلك الفترة أن هذا حدث مرارا وتكرارا، وأنه مسّ عددا كبيرا من الحرفيين وصغار التجار. وفى هذا الصدد يمكن تقديم عدد من التفسيرات؛ فأولا: هناك قضية المنهج التاريخى؛ فقد افترض المؤرخون أحيانا أن الطائفة سيطرت تقريبا على حياة الحرفى والصناعى، أو على الأقل على نشاطه العملى. والواقع أننا لا نعرف أن هذا هو ما حدث. فالمرء يرتاب فى أنه كان هناك نوع من المبالغة بشأن هذا الأمر. ثانيا: هناك تساؤل حول ما إذا كانت قوانين الطائفة تطبق حرفيا أم لا، أو بعبارة أخرى، إذا كان فى وسع المؤرخ أن يستخدم قوانين الطائفة باعتبارها انعكاسا للحقائق على أرض الواقع؛ فقد استندت عادة الدراسات التاريخية عن الطوائف إلى قوانين الطوائف الوفيرة فى سجلات المحاكم والتى تزودنا بمعلومات ثرية عن الطوائف فرادى. إننا نعرف الكثير عن تعيين شيوخ الطوائف وقوانين الطوائف التى ينبغى أن يتبعها سواء الشيخ أو الأعضاء، وعن عزل الأعضاء لشيوخ الطوائف إن لم يسايروا توقعاتهم. لكن قوانين الطوائف كانت شيئا والممارسة الفعلية كانت شيئا آخر.

ويتعلق جانب آخر من هذا الموضوع بتسلسل مراتب الحرفيين والصناع. وتبين الصفحات التالية أنه كان هناك تسلسل رسمي للمراتب؛ حيث يوجد شيخ الطائفة في قمة هيكلها ويتعين على أعضاء الطائفة أن يطيعوا أوامره. وكانت هناك حقيقة أخرى موازية لذلك ألا وهي أن الحرفيين والصناع المستثمرين في مشروعات صغيرة قد ازدهرت أحوالهم وجمعوا أموالا بطرق مختلفة، وأمكنهم في هذا الصدد أن يصبحوا من أصحاب النفوذ. ولا يمكن للمرء كتابة تاريخ الطوائف على أساس هذه القوانين وحدها، رغم أهميتها كمصدر بالنسبة لتاريخ الطوائف. ويمكن فهم قوانين الطوائف على نحو أفضل بمقارنتها بالممارسة الفعلية لأعضاء الطوائف. إذ كانت قوانين الطوائف هذه تعكس وضعاً مثالياً، لكنها لم تكن تتبع حرفياً بالضرورة من قبل الأعضاء جميعاً. وعلى المرء أن يضع في الاعتبار المبادرات التي تجاوزت هذه القوانين.

وأخيراً، فإن نظرة عن كثب للدعوى في المحاكم تبين أن الصناع عادة كانوا يضطلعون بأنشطة خارج طوائفهم، وهو الأمر الذي يمكن أن يعنى أيضاً أن الطوائف كانت مهتمة بالأنشطة التي تشرف عليها أكثر من اهتمامها بحشد من الامكانيات الأخرى التي كانت تتيحها السوق غير أن الاستفادة منها كان يتم على نحو مستقل عن الطائفة.

التنقل بين مختلف الأنشطة

يدرك كل من عمل على سجلات المحاكم في القرن السابع عشر تنوع واتساع نطاق الأنشطة اليومية المسجلة على أساس يومي، والتي كان يضطلع بها مئات من التجار والحرفيين الذين يعيشون في المدينة والتي تبين قدراً من حرية التنقل بين الحرفيين والتجار. وقد تبنت حرية التنقل هذه من خلال السهولة النسبية التي كان يتسلل بها أشخاص من خارج الحرفة أو المهنة إلى أنشطة اقتصادية

معينة، سواء كانت أنشطة مختصة بالتجار الكبار مثل الخواجا إسماعيل أبو طافية شاه بندر التجار في أوائل القرن السابع عشر، الذي جاء من بلاد الشام وتغلغل في دائرة تجار البحر الأحمر، أو أنشطة مختصة بالحرفيين والصناع، على الرغم من وجود الطوائف التي كان يفترض أن تحد من الدخول. وفي طبعة حديثة من كتاب يوسف الشربيني، "هز القحوف"، لاحظ همفري ديفز Humphrey Davis الذي تجشم عناء تحرير هذا العمل وترجمته، لاحظ في المقدمة أن الشربيني بالإضافة إلى نشاطه في الكتابة والتأليف اشتغل كعامل نسيج وكبائع كتب⁽³⁶⁾. وهذا أمر بعيد عن أن يكون حالة فريدة، إذ تؤكد المصادر الوثائقية أن الحرفيين والصناع كانوا يتنقلون عادة بين حرف مختلفة.

مثال لتسرب الحرفيين الأندلسيين إلى مجتمع الحرفيين والصناع:

يمكن أن نجد مثالا مثيرا للاهتمام على هذه التقلبات بتتبع الأندلسيين الذين كانوا قد وفدوا إلى القاهرة مؤخرا، هاربين من الأندلس بعد أن قامت فيها ملكيات كاثوليكية. وقد حدثت آخر موجة من الطرد على يد الملوك الكاثوليك في إسبانيا في عام ١٦١٠. وفي تلك الفترة، احتوت سجلات محاكم القاهرة إشارات عديدة لهؤلاء الأندلسيين الوافدين إليها حديثا. وتضم هذه السجلات دلائل ليس فقط عن الطريقة التي انخرط فيها هؤلاء المهاجرون الجدد في مختلف الأنشطة الحرفية في المدينة، إنما أيضا عن كيفية وصولهم إلى مزاولة أهم الحرف. وقد تبين هذا بجلاء تام في مجال إنتاج السكر حيث يرجح أن الأندلسيين جاءوا ومعهم خبرتهم وتقنياتهم. ومن الواضح أن منتجي السكر الأندلسيين سرعان ما اندمجوا في هذه الصناعة، ومارسوا إنتاج السكر في قلب المدينة وكونوا شبكات من العلاقات في السوق. ونتبين هذا

³⁶ Yusuf al-Shirbini, Brains Confounded by the Ode of Abu Shaduf Expounded (Kitab Hazz al-Quhuf bi Sharh Qasid Abi Shaduf), vol.2 English translation, introduction, notes by Humphrey Davies, Leuven Peters, 2007, xvi and xvii.

من النظر فى سجل تركة عاشور حمودة المغربي الأندلسي، السكري، الذى لم يكن لديه مطبخ سكر غزير فحسب، بل كان ينتج أيضا تشكيلة من أنواع السكر مثل سكر حجرات وسكر نبات وقطر. وبالإضافة إلى ذلك، فإن الحجة تبين أيضا أن هذا الشخص كانت له معاملات مع شاه بندر التجار الخواجا جمال الدين الذهبي. وهذا دليل على أن ما كان ينتجه عاشور ربما كان ذلك التاجر يبيعه إلى سوق إقليمية دولية. وتلك دلائل على سهولة الاندماج فى الاقتصاد^(٣٧). وبقدر ما يتعلق الأمر بالحرف، لا توجد أدلة على اندماج هؤلاء الوافدين فحسب، بل أيضا على إسهامهم فى إدخال تقنيات جديدة. هكذا يمكننا قراءة إحدى القضايا المعروضة فى المحكمة أبرم فيها نساخ أندلسي للقماش المخملي عقدا مع شاب بغرض أن يعلم الشاب كيفية غزل قماش المخمل، وربما كانت هذه حرفة أدخلها النساخ الأندلسي فى المشهد القاهري^(٣٨). والسهولة النسبية التى كان يمكن أن يندمج بها أشخاص هؤلاء دليل على وجود اقتصاد آخذ فى التوسع وتنجير متنام.

أنشطة متعددة للبائعين:

نظرا لأن مثل هذا القدر الكبير من البحوث عن الصناعات وصغار التجار ركز على الطوائف ونشاطاتها وعلى قيودها وقوانينها، فإن المؤرخين لم يتطرقوا إلا بالكاد إلى أنشطة البائعين؛ لأن مثل هذه الأنشطة كان يتم الاضطلاع بها عادة خارج سلطان الطائفة. ومع ذلك، يبدو أن البيع القطاعي كان مشاعا مباحا تماما. وتزخر سجلات المحاكم فى الفترة من ١٦٠٠ إلى ١٦٥٠ بإشارات لأنواع مختلفة من أنشطة البيع القطاعي، اضطلع بها حشد غفير من الحرفيين والصناع. خلاصة القول أنه ما أن يتجاوز المرء الطائفة، فإن بعدا جديدا كاملا من حياة الحرفيين والصناع يفتح الصورة.

(٣٧) قسمة عربية، ٣٢، ٥٠٤ (١٦٣١/١٠٤١)، ٣٣١-٣٣٢، للاطلاع على دعوى أخرى أنظر نفس السجل ٨٨٠، ٥٠٥.

(٣٨) دشت، ١٥٠، (١٦٣٣/١٠٤٣)، ٦٣٢.

وكثرة هذه الأنشطة تشكل دليلاً آخر على الدينامية الاقتصادية في الجزء الأول من القرن السابع عشر، الناتج عن توافر عدد من الظروف الإيجابية، التي أدت لأشكال شتى من التجير. وكان هذا يمثل أنشطة صغيرة، ولكنها متواضعة، يضطلع بها أصحاب الحوانيت والصناع في الحضر. وهكذا، فإنه على الرغم من أن صورة الحرفيين والصناع تصورهم عادة بأنهم يمارسون حرفة واحدة بشكل صارم، فإن على النقيض من ذلك تستطيع هنا أن تراهم منخرطين في أنشطة عديدة خارج حرفتهم. وكان الكثير من مثل هذا يحدث في بلدات ومدن أخرى. فعلى سبيل المثال، فإن دراسة بروس ماسترز Bruce Masters عن حلب، ترسم صورة مماثلة لأنشطة تجارية صغيرة تضطلع بها مجموعات اجتماعية مختلفة⁽³⁹⁾.

وقد كتب مؤرخون ورحالة كثيرون عن الأشخاص الذين كانوا يذهبون للحج إلى مكة والمدينة، حيث يجتمع الحجاج من كل أرجاء العالم الإسلامي، ويستغلون المناسبة للتجارة في السلع التي حملوها معهم. وجعلت هذه الأنشطة من أماكن الحج مراكز تجارية مهمة. فقد كان الحجاج يأخذون معهم كل ما يستطيعون حمله على أمل أن يبيعوا هذه السلع بربح، ويشتروا سلعا أخرى لإعادة بيعها عند عودتهم إلى بلادهم. وحتى الأشخاص العاديين الذين لم تكن التجارة هي مجال نشاطهم الاقتصادي كانوا يأخذون معهم شيئا يستطيعون بيعه خلال الحج وإعالة أنفسهم. ولدينا تقرير مستقى من المصدر مباشرة كتبه كاتب القرن الثامن عشر، محمد حسن أبو ذاك، وهو موظف بالأوقاف بحكم مهنته، ذهب إلى الحج سنة ١١٥٨/١٧٤٥، وكتب في مذكراته عن رحلته فذكر أنه أخذ معه عددا من السلع على أمل بيعها في المدينتين المكرمتين: بعض الأرز، وبعض الغلال، ولفتين من ورق الكتابة، وثلاثمائة إبرة، ورطل من الخيط القبرصي، ورطلين من الخيط العادي، وقليل من التوابل، وبعض الثوم وبضعة أصناف أخرى استطاع أن يضعها

³⁹ Bruce Masters, *The Origins of Western Economic Dominance in the Middle East*, (New York, NYU Press, 1988), 48-9.

في جعبته. وفور وصوله إلى جدة، تأكد من أن التجار هناك يعلمون بأن لديه ورقا وخيوطا وإبرا للبيع. واهتم التجار بالأمر على الفور واشترى خواجه هندی كل ما كان لديه، ودفع ثمن مشترياته نقدا وفي الحال. والشيء الوحيد الذي بقي مع أبو ذاكر كان بعض خيوط الحرير؛ لأن سعرها انخفض بشدة بفعل رائحة الثوم، ولم يستطع بيعها إلا في اليوم الأخير^(٤٠).

وكثيرا ما جرى تصوير الحج باعتباره مناسبة لمثل هذه المبادلات. والواقع أن هذا النوع من التجارة الصغيرة الذي كان يجري على أساس متواضع لم يقتصر على الحج. وكان يتم يوميا في المدينة على يد أفراد يزاولون حرفتهم أو تجارتهم، وينخرطون في الوقت نفسه في نشاط تجاري صغير إما لمرة واحدة أو يكررون التجربة، عندما تتوفر الفرصة أو يكون الوقت مواتيا. إن المعلومات التي وجدناها في سجلات المحاكم عن النصف الأول من القرن السابع عشر، تجعلنا نعتقد أن هؤلاء الباعة كانوا كثيرين وأنهم كانوا منخرطين في مجموعة كبيرة ومتنوعة من الأنشطة الصغيرة. ولا ينبغي الخلط بينهم وبين الحرفيين والصناع المستثمرين في مشروعات؛ إذ إن الفرق بين المجموعتين كان يتمثل في بعض الأحيان في طريقتهم لاستخدام العمالة، وفي أحيان أخرى، كان يتمثل في أنهم يتولون تنظيم عدد من الأنشطة الاقتصادية والإشراف عليها دون أن ينخرطوا فيها بالضرورة. كانت هناك قاعدة عريضة من الباعين وأهل السوق والتجار الصغار والحرفيين الذين جمعوا بين ما توفر لديهم من مبالغ صغيرة وبين استخدام الائتمان للقيام بأنشطة تجارية صغيرة، وإذا ما توفر لديهم مبلغ إضافي زائد، كانوا يقومون بذلك بغير انتظام ولأجل قصير في معظم الأحيان. كانت هذه هي ممارسات للسوق موجودة في أنحاء كثيرة من العالم.

⁴⁰ Muhammad Hasan Abu Dhakir, Untitled Manuscript, Bibliotheque nationale Paris, fonds arab no. 4643.

وكان يعمل بها عدد كبير من الصناع يهتدون بقوانين الطوائف وينتجون، بما يتوفر لهم من موارد محدودة، سلعا قليلة بقدر ما يستطيعون بيعه، بأسعار لم تكن قائمة على المنافسة من أجل الحفاظ على معاملة عادلة للأعضاء. وتعايش هذا الأسلوب مع أساليب الحرفيين والصناع الأكثر توجها نحو السوق. فقد كان الحرفيون أو أصحاب الحوانيت يضطلعون بصفة عرضية، بصفة أو بمعاملة تتطوى على مبلغ متواضع من النقود. وعندما لم تكن النقود متوافرة، كانت المعاملات تجري بالائتمان. ولم يكن مثل هذا النشاط يرتبط عادة بعملهم المعتاد. وربما كان السبب الذى دفع كثيرين منهم للقيام بهذا هو أن حرفهم لم تكن تستطيع أن تستوعب مزيدا من الإنتاج، أو أن النشاط الخارجى يمكن أن يدر بعض الإيراد الإضافى.

ويمكن أن نتتبع أنماطا معينة من هذه الأنشطة كان معظمها أنشطة تجارية وليست إنتاجية. وكانت هذه الصفقات تتكون من مشتريات صغيرة من سلع يستطيع الحرفيون أن يبيعونها ثانية بربح. ونظرا لأن الهدف كان يتمثل فى جنى قليل من النقود؛ فقد كان الحرفيون عادة يختارون السلع التى يسهل التصرف فيها. ولذلك، فإنه كثيرا جدا ما كانت تتم الاستثمارات فى الأغذية الشائعة. فقد كان أناس كثيرون منخرطين فى البيع القطاعى للقول والدقيق والجبن. وكانت هناك صفقات أقل تكرارا ومع ذلك شائعة، تتم على كميات صغيرة من المنسوجات؛ لأن المنسوجات كانت أهم منتج بعد المواد الغذائية. وكانت المبالغ المنخرطة فى هذه الصفقات متواضعة أو قليلة: فالطحان الذى كان يرتحل إلى مكة للحج، كان يقترض بعض النقود (٥٠ قرشا) من شخص فى القاهرة ليشتري منسوجات له ويعود بها إلى القاهرة، وكان له أن يحتفظ بمبلغ معين من المال لنفسه^(٤١). وقد أسس زيات واثنان من زملائه شركة تتكون من جمل وحمارين بالإضافة إلى قدر معين من الجبن والعسل. وصحب الثلاثة الحجاج إلى مكة فى سنة ١٠٢٥/١٦١٦،

⁴¹ BA 100, 1552 (1026/1616), 236.

وباعوا جنبهم وعسلهم للحجاج الذين كانوا يسافرون فى صحبتهم. وفى نهاية الرحلة، تم تقسيم الأرباح إلى ثلاثة حصص متساوية^(٤٢). وفى مشروع كهذا، يقل احتمال الإخفاق فى بيع كل ما يحملونه. وأبرم زيات صفقة تسمى "سلام شرعى" وتتكون من بيع عاجل وتسليم أجل للسلع فى سنة ١٠٢٦/١٦١٦ مع فلاح من نواحي قليوب، وكان عليه أن يسلم ١٠٠ قنطارا من اللبن دفع له الفلاح مقابلها نحو ٢٠ قرشا^(٤٣). وحقق مؤدب أطفال فى الكتاب مبلغا إضافيا صغيرا من النقود ببيع الأقمشة فى وقت فراغه^(٤٤). خلاصة القول، إن أنشطة السوق كانت تجري يوميا فى المدينة ومع أناس كثيرين نسبيا، بغض النظر عن نشاطهم الاقتصادى الرئيسى.

ويمكن وصف هذه الأنشطة بأنها قصيرة الأجل، ولا تتطلب سوى مبلغ صغير من النقود، ويتم الاضطلاع بها بأسلوب البيع القطاعى. وكانت بالنسبة لكثيرين صفقات عرضية وليست صفقات يتم إجراؤها بصورة منتظمة ومنهجية. وفى ضوء تواضع المبالغ المستثمرة فيها، تبين لنا أمر واحد: أن هؤلاء الباعة والحرفيين لم يكونوا يعيشون فى مستوى الكفاف، وأنهم كانوا يحققون ما يكفى للبقاء؛ ولادخار بعض الشيء للقيام باستثمارات إضافية ترفع إيراداتهم. وهذا يعنى ضمنا أن جباية الضرائب كانت معتدلة، وكانت تسمح للحرفيين والصناع بالاحتفاظ بقسم من إيراداتهم يزيد عما يحتاجونه لمجرد البقاء على قيد الحياة. ومع ذلك، ربما كان لهؤلاء القوم تأثير على الاقتصاد لأنهم كانوا كثيرين. وانخراط أشخاص كثيرين فى صفقات صغيرة - تتعلق بالمنسوجات مثلا - يمكن أن يعد دليلا على أن النساجين كانوا ينتجون أكثر مما يستطيعون بيعه شخصيا، ونتيجة لذلك؛ استخدموا طرفا ثالثا لمساعدتهم فى تسويق منتجاتهم، وهكذا ساعدت أنشطة الاتجار

⁴² BA 98, 2161 (1025/ 1616), 415.

⁴³ BA 100, 1529 (1026/1616), 232,

⁴⁴ BA 122, 2579 (1052/ 1642), 466.

الصغيرة هذه فى توزيع منتجاتهم فى السوق المحلية. وكانت أنشطة هؤلاء الباعة تدلّ فى الوقت نفسه على حيوية معينة تنبض فى عروق الاقتصاد، وقد ساعدوا هم أنفسهم على حفزه بدرجة أكبر من خلال الأعمال الكثيرة الصغيرة - لكنها المتكررة - التى اضطلعوا بها.

صغار الحرفيين والتجار الصغار فى سياق اجتماعي أوسع:

ربما أثرت هذه الأنشطة المتعددة التى كان التجار الصغار والحرفيون والصناع يضطلعون بها على أبعاد أخرى من حياتهم، وربما كانت لها عواقب ملموسة أقل أثرت على الصورة التى يراها بها الآخرون. بعبارة أخرى، كانت الصفقات التى يضطلع بها هؤلاء الأشخاص جزءا من اتجاه اقتصادي، لكن الاقتصاد لا يعمل بصورة مستقلة عن جوانب الحياة الأخرى. إن فصل الاقتصاد عن جوانب الحياة الأخرى يعنى إغفال علاقات معينة مهمة. فعلى سبيل المثال، يمكن أن نتساءل عن العلاقة بين الأحوال السابق وصفها وبعض من جوانب الحياة الثقافية، أو ما إذا كانت هناك أصداء ثقافية للأحوال الاقتصادية.

ويمكن علاج هذه القضية من خلال الاطلاع على الإنتاج الأدبي فى القرن السابع عشر. فقد برز بعض الصناع والحرفيين على المسرح الأدبي، ويبدو أن النصوص العامية قد ازدهرت، ومن أشهرها عمل يوسف المغربي "دفع الإصر فى كلام أهل مصر"، وهو قاموس للعامية المستخدمة فى القاهرة، يعود تاريخ كتابته إلى السنين الأولى للقرن السابع عشر^(٤٥). والمغربي نفسه لم يكن فقط حرفيا فى الأصل قبل التحاقه بالأزهر لتكملة دراسته، إنما ساهم بقاموسه هذا بالتعريف بالمفردات التى يستخدمها الحرفيون والصناع، كل حسب حرفته الخاصة، عمال

⁴⁵ Liesbeth Zack, Egyptian Arabic in the seventeenth century, a study and edition of Yusuf al-Magiribi's Daf al-isr an kalam ahl Misr, (Utrecht: Amsterdam Center for Language and Communication, 2009).

النسيج، والوزانين للسلع، وأهل السوق.. كانت العامية التي يستخدمها هؤلاء الحرفيين والصناع للإشارة إلى أدواتهم ومعداتهم ومنتجاتهم، هي اللغة التي لا بد أن المغربي ألفها حيث كان قبل دخوله عالم العلم والدراسة في الأزهر، هو نفسه حرفيا وسليل أسرة من الحرفيين تخصصت في صنع أغماد السيوف. وهناك أعمال أخرى أجادها الحرفيون والصناع لكنها لا زالت في حاجة إلى التحديد والدراسة، حيث أن أدبيات الفترة العثمانية لم تجر دراستها بأي درجة من التعمق. وقد أشارت دوريس بهرنز أبو سيف Doris Behrens Abuseif مؤخرا إلى عمل من هذا النوع ألفه حرفي، ربما حلاق أو عطار، باللغة العامية^(٤٦). مما يذكرنا بالطبع بحلاق دمشق الذي كتب في القرن الثامن عشر حوليات معتمدا - كمصدر لما ينقله من أحداث مهمة وقعت في المدينة - على الأحاديث التي كان يتبادلها مع زبائنه أثناء عملية الحلاقة^(٤٧)، كما يقول هو نفسه.

وهناك كاتب آخر أولى اهتمامه للحرفيين والصناع، ولم يكن هو نفسه حرفيا على غرار المغربي، بل كان مفكرا ذا شهرة كبيرة، تعلم في أرفع المؤسسات التعليمية في القاهرة وإسطنبول، هو شهاب الدين أحمد الخفاجي (٩٧٧-١٠٦٩)، وعين قاضي قضاة مصر. فقد تضمنت مقتطفات الخفاجي الشعرية المختارة، "ريحان الالباء وزهر الحياة الدنيا"، وهما مجلدان كبيران يجمعان مقتطفات مختارة من الشعر المعاصر، من ضمنها مؤلفات لعدد من الشعراء ذوي الأصول الحرفية: كأعمال محمد بدر الدين الزيات، الذي كان يبيع الزيت والزبدة، واشتهر بسرقاته من نصوص الآخرين، وأعمال القبانية، وأعمال شيخ طائفة الوراقين، وكان اسمه

⁴⁶ Doris Behrens-Abuseif, "Une polemique anti-ottomane par un artisan au Caire du XVIIe siecle," in Etude sur les Villes du Proche-Orient XVIe – XIXe siecle, Hommage a Andre Raymond, (Damascus, Institut francais d'etudes arabes de Damas, 2001), 56.

^(٤٧) أحمد البديري الحلاق. حوادث دمشق اليومية ١١٥٤-١١٧٥ (١٧١٤-١٧٦٢)، حرره أحمد عزت عبد الكريم، (القاهرة، الجمعية المصرية للدراسات التاريخية، ١٩٥٩)، Dana Sajdi, "A Room of his Own: The "History" of the Barber of Damascus (fl. 1762)."

عبد الرحمن الحميدى، وغيرهم^(٤٨). ويقول الخفاجى إن واحدا منهم وكان نساجا اسمه عبد المنعم الماطى، كان جد ضعيف فى النحو لذا كتب شعره بالعامية^(٤٩). وفى كلتا الحالتين، سواء أصبحت لغة السوق موضع دراسة علمية، أو أن مؤلفات الحرفيين والصناع وخلافه من غير أهل الصفوة تسربت إلى كتابات مفكرين كبار من أصحاب الشهرة العريضة، يمكن ربط ظهور كتابات من هذا النوع بالأحوال الاجتماعية الآخذة فى الظهور على أرض الواقع، وربط الإنتاج الثقافى بالواقع الاقتصادى. وهكذا فإن الحيوية الاقتصادية لصغار التجار والحرفيين اصطحبت بتجلّ ثقافى واضح.

الصناع المستثمرون :

هناك مظاهر شتى للتجبر فى تلك الفترة وشكل الباعة المتجولون وصغار التجار الذين سبق وصفهم جزءا منها. إلا أنه يوجد مظاهر أخرى. لقد استثمر التجار المبتكرون فى هذه الفترة، فى التجارة والإنتاج والزراعة بغية مضاعفة الأرباح. وتبقى ظاهرة الحرفيين والصناع المستثمرين الذين كانوا يعملون على نطاق أصغر من التجار الكبار، وفى منطقة جغرافية محدودة بدرجة أكبر وبرأسمال متواضع.

من كان هؤلاء الحرفيون والصناع المستثمرون؟ نجدهم على قمة المجتمع الحرفى. وفى السياق الراهن، فإن الحرفى المستثمر يعتبر رجل أعمال صغير تجاوز نشاطه الحرفة التقليدية للحرفيين والصناع، من حيث شبكة علاقات عمله، والنطاق الجغرافى الذى يعمل فيه، بممارسة أشكال شتى من الأنشطة المدرة للربح والتي قد ترتبط بحرفته أو لا ترتبط. وكانت الأحوال السائدة هى التى تفرض نطاق

^(٤٨) شهاب الدين أحمد الخفاجى، ريحان الألباب وزهر الحياة الدنيا، حرره عبد الفتاح أحمد الحلو (القاهرة، مطبعة عيسى الحلبي، ١٩٩٧) الجزء الثانى، ١٣٠، ١٢٨، ١٢٢، ٩٧.

^(٤٩) الخفاجى، ريحان، ٢، ١٤٦.

النشاط ونوعه مما جعلهما يتغيران مع تغير الأحوال. بعبارة أخرى، كان الحرفي المستثمر محصلة لسياق معين.

ورغم صعوبة حصر الاستثمار في حرف معينة، فإن دراسة محفوظات المحاكم توحي بأن احتمال شروع صناع حرف معينة في الاستثمار كان أكبر منه بالنسبة لغيرهم. وقد تتنوع الأسباب، ومنها أهمية الحرفة التي يزاولونها. ونتساءل عما إذا كان الحرفيون والصناع المستثمرون قد طوروا ممارسات أعمالهم؛ لأنهم كانوا منخرطين في صناعات "محورية" بالتحديد، أو أن الانتماء إلى هذه الصناعات كان عاملاً مهماً في دفع العملية الاستثمارية. إننا نعلم أن من السلع ما هو إستراتيجي، كالحبوب والقمح، وكان له أهمية حيوية بالنسبة للحكومات التي سعت إلى ضمان وصول المؤن الرئيسية إلى السكان، وبالنسبة للتجار الكبار بسبب أهميتهم للتجارة وللمستهلكين. وتغدو ملامح القضية أقل وضوحاً عندما تنتقل إلى السلع الصناعية. وقد عالجت ثريا فاروقي هذه القضية في إحدى دراساتها عن الحرف العثمانية لكنها لم تؤيد استخدام تعبير الصناعات المحورية في سياق ما قبل صناعي⁽⁵⁰⁾. بيد أنه توجد مبررات تدعم استخدامه؛ فأولاً: كان لحرف معينة وزن أكبر في الاقتصاد، لأسباب شتى. فأمّا أن يكون الطلب مرتفع على إنتاجها في السوق الدولية أو في السوق المحلية أو في كليهما، كالمنسوجات والجلود والسكر، وبالتالي من كان يعمل في هذه الحرف كان الاحتمال أن يقوم بنشاط استثماري أكبر.

ثانياً: كان أمام الحرفيين المصنّعين لهذه المنتجات فرصة أكبر للازدهار مما كان للحرفيين الآخرين، كما بينته النتائج التي توصل إليها أندريه رايموند. فقد صنف الصناع حسب حجم تركاتهم. واستندت المعايير التي استخدمها لتحديد منزلة أعضاء الطائفة إلى قيمة هذه التركات. وقد بينت دراسته لموارث الحرفيين والصناع أنه كانت هناك فروق كبيرة بين ثرواتهم. وكان في قمة السلم التراتبي منتجون بعينهم، مثل السكريين والمعصرانية، وعمال النسيج، الذين كانت تركاتهم

⁵⁰ Suraiya Faroghi, "The Fieldglass and the Magnifying Lens," 72.

أكبر كثيرا من شركات معظم الصناعات الآخرين. فعلى سبيل المثال، قيم أندريه رايغوند متوسط شركة النسيج في الفترة ما بين ١٦٧٩ و ١٧٠٠ بنحو ٥٠ ألف نصف^(٥١). وفي الفترة نفسها، كان الصناع الأكثر ثراء هم السكريين بمتوسط لتركاتهم يقرب من الـ ١٥٠ ألف نصف. كذلك احتل السرجانية والمصرانية مرتبة عالية في قائمة الصناع المزدهرة أحوالهم، المرتبة الثانية حسب تقديرات رايغوند. فقد ترك المصرانية، خلال العقدين الأخيرين من القرن السابع عشر (١٦٧٩-١٧٠٠) معدلا للشركات بلغت قيمته ما يقارب السبعين ألف نصف، وهذا ما يضعهم في موقع يتوسط السكريين الذين كانوا الأكثر ثراء، والنساجين. وقد قلت قيمة شركات عمال النسيج إلى ما يقارب نصف ذلك الإجمالي، بحلول نهاية القرن الثامن عشر (٤٣,٥٢١ نصف)، لكنها بقيت أعلى بنحو ٤٠% من شركات الحرفيين والصناع الآخرين^(٥٢). وبمقاييس تركاتهم، كان هؤلاء يمثلون قمة المجتمع الحرفي.

ثالثا: كما سوف يتضح في الفصول التالية، كان إنجاز الأعمال أكثر شيوعا بين حرفيي هذه المنتجات المحورية، وكثيرا ما نزعوا حيث كانت تظهر الابتكارات إلى أن يكونوا من بين هؤلاء المستثمرين المبتكرين، سواء من خلال نشاطهم الفردي أو نشاط طوائفهم. وعلى سبيل المقارنة فإن الوزن الاقتصادي للطوائف المتعددة الأكثر تواضعا، كصناعة الأساور من العظم، أو صناعة السلال أو الألواح التي يستخدمها الأطفال لتعلم الحروف الأبجدية، فمهما كانت أهمية عملهم لم يكن وزنهم الاقتصادي كبيرا أبدا بما يكفي لكي يسعوا إلى المبادرة أو التجديد^(٥٣). كما لم يكن مرجحا أن يظهر أعضاء هذه الحرف المتواضعة في سجلات المحاكم بالتواتر نفسه الذي كانت تظهر به أسماء أصحاب الحرف ذات النّقل الاقتصادي الكبير.

⁵¹ Raymond, *Artisans*, 229.

⁵² Raymond, *Artisans*, 233 and 393.

(٥٣) الباب العالي ١٣٥، ١١٨٢ (١٦١٧/١٠٢٧)، ٣٠٣، الزاهد ٦٧٨، ١٢٣١ (١٦٦٢/١٠٧٣)، ٣٣٩، دشت ٢٠١ (١٦٨٠/١٠٩١)، ٤٣٣.

وقد يكون سبب قابلية بعض الحرف دون غيرها إلى التطور نحو أعمال ابتكارية استثمارية مرتبطا بالأدوات التي يستخدمها الحرفيون والصناع. إذ يبدو أن ممارسات الأعمال الاستثمارية المعقدة المتقنة كانت أكثر شيوعا بين الصناع الذين كانوا يستخدمون أدوات معقدة تقتضى أعدادا أكبر من العمال ومزيدا من الاستثمار، مثل مطابخ السكر، ومعاصر الزيوت، والمصابغ. كانت هذه المشروعات كبيرة نسبيا وتستخدم أشخاصا كثيرين. وقد أشار ستانفورد شو Stanford Shaw في دراسته عن الضرائب التي كان يتعين على مختلف أعضاء الحرف دفعها، إلى وجود اثني عشر مصنعا كبيرا وعشرة مصانع صغيرة "للحوى" في القاهرة لا تتوافر لنا عنها أى معلومات أخرى، ربما تكون مهمة^(٥٤).

وسواء انتمى الحرفيون إلى الصناعات "المحورية" أو استخدموا الأدوات عالية الإنتاج، فإن سماتهم المميزة لم تقتصر على أنهم كانوا من بين أكثر الصناع ازدهارا، ولكن تتمثل أيضا في أنهم مارسوا نشاطا رأسماليا أثناء مزاولة حرفة أو الأنشطة الجانبية الأخرى. والواقع أن هذه السمات كما ستبين الصفحات التالية، ربطت الحرفيين والصناع المستثمرين بمجتمعهم أحيانا، وفي أحيان أخرى جعلتهم على اختلاف معه من حيث الممارسة. وهكذا، فإن الحرفيين والصناع المستثمرين لجأوا بطريقة ما إلى الممارسات التجارية التي تقتدر عادة بالتجار الكبار، في حين كانوا في الوقت نفسه جزءا من صميم المجتمع الحرفي. ومزجت أنشطتهم بين الممارسات المرتبطة بالرأسمالية التجارية وممارسات الحرفيين والصناع التقليدية. وهكذا، فقد كانوا ينتمون إلى عالم الحرفيين، غير أن وسائلهم وشبكاتهم وتنظيم عملهم جعلوهم أقرب إلى عالم التجار الكبار وأقل تقيدا بقوانين الطوائف، يديرون شبكات واسعة ومركبة، ويتعاملون بالنقود ويخوضون الأعمال بطريقة أشد تعقيدا.

⁵⁴ Shaw, Financial, 122.

ولم توفر المصادر التي استندت إليها هذه الدراسة القدر نفسه من المعلومات حول مختلف هؤلاء الحرفيين والصناع المستثمرين المحتملين. وبالتالي، فرغم أهمية بعض هذه الحرف من ناحية وزنها في الاقتصاد ومستوى ازدهارها الظاهر في حجم التراكات، تظل متابعتها أشد صعوبة. فعلى سبيل المثال، لم تغط المصادر المستخدمة في هذه الدراسة جيدا أنشطة النساجين في مطلع القرن السابع عشر، لكن الحال اختلف في القرن الثامن عشر وأصبح بالإمكان العثور على معلومات كثيرة عنهم. ولدراسة النشاط الاستثماري لدى الحرفيين والصناع اعتمدنا تتبع حركة الأفراد عبر فترة طويلة من الزمن (عندما سمحت المصادر بذلك) بغية تبين الأنشطة المتعددة التي يباشرها شخص واحد والإمام بمجموعة أنشطته عبر فترة زمنية معينة. فمن خلال هذا المنهج يتبين أن الحرفي كان في أوقات كثيرة يستثمر مبلغا صغيرا في صفقة متواضعة. ولهذا الغرض، تم ملاحظة قلة من المعصرانية وأعضاء أسرهم عن كثب. وهناك بعض المزايا في دراسة الاقتصاد من خلال المتابعة الوثيقة لأعضاء الأسر عبر فترة زمنية طويلة، وفي بعض الأحيان من خلال المتابعة لشخص ما عبر حياته المهنية بأسرها، أي لمدة عقدين أو ثلاثة عقود، مما يجعلنا نلمّ بالدائرة الكاملة لأنشطته، ولشبكاته الاجتماعية المهنية وغير المهنية، وبالأبعاد الثقافية المرتبطة بذلك، بدلا من تلك التي تقتصر على حرفته أو طائفته.

وقد كان منهج التاريخ الجزئي هذا micro history، أي الانخراط في أصغر التفاصيل في محاولة لفهم الصورة الأكبر، منهجا مفيدا فيما بيّنه من أن عدة أنماط اقتصادية يمكنها أن تتعايش معا في إطار الحرفة الواحدة، وحتى في إطار حياة الحرفي الواحد. فمن ناحية، نلاحظ نمطا تقليديا فيما يتعلق بالارتباط الوثيق بين العمل والأسرة، ومزيجا من النمطين التقليدي والرأسمالي في أسلوب إدارة معصرة الزيوت. ومن ناحية أخرى، كان الحرفيون والصناع المستثمرون

يشرعون فى ممارسات رأسمالية مع بلوغ فعالية التجير بعض العناصر فى مجتمعهم وتأثيره على جوانب معينة فى حياتهم. فمع مواصلة نشاطهم فى السوق، تمكنوا من إبقاء التكاليف منخفضة ومن زيادة أرباحهم، وكانت المشروعات المركبة مألوفة لديهم، واضطلعوا بمجموعة من الأنشطة المدرة للمال، ترتبط أحيانا بنشاطهم الحرفى الأصلى، وأحيانا لا ترتبط به. وحيث إن الحرفيين والصناع، رغم وضعيتهم الأدنى، مثلوا قوة اقتصادية فاعلة، فإن دور "مشروعات الأعمال الصغيرة" مقابل "مشروعات الأعمال الكبيرة" يمكن اعتباره دورا مهما بدرجة كبيرة. ومما يثير الاهتمام بصفة خاصة، تمكن الحرفيين من المحافظة على نمط تقليدى بالغ فى بعض جوانب الحياة، فى حين كانت مشروعاتهم، من جانب آخر، ذات طابع تجارى عال للغاية.

العمل والأسرة :

يتضح من هذا التحليل أن الحرفيين والصناع المستثمرين جزء لا يتجزأ من مجتمعهم وأن أنماط سلوكهم تتفق مع سلوك الحرفيين الآخرين فى حين أنهم يشاركون فى الوقت نفسه التجار الكبار أنماطا سلوكية معينة رغم استمرار مساحة كبيرة من الاختلاف بينهم. فعلى سبيل المثال، لم يكن الحرفيون فى مطلع القرن السابع عشر أصحاب رأس مال كبير، ولم تعرف شبكاتهم توسعا اجتماعيا أو جغرافيا على غرار ما حدث لشبكات التجار الكبار. بيد أنه لا يمكن فى بعض المجالات تبين الخط الفاصل القاطع بينهما، وتبدو مناطق أكثر التباسا فى الواقع. وهنا يظهر مدى تطابق تعبير رودنسون عن "الجيوب الرأسمالية" فى مناخ غير رأسمالى، فالحرفيون كانوا جزءا من مجتمعهم، نشطين فى طوائفهم، ومرتبطين بأسرهم وبعملهم ارتباطا وثيقا، ومع ذلك كانوا يزاولون نشاطا رأسماليا فى بعض مشروعاتهم.

أسر الصنّاع المستثمّرين :

وللإلمام بطبيعة النشاط السابق ذكره وتفاصيله تتبّعنا أثر أسرتين أو ثلاثة بقدر ما سمحت به مصادرنا، وكذلك بعض الأفراد من الذين تطابق عملهم وحياتهم مع أنماط مماثلة أو موازية. وقد استعنا بهؤلاء كأمثلة لتوضيح الاتجاهات المشار إليها مع العلم أن أنشطتهم لم تكن فريدة بل كانت تشكّل نموذجاً لبعض الحرفيين وصغار التجار. وفي مناح كثيرة، اندمجت حياة هؤلاء الحرفيين وعملهم في الأنماط التقليدية الشائعة في محيطهم، وهم تحركوا في نفس الدوائر التي تحرك فيها الحرفيون الآخرون إذ كانوا ينتمون إلى الطوائف ويلعبون عادة دوراً مهماً بداخلها، وعاشوا في مناطق يقطنها حرفيون وصنّاع آخرون وشاركوا في حياتها؛ وكان عملهم يرتبط بأسرهم بصورة وثيقة، وبعضهم مارس الحرفة نفسها عبر الأجيال، أي أنهم جمعوا في عملهم وحياتهم عناصر من الأنماط والممارسات الرأسمالية وغير الرأسمالية.

ومن حيث عملهم، تمتعوا بمجال أرحب كثيراً من الذي أُتيح للباعة المتجولين الذين ينتظرون الفرصة المواتية ويقيمون صفقات عرضية. وإذا أردنا فهم حقيقة التوافق بين بعض ما قاموا به من نشاط استثماري والاقتصاد التقليدي لا بد من التدقيق في حياة الأفراد والأسر الذين تتوفر عنهم المصادر الكافية للمتابعة الطويلة الأمد. لقد كانوا أثناء حياتهم كحرفيين أصحاب أسر، وأبناء طوائفهم وأحيائهم. وسعوا في إطار أنشطتهم كمستثمرين صغار، إلى توسيع دوائرهم لإقامة الروابط بين الريف والحضر، روابط مع باعة القطاعي ومع التجار الكبار، ومع المنتجين الآخرين.

ارتباط العمل والأسرة برباط وثيق

فى مناحى كثيرة، اتبعت حياة الحرفيين والصناع المستثمرين وعملهم أنماطا مماثلة لأنماط الحرفيين والصناع الآخرين. والرابطة القوية بين العمل والأسرة اتسم بها الجميع. وغالبا ما كانت العلاقات الأسرية الوثيقة تملى على الفرد سلوكه، سواء فى حياته الخاصة أو فى حياته المهنية، مما كان يرجح أن تعلق هذه العلاقات على المصالح الاقتصادية. وهذا النمط السلوكى للحرفيين يظهر فى أنهم كانوا عادة يمتنون الحرفة التى تمتنها أسرته، إلى درجة أن حرفة معينة يمكن أن تصبح لصيقة باسم بعض الأسر. ومن الأسباب التى تدعم أيضا مثل هذا النمط دور الأسرة فى التدريب على الحرفة، وكذلك فى إقامة الحانوت أو الورشة التى كان يتكفلها ويشارك بها كافة أعضاء الأسرة الذين كانوا فى معظم الأحيان يجمعون الأموال فيما بينهم لأغراض العمل.

النزعة المحافظة فى حرفة الأسرة:

كان يقال أحيانا عن التجار الكبار أن تجارتهم تتمسك بها الأسرة لثلاثة أجيال وليس لأكثر من هذا عادة. أما الحرفيون والصناع، المحافظون بدرجة أكبر، تبين المصادر المتوافرة أن المهنة ذاتها قد تعمّر لوقت أطول فى بعض الأسر، وأمكننا أحيانا التعرف عبر مصادرنا على أسر حافظت على حرفتها منذ بداية القرن السابع عشر إلى بداية القرن التالى حيث نجدها لا تزال تعمل فى الحرفة نفسها. فقد كانت أسرة ابن عثمان نشيطة فى حرفة صناعة الجلود فى العقد الأول من القرن السابع عشر (وربما فى وقت سابق). وعلى مر العقود، ظهر أعضاؤها جيلا بعد جيل حتى نهاية القرن. ومن بين المعصرانية استطعنا تتبع أسرة أبو الفوز لمدة أطول حتى؛ حيث أتاحت لنا سجلات المحاكم تبين أثرها طوال قرنين، يظهر الأثر الأول فى مصادرنا قبل الفتح العثماني بسنوات قليلة وبقي أعضاء هذه

الأسرة يزاولون المهنة نفسها ويعيشون في نفس المنطقة حتى نهاية القرن السابع عشر. وسجلات محكمتي الزاهد وباب الشعرية - المنطقتان اللتان كان يقطنهما الحرفيون والصناع - غنية بوجه خاص بالبيانات عن هذه الأسرة المشهورة لانتسابها إلى الأشراف. ورغم أن الإشارات إليها تتكثف بين ١٦٠٠ و ١٦٥٠ تقريباً، إلا أنه يمكن رصد وجودها في فترة أسبق كثيراً، تعود في الواقع إلى نهاية الفترة المملوكية.

والإشارة الأقدم في مصادرنا إلى عائلة أبو الفوز ترجع إلى سنة ١٥١٠/٩١٦، أي قبل الفتح العثماني بسبع سنوات، في عهد السلطان المملوكي، السلطان الغوري. ففي هذا التاريخ اشترى أحد أفراد عائلة أبو الفوز معصرة للزيوت في منطقة المقس، ظلت مملوكة لأسرته حتى نهاية القرن السادس عشر، وهو الوقت الذي تحولت فيه إلى وقف؛ ولذلك، فمنذ السنوات القليلة الأخيرة لحكم المماليك، كان أعضاء أسرة أبو الفوز يزاولون مهنة المعصرانية، واستمر أعضاء كثيرون من الأسرة يمتحنون هذه الحرفة طوال القرنين السادس عشر والسابع عشر، وفي أوائل القرن السابع عشر (١٦٠٠) تبين السجلات التي أصبح أثرهم فيها أكثر تواتراً أن الأشقاء وأبناء العم والخال والأعمام كانوا من المعصرانية. وبالمثل فإن دراسة الظروف السكنية لأسرة أبو الفوز تبين أن مكان إقامتهم، في المقس، بقي ثابتاً عقداً بعد عقد لنحو قرن ونصف القرن. خلاصة القول أنه منذ سنة ١٥١٠ على الأقل إلى حوالي ١٦٦٠، يمكننا تتبع أعضاء أسرة أبو الفوز الذين كانوا يزاولون هذه الحرفة في هذه المنطقة نفسها، مما يدل على الاستقرار في المناخ العام وفي الحياة الأسرية.

وتبعاً لما سبق، فإذا اقتطعنا فترة زمنية معينة لنركز اهتمامنا على أسرة أبو الفوز، وبالتحديد على حياة أحد أشهر أعضائها، وهو حجازي أبو الفوز المعصراني، فإن هذه الاستمرارية تتبدى بوضوح. فقد كان حجازي شاباً راشداً

عند وفاة والده نور الدين على أبو الفوز المعصراني^(٥٥)، ومن ثم فربما ولد حوالي سنة ١٥٨٠ وتوفي سنة ١٦٤٦؛ ولذا فإن عمره غطى تقريبا النصف الأول من القرن السابع عشر، أي الفترة التي يركز عليها الفصل الحالي. كان حجازي أبو الفوز شخصا مشهورا في أوساط شتى. ودار جزء كبير من حياته بين الحرفيين والصناع؛ حيث أنه كان شيخا لطائفة المعصرانية لعدد من السنين وكانت تعاملاته مع الحرفيين متعددة، ودارت حول خط المقس، المنطقة التي سكنها وعاش وعمل فيها هو وكثيرون من أعضاء أسرته. وتبين دعاوي المحاكم أنه كثيرا ما توسط في المنازعات بين سكان حيّه، وأنه حضر أو كان شاهدا في حفلات زواج أعضاء الأسرة وغير أعضاء الأسرة، وأنه كان شاهدا في المحاكم لصالح بعض سكان حارته. وقد كان في عداد المعصرانية الذين خرجوا من الأسرة مباشرة: أبه على، وأخوه أحمد، وأبنائه الثلاثة محفوظ وإبراهيم ومحمد، وبدر بن محمد. وشملت القائمة عم حجازي وهو أصيل الدين، وعلي بن أصيل الدين. كما شملت بدرا بن حجازي، وهو ولده الوحيد الذي خلفه عند وفاته رغم أن كانت لديه أربع زوجات في وقت من الأوقات. وقد انضم إلى الحرفة نفسها عدد من أولاد عم حجازي وأبنائهم. يكفي العودة إلى جيل الأب لتتبين أن كثيرين من أشقاء والده، وكثيرين من أشقائه هو (حجازي) وكثيرين من أبنائهم كانوا جميعا يمتنون المهنة نفسها. خلاصة القول، كان كثيرون من أعضاء أسرته الذكور مرتبطين بنفس الحرفة منذ عام ١٥١٠ على الأقل حتى النصف الثاني من القرن السابع عشر.

وهناك نموذج آخر يتجلى في تاريخ أسرة معصراني آخر، كان يعيش في المنطقة نفسها ويعمل بها، ألا وهي أسرة دعبوس، وكان الشخص الذي أمكن تتبعه بأقصى قدر من الدقة هو سليمان دعبوس الذي عاش في النصف الأول من القرن السابع عشر. وكانت أسرته من المعصرانية. وكان أقدم عضو من هذه الأسرة أمكن تتبعه هو محمد دعبوس الذي برز نشاطه عام ١٦١٠/١٠١٩، وتحوى

^(٥٥) قسمة عربية ١٤، ٦٥٩ (١٦٠٠/١٠٠٩)، ٢٤٨-٢٢٩.

المصادر إشارات متواترة عبر ثلاثة أجيال، حتى وفاة يوسف دعبوس، حفيد محمد، الذي مات في عام ١٠٧٨/١٦٦٧، ولم يخلف أبناء. لقد عاشت هذه الأسرة وعملت في خط المقس. ومن المرجح أن الأسرة قد استفادت من التطور العمراني الذي حدث في مطلع القرن؛ حيث يظهر اسمها على إحدى قطع الأراضي التي خصصها وقف محمد باشا أحد الولاة العثمانيين الذين حكموا مصر. والواقع أن أحد الأزقة الذي ذكر في تخصيص الأرض كان يحمل اسم دعبوس، ربما كان والد سليمان هو المقصود.

كانت أسرة دعبوس في الأصل أسرة قبطية، واعتنق محمد دعبوس والد سليمان الإسلام في العقود الأولى من القرن. وظلت عمته أخت أبيه قبطية. وبقي سليمان على صلة بأعضاء الأسرة الأقباط وبأعضاء المجتمع القبطي، وكان كثيرون منهم يقطنون هذه المنطقة القريبة من الأزبكية حيث توجد حارة تسمى حارة النصاري، ولسنوات طويلة تشارك في أملاك مع أعضاء من أسرته القبطية. وأبقى كذلك على ارتباطه بالشخصيات القبطية البارزة، وفي عام ١٠٤٠/١٦٣٠ قام راهب قبطي كان ناظرا على وقف للأقباط بتعيين دعبوس وكيلا عنه في تأجير أملاك الوقف^(٥٦).

ومثلما فعلنا مع أسرة أبو الفوز، يمكننا أن نتبع أسرة دعبوس في الفترة ما بين العامين ١٦٠٠ و ١٦٧٠، أي على مدى ثلاثة أجيال، الأعضاء الذكور الذين عملوا بمهنة المعصرانية. لقد ورد ذكر محمد دعبوس (الأب) لأول مرة عام ١٠١٩/١٦١٠، لكن من المحتمل أنه كان في المهنة قبل ذلك بكثير، وكان ابنه سليمان الذي تردد كثيرا على محكمة الزاهد، يقطن في نفس المنطقة حيث يعيش ويعمل، كذلك فعل أبناء سليمان، إبراهيم دعبوس (الذي مات صغيرا) ويوسف دعبوس الذي ظل في نفس المهنة حتى وفاته.

(٥٦) الزاهد ٢٠٠١، ٦٧٠ (١٠٤٠/١٦٣٠)، ٤٥٤.

خلاصة القول، أن الأسرة والمجتمع كانوا وبقوا رغم كل شيء جزءا حيويا في حياة هؤلاء الحرفيين والصناع المبتكرين في مجال عملهم، والذين ربما كانوا أكثر توجهها نحو السوق وتأثروا بالتجبر إلى حد ما.

ماذا عن أعضاء الأسرة من الإناث؟ الواقع أن دراسة وضع المرأة في عالم الحرفيين والصناع تظهر فروقا كبيرة بين حرفة وأخرى. فقد بينت جوديث تكرر Judith Tucker الدور المهم الذي لعبته المرأة في صناعة النسيج في القرن التاسع عشر. ويصدق الأمر نفسه على فترة أسبق من القرن السابع عشر، حيث انخرطت نساء كثيرات في إنتاج الغزل عادة؛ لحساب أزواجهن الذين كانوا من النساجين، وكن يعملن على أنوال في بيومن. وعلاوة على ذلك، عملت المرأة في التجارة، فكانت تشتري السلع وتبيعها في الأسواق. ولم يكن هكذا هو الحال لدى الحرفيين والصناع الذين كانوا يعملون في ورش ذات الآلات المتطورة التي تتطلب عمالا كثيرين لتشغيلها. يبدو أنه لم يكن هناك مكان للمرأة في مطابخ السكر والمطاحن ومعاصر الزيوت غير أنها لم تكن مستبعدة كلية من هذا العمل، فكانت أحيانا تمول زوجها وأفراد أسرتها الآخرين. لقد كانت حرفة عصر الزيت مجالا تخصص به الذكور، لكن الحاجة إلى القروض أو التمويل سمح بتسرب الإناث. ومن ثم فلم يكن مستغربا أن يقترض شخص مثل حجازى أبو الفوز، عندما تعرض لنقص في النقدية سنة ١٠٤١/١٦٣١، ألف ريال فضة من زوجته أم الهنا بنت أحمد حسن أبو الفوز، التي كانت أيضا ابنة عمه. والسؤال الذى يثيره هذا الموقف هو ما إذا كانت المسألة أسرية صرفاً وعلى نحو قاطع، أم أنها مسألة تتعلق بالعمل، يحق فيها للمقرض أن يتوقع عائدا بشكل أو بآخر. فكونها سُجِّلَتْ في المحكمة أمام القاضي تضى على أنها بعدا قانونيا وعاما. والواقع أن الحجة المكتوبة لا تبين أنه يحق لأم الهنا الحصول على فائدة مباشرة على القرض الذى قدمته، بيد أنه كانت هناك منافع غير مباشرة ذكرتها الحجة إذ لا يُسمح لزوجها باستلام المال إلا بعد أن يدلي بالقسم التالى: "إذا اتخذت زوجة أخرى غير زوجتى الحالية، سيدة الكل، أو كانت

لى أى محظية؁ فإن زوجتى أم الهنا يمكنها تطليقى". وكان عليه أن يعلن أيضا أنه سياتخذ زوجته إلى الحج معه فى السنة التالية (١٠٤٢/١٦٣٢)؁ وأنه سوف يدفع نفقاتها^(٥٧). هكذا؁ ورغم أن الرحلة إلى الحج كانت مساهمة طوعية من جانبه؁ إلا أنه يمكن اعتبارها تعويضا عن النقود التى اقترضها.

العمل الاستثمارى فى تنظيم المشروعات:

إن التدقيق فى عدد كبير من سجلات المحاكم يتيح لنا استخلاص بعض الظروف المحيطة بعمل الحرفيين والصناع؁ لنتبين كيف كانوا يزاولون مهنتهم فى مكان شغلهم؁ وكيف كانوا يحصلون على المواد الخام؁ فتكون بمثابة إطلالة على حياة الناس العاديين فى أحوالهم العادية. وهذا أمر وثيق الصلة بموضوعنا طالما أننا لا نعرف سوى القليل عن حياة الحرفيين والصناع. كما أنه من الضرورى فى حالة الحرفيين والصناع المستثمرين؁ تحديد عدد من الممارسات التى لم تكن تتفق مع الأداء الحرفى التقليدى ولكنها جمعت بين الوجهين الرأسمالى والتقليدى.

وكما سبق بيانه؁ فمن المرجح أن المبادرة بالعمل الاستثمارى كانت تتم على يد الحرفيين والصناع الذين كانوا يعملون بأدوات أكثر تطورا وتعقيدا؁ تتطلب عملا وتنظيما وربما استثمارا متفوقا عما كان عليه فى الحرف الأخرى. ومن ثم؁ يمكننا استكشاف النمط الذى يحكم بعض هذه المشاريع العديدة ذات النطاق الأوسع إذا تفحصنا بعمق أحوال العمل فى إحدى معاصر الزيوت.

العمال والعمل فى معاصر الزيوت:

وهنا لا بد من التركيز أولا على العمل وطريقة تنظيمه. وتنظيم العمل؁ كما ورد فى الوصف فيما يتعلق بمعصرة دعبوس للزيوت؁ ليس فريدا من نوعه؛ إذ

(٥٧) الزاهد ٦٧٠؁ ٢٨٠٢ (١٠٤١/١٦٣١)؁ ٧٥٦.

يمكن افتراض وجوده في مؤسسات أخرى شبيهة، أي في معاصر زيوت أخرى، وكذلك في عدد من مطابخ السكر والمطاحن، وكلها تقريبا كانت تعمل بمعدات متطورة، وتتطلب عددا معينا من الأشخاص لتشغيلها. وهكذا، فإلى حد ما، كان تنظيم العمل في معاصر الزيوت دليلا على حجم ونطاق المعدات التي تحتاج إلى تعدد في العمال وفي المهارات لتشغيلها. ويبين س. د. جوتين S.D. Goitein، الذي يشير إلى حقبة غارقة في القدم، أن بعض الورش، المنتجة للسكر على سبيل المثال، كانت كبيرة وتستخدم عمالا كثر. كما أشار المؤرخ الياباني تسوجيتاكا ساتو Tsugitaka Sato إلى مطبخ سكر من العصر الفاطمي كان يستخدم نحو مائة عامل. ومعرفتنا قليلة عن كيفية إدارة هذه المصانع وعن وطبيعة علاقات العمل بين صاحب مطبخ السكر والعمالين لديه^(٥٨).

ولا ينبغي مقارنة أحوال معاصر الزيوت بعمالها الكثيرين بورش الحرفيين والصناع الآخرين في القاهرة الذين كانوا ينتجون أصنافا قليلة الشأن لبيعوها، ولكن المقارنة ممكنة بالصناعات الكبيرة الحجم، مثل مصانع الصابون التي وصفها بشارة دوماني Beshara Doumani في نابلس والتي كانت تستخدم عمالا مهرة ونصف مهرة أو خدم للأعمال البسيطة، أو بمصانع الطرابيش التي ظهرت في تونس مع تدفق المسلمين المطرودين من الأندلس^(٥٩). كانت هذه المشاغل كبيرة وتستخدم أشخاصا كثيرين. فعلى سبيل المثال، كان إنتاج الطرابيش يقتضي عمل النساء اللاتي يغزلن الصوف ويحبكن أغطية الرأس ويغسلنها بعد ذلك ثم يتولاها القصارون والصباغون الذكور. وكانت كل هذه العمليات تتطلب خبرة كبيرة لتكون

⁵⁸ S. D. Goitein, A Mediterranean Society: The Jewish Communities of the Arab World as Portrayed in the Geniza Documents of Cairo, (Berkeley, University of California Press, 1967-1993), 1, 81; Tsugitaka Sato, "The Origin and Expansion of Sugar Production in the Islamic World," 13.

⁵⁹ Lucette Valensi; Beshara Doumani, Rediscovering Palestine, Merchants and Peasants in Jabal Nablus, 1700-1900, (Berkeley, Univ. of Calif. Press, 1995) 197-201.

المحصلة عالية الجودة. وكان التشطيب ينطوي أحيانا على وصل حبل مضلع بشرابات من الحرير، ودائما على وضع علامة الصانع الحرفي^(٦٠). وكان هذا العمل الإنتاجي، على غرار ما كان يُنجز في معصرة سليمان دعبوس للزيوت، يستلزم مزيجا من الممارسات الرأسمالية وغير الرأسمالية.

كانت هناك أشكال مختلفة من العمل، منها العمل الرخيص حيث يتم تشغيل الأطفال والأحداث مقابل أجر ضئيل أو بدون أجر، مقابل تعليمهم لدى المعلم أو الأسطى أو مقابل الغذاء. ولدينا تقرير من المصدر مباشرة كتبه يوسف المغربي في العقد الثاني من القرن السابع عشر، يذكر فيه المغربي - الذي أصبح في فترة متأخرة من حياته شاعرا وعالما - أن أسرته كانت تصنع أغماد السيوف. وعند وفاة والده، حيث كان لا يزال صبيا فتيا، رعاه أعمامه وتعلم على يدهم حرفة صناعة الأغماد. لم يدفعوا له أجرا لكنهم كانوا يطعمونه ويكسونه كما يقول لنا^(٦١). ولم يكن مثل هذا التصرف غير مألوف. فالصبية الفتيان كانوا يتعلمون الحرفة بهذه الطريقة، ويوفرون في المقابل عملا بلا أجر يستغله المعلم في حين عمل بعض الصبية الفتيان مقابل أجر. وكان لمثل هذه العمالة وظيفة مزدوجة؛ حيث كانت توفر من جهة اليد العاملة الرخيصة وتكفل من جهة أخرى تعليم الصنعة وتدريب الفتيان، كما جاء في دعوى من سنة ١٦٢١/١٠٣١ والخاصة بسكري "استأجر" صبيا يافعا (بالغا) من أبيه ليعمل معه في حرفة إنتاج السكر (سكري) طوال اليوم باستثناء مواعيد الصلاة، لمدة سنة واحدة، بأجر يومي قدره نصفان يوميا يتم دفعهما في نهاية كل يوم^(٦٢). ومن المعروف جيدا أن النساء كثيرا ما كن يشاركن

⁶⁰ Yusuf al-Maghribi, Dafi al-Isar an Kalam Ahl Misr, edited by Abdul Salam Ahmad Awwad, (Moscow, 1968), 157.

بحث غير منشور أعرب عن شكرى للمؤلفة لسماحها لي بقراءته.

⁶¹ Yusuf al-Maghribi, Dafi al-Isar an Kalam Ahl Misr, edited by Abdul Salam Ahmad Awwad, (Moscow, 1968), 157.

⁶² الباب العالي ١٠٣، ٣٥ (١٦٢١/١٠٣١)، ٣٣١-٣٣٢. وحسب رأى لونغونج بى، فإن العمل بأجر (على خلاف القاهرة) نادرا

فى إنتاج النسيج، إذ كن يقمن بالغزل من أجل النساجين. وغالبا ما كانت هذه مسألة عائلية، فالنساج كان يمكنه أن يقيم أنواله فى بيته ويجعل زوجته تغزل الخيوط. ورغم أن المرأة كانت نظريا تتلقى أجرا إلا أن التطبيق كان مغايرا كما تبيته النزاعات الزوجية التى رفعت أمام المحاكم حيث يبدو أن الزوجات لم يطلبن أجرهن عن عملهن إلا فى حال الشجار أو النزاع مع أزواجهن. وفى كل الأحوال، عندما كانت هذه الدعاوى ترفع إلى محكمة القاضى، كان بإمكان المرأة التى قامت بأعمال الغزل أن تطالب بأجر قديم يعود إلى عدة سنوات سابقة^(٦٣). وهناك مثال لحكم أصدره قاض سنة ١٠٦٣/١٦٥٢ بدفع أجر لزوجته مقداره ١٠ فلوس (نحو ٧ أنصاف) يوميا^(٦٤).

كان مقر عمل سليمان دعبوس مكانا منظما يستخدم عاملين من مستويات مختلفة تحكمهم تراتبية واضحة. فى المكان الأول، كانت معصرة زيت بذر الكتان التى يديرها مشروعا أسريًا، يعمل فيه مع ابنه يوسف (وهو أيضا معصرانى)؛ حيث لم يكن العمل والأسرة منفصلين عن بعضهما تماما. وكان عمل الآباء والأبناء جنبا إلى جنب فى المعصرة نفسها أمرا شائعا، بالإضافة إلى وجود أشخاص آخرين يعملون أيضا فى هذا المكان، فكان أن اندمج أعضاء الأسرة مع أناس من خارجها. وقد كانت معاصر الزيوت هذه، مثل مطابخ السكر والطواحين، منشآت كبيرة للغاية تستوعب عددا من العمال. وبتتبع قلة من الأفراد والأسر، يمكن أن نلاحظ عن كثب الطريقة التى كانوا ينظمون بها عملهم. وبشكل عام، كانت هذه المعاصر تدار فى إطار الأسرة، والأشقاء، والآباء وأبنائهم، وربما الأعمام أيضا. بيد أن الأسرة لم تكن تمثل سوى جانب واحد من إدارة معصرة

ما ذكر فى سجلات المحاكم فى إسطنبول فى القرن السابع عشر: *Guild Dynamics in Seventeenth Century Istanbul. Fluidity and Leverage*, (Leiden, Brill, 2004), 49-

50.

^(٦٣) للزاهد ٦٧١، ٨٠٠ (١٧٣٥/١١٤٨)، ٢٢٠، ٨٥٢، ٢٣٢، ٨٧٤، ٢٣٧، ١٣١٠، ٧٨٠.

^(٦٤) الباب العالى ١٣٠، ١٠٠٠ (١٦٥٢/١٠٦٣)، ٢٣٥.

الزيوت. فقد جمع مكان العمل والطريقة التي كان يتم بها هذا العمل بين أساليب عدة. فمن ناحية، كانت الأسرة بالنسبة للمستثمرين الصغار، وبالنسبة لعدد لا يحصى من الحرفيين والصناع الآخرين، جزءا محوريا من مكان وظروف العمل. وكما قلنا سابقا، كان يمكن أن تبقى الحرفة نفسها في الأسرة الواحدة ردحا طويلا من الزمن، وكان أعضاؤها يشتركون عادة في تجميع موارد الأسرة، وفي أحيان كثيرة، كان يمكن أن يقوموا بتمويل مشروع ما أو صفقة.

وفي مكان العمل التقليدي، كان الحرفيون والصناع يعملون بصورة مستقلة. كانت السلع الأساسية يصنعها المعلمون الحرفيون المستقلون الذين يعملون في ورش صغيرة يساعدهم أعضاء الأسرة أو عمال مهرة وشبه مهرة، في مزيج من العلاقات الشخصية، بين من يتقاضى أجرا أو لا يتقاضاه. وكانت بعض الصناعات التي تستخدم معدات أكبر، مثل المطاحن ومطابخ السكر ومعاصر الزيوت، تحتاج إلى عدد أكبر من العمال. وقد قال جيرارد Girard أحد علماء الحملة الفرنسية واصفا مطابخ السكر التي زارها في فرشوط وأخميم في صعيد مصر، أنها كانت تستخدم ثورين وجمالين لتدوير المعدات، واثنى عشر عاملا، يرأسهم رئيس. (جيرار، ترجمة عربية ٢٢٥-٢٢٦، وصف مصر ٤).

التراتبية المهنية:

بيد أن في الوقت نفسه أدخلت معاصر الزيوت بعض المعدات واحتاجت إلى مستوى معين من التنظيم. وتعطينا سجلات المحاكم فكرة عن كان يعمل بها وعن التراتبية التي يملئها عليها نظامها. كانت المعصرة تستخدم أنواعا مختلفة من العمال والموظفين. وعند وفاة يوسف بن سليمان دعبوس سنة ١٠٧٨/١٦٦٧، كانت ديونه تشمل سداد أجرة المعصرانية العاملین لديه والبالغة ٨٠٠ نصف (ربما

سنويا)^(١٥). وكان لديه أيضا عمال يتقاضون أجرا. وهناك دلائل على لجوء بعض أصحاب المعاصر إلى استخدام العبيد رغم صعوبة التكهّن بمدى انتشار ذلك. كما شملت معاصر الزيوت عددا من العمال أو المستخدمين ذوي مستوى أرفع وكان يوجد رئيس للإشراف على العمل وربما كان يكلف بإدارة العمل في المعصرة. وليس هذا كل شيء فتتعدّد الأعمال تؤكد الحاجة إلى إمساك الدفاتر وإلى وجود شخص مسؤول عنها وهو الكاتب الذي تولّى المهمة، وربما لم يكن مستخدما بدوام كامل في المعصرة. وهناك إشارات كثيرة إلى سجلات المعاصر المكتوبة، الدفاتر التي كانت تسجل فيها الواردات والمصروفات. وكان المُدَوَّلِب، وهو رأس هذه التراتبية، يوقع أحيانا على الدفاتر وهو الشخص الذي يسيّر المعصرة (كانت كلمة "إدارة" ترد أحيانا). ربما كان ملما بالحرفة لكن المؤكد أنه كان أكثر من حرفي. واستخدم حرفيون آخرون، كانوا يعملون بمعدات ضخمة، عمالا متخصصين ربما على أساس مؤقت، أو حسب الحاجة، مثل وزاني السلع أو مغربلي الغلال. ويتضح من هذه الأمثلة أنه كلما ازداد المشروع حجما ازداد عدد الحرفيين المتخصصين الذين يشغلهم.

العمال غير المهرة :

يهمّنا ما قامت به المحاكم من الإفراج عن سجلات بها من التفاصيل ما يفيد إضافته إلى الصورة التي لدينا في موضوع لا نعرف سوى القليل عنه، يتعلق بالعمال الأدنى مستوى، أولئك الذين كانوا يقومون بالأعمال الوضيعة. وفي هذا السياق، يطلعنا عقد أبرمه سليمان دعبوس مع فتى أسود، على بعض الترتيبات الخاصة ويكشف عن التراتبية في العمل. يتعلق الأمر هنا بصبي انعكس سنه على أجره المنخفض. وكان هناك من يستخدم العبيد رغم أن العبودية الاقتصادية كانت

(١٥) دشت ١٩٠ (١٠٧٨/١٦٦٧)، ٢٥٤.

محدودة على ما يبدو في القاهرة. لكن الجدير بالملاحظة هنا هو أن هذه الوثيقة قد سُجِّلت في المحكمة، وكانت قد أبرمت بين المُتَوَلِّب أو المعصراني الذي يحتلّ رأس السِّلْم التراتبي وبين عامل يمثل من لديه من العمال الأدنى شأنًا والمعدومي المهارة. يرجع تاريخ هذا العقد إلى سنة ١٠٢٦/١٦١٦، ومثل طرفيه سليمان دعبوس وفتى يدعى صبيح بن عبد الله الأسود، وينص على أن المعصراني يمكنه استخدام الفتى في حمل الزيوت، وفي العمل في إنتاج الزيت الحار في معصرته الواقعة في زاوية الشيخ محمد عنان لمدة ثلاث سنوات. وخلاصة الأمر، أنه على خلاف من كانوا يعملون في المعصرة، ربما كان هذا الفتى الأقل تخصصًا بين العمال، وهو الوحيد الذي يمكن استخدامه تقريبًا في كل شيء مثل قضاء المشاوير، وحمل السلع، والمساعدة في المعصرة وما إلى ذلك.

الأجور:

كان الأجر المحدد للصبي، ٤٠ فلسًا (تساوي نحو ٣٠ نصف فضة) سنويًا، يقل كثيرًا عن الأجور اليومية العادية التي كانت تدفع للعمال غير المهرة، وقد تم تسليم ثلثي القيمة عند إبرام العقد. وإذا كان أجر صبيح يقل بصورة جذرية عن المعدل المتوسط، البالغ حوالي نصفين يوميًا، فكان يتم تعويضه إلى حد ما بالمسكن والكسوة والطعام^(٦٦). ويمكن أن نستدل على العلاقة الأبوية بين الصبي ودعبوس، حيث ينص العقد على إطعام الصبي وكسوته. وكان الصبي إما أن ينام في المعصرة، أو إذا أسعده الحظ في منزل دعبوس، وفي هذه الحالة تتوثق عرى صلته بالأسرة. أو ربما كان يأكل في البيت وينام في المعصرة. ومع ذلك، فإن العلاقة بين دعبوس وصبيح كانت علاقة مهنية، أخذت الشكل التعاقدى، وتم تسجيلها في المحكمة حسب الأصول. وقد حدد العقد الالتزامات المتبادلة، رغم

(٦٦) باب الشعرية ٦٠٩، ١٢٠١ (١٠٢٥/١٦١٦)، ٣١٩.

صعوبة للتأكد من مدى للوفاء بها أو عدمه. وبموجب العقد، كان على هذا الصبى أن يقوم بعدد من اللوجيات، منها أن يحمل الزيت المنتج في المعصرة إلى المشتريين في المدينة. وباعتباره عاملا غير ماهر، أخذ مكانه في أسفل سلم التراتبية الوظيفية، كما يتبدى من أجره. خلاصة القول، أن إدارة هذه المعصرة الأسرية تطلبت مزيجا من أعضاء الأسرة الأساسيين، الأب والابن، وربما كانت عند معصرانيين آخرين، تتطلب شقيقتين أو أكثر. ثم كان لا بد من إيجاد عمال أو مستخدمين تدفع لهم أجور، لمزاولة الأعمال الإدارية والحرفية على حد سواء. وأخيرا كان يعمل فيها أمثال هذا الفتى دون السن، الذى يتلقى أجرا منخفضا ويعامل بطريقة أبوية.

دلالة هذه الأحوال:

إن دلالة أحوال العمل هذه ثلاثية؛ ففي المقام الأول، قدّم لنا الوصف التفصيلي لمعصرة دعبوس للزيوت نموذجا لطراز مماثل من المصانع وظروف العمل وُجِدَت في القاهرة، في مطابخ السكر والمطاحن وما إلى ذلك. ووُجِدَت كذلك في مصانع مدن أخرى مثل نابلس؛ حيث كان الصابون منتجا أساسيا، وفي تونس حيث كانت تنتج الطرابيش، وتمتّع كلاهما بسوق مهمة محليا وإقليميا⁶⁷. ربما توجد أمثلة كثيرة جدا في مدن أخرى. ومن المهم بيان أوجه التماثل هذه؛ لأن طبيعة مصادرها التاريخية تنزع إلى أن تكون محلية، في حين أن الاتجاهات التي تصورها قد تكون أيضا إقليمية بدرجة أكبر. وهكذا، قد يرغب المرء في النظر

⁶⁷ Lucette Valensi, "Islam et capitalisme: production et commerce des chechias en Tunisie et en France aux XVIIIe et XIXe siècles," Revue d'Histoire Moderne et Contemporaine 16 (July-September 1969): 376-400 ; Beshara Doumani, Rediscovering Palestine, 187-194.

إليها في سياق اقتصادي أوسع يمس منطقة البحر المتوسط. مرة ثانية، لقد كانت هذه المشروعات تستخدم أشخاصا كثيرين لهم كفاءات متعددة، إدارية، ماهرة وغير ماهرة، وكان نظامها يتميز بالتراتبية المهنية.

ثانيا: كان تنظيم العمل والإدارة في معصرة الزيوت يستشرف التطورات اللاحقة، ويجمع بين مختلف أنواع العمل، بأجر وبغير أجر، من الأسرة ومن خارج الأسرة، والتراتبية في الواجبات وفي الأجور. وننتذكر في هذا السياق المصانع الأولى التي أقامها محمد علي، وكيف كان يتم التوظيف وتنظيم العمل فيها. فقد أوضحت جوديث تكرر في دراستها أن مصانع محمد علي كانت بالمثل تستخدم أحيانا أسرا بأكملها، أزواجا وزوجات وأبناء، كلهم يعملون في مكان واحد، وكانت عمالة الأسرة نمطا بين عدة أنماط استُعين بها في المصانع الجديدة^(٦٨). وهذا دليل على استخدام المصانع التي استحدثها محمد علي أنماطا للعمل سابقة لعصره.

ثالثا: كان هذا المستثمر حرفيا وصانعا، وكان يتصرف على نحو ما يفعل آخرون كثيرون، مثل رأسمالي صغير بطريقة ما. وكلمة رأسمالي تستخدم هنا بالمعنى الذي أورده رودنسون، ألا وهو رأسمالي صغير لا يعمل كجزء من نظام رأسمالي، ولكن يعمل في مناخ غير رأسمالي. ويمثل هؤلاء الرأسماليون الصغار مثل دعبوس شكلا من الرأسمالية تطور في مجتمع ما قبل الرأسمالية. وبالإضافة إلى ذلك، فإنه حتى فيما بين هؤلاء الصناع المستثمرين، كانت هناك أبعاد أخرى في عملهم وحياتهم لا تمت بصلة بالرأسمالية.

وفي إطار أحوالهم المعاصرة الخاصة، يمكن إدراج ممارسات العمل التي كانت قائمة في معاصر الزيوت ومشروعات كبيرة أخرى في سياق نموذج مكسيم

⁶⁸ Judith Tucker, Women in nineteenth-century Egypt, (Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1985), 89.

رودنسون عن جيوب الرأسمالية في مناخ غير رأسمالي. ونموذج الجيوب الرأسمالية هذا مفيد؛ لأنه يوفر مصطلحا أفضل، طالما لا يمكن اعتبار الممارسات التي اضطلع بها هؤلاء الحرفيون والصناع المستثمرون "رأسمالية تجارية" بالطريقة التي ينطبق بها المصطلح على أنشطة التجار.

وقد أكد مكسيم رودنسون في كتابه "الإسلام والرأسمالية" أنه كانت هناك قطاعات رأسمالية معينة في مجتمع غير رأسمالي. وكان في الواقع يتحدث عن قطاع انخرط في أنشطة تجارية ومالية، وكان له دور في التوزيع والتداول. كان في ذهنه غالبا، التجار وأعضاء الطبقة الحاكمة لكننا نستطيع أيضا أن نطبق مفهومه على الحرفيين والصناع المستثمرين، على نطاق أضيق من النطاق الذي وصفه. بيد أنه رأى قطاعا رأسماليا في الإنتاج، في الصناع الذين كانوا يعملون مقابل أجر، وهم قوة عمل قدرت بنحو ١٥ ألفا في نهاية القرن الثامن عشر، في مصانع الفخار مثلا، حيث كان العمال يحصلون على أجر يومي قدره ٨ أنصاف^(٦٩).

ولفكرة الجيوب الرأسمالية عدة تطبيقات. إذ يمكن كذلك تطبيق مفهوم رودنسون على الأحوال التي سادت في أوروبا في تلك الفترة نفسها؛ حيث كانت الرأسمالية تؤثر ببعض القطاعات المحدودة من الاقتصاد، في حين استمرت قطاعات أخرى كثيرة تعمل وفق الأساليب التقليدية أو ما قبل الرأسمالية. فعلى سبيل المثال، كتب جان لويين فان زاندين Jan Luiten van Zanden، وهو مؤرخ للاقتصاد الهولندي في القرن السابع عشر، ويعتبره كثيرون مصدر الاقتصاد

⁶⁹ Maxime Rodinson, *Islam et Capitalisme*, edition du Seuil, Paris 1966, 68-70. On this topic see also Kenneth Cuno, *The Pasha's Peasants, Society, and Economy in Lower Egypt, 1740-1858*, AUC Press, 1992, 4. For a criticism of Rodinson's views see Huri Islamoglu-Inan, "Oriental Despotism in World-System Perspective," in *The Ottoman Empire and the World Economy*, edited by Huri Islamoglu-Inan (Cambridge: Cambridge University Press, 1987), 6-7.

الحديث، كتب عن الرأسمالية التجارية باعتبارها كانت مركزة في قطاعات تجارية صغيرة متمثلة في بحر غير رأسمالي؛⁷⁰ إذ يمكن تطبيق هذه النظرية حتى على اقتصاد متطور مثل الاقتصاد الهولندي في القرن السابع عشر^(٧٠). وربما يمكن تطبيقه أيضا على أنحاء كثيرة أخرى في أوروبا. وحتى في إنجلترا؛ حيث مرّ الاقتصاد بتطورات كبرى في القرن الثامن عشر مع ظهور الرأسمالية الصناعية، كانت هناك قطاعات اقتصادية عديدة خارج هذه التطورات، واستمرت تعمل حسب الأسس التقليدية أو قبل الرأسمالية. وإذا نظرنا للرأسمالية الصناعية في القرن الثامن عشر، في ضوء صيغة رودنسون، نجد أنها كانت هي نفسها قطاعا رأسماليا. ولا بد من التمييز بين تحديد النسبة التي كانت في الاقتصاد الكلي تقليدية وبين تلك التي كانت رأسمالية أو قبل رأسمالية، ويسير اتجاه التطور إما صوب توسع أحدهما أو تراجع الآخر. والمقارنات من هذا النوع مفيدة طالما أنها تتيح لنا تبين بعض الفروق الدقيقة، سواء كان المرء يكتب عن الرأسمالية الصناعية في القرن الثامن عشر في أوروبا، أو عن الاقتصاد التقليدي في الدولة العثمانية. ففي كلتا الحالتين، توجد مناطق رمادية يتعين تحديدها ودراستها.

ويمكن التعامل بمفهوم رودنسون إذا طبقناه بطريقة مختلفة نوعا ما عن مقصد المؤلف نفسه. فبدلا من التركيز على تحول الحرفي إلى عامل بأجر، نتناول هنا الحرفي الذي كان يستثمر في تنظيم مشروع صغير ويتعامل بصيغ رأسمالية. وبدلا من القطاع أو الجيب الذي يمكن إدراكه كمفهوم جامد، فإن الممارسات الرأسمالية في السياق الراهن تعتبر صيغا تشكل تيارا تحتيا داخليا، يظهر في أوقات مختلفة وعلى أشكال مختلفة، مثلما ستبين الفصول القادمة. وهي بالفعل، تشكل تيارا تحتيا قد يؤثر على المجتمع والاقتصاد، أي أنها كانت القدرة على

⁷⁰ Jan Luiten van Zanden, "Do We Need a Theory of Merchant Capitalism?" Review 20, 2 (Spring 1997) 255-68.

التأثير. أو على إحداث التغيير. وهكذا، فإن استخدام فكرة الجيوب الرأسمالية هذه في مناخ غير رأسمالي يعنى ضمنا أنها تتسم بالمرونة، فقد تتسع أو تتحسر، وعلينا أن نتبين الظروف التي قد يحدث فيها هذا. كذلك يمكن أن يكشف هذا المفهوم عن كيفية ارتباط "الجيوب" بمناخها غير الرأسمالي والتأثير عليه.

تجوير معاصر الزيوت:

يبين التحليل المحكم للأنشطة التي كانت تضطلع بها معاصر الزيوت أنها كانت تدار على أسس تجارية على أكثر من مستوى. فعلى نطاق آخر، وفرت معاصر الزيوت حشدا من الطرق لكسب النقود. فبالإضافة إلى الزيت الذي كانت تنتجه، زودت معاصر الزيوت المعصرانية بعدد من المنتجات الثانوية الأخرى التي يمكن تسويقها. كان أحدها هو التجارة بمخلفات البذور بعد استخلاص الزيوت منها، وهو ما يسمى بـ "الكُسْب". وكانت هذه المستخلصات تباع كعلف للماشية، وكانت تلقى إقبالا شديدا لخصائصها المغذية. وكان هناك منتج ثانوي آخر تبيعه المعاصر هو فضلات البهائم، التي كان استخدامها كوقود رخيص شائعا للغاية. فنظرا لأن معاصر الزيوت كانت تشغلها البهائم، شرع كثير من المعصرانية باهتمام شديد في تربيتهما وكانوا متصلين بالحرفيين والتجار الذين يرتبط عملهم بها، كالعاملين في السلخانات، والقصابين، وشيوخ طائفة القصابين، وكذلك المشترين الأفراد. وفي معظم حجج التراكات التي وصلت إلينا، كانت البهائم تشكل أهم جزء من رأسمال المعصرانية. وبالإضافة إلى ذلك، فإن أعدادها تجاوزت على ما يبدو ما تحتاجه المعاصر بصورة مباشرة. فعلى سبيل المثال، تبين تركة شقيقتين كانا يملكان معصرة زيوت، أنه كان لديهما ثلاثون ثورا وأربع بقرات وحصان وحماران، قُيِّمَت بمبلغ ١١ ألف نصف من تركة بلغ إجماليها ٤٢ ألف نصف^(٧١).

^(٧١) قصة عربية ٣٥، ١٧٩ (١٠٤٨/١٦٤٨)، ١١٨.

وهذا يتجاوز بوضوح الاستخدام المباشر في معصرة الزيوت، لكن الاتجار به ممكن، مما يضيف بعدا تجاريا إضافيا على العمل الذي كان يقوم به هؤلاء الأشخاص. فعلى سبيل المثال، في شهر شوال من سنة ١٠٣٥/١٦٢٥ باع المعلم سليمان دعبوس لشيخ طائفة القصابين (كاتخدا طائفة القصابين) في السلخانة السلطانية عشرة ثيران وأربع بقرات وفحلاً. وكان على المشتري أن يدفع ٩٠٠ نصف كل شهر حتى يتم سداد ثمن البهائم، البالغ ٦٦٠٠ نصف، بالكامل، وتلك واحدة من صفقات كثيرة تدل على عملية جارية^(٧٢).

وإذا اضطلع معصرانية كثيرون بتجارة الماشية أخذوا ينخرطون كذلك في بيع الأجبان مما يستنتج منه أن إنتاجها ربما كان من بين أنشطتهم. وهذا الحدس تدعمه الكميات الكبيرة التي انطوى عليها ذلك، مثل المبيعات التي اضطلع بها حجازي أبو الفوز: فقد أبرم عقدا عاجلا لتسليم أجل لما مقداره ١٣٢ قنطارا من الجبن (كل قنطار يساوي نحو ٤٥ كيلو جرام)، إضافة إلى ٦٢ قنطارا أخرى من بيع سابق ذكر في نفس الحجة كان لا يزال يتعين تسليمها^(٧٣). وتشير هذه الكميات التي نجدها مرارا وتكرارا في معاملات المعصرانية، إلى نشاط دائم ومنظم. لقد كان هؤلاء المعصرانية يستغلون إلى أقصى حد كل شيء يملكونه يتصل بمعاصرهم للزيوت، وهذا ما يشار إليه بلغة اليوم بأنهم كانوا يعظمون استثمارهم.

التبادل بين الريف والحضر:

تلقي دراسة الحرف الحضرية الضوء على موضوع لا نعرف عنه سوى القليل، ألا وهو التاريخ الريفي في القرن السابع عشر. وفي ضوء المبادلات الجارية بين الحضر والريف، يمكن دراسة سمات معينة من خلال سجلات المحاكم

^(٧٢) نشت، ١٤٤، (١٠٣٥-١٠٣٦/١٦٢٥-١٦٢٦)، ٤٣.

^(٧٣) BA 102, 336 (1028/ 1618), 78.

حيثما سجلت الصفقات والمعاملات بين قاطني الحضر وأشخاص يعيشون في الريف. وهكذا، فإن هذا المصدر يتيح لنا الاضطلاع بدراسة تجريبية لموضوع عالجت الدراسات العلمية أحيانا من زاوية التعميمات الكاسحة واللا تاريخية، وغالبا ما وسمت هذه التعميمات الريف بأنه جامد ولا يتغير. ويمكننا رسم صورة مختلفة بدراسة علاقات الحرفيين بالمناطق الريفية.

والواقع أن قضية التبادل بين الحضر والريف أثارت بعض الجدل بين المؤرخين، لا سيما فيما إذا كان هذا التبادل ظاهرة حديثة أم له كما توصل كينيث كونو Kenneth Cuno تاريخ طويل يمكن إرجاعه إلى زمن الرومان. فقد توصل كونو إلى أدلة على وجود مبادلات دينامية ومهمة بين الحضر والريف في ريف الدلتا الذي قام بدراسته^(٧٤). وكانت هذه العلاقات بين الحضر والريف حيوية لمدينة مثل القاهرة التي كانت تستهلك مقادير هائلة من المنتجات الزراعية، سواء في الطعام أو كمواد خام لعدد من المصنوعات التي كان الحرفيون والصناع ينتجونها؛ لذا فإن القضية هنا لا تتعلق بما إذا كانت هناك علاقات قامت بين القاهرة ومحيطها الريفي أم لا، بل تتعلق بكيفية تمامها ومن كان يقوم بها.

ينطوي الأمر هنا على قضيتين، أولا: يجدر التساؤل عن المجموعات الاجتماعية الحضرية التي كان لها نصيب في هذه المبادلات. لقد لعب التجار الكبار دورا مهما في المبادلات بين الحضر والريف، كذلك فعل الأمراء والملتزمون الذين كانوا يستطيعون بيع محصول التزامهم في المدينة. وتبين النتائج التي توصل إليها ستانفورد شو Stanford Shaw مثلا، أن ضريبة الأرض كانت تُحصّل من الفلاحين نقدا رعينيا. ولكي يحصل الفلاحون على النقد كان عليهم أن يبيعوا محصولهم للملتزم أو في سوق المنطقة. وكان الملتزم يبيع المحصول الذي حصل عليه من المزارعين في سوق المركز أو في الأسواق الكبيرة في القاهرة. وقصة الأمير حسن

⁷⁴ Kenneth Cuno, The Pasha's Peasants, Land Society, and Economy in Lower Egypt, 1740-1858, American Univ. in Cairo Press, Cairo, 1992, 48-63.

وبيعه لسكر القصب للخاص به التى سبق سردها، مثال للملتزم الذى كان يقوم بنفسه بتسويق ما حصله فى القاهرة. وفى حالات قليلة، كان يمكن دفع ضريبة الأرض أو الخراج إلى خزينة الدولة مباشرة على شكل محصول يتم إرساله إلى إسطنبول كل عام، كالسكر والأرز والقطن بين أشياء أخرى. وفى بعض الأحيان، كان المزارع يأتمن وكيل الملتزم لشحن محصوله وبيعه فى الأسواق الأكثر مربحة فى القاهرة^(٧٥). بعبارة أخرى: إن وصف شو للمبادلات بين الحضر والريف يركز إلى حد كبير على دور الملتزم باعتباره الطرف الرئيسى فى جلب المنتجات الزراعية إلى المدينة. والمؤكد أنه أحيانا كان يمكن لهذا الوصف، بخاصة فى أواخر القرن الثامن عشر عندما مارست الطبقة الحاكمة قدرا كبيرا من السيطرة على الموارد، أن يكون تصويرا جيدا لهذه المبادلات، لكنه يهمل بالنسبة للفترة الأسبق، قدرا كبيرا مما نعرفه من مصادر أخرى. إن تحليل شو يقيم جانبا واحدا من الصورة وليس الصورة بكاملها. بعبارة أخرى: إن القضية لا تكمن فى ما إذا كانت مبادلات قد جرت بين الحضر والريف أم لا؛ لكنها تتعلق بمن استطاع التوغل فى هذه المبادلات أو السيطرة عليها لتحقيق المنافع منها، وما إذا كان الملتزم يترك مجالا لتجار الحضر وصناعه ليشتروا فى هذه المبادلات أم لا.

وتبين سجلات المحاكم فى مطلع القرن السابع عشر أنه فى النصف الأول منه، لم يكن الملتزمون يسيطرون بالكامل على هذه المبادلات كما لم يكونوا هم الوحيدين الذين يتصرفون فى فائض الفلاحين، مثلما أصبح عليه الحال فى فترة لاحقة. كان هناك مجال لعدد كبير جدا من قاطنى المدن والحرفيين وأصحاب الحوانيت والتجار، وبالطبع الحرفيين والصناع المستثمرين، للاشتراك فى هذه المبادلات. فقد بينت الدراسة عن الخواجا إسماعيل أبو طاقية شهبندر التجار، فى العقد الأول من القرن السابع عشر، أن التجار العاملين فى التجارة الدولية استثمروا فى زراعة قصب السكر وفى إنتاجه فى الريف، نظرا لكثرة الطلب على السكر فى

⁷⁵ Shaw, *Financial*, 74.

أسواق عديدة^(٧٦). ويشير البحث الحالي إلى أن مثل هذا الاستثمار في المواد الخام الزراعية كان يمارسه أيضا بعض الحرفيين والصناع؛ إذ كان في مقدور الصناع المستثمرين والتجار الكبار في المدينة أن يجدوا لأنفسهم قوة أو حيزا يستطيعون من خلالهما القيام ببعض من هذه المبادلات بين الحضر والريف وأن يشاركوا فيها.

ويمكن التساؤل حول القدر الذي يختصمه التجار والحرفيون من مشاركتهم لتلبية احتياجات أسرهم المعيشية من السلع الأساسية بشراء الحبوب أو الأرز، أو المواد الخام اللازمة لحرفهم، وما إذا كان هذا يشكل بالنسبة لهم أيضا مشروعا تجاريا يمكن التربح منه. وتبين عينات كونو التي ركزت على بلدة المنصورة في الدلتا، أن معظم المشتروات المباشرة من الريف التي جرى الاضطلاع بها في أواخر القرن السادس عشر، كانت تتكون من مقادير صغيرة لا يمكن استخدامها إلا كتموين للبيت، وهي تتكون من أردب أو اثنين من القمح أو الأرز^(٧٧). والمرجح في مثل هذه الأمور أن تحدث تطورات بين الحين والآخر، بدلا من التساؤل عن حقيقة التبادل بين الريف والحضر.

وتكون دراسة المبادلات بين الحضر والريف بالنسبة للحرفيين والصناع المستثمرين طريقة لمعرفة كيف تداخل التجير بأنشطتهم على عدة مستويات، يتعلق أحدها بالطوائف والمواد الخام. فقد كان الكثير من الحرفيين والصناع المستثمرين يستخدمون المنتجات الزراعية كمواد خام - قصب السكر والحبوب وبذور السمسم وبذور الكتان أو خيوط الكتان. وسوف نركز على الطريقة التي كانوا يحصلون بها على هذه المواد الخام كمثال للتوضيح. لقد كانت الطائفة مسؤولة بصورة نموذجية عن توزيع المواد الخام بين أعضائها. ولدينا حجج تبين كيف كان يتم ذلك، مثلما كانت تفعل طائفة السرجانية؛ حيث اتبعت قاعدة مثلى للتوزيع العادل للمواد الخام بين الحرفيين والصناع. فقد كان يتم شراء السمسم من

⁷⁶ Nelly Hanna, Making Big Money in 1600, 81-84.

⁷⁷ Cuno, 57-58.

بولاق، وهى ميناء القاهرة؛ حيث تصل بنوره فى المراكب، وكان شيخ الطائفة، وبحضور المعلمين، يقوم بشراء من سمسار الغلال فى بولاق كمية من السمسم بالجملة، يتم توزيعها على طوائف السرجانية الثلاث، وفى حضور رؤساء الطوائف الثلاث معلمى الطوائف فى القاهرة، وفى بولاق وإمبابة، لتوزيعها بعد ذلك بين أعضائها^(٧٨). كان يتم شراء البنور بصورة جماعية، بما يصل مجموعه إلى نحو خمسمائة أردب من السمسم، بسعر ٦ و ١/٢ قرش للأردب. كان الثلثان يشتريهما شيخ الطائفة وأعضاء الطائفة فى القاهرة وبولاق وكان الثلث يشتريه شيخ الطائفة وأعضاؤها فى إمبابة. وفى اليوم نفسه، يقوم أعضاء الطائفة بتقسيم السمسم فيما بينهم، ويحصل كل منهم على حصة. وفى بعض الأحيان، كانت لوائح الطوائف تتضمن أحكاما تنص تحديدا على التوزيع المنصف (وليس المتساوي) للمواد الخام، مثلما نجده فى طائفة صباغى الأقمشة الزرقاء، الذى كان من واجب شيخها أن يوزع النيلة بين الأعضاء^(٧٩).

وكانت هذه إحدى الطرق التى تمكّن الحرفيين والصناع من الحصول على المواد الخام التى يحتاجونها لحرفتهم. وكان الهدف من التوزيع داخل الطائفة هو ضمان حصول كل أعضاء الطائفة على حصة، وأن هناك درجة من الإنصاف فى التوزيع؛ لذا كانت رفاهية كل الأعضاء توضع فى الاعتبار، وكان يتم تقييد السعى إلى تحقيق الكسب الفردى. بيد أن مثل هذه الحالات النموذجية لم تكن تمثل الصورة كاملة، ولا يمكننا اعتبارها نمطا لا يتغير تتبّعه كل الطوائف. فقد كانت هناك أوجه تباين، وكان يمكن أن تتجم أوجه التباين هذه عن عوامل مختلفة. ويمكن أن يشكل التجيير الذى سلفت الإشارة إليه أحد هذه العوامل. ويمكن ربط عامل آخر بهيكل السلطة القائم. وتعتبر سيطرة الملتزم على الإنتاج الزراعى بصفة خاصة عاملا آخر.

^(٧٨) بولاق، ٣٣، ٦٦٩ و ٦٧٠ (١٦٢٢/١٠٣٢)، ١٧٤ - ١٧٥.

^(٧٩) الباب العالى ١٢٥، ١٠٠ (١٦٤٧/١٠٤٨)، ٥٠، بولاق ٤٢، ٤٠٢، ٥١٦، ٢٦٣.

هكذا، ورغم النمط التقليدي المتبع في الطائفة لتوزيع المادة الخام، كان حرفيون وصناع مستثمرون كثيرون يحصلون في الواقع على المواد الخام ليس على الأسس المتبعة في الطائفة والتي تؤكد الإنصاف بين مختلف أعضاء الطائفة، وإنما على أسس السوق أو أسس الاستثمار وبمقتضاها كان الصناع أو المعصراني يبحث عن طريقة مباشرة بدرجة أكبر للحصول على البذور بسعر يناسبه أكثر، وهكذا يضمن حصوله على المواد التي يحتاجها في وقت محدد وبسعر محدد. وكان الأسلوب الذي ينظم أنشطة الحرفيين والصناع المنتجين لطائفة ما قد يُسقط عددا كبيرا من الأنشطة. والواقع، أنه لم يكتف بعض هؤلاء الحرفيين والصناع بالحصول على بذورهم بصورة مستقلة عن الطائفة، أي بالاتجاه مباشرة إلى المنتجين في الريف أو إلى الملتزمين لشراء ما يحتاجونه بسعر أفضل، بل إن البعض منهم قد ذهب إلى ما هو أبعد من ذلك، وحصلوا على المواد الخام للتجار بها وجنى الأرباح.

والواقع أن نوع الصفقات والمعاملات التي كان الحرفيون والصناع المستثمرون يجرونها للحصول على المواد الخام مباشرة من المنتج لم تختلف عن الاتفاقيات التي كان التجار يبرمونها هم وغيرهم؛ إذ كانت تسجل كتابة، ويتم القيام بها في المحاكم بحضور قاض. ومن ثم كانت الصفقات تلتزم الإجراءات الشرعية للعقود بمختلف أنواعها. وكانت هناك معاملة شائع استخدامها من بين هذه المعاملات، تمكن الحرفيين من الحصول على الغلال، وتتم من خلال ما يطلق عليه "سلم شرعي" ويقتضى دفع مبلغ مقدما مقابل تسليم أجل، بما يشبه كثيرا الطريقة نفسها التي كان التجار الكبار يحصلون بها على قصب السكر. وكان الدفع مقدما يوفر لهم سعرا أفضل للمحاصيل التي يمولونها. وبالنسبة للفلاحين الذين كانت تبرم معهم مثل هذه المعاملات، فربما كان من الأفضل لهم التعامل مع التجار الكبار والصناع بدلا من تسليم محصولهم بالكامل إلى الملتزم. فقد ينطوى التعامل مع الملتزم على قدر من القسر، في حين أن التعامل مع التجار الكبار والصناع قد لا

يكون هكذا. وعلى نقيض ما توصل إليه ستافورد شو من أنه في القرن الثامن عشر أثقل الملتزمون كاهل الفلاحين بفرض الضرائب العالية، إلى حد أنه كان يتعين عليهم أن يتخلوا عن كل فائضهم لجباي الضرائب، فإن ذلك يشير إلى أنه في مطلع القرن السابع عشر كان يتوافر للفلاحين بعض الفائض يستطيعون بيعه في السوق في القاهرة. ومن ثم كان الصناع المستثمرون يشترون البذور أو الغلال بسعر موات مباشرة من المناطق الريفية، وكانوا يستخدمون بعضها منها في المطاحن أو المعاصر، ثم يبيعون الفائض لصناع آخرين، بربح مريح على ما يبدو.

ونرى صورة ملموسة لذلك بتتبع شقيقين كانا يعملان في عصر زيت السمسم (مدولب سرجة): أبو المجد ومصطفى ابن الشيخ البرلسي، وكانا يقومان بكثير من عملهما معا. ففي منتصف العقد الخامس من القرن السابع عشر قاما مرارا بشراء السمسم من أجل معصرتهما لعصر زيت السمسم بكميات كبيرة نسبيا، ٧٥٠ أردب في مرة، و ٢٠٠ أردب في مرة أخرى، لكنهما كانا يبيعانه، بكميات متواضعة تبلغ من عشرة إلى عشرين أردبا، لأصحاب معاصر للزيوت آخرين^(٨٠). بعبارة أخرى، لم يكن الشقيقان يستوفيان حاجة معصرتهما فحسب، بل كانا يجريان أيضا صفقات تجارية في السمسم الذي حصلا عليه بصورة فردية ومستقلة عن الطائفة. ومع ذلك، فإن وضعهما كهذا، والذي لم يكن غير مألوف، أثار توترا بين هذين الصانعين وطائفتهم؛ لتضارب المصالح الجماعية والفردية. وربما لو كانت المواد الخام أكثر وفرة، لأصبحت قوانين الطائفة أكثر تساهلا. وفي الحالة المذكورة، لم يعاقب الشقيقان ابني الخيش على انتهاك قوانين الطائفة، بل إنه على النقيض من ذلك تماما، أصبح أحدهما، عبد المجيد، شيخا لطائفة السرجانية بعد ذلك بفترة قصيرة، في عام ١٠٥٦/١٦٤٦. وينتظر هذا الجانب من العلاقة بين الحرفيين والصناع وطوائفهم مزيدا من التقصي.

(٨٠) الباب العالي ١٢٥، ١٠٠ (١٦٤٧/١٠٤٨)، ٥٠، بولاق ٤٢، ٤٠٢، ٥١٦، ٢٦٣.

الأساس التجارى للتبادل:

من الواضح أن المنتج الذى كان كثيرون من الحرفيين والصناع المستثمرين يحصلون عليه من المناطق الريفية كان يتجاوز كثيرا استخدام أسرهم أو حتى الاحتياجات المباشرة لإدارة مطاحنهم ومعاصرهم أو مطابخ السكر المملوكة لديهم. والدليل الساطع على ذلك هو عدد هؤلاء الحرفيين والصناع الحضريين الذين كانوا يظفرون بأرض زراعية، مستخدمين وسائل عدة، وتتوافر لديهم درجة من السيطرة عليها، رغم أن فترة حيازتهم لهذه الأراضى تكون محدودة على الدوام.

وفى نوع آخر من العقود، كان سكان الحضر يحلون محل الفلاح لسداد خراج الأرض للملتزم مقابل الحق فى استخدام أرض الفلاح لزراعتها. وفى بعض الأحوال، كان الاتفاق يبرم مع الملتزم نفسه الذى يسمح لقاطن المدينة بأن يدفع الخراج على قطع أرض تحت سيطرته وبهذا يحق له الاستفادة من المحصول. فقد دفع سيد شريف أحمد بن على أبو الفوز وابنه سيد شريف محمد، وكلاهما من أصحاب معاصر زيت بذرة الكتان والسهم (مدولب بمعصرة الزيت والسرجة)، الخراج للملتزم، الأمير أحمد بك. وزرعا أرض تقع قرب إقليم القليوبية ببذور السهم من أجل معصرتيها وربما لبيعه لمنتجين آخرين^(٨١). وكان هناك نوع آخر من الاتفاقيات مع الفلاحين يتضمن قيام أحد سكان المدينة بدفع النفقات اللازمة لزراعة الأرض بالبذور وغيرها ومن ثم يصبح المحصول من حقه، أو كما حدث فى قضية نشب فيها نزاع فصدر حكم يقول "صرف على الغيط ويستحق الثمار"، مما يعنى أنه أنفق على الأرض؛ ولذا يصبح صاحب حق فى جنى المحصول^(٨٢).

^(٨١) بولاق ٤٠، ١٠٨ (١٦٣٨/١٠٤٨)، ٥٥٠، بولاق ٤٢، ٤٠٢، ٥١٦، ٢٦٣ (١٦٤١/١٠٥١)، ٩٤، ١٠٣-١٠٤، ٢٠٠، بولاق ٤٥، ١٧٣، ١١٤، ٤٥، ١٦، ٢٦٣ (١٦٤١/١٠٥١)، ٩٤، ١٠٣-١٠٤، ٢٠٠، بولاق ٤٥، ١٧٣، ١٩٤، ٤٥٠، ٩٥١ (١٠٥٥-١٠٥٦/١٦٤٥-١٦٤٦)، ٧٢، ٧٣، ١٩٠، ٢٣٣.

^(٨٢) باب الشعرية ٦١٠، ٩٨٥ (١٦١٥/١٠٢٤)، ٢٦٣.

وأخيراً، كانت إحدى الطرق لحيازة الأرض تتم عبر الإيجار المباشر لأمالك الوقف. وقد يكون السعى لحيازة الأراضي بهذا الشكل يبرره ضمان احتياجات الأسرة من الطعام. لكن معظم الحالات التي استطعنا الاطلاع عليها تدل على قصد تجاري من قبل قاطني الحضر. ويمكن الافتراض أنه عندما استأجر الشقيقان، المعلم محمد والمعلم منصور، ابنا المعلم سليمان سويدان، شيخ طائفة الطحانين، مساحة الأرض الكبيرة جداً، في الجزيرة والقلوبية، التي تبلغ ٤٠٧ أفدنة في عام ١٠٢٦/١٦١٦ من ناظر وقف السلطان الغوري، فيما أن محصولها كان سوف يباع في السوق، أو إذا كان قمحاً، فسوف يستخدم كمادة خام في مطحنهما.^(٨٣) وكانت هذه المساحة ضخمة نسبياً على أن يستثمرها ثلاثة طحانين، ومن ثم تعتبر مشروعاً مهماً. بيد أنه، مثل كثير من المعاملات من هذا النوع التي كانت تتعلق بالأرض الزراعية، كان الإيجار لمدة قصيرة، سنة عادة.

وكان يتم عرضياً ابتياع مباشر للأرض، مثل شراء الخواجا إبراهيم المنصوري لخمسة عشر فدانا في إقليم المنوفية من المعلم سليمان يوحنا إسحاق بتسعمائة قرش^(٨٤)، ولكنها كانت أقل شيوعاً. وكانت عمليات الشراء تتم عادة لحدائق أو لبساتين، وبخاصة بساتين الفاكهة المحيطة بالمدن، ولكنها لم تقتصر على ذلك. نذكر على سبيل المثال معاملة تمت مع مجموعة من صناع النسيج، معظمهم بساطية (صناع الأبطية)، اشتروا بستان فاكهة في الأزبكية من حفيد الشيخ عبد الوهاب الشعراني، وكان مزروعا بأشجار النخيل والجميز وغيرها من أشجار الفاكهة. وكان لكل من المشتريين الستة عشر حصة قدرها سهم ونصف السهم من الإجمالي البالغ ٢٤ سهماً. ولا يمكن لمثل هذا المشروع أن يتحقق إلا إذا كان استثماراً؛ حيث يتم تخصيص الفاكهة المنتجة للبيع، على أن يتولى طرف ثالث رعاية البستان^(٨٥). ورغم أن مصادرها لا تسمح بتتبع المشروع، يمكننا أن نسأل كيف أدار عمال النسيج هؤلاء مشروعاتهم من الناحية العملية، فمن الواضح أن

^(٨٣) بولاق ٤٣، ١٠٦، ٩٨٥ (١٦٤٣/١٠٥٣)، ٤٥.

^(٨٤) الباب العالي ٩٢، ٣٥٤ (١٦١٠/١٥١٩)

^(٨٥) الباب العالي، ٩٨، ٣٣٥٣ (١٦١٦/١٠٢٥)، ٤٦٦.

الأمر يقتضى تنظيمًا ما، وأن آخرين قد تولوا القيام بالعمل الفعلى فى البستان، ويفترض أن ذلك كان يتم بتوجيه من الملاك أو ممثليهم. وفى هذه المعاملة، كما فى كثير من المعاملات الأخرى التى أجراها الصناع فى المناطق الريفية، كان طابع الاستثمار أطول مدى.

العواقب بالنسبة للفلاحين:

تم الشروع فى معظم المعاملات التى سلف ذكرها، إن لم يكن بها جميعا، فى مناطق ريفية فى الدلتا وليس فى صعيد مصر، فاستخدام النقود فى الدلتا كان أكثر شيوعا منه فى الصعيد. وتوضح سجلات النصف الأول من القرن السابع عشر أنه فى بعض المناطق الزراعية فى الدلتا، كان أولا، يتوفر بعض الفائض لمن باع إنتاجه من الفلاحين. وهذا يعنى عكس التصورات الشائعة، أن كثيرين منهم لم يكونوا يعيشون عند حد الكفاف. وعلى نطاق أوسع، يمكن تفسير هذه التصورات بواقع التاريخ لأحوال الفلاحين الذى لم يأخذ حقه من الاهتمام. فقد أسقطت أحوالهم فى الفترات المتأخرة على أحوالهم فى فترات سابقة لتفسير ما حدث لهم فى الفترات الأسبق!! إن ما جرى فى نهاية القرن الثامن عشر لم يحدث بالضرورة فى بداية القرن السابع عشر وما كان يجرى فى الدلتا؛ حيث كان يتوافر للفلاحين بعض النقود، لم يكن يجرى بالضرورة فى صعيد مصر؛ حيث كانت نقود الفلاحين قليلة.

ويمكن الأخذ فى الاعتبار عاملين بالنسبة لمطلع القرن السابع عشر. فأولا كانت هناك قضية جباية الضرائب. إن ما رأيناه يجرى بالنسبة لتجار الحضر الكبار وحرفييه وصناعه يجعلنا نستنتج أن الملتزم لم يكن يأخذ المحصول كله ويترك للفلاح فقط ما يكفى لمعيشة الكفاف؛ إذ كانت تبقى له كميات معينة يمكنه بيعها فى السوق بعد دفع ضرائبه وإطعام أسرته. ولدينا عامل ثان ربما؛ إذ يمكن فهم السياق الذى جرت فيه التطورات فى مطلع القرن السابع عشر على خلفية سياسة الدولة العثمانية لتوسيع الرقعة الزراعية. فى الواقع وكما بينته دراسات

نيكولاس ميشيل Nicolas Michel، شهدت الفترة التي أعقبت الفتح العثماني نزوحاً كبيراً من القرى وتبوير الأرض الزراعية^(٨٦). ويشير عمل ستانفورد شو Stanford Shaw إلى أنه في بداية القرن السابع عشر استؤنفت زراعة الكثير من الأراضي التي سقطت في براثن الإهمال، في الدلتا وفي الصعيد على حد سواء^(٨٧). ومع ذلك يتعين أن نفهم تماماً عواقب مثل هذه السياسات بشأن الاقتصاد. إن ما يمكن استنتاجه من مصادر المحفوظات هو وجود إنتاج زراعي يبدو عالياً إذا قسناه بكميات قصب السكر الكبيرة، وجلود الماشية، والأجبان المنتجة في القرى والتي كان يتم إرسالها للقاهرة. وكانت المبيعات الريفية للمناطق الحضرية لافتة للنظر من حيث حجمها، مثل تلك الصفقة التي تمت عام ١٦٠٥ لبيع ١,٤٠٠ رطل (الرطل يساوي نحو ٤٠٠ جرام) من بتلات الورد المستخدمة لأغراض طبية أو يتم تقطيرها فتصبح ماء الورد. هل كان الفلاح الذي يشرع في البيع يعتمد على محصول أرضه الخاصة؟^(٨٨). أم أنه كان منظماً إلى حدٍّ يمكنه من جمع محاصيل الفلاحين؟. وهناك أيضاً حالة الشخص الذي وردَ ١٠,٣٠٠ دجاجة في صفقة سلم شرعي واحدة^(٨٩). إن ذلك جد بعيد عن نموذج الإنتاج من أجل معيشة الكفاف.

الاستثمارات في إنتاج الغذاء في المناطق الريفية:

وهناك مستويات أخرى تسمح بملاحظة التجير في العلاقات الريفية التي يقيمها الحرفيون والصناع المستثمرون الحضريون، لا سيما من خلال استثماراتهم متوسطة أو طويلة الأجل في المنتجات الريفية. لقد استثمر المعلم عبد الوريث

^(٨٦) الباب العالي، ٩٨، ١٣٨٨ (١٦١٦/١٠٢٥)، ١٧٣.

⁸⁷ Nicolas Michel, "Villages desertes, terres en friche et reconstruction rurale en Egypte au debut de l'epoque ottomane," *AI* 36 (2002) : 197-251 ; « Migrations de paysans dans le Delta du Nil au debut de l'epoque ottomane, » *AI* 35 (2001) 241-290.

⁸⁸ Shaw, *Finacial*, p 21.

^(٨٩) الباب العالي، ٨٥، ٨٨٦ (١٦٠٥/١٠١٤)، ١٦٩.

يوسف، الفرارجى فى القاهرة، فى معدات فى منطقة الجيزة القريبة^(٩٠). لإتمام المرحلة الأولى من معالجة خيوط الكتان قبل أن تصبح جاهزة لنسجها. فنظرا لأن حياكة المنسوجات كانت صناعة رئيسية فى المدينة؛ كان إعداد خيط الكتان خارج المدينة كانت له مزايا معينة. وعادة ما كانت هذه الاستثمارات الريفية تتم فيما يتعلق بالمنتجات الغذائية، ربما لأن تسويقها كان سهلا نسبيا. وفى حالة مماثلة، استأجر الحاج نوار البرلسى الزيات فى بولاق حصة تبلغ ربع مكان مزود بمعدات ضرب الأرز فى كوم الباريزى على أطراف بولاق لتنظيف الأرز من البذور والقش؛ لأن بولاق كانت المركز التجارى الرئيسى للأرز المصدّر إلى اسطنبول^(٩١). وكان نوع آخر من الاستثمار فى إنتاج الأغذية فى المناطق الريفية يتعلق بالعسل، كما تصوره حالة متسبب، أى تاجر قطاعى فى سوق أمير الجيوش، هو المعلم بشاره إبراهيم بشاره. فقد اشترى من صانع أحذية (صرمجي) نصف ٤٦٢ خلية نحل فى القليوبية، فى حين احتفظ صانع الأحذية بالنصف الآخر لنفسه^(٩٢). وتداعيات هذه الملكية المشتركة ليست محددة بوضوح لكن يمكن التساؤل عما يدفع شخصا يعمل فى وسط المدينة لإدارة عملا كهذا مع شريكه، مستخدمين القرويين للعمل فيه وتقديم الحسابات إلى الملاك وما إلى ذلك. من جانب آخر، كان الاستثمار فى شراء خلايا النحل يتأرجح بين الأمد الطويل والأمد القصير، أى أنه استثمار متوسط الأجل.

ومن أكثر حالات الاستثمار الريفى المثيرة للاهتمام كان الاستثمار الذى اضطلع به سليمان دعبوس بسبب التفاصيل التى توردها الوثيقة عن طريقته فى الإدارة. ففي عام ١٠٤٨/١٦٣٨، اشترى زريبة فى قرية سنديون القريبة، الواقعة فى إقليم القليوبية على بعد نحو ٢٠ كيلومترا شمال القاهرة، ووضع فيها أبقاره.

(٩٠) باب الشعرية ٦٠٣، ٧١٩ (١٦٠٧/١٠١٦)، ٢٦٠.

(٩١) الباب العالى، ٥٦٢ (١٦٠٢/١٠١١)، ١٦٦.

(٩٢) بولاق ٤٢، ١٢٢٣ (١٦١٤/١٠٥١)، ٥٠٠.

ثم أبرم اتفاقا مع أحد القرويين، ناصر شحاده عطية، الذى تولى مسؤولية إدارتها بهدف إنتاج الألبان وبيعها تجاريا. وتقرر أن يساعد القروى ثلاثة رجال آخرون، أشير إليهم بصفتهم أتباع سليمان. وحدد العقد المبرم بين الرجلين، سليمان دعبوس وناصر شحاده عطية، أن القرويين ينبغى أن يقدموا لسليمان حسابات كل مرة يتم فيها تسليم ١٠٠ قنطار (القنطار يساوى نحو ٤٥ كيلوجراما) بدءا من أول شهر شعبان. يحدد العقد ثمن المائة قنطار اللبن بـ ٣٨ قرشا. ويتسلم ناصر الثمن مقابل اللبن الذى يقوم بتسليمه، ثم يدفع لسليمان شهرا فشهر ٣٨ قرشا عن كل مائة قنطار^(١٣). وهكذا، فإن هذا العمل فى حد ذاته كان منظما كمشروع عمل صغير يستطيع صاحب معصرة الزيوت المقيم فى القاهرة أن يديره دون أن يتواجد فيه بشخصه ولكن من خلال أشخاص يعملون معه. فقد كانوا يمسون حسابات يقدمونها إليه بانتظام. ومن الواضح أنه كانت هناك تراتبية تحكم العاملين فى هذا المشروع وعلى رأسها صاحب المعصرة. وكان يتمكن من رعاية مشروعه لإنتاج اللبن حتى فى أوقات الضغط عند مزاولته لمهنته الرئيسية كبائع للزيت. وهنا تجدر الإشارة إلى أن المبالغ الموظفة كانت متواضعة. لم يكن الأمر الجوهري بالنسبة لهذا الترتيب يتعلق بحجم المشروع أو نطاقه بقدر ما كان يتعلق بنظام العلاقات وإدارة الأعمال بين الريف والحضر. ويمكن أن نضيف هنا أن سليمان دعبوس تعامل أيضا مع أشخاص كالمعلم شحاده السرياقوسي النصراني، البائع بالقطاعي، الذى كان يشتري الزيت من سليمان، غالبا لإعادة بيعه فى سرياقوسة وهى مسقط رأسه^(١٤).

ويمكن أن نخلص إلى أن العلاقات بين الفلاحين والحرفيين كانت عاملا فى توسع التجير فى هذه المناطق القريبة من العاصمة. وكانت هذه المناطق جزءا من

(١٣) الباب العالى ١٠٠، ٥٨٨ (١٦١٦/١٠٢٦)، ٧٢، انظر أيضا الزاهد ٦٧١، ١١٢٩ (١٦٣٨/١٠٤٨)، ٣١٧.

(١٤) الزاهد، ٦٧١، ١٠٩٠ (١٦٣٨/١٠٤٨)، ٣٠٢.

سلسلة فى شبكة معقدة لنقل السلع الريفية إلى المناطق الحضرية. لقد كان الفلاحون، مثلهم مثل الحرفيين والصناع فى العاصمة، يبحثون عن طرق لجمع الأموال وزيادة إيراداتهم، وكانوا يحاولون، مثلهم مثل الحرفيين والصناع المستثمرين، أن يفعلوا ذلك خارج النمط التقليدى الذى يضم الفلاحين والمهترمين.

الحنكة الاقتصادية للحرفيين والصناع المستثمرين:

هناك عدد من التداويات يفرزها ما سبق من البحث السابق يتعلق أحدها بالطريقة التى ندرس بها أحوال الحرفيين والصناع. فأنشطتهم المتعددة، وشبكة علاقاتهم بأعضاء الأسرة، وبزملائهم من الحرفة نفسها، وبشركاء وأشخاص يعملون لحسابهم أو يزودونهم بالمواد الأولية، كل ذلك يفيد فى توضيح الجوانب المختلفة لحياتهم وعملهم. وتؤكد هذه الاستنتاجات أن دراسة الحرفيين والصناع داخل إطار الطائفة حصريا لا يمكن أن تحيط بكافة جوانب حياتهم العملية.

وهناك معنى ضمى آخر يتعلق بالحنكة الاقتصادية فى عمل الحرفيين والصناع المستثمرين. فالحنكة الاقتصادية عادة ما ترتبط بتجارة المسافات البعيدة وهى عمل معقد يحتاج إلى مستوى عال من التنظيم، كما يحتاج إلى التمويل وإلى الأداء المرن. وعندما نتحول إلى الأنشطة الإنتاجية، تختلف الصورة التى نراها عادة. فالتصور السائد عن ممارسات الحرفيين والصناع يميل إلى تبسيط الأمور إلى حد كبير. وتتبع هذه الآراء جزئيا من المنهجيات المتبعة. لقد ركزت دراسات كثيرة حول الإنتاج على الطوائف وأنشطتها. وبالتالي أسهبت فى أبعاد معينة فى حين أهملت أبعادا أخرى. فمع تسرب التجير إلى بعض جوانب حياة الحرفى، كان عليه أن يكيف أساليب عمله مع التحولات المستجدة. ولهم مستوى التعقيد الاقتصادى ومدى الحنكة التى كانت تتسم بها بعض أنشطة الصناع المستثمرين؛ ينبغى التدقيق فى أنماط من السلوك وتحديد نطاق النشاط الذى كانوا يضطلعون به

ونوعه. وبالإضافة إلى ذلك، أوضح التركيز على أفراد معينين وتتبعهم عن كثب، قدر الأنشطة التي كان يضطلع بها شخص واحد في آن واحد. وفقط عند قيامنا بذلك نستطيع أن ندرك على نحو كامل ما الذي يقتضيه كل ذلك من تنظيم وإدارة وشبكات لإتمام هذه الأنشطة.

ممارسة الأعمال والسجل المكتوب:

أتاحت لنا مصادرنا أن نتتبع سليمان دعبوس في حياته المهنية لأكثر من ثلاثين عاما من سنة ١٠٣٤/١٦١٥ إلى سنة وفاته في ١٠٥٨/١٦٤٨. فقد كانت له على مدار السنين مصالح في عصر الزيوت، وفي تربية الماشية، وفي إنتاج الألبان، وأجرى صفقات صغيرة في الفول والشموع والقمح. وقد رأينا كيف حصل على المواد الخام اللازمة لمعصرته، وتاجر في منتجات شتى، ومول إنتاجا ريفيا على نطاق صغير. كما رأينا الطريقة التي أدار بها استثماره الريفي، من خلال شبكة من أهل الريف الذين كانوا يتبعون تعليماته، وكيف سَير معصرة الزيوت التي كانت تستخدم أيضا أشخاصا كثيرين تختلف قدراتهم.

كانت إدارة هذه الأنشطة المتنوعة تتطلب تنظيما معيناً والتسجيل كتابيا. وقد استخدم الحرفيون والصناع المستثمرون بانتظام السجلات المكتوبة بعدة طرق؛ إذ كانت الاتفاقيات تسجل في المحاكم، ولجأ الصناع إلى العقود المكتوبة، وعند ذلك، كان كل طرف يحصل على نسخة من الوثيقة المعنية. ووفر لهم اللجوء إلى القضاء نوعا من الحماية القانونية. والواقع أن القضاء كان يعتبر في معظم القرن السابع عشر منصفا في إجراءاته، وكان للحجج التي يصدرها وزنها لدى الكثيرين على حد سواء. وبعد ذلك بقرن أو بقرن ونصف، إن التغييرات التي جرت في القضاء، وبخاصة الحضور السياسي الأكبر في المحاكم، ربما صرفوا ساكني المدن العاديين عن اللجوء الكثير إلى المحاكم. وبعيدا عن المحاكم، كانت اتفاقيات من شتى الأنواع تسجل على الورق كتابة. فعندما اقترض حجازي أبو الفوز ١٠٠ قرشا من

تاجر، هو الشيخ شمس الدين محمد بن إسماعيل، كتب إقراراً بهذا الشأن، بخط يده كما قيل لنا، في سجل الشيخ^(١٥). كذلك كان للاتفاقيات ذات الطابع غير الرسمي دورها وكانت تسجل على الورق. وبالإضافة إلى ذلك، كان الحرفيون يدونون حسابات المعصرة في دفاتر. وهناك إشارات إليها لكن لم يصل إلينا شيء منها. ربما انطوت هذه السجلات على تسجيل للإيرادات وللمصروفات اليومية أو الأسبوعية، وللمواد الخام والسلع المسلمة، وربما كانت أجور العمال تسجل أيضاً. وكان يمكن لهذه السجلات المكتوبة، سواء كانت دفاتر أو حجج فردية، أن تساعد في إدارة أنشطة عديدة، معقدة أحياناً، ترتبط بالنشاط الرئيسي أو لا ترتبط به، مع استخدام الكتابة والوثائق المكتوبة كطريقة لتنظيم العمل وتوفير الحماية القانونية.

ومن الواضح أن الحرفيين والصناع المستثمرين كأفراد حرصوا على إبقاء هذه الحجج العديدة تحت البصر. وهناك حكاية مسجلة في دفاتر المحكمة عن قسمة لإحدى التركات يمكن أن توضح أهمية الحجج الشرعية بالنسبة لهؤلاء الأشخاص. وتطور الحكاية حول منازعات نشبت بين أعضاء أسرة واحدة، آمنة دعبوس وأخيها غير الشقيق يوسف دعبوس. فعندما توفي أبوهما سليمان دعبوس سنة ١٠٥٨/١٦٤٨، اتهمت آمنة دعبوس يوسف بأنه لم يعطها حصتها الشرعية من التركة أو من إيرادات معصرة (دولاب) أبيها التي قدرتها بمبلغ ٢٠٠٠ نصف يومياً. وكان مما له دلالة في اتهاماتها لأخيها الادعاءات التي قدمتها بشأن الحجج والوثائق المتعلقة بعمل أبيها، والتي كانت محفوظة في خزانة معدنية صغيرة وصندوق خشبي. والأهمية التي علقها الطرفان على هذه الوثائق مليئة بالدلالات. إذ كان الأب يصون هذه الوثائق ويحرص عليها ويضعها في صناديق ليحميها. وكانت ادعاءات آمنة ضد أخيها تتعلق بحصتها من تركة أبيها وبمطالبتها بالحصول على الوثائق على حد سواء^(١٦). وهكذا، فإن حيازة الحجج كانت هي لبّ

(١٥) الباب العالی ١٠٦، ١٠٠٦ (١٠٣٤/١٦٢٤)، ٢٨٣.

(١٦) قسمة عربية ٤٠، ٣٦٧ (١٠٦٠/١٦٥٠)، ٢٦٢.

النزاع إذ كان للحجج الشرعية والكلمة المكتوبة مكانة مهمة في الأسلوب الذي تدار به الأعمال وكان يتم الحفاظ عليها بحرص شديد.

وإذا كانت الأنشطة الكثيرة قد جعلت الحرفي المستثمر يقف متميزا عند مقارنته بالحرفي العادي، فلنحاول وضعه في سياقات مختلفة ليكون في أحدهم على صلة بالتجار. فعلى نطاق أكثر تواضعا، يمكن اعتبار استثمارات دعبوس في أنشطة تجارية وإنتاجية صغيرة مماثلا لاستثمارات معاصريه من التجار العاملين في التجارة الدولية؛ حيث إن كلهم استثمر في التجارة والصناعة. وعلى غرارهم، استفاد دعبوس على مدار مشروعاته من كثير من الأدوات القانونية مثل الدفع عاجلا والتسليم آجلا، والشركات والمدفوعات بالائتمان، والقروض^(٩٧). ولنجعله في سياق آخر على علاقة مع الحرفيين والصناع المستثمرين أو مع صغار رجال الأعمال الذين عملوا في الوقت نفسه تقريبا ولكن في مناطق أخرى. فنجد نماذج مماثلة لهؤلاء المستثمرين في تنظيم المشروعات في مدن إيطالية مثل البندقية وفلورنسا وبراتو، حيث أجريت بحوث مسهبة في المحفوظات.

وهنا أيضا، كان في مقدور الحرفي والصانع أن يصبح مستثمرا وأن يزدهر مشروع أعماله الصغير. وهناك أوجه تماثل حتى على الجانب التقني. إذ تبين مصادرها أن المستثمرين استطاعوا تكوين شركات عديدة. ودوتوا بانتظام مجريات أعمالهم في دفاتر وسجلات مكتوبة، وكانت الحجج المكتوبة جزءا لا يتجزأ من منهجهم في إدارة الأعمال. والمواظبة على استخدام الورقة المكتوبة لتسجيل الجوانب المتعددة للعمل يمكن اعتباره دليلا على تعقيد هذا العمل. وحيث أن هذه الاتجاهات لا توقفها الحدود السياسية، ندرك كيف خضع الحرفيون لأحوال مماثلة

⁹⁷ Richard A. Goldthwaite, "An entrepreneurial silk weaver in renaissance Florence," *I Tatti Studies, Essays in the Renaissance* 10 (2005), 73-74; Frederic C. Lane, *Venice, A Maritime Republic*, (Baltimore, John Hopkins Univ. Press, 1999); Raymond de Roover, "A Florentine Firm of Cloth Manufacturers," *Speculum* 16.1 (1941):29.

وموازية، سواء في شمال البحر الأبيض المتوسط أو في جنوبه. ويمكن اعتبار أن هذا اتجاه متوسطي إلى حد ما، اتجاه يميز المنطقة عن المناطق الواقعة في شمال أوروبا حيث الاتجاه الراجح انشدّ إلى مشروعات الأعمال الكبيرة وليس الصغيرة^(٩٨). وتسمح لنا أوجه التماثل هذه بالإشارة إلى أن أعمال وخبرات الحرفيين والصناع المستثمرين في القاهرة يمكن اعتبارها مصدر ممارسات الأعمال الحديثة، بما يماثل إلى حد كبير الطريقة التي تعتبر فيها ممارسات معينة في مدن إيطاليا، في الوقت نفسه تقريبا، مصدرا لممارسات الأعمال الحديثة.

⁹⁸ Robert L. Reynolds, "Origins of Modern Business Enterprise: Medieval Italy," The Journal of Economic History 12, 4 (Autumn 1952): 353.

خاتمة

التتجير ليس مصطلحا محددا بدقة. ذلك أنه يمكن أن يتخذ أشكالا مختلفة. وكان أحد مظاهره الحرفى المستثمر. ويمكن أن تبين دراسة الحرفيين والصناع المستثمرين هؤلاء عبر فترة ممتدة من الزمن، كيف أثر التتجير على نشاطهم وكيف اخترق نمط إنتاجهم بدرجة أو بأخرى. مما يعني أن التتجير قد ارتبط بالتجارة، لكنه ارتبط أيضا بالإنتاج وبالسبل التى كان يتم بها الإنتاج. وبالتالي يمكننا دراسة اقتصاد هذه الفترة التى لم تتم دراستها على نحو جيد، من منظور هؤلاء الأشخاص ووضعهم ومحاولة فهم المجتمع والثقافة اللذين لا يزال علينا أن نتعلم الكثير عنهما. لقد أثرت الأحوال السائدة فى حياتهم وعملهم، وشكل السياق الذى عاشوا فيه مجالات نشاطهم إلى حد ما. وعندما تغير السياق، تغيرت كذلك هذه المجالات، مثلما سيوضح الفصل التالى.

الفصل الثالث

فترة حراك غير مسبقة لغير أهل الصفوة

المسارات التي أفضت إلى الحراك الاجتماعي

فى الجزء الأخير من القرن السابع عشر، واجه الصناع والحرفيون بشكل عام والمستثمرون منهم بوجه خاص اتجاهين عريضين، أثر كلاهما على حياتهم وعملهم. فعقب فترة الكساد فى منتصف القرن، انتعشت التجارة فى العقود الختامية للقرن السابع عشر، وحدث توسع فى الموارد الاقتصادية من جانب، وزاد الحضور السياسى فى الاقتصاد من جانب آخر.

ويحل الفصل الحالى هذين الاتجاهين المترابطين فيما بينهما، ويبين أنهما كانا ثمرة لأحوال تجارية إقليمية وعالمية وكذلك لحركة المجتمع المحلى. ومن الجلى أنه كان لهذين الاتجاهين تأثير على التجار الكبار، الذين حققوا أكبر منافع من التجارة الصاعدة فى البن والمنسوجات الهندية، وعلى أفراد الطبقة الحاكمة الذين اخترقوا النشاطات الاقتصادية الكبرى. والقضية التى تثير الاهتمام هنا هى تأثير هذين الاتجاهين على من هم فى أدنى درجات السلم الاجتماعى، ألا وهم الحرفيون وصغار المستثمرين. وعلى مستوى أعرض، فإن دراسة هذه الأحوال تضيف بعدا جديدا لفهمنا لكيفية عمل التجير فى ظل أحوال متباينة.

ويمكن تقديم عدد من المقترحات لتفسير ازدياد الموارد الاقتصادية. إذ يبدو لنا أن أحد العوامل يرتبط بالمبادلات العالمية الأشد كثافة فى هذه الفترة والطلب الأكبر على السلع. وفى مصر، مثلها مثل الأنحاء الأخرى من الدولة العثمانية، فى الأناضول، وفى البلقان، وجد شوكت باموك أن التجارة والإنتاج قد زاد حجمهما⁽¹⁾. كانت أوروبا قد أخذت تتعافى من الأزمة التى عانتها فى القرن السابع عشر، عندما قطعت الحروب الأهلية والثورات أوصالها. وبين عدد من الدراسات نمو الاستهلاك فى أوروبا؛ حيث كانت أعداد متزايدة من الناس تبحث عن البضائع والسلع الأساسية لشرائها بعد أن توفرت فى الأسواق. كما كانت أوروبا تزيد إنتاجها. وفى القاهرة، كان يمكن تبين أهم مظهر لهذا التبادل الكثيف فى تجارة البن من اليمن الذى كان

¹ Pamuk, *A Monetary History*, 159-161.

لتجار فى القاهرة احتكار فعلى له لما يربو على نصف قرن، وفى المنسوجات الهندية التى كان الطلب يتعاظم عليها على النطاق العالمى شرقا وغربا.

وهناك عامل محتمل آخر يمكن أن يفسر ازدياد الموارد ربما ارتبط بقضية التحويلات النقدية السنوية التى كانت تتم من القاهرة إلى إسطنبول. فكما سبق ذكره، كان على مصر أن ترسل كل سنة إلى إسطنبول الأموال المقررة من خراج وجزية وغير ذلك، وبلغت هذه الأموال نحو نصف مليون قطعة عملة ذهبية. وقد كانت هذه الأموال التى ترسلها مصر إلى إسطنبول أكثر مما ترسله أي ولاية عثمانية أخرى. وتبين التطورات السياسية فى القرن الثامن عشر، مثلما أوضحت دراسات ستانفورد شو وأندريه رايموند، أنه حدث تخفيض تدريجي فى هذه التحويلات عندما بدأ المماليك يسيطرون على الموارد الاقتصادية. فبدلا من إرسال هذه الأموال بكاملها، احتفظوا لأنفسهم بمبالغ كبيرة من النقود المستحقة لخزانة الدولة. وربما كانت النقود المستبقاة عاملا أسهم فى ازدهار الاقتصاد المحلى.

فترة ازدهار:

وقد لاحظ المراقبون المعاصرون لتلك الفترة، مدى الازدهار التجارى. فقد كتب القنصل الفرنسى، مسيو دى ماييه Monsieur De Maillet، الذى كان قد وفد إلى القاهرة سنة ١٦٩٢ وعاش فيها ستة عشر عاما، مشاهداته فى كتاب كبير ذكر فيه أن تجارة مصر بلغت حدا من الضخامة جعل هذا البلد واحدا من أغنى البلدان فى العالم. ويقول إنها لم تكن تنتج لا الذهب ولا الفضة ولا الأحجار الثمينة، ورغم ذلك فإن ثروتها من الأرض ومنتجاتها، عوّضت غياب هذه السلع، وتعجّب من الكمية المذهلة من الكتان التى كان يتم إنتاجها وإرسالها إلى كل أنحاء العالم، وكذلك القطن والقمح والأرز والسكر والجلود، ناهيك عن العقاقير والأعشاب^(٢).

² De Maillet, Description de l'Egypte... compose sur les memoires de M. de Maillet, ancien consul de France au Caire par l'abbe Le Mascrier, (Paris, 1735) 199.

وتلقى تعليقات مابيه الضوء على أمرين، أولاً: أهمية تصدير المنتجات المحلية، وطابع "الجملة" لكثير من هذه المنتجات التي كانت تشحن غير معبأة مثل الأرز والقمح، وثانياً: أهمية السلع التي كان الصناع ينتجونها، خاصة الكتان، والسكر، والقطن، والجلود. وتبين دراسة أندريه رايموند للتجار الكبار والتجارة أن المنتجات الزراعية المحلية مثل القمح والأرز كانت من بين صادرات مصر الرئيسية، لكن إلى جانب هذه، كان يتم تصدير سلع منتجة محلياً، وبخاصة المنسوجات والجلود والسكر بكميات كبيرة إلى الحجاز، وشمال أفريقيا ومقاصد عثمانية (إسطنبول، البانيا، سالونيك، أزمير) وإلى أوروبا^(٣).

وبعد بضعة عقود، أكد الجبرتي وجهات نظر القنصل مابيه، عندما كتب عن الازدهار الاستثنائي في عهد الأمير إبراهيم مستحفظان القاندغلي والأمير رضوان كتخدا الجلفي (١٧٤٤/١٧٥٥)، واصفا إياه بالعصر الذهبي: فلم تكن هناك اضطرابات، وساد الأمن، وكانت السلع رخيصة. ويقول الجبرتي عن هذه السنوات: "كانت مصر إذ ذاك محاسنها باهرة فضائلها ظاهرة ولأعدائها قاهرة. يعيش رغدا بها الفقير وتتسع للجليل والحقير، وكان لأهل مصر سنن وطرائق في مكارم الأخلاق لا توجد في غيرها. إن في كل بيت من بيوت جميع الأعيان مطبخين أحدهما أسفل رجالي والثاني في الحريم. فيوضع في بيوت الأعيان السماط في وقتي العشاء والغذاء ويجلس بصدره أمير المجلس... ولا يمنعون في وقت الطعام من يريد الدخول أصلاً ويرون أن ذلك من المعاييب حتى أن بعض ذوى الحاجات عند الأمراء... انتظروا وقت الطعام ودخلوا فلا يمنعهم الخدم في ذلك الوقت"^(٤). ولهذا النص دلالاته. كما تؤكد دراسة أندريه رايموند للتجار في هذه العقود والثروة الهائلة التي كدسوها انطباعات القنصل الفرنسي الذي انخرط

³ Raymond, *Artisans*, 130-131, 180-2, 186, 191.

⁴ Jabarti, *'Abd al-Rahman Jabarti's History of Egypt, 'Aja'ib al-Athar fi al-tarajim wa'l akhbar*. Edited by Thomas Phillip and Moshe Perlmann (Stuttgart: Franz Steiner Verlag, 1994), 1, 332.

هو نفسه في التجارة. وقد حدد الفترة من العقد الرابع إلى العقد التاسع من القرن السابع عشر باعتبارها فترة ازدهار كبيرة وأسعار منخفضة ومستقرة للغلال واستقرار نقدي نسبي^(٥).

الحضور السياسي في الاقتصاد:

كان هناك اتجاه ثانٍ تبدى جليا خلال الفترة نفسها هو الحضور السياسي الأكبر في الاقتصاد. وهذه ظاهرة دفعت بالطبقة العسكرية في نهاية المطاف إلى صدارة المسرح. وقد درس مؤرخون كثيرون سطوة المماليك باعتبارهم قاعدة مهمة للسلطة في المشهد في مصر، وحلّوا صعودهم إلى مركز المسرح السياسي والاقتصادي. وقد اهتم دانييل كريسيليوس وجين هاثاواي Daniel Crecelius & Jane Hathaway بالتغيرات في هيكل السلطة التي أفضت إلى ظهور بيوت مملوكية متنافسة وأدت في نهاية المطاف إلى سيطرة بيت القاذغلي. وقد درس ستانفورد شو في مؤلفه عن الإدارة المالية للبلاد الطريقة التي سيطر بها هؤلاء المماليك على الموارد الاقتصادية الأساسية من خلال سيطرتهم على نظام الالتزام. كما ركز أندريه رايموند على استغلال الطبقة الحاكمة المتنامية للأهالي العاملين، والذي توجَّ بالتعسف المفرط في نهاية القرن الثامن عشر^(٦).

وشكّل هذا التسلل العسكري إلى الحياة المدنية تطورا جاء متأخرا نسبيا. فعندما وفد العثمانيون إلى مصر للمرة الأولى في عام ١٥١٧، كانت قواتهم تتوقع

⁵ André Raymond, Le Caire des Janissaires, 46-67 ; Artisans, 98-100, 769 ; Daniel Crecelius, «Egypt in the eighteenth century, » in The Cambridge History of Egypt 2, edited by Martin Daly, (Cambridge, Cambridge Univ. Press, 1998), 67-68, 76-78.

⁶ Crecelius, Roots, 35-63; Hathaway, Politics, 88-96; Raymond, Artisans, 771-809; Shaw, Financial, 5-10.

أن تقتصر جهودها على الواجبات العسكرية. وكانت القواعد التي تحكم أعضاء الأوجاقات (الوحدات) العسكرية محددة في قانون سنة ١٥٢٤ الذي نظم إدارة مصر وحدد الوظائف الإدارية والعسكرية لكل أوجاق. وربما طبقت تنظيمات هذا القانون لمدة قرن تقريبا أو ما إلى ذلك. لاحقا، ولأسباب مختلفة، بدأت الطبقة العسكرية تتحرك مقتربة أكثر من المجالات السياسية والاقتصادية.

وهناك سببان قد يفسران محاولات هذه الطبقة الدخول في الحياة السياسية والاقتصادية. فأولا: تم تخفيض الرواتب التي كانت هذه القوات تتلقاها نتيجة للتضخم النقدي في السنوات الأخيرة من القرن السادس عشر والذي ضرب كل البلدان العثمانية وأسفر عن ثورات واضطرابات في الأناضول وكذلك في مصر. فلكي يكمل العسكر إيراداتهم، شرعوا تدريجيا في التطلع إلى المجالات الاقتصادية. وحدثت العملية نفسها في كافة أرجاء الدولة العثمانية في الأناضول، وبلاد الشام، والجزائر، وتولت القوات تدريجيا مهنا وتجارات شتى^(٧). وكان لهذا التحرك شبيهه تمثل في شروع الحرفيين والصناع والتجار وأصحاب الحوانيت في ربط أنفسهم بالأوجاقات والوحدات بغية الحصول على الحماية من الاستغلال والضرائب المتعسفة، وهو تحرك وجد رايموند أنه وصل لذروته سنة ١٧٠٠ تقريبا^(٨).

وفي المقام الثاني: زادت لا مركزية الإدارة وبدأت أوضح عند نهاية القرن السابع عشر تقريبا في كثير من أرجاء الدولة العثمانية. فبحلول نهاية هذا القرن، وجدت الإدارة المركزية العثمانية في إسطنبول أنه من المفيد أن تتحالف مع الأوروبيين بصورة أوثق ومن ثم أرخت روابطها مع بعض الحلفاء في ولاياتها. وأصبح من الأيسر على الأعيان المحليين أن يخترقوا نطاق بنية السلطة، وتلك عملية بلغت ذروتها في نهاية القرن الثامن عشر عندما أصبح المماليك هم الحكام

⁷ André Raymond, "Soldiers in Trade: The Case of Ottoman Cairo," British Journal of Middle East Studies, 18,1 (1991): 17-18.

⁸ Raymond, "Soldiers in Trade," 23.

الحقيقيين لمصر وسيطروا إلى حد كبير على مواردها المالية. واشتد تدخلهم بصورة مباشرة في الاقتصاد، وفاق ما كان يفعله سواء السلاطين العثمانيون في إسطنبول أو ممثلوهم، ولاة مصر العثمانيين.

وعلى المستوى المحلي، وفر هذا للأوجاقين المحليين المهمين: الإنكشارية والعزب، فرصة للعثور على مكان لهما في البنية السياسية ولتعزيز مواقعهما. وتآلب أعضاء هذين الأوجاقين ضد بعضهما البعض، متنافسين على الموارد، وعلى أفضل المناصب في الديوان، وجباية الضرائب وفي التجارة، وكان كل منهما يستمد قوته من تحالفات داخل الهيئة الاجتماعية. وهذه التحالفات تحديداً، التي جمعت بين عناصر مختلفة من السكان من تجار وحرفيين وعلماء، هي التي نحتاج إلى دراستها كي نتبين المدى الذي ذهبت إليه التغيرات.

وفي السنوات الأولى للقرن الثامن عشر، عندما أصبحت التجارة أشد كثافة وأكثر ربحاً، بدت الطبقة العسكرية منغمسة في عالم تجارة المسافات البعيدة، وقد اعتمد نجاح اختراقها للاقتصاد إلى حد كبير على قدرتها على القيام بدور فعلي في الأنشطة الاقتصادية الرئيسية. فقد استطاعت على سبيل المثال التسل إلى التجارة، ولكن نجاحها اعتمد على تعاون التجار الكبار الذين توفرت لديهم الخبرة والشبكات اللازمة لمثل هذه الأنشطة. وإذا وجدت الطبقة العسكرية نفسها مشدودة وراء اتجاهات التجار، شكلت تحالفات مع تجار البحر الأحمر الأغنياء ومع الحرفيين والصناع من خلال حمايتهم من الضرائب التعسفية مقابل حصة من فعاليتهم وشبكاتهم.

وقد درس أندريه رايموند مثالا شديداً الدلالة حول تشكيل هذه التحالفات، ويبين بحثه تعقد وتداخل العلاقات بين التجار والإنكشارية. فقد كان الإنكشارية بصفقتهم أهم أوجاق يعسكر في القاهرة، في وضع موات لاختراق نشاط التجار حيث يمكن تحقيق القدر الوفير من الأموال. لكنهم كانوا مدربين عسكرياً وبالتالي افترضوا إلى الدراية أو البنى اللازمة لإدارة تجارة المسافات البعيدة. ولم يكن يمكن أن يحدث اختراق فعال لعالم هذه التجارة إلا بمساعدة التجار الكبار، الذين انضم

كثيرون منهم إلى أوجاق الإنكشارية.^(٩) ومن ثم، فإن هذا المستوى من التدخل المتبادل، كان يتطلب بحكم طبيعته، السعى إلى التحالفات وإلى التعاون. وكان يقتضى وجود منافع متبادلة لكلا الطرفين. وابتداءً، فقد كان للإنكشارية السيطرة على الالتزام فى القاهرة وعلى دور الجمارك فى الإسكندرية؛ حيث يمر قدر كبير من السلع. واكسبهم ذلك ميزة مهمة بالنسبة للتجار الكبار، الذين كان لا بدّ لسلعهم أن تمر عبر هذه الجمارك. وبدلاً من أن يستغل الإنكشارية وضعهم المتميز فى الضرائب للإفراط فى فرضها على التجار الكبار، فضلوا مشاركة هؤلاء أنشطتهم. وكانت المحصلة أن قام تحالف وثيق بين التجار والإنكشارية. ونتيجة لذلك أصبح الإنكشارية منخرطين بصورة مباشرة فى تجارة البحر الأحمر، بالتوابل والمنسوجات الهندية والبن، وكلها سلع مربحة للغاية.

وقد سهلت العلاقة الوثيقة بين هاتين المجموعتين دخول أعضاء الإنكشارية فى أنشطة التجارة المباشرة، ووفرت للتجار الكبار بعض الحماية من التعسف الضريبي. وتبين دراسة رايموند لتركات الممالك أنهم كانوا يملكون كميات كبيرة من البن بل وحتى امتلكوا سفناً فى البحر الأحمر. فقد كانت لدى الأمير عثمان كتحدا القائدغلى، الذى كان رئيساً للإنكشارية، ثروة قُدرت بأكثر من واحد وعشرين مليون نصف فى عام ١٧٤٠، معظمها مكوّن من البن والسلع التى تخصه فى جدة، ومن سفن فى البحر الأحمر وفى النيل. بعبارة أخرى: كان لديه بنية تحتية تجارية أشركته فى شتى جوانب التجارة الدولية^(١٠). وبالمثل، فقد عادت العلاقة مع التجار الكبار بمنافع هائلة عليهم، كما توضحه السيرة العملية للخوارجا قاسم الشرايبي الذى كانت له علاقات وثيقة مع الإنكشارية.

وكان ثانى أقوى أوجاق هو أوجاق العزب. وكان يهدف أيضاً إلى الحصول على عدد مناسب من الالتزامات مما يدخله طريق المنافسة بشأنها مع الزمر

^٩ Raymond, *Artisans*, 663.

^{١٠} Raymond, *Artisans*, 717-719.

العسكرية الأخرى. وكان ناجحا بدرجة أو بأخرى في عقد التحالفات مع التجار والحرفيين؛ ليتمكن من اختراق ميدان الإنتاج. ومن خلال تحالفات من هذا النوع حصل الحرفيون وصغار المستثمرين على منح ضريبية.

الحرفيون المستثمرون في مواجهة هذه الأحوال:

بينت الدراسات العلمية عن هذه الفترة أثر ما حدث من تطورات على أعضاء الطبقة الحاكمة وعلى التجار. والمعلومات المتوافرة لدينا أثرها على من هم في أدنى السلم الاجتماعي من الحرفيين ومن الصناع المستثمرين. ويمكن الإشارة إلى عاقبتين أثرتا على البنية الاجتماعية، وكليةهما انعكستا على المستثمرين بطريقة أو بأخرى، بصورة مباشرة أو غير مباشرة. فأولا: لم يعد التقسيم بين ما هو عسكري وما هو اقتصادي أو سياسي واضحا قاطعا، وأصبح الأمر أكثر التباسا مع تسلل أعضاء الأوجاقات العسكرية العثمانية إلى الاقتصاد بطرق متنوعة، سواء كملتزمين، أو كشركاء نشيطين في التجارة والإنتاج. ثانيا: كانت هذه الامتيازات وسيلة لجمع أكبر قدر من الثروة أو لتعزيز المكانة⁽¹¹⁾. خلاصة القول، لقد سار الحراك الاجتماعي في اتجاهين، رأسيا وأفقيا، رأسيا: بمعنى أنه أصبح من الأيسر عن ذي قبل زيادة المداخل والإيرادات أو تحسين المرء لمنزلته الاجتماعية، وأفقيا: بمعنى أن الحواجز بين مجموعة مهنية وأخرى أصبحت أكثر مرونة وأشد يسرا أمام التداخل المتبادل. كانت هذه تحولات اجتماعية مهمة، ألا وهي تشكّل نخبة جديدة في حقل السلطة والمال مكونة من العسكر.

لذا يمكن التأكيد بأن التغيرات في المؤسسة العسكرية، كانت في الواقع هي الجانب الظاهر من تحولات عميقة في المجتمع وفي الاقتصاد. وهذا هو ما يشغلنا

¹¹ Peter Gran's recent work has some relevance in this context since he sees the rise of the rich as a more global phenomena. See, "Modern World History as the Rise of the Rich: A New Paradigm," History Compass, 5, 3, (2007), 1026-1049.

ونحن ندرس أحوال الحرفيين والصناع. ويتيح لنا هذا المنهج أن نسأل عن المدى الذي كان به تعزيز سلطة العسكريين ذوى الرتب العالية مسألة تتعلق بالصفوة، وتتطوى على من هم فى قمة هيكل السلطة، على سبيل المثال عسكر الأوجاقت العسكرية فى مواجهة الوالى العثمانى على مصر، أو الطبقة الحاكمة فى مصر فى مواجهة السلطات فى اسطنبول؟ ومما يجدر التساؤل حوله هو ما إذا كانت هذه التغيرات قد تسربت نزولا إلى غير المنخرطين بصورة مباشرة فى البنية السياسية، من قاطنى المدن الآخرين كالتجار الكبار وأصحاب الحوانيت والحرفيين والصناع وكيف حدث هذا التسرب، وكيف أثر على حياتهم. والطريقة الأخرى للاستفهام تكون بالسؤال حول ما إذا كان ظهور النخب المحلية يمثل فى الأساس تغييرا سياسيا، أم أنه الجانب الظاهر لتحول اجتماعى أكثر أهمية وأكثر عمقا لم يؤثر فقط فى هيكل السلطة وإنما أثر أيضا فى السكان القاهريين العاديين. وأخيرا، يمكننا التساؤل عن مدى تأثير الحرفيين بالاختراق المتبادل المتنامى بين المدنيين والعسكر.

إن دراسة صغار المستثمرين هي سبيل لإدراجهم فيما كان يحدث من تحولات مهمة. فنتيجة لتغير السياق المحلى والإقليمى، وسع هؤلاء الحرفيون وصغار المستثمرين أنشطتهم فى اتجاهات شتى، لتشمل أحيانا أنشطة أخرى غير حرفتهم وأحيانا أنشطة تجارية صغيرة، وبالتالي كانت أنماط عملهم الاستثماري تمر هي أيضا بعملية تغير. وباختصار، يتضح أن هؤلاء الذين أخرجناهم أحيانا من مشهد العمليات التاريخية الرئيسية، كانوا جزءا لا يتجزأ من التغيرات التي كانت تأخذ مسارها.

وإذا تحركنا نزولا فى السلم الاجتماعى إلى مستوى الحرفيين والصناع، يمكن أن نسأل على نحو أكثر تحديدا عن كيف أثرت التحولات العريضة السالف وصفها على هذا القطاع من السكان. لقد كان التوسع التجارى عاملا مهما وأثر على الحرفيين على مستويين، أولا: توافرت فرص لحدوث توسع حقيقي فى أنشطتهم الاقتصادية والحرفية، مما قد يعنى ضمنا توسعا فى الإنتاج. إننا نعلم من

عمل أندريه رايموند أن السوق المحلية وفرت حجما كبيرا من السلع المصدّرة، بخاصة المنسوجات والسكر والجلود المدبوغة والجلود الخام^(١٢). وفي غير هذا، لا يوجد للأسف سوى القليل أو لا يوجد بالمرّة دراسات تاريخية حول التوسع الفعلي للإنتاج. ثانيا: كانت هناك إمكانية للحراك أو لحدوث تغييرات في البنية الاجتماعية نتيجة للتدفق الاجتماعي المتواصل في تلك الفترة. وبالإضافة إلى ذلك، أصبح بعض صغار المستثمرين منخرطين في تحالفات مع مختلف الأوجاقات/الوحدات العسكرية. وقد أوصلتهم علاقاتهم الوثيقة بالطبقة العسكرية إلى قناة للحراك الاجتماعي، حراكا رأسيا وأفقيا على حد سواء. وهكذا تسلل صغار رجال الأعمال من أصول حرفية إلى دوائر أخرى أعلى، أتاحت لهم فرصا للكسب؛ ونتيجة لذلك استطاعوا أن يوسعوا نطاق نشاطهم متقللين بين مختلف المجالات الاقتصادية، فأصبحوا قادرين على ربح المزيد من النقود. وحيث أن هذه القدرة على الدخول في أنشطة غير حرفية حدثت جزئيا نتيجة لعلاقاتهم مع هيكل السلطة، فقد أتاحت في نهاية المطاف لعناصر سياسية أن تخترق جماعات الحرفيين والطوائف وأن تحاول تقييدها والسيطرة عليها.

ولم يؤثر ذلك على منزلتهم الاجتماعية والاقتصادية فحسب، وإنما أثر أيضا على أبعاد أخرى غير اقتصادية في حياتهم. وليس من اليسير اكتشاف هذه الجوانب، لكن ذلك ممكا إذا بذلت محاولة لتتبع مسار أسرة بمفردها فيوصلنا إلى فهم كيفية تأثير الاقتصاد والممارسات الرأسمالية على علاقات الأسرة وعلى أنماط الزواج.

يحتمل أن تكون هذه الظروف قد سمحت بدرجة من الحراك الاجتماعي، حراك يمكن أن يتطور في اتجاهات مختلفة، إلى أعلى بالنسبة للبعض وإلى أسفل بالنسبة للبعض الآخر، أو إلى أعلى لفترة معينة فحسب. بعبارة أخرى: لقد نشأت عن الأحوال التي سادت في نهاية القرن السابع عشر مجموعة من المستثمرين من أصول حرفية أكثر تركيبا وحنكة، التي كانت تدين ببروزها لعدد من العوامل

¹² Raymond, *Artisans*, 179-182.

سوف تطرح للنقاش، ولكنها مثلما توضح الفصول التالية قد تتقلب عليهم في نهاية المطاف، وتجعل حياتهم أشد صعوبة ومحفوفة بالمخاطر على نحو أكبر.

توسع نطاق العمل الاستثماري:

في عام ١٦٩١ توفي شخص اسمه محمد عثمان، كان حريريا، يرأس طائفته فيلقب بـ "شيخ الحريريين"، ذلك المنصب الذي جعله أشبه، ضمن مجتمع صناع الحرير، بحجازي أبو الفوز المعصراني (1580-1646)، الذي رأس طائفة المعصرانية سنوات طوال. ولكن فيما بين الجيل أو الجيلين اللذين فصلا بينهما، استطاع محمد عثمان أن يوسع أنشطته لتشمل مجالات أكثر مما حظى به الجيل الأسبق من الحرفيين أو من صغار المستثمرين. وبالإضافة إلى مزاويلته لمهنته كنساج للحرير كان تاجرا أيضا، له معاملات في تجارة البن الذي أصبح عند نهاية القرن السابع عشر، سلعة رئيسية في التجارة الدولية تعامل بها تجار القاهرة الكبار مما أدى إلى تعظيم ثرواتهم على نحو كبير. والأمر الأكثر أهمية هو أنه نظرا إلى اتصالاته بالإنكشارية، أصبح أيضا ملتزما أي أنه حاز على حق تحصيل بعض الضرائب، وهو المنصب الذي يستبقه العسكر لأنفسهم عادة^(١٣).

ونشأت علاقته مع العسكر عندما التحق بماليكه الثلاثة المعتوقون بالإنكشارية. واستطاع من خلالهم الحصول على قدر معين من النفوذ، لا سيما عندما تزوجت ابنتاه وأخته من هؤلاء المماليك المعتوقين^(١٤). مثل هذه الممارسات كانت شائعة. نعلم على سبيل المثال أن أسرة الشرايبي من بين أسر كبار التجار، كانت تلحق بانتظام بماليكها بالأوجاقات العسكرية بغية توسيع نفوذها. وقد وصل كثيرون من هؤلاء المماليك إلى مناصب كبرى في المؤسسة العسكرية دون أن

¹³ Raymond, Artisans, 679.

¹⁴ Raymond Artisans, 679.

يتبنذ وفاؤهم للشرابية^(١٥). وقد استخدم بعض الحرفيين المنهج نفسه. ويبن أندرية رايموند أن قصة محمد عثمان شيخ الحريريين جزء من نمط طالما مكن كبار التجار والحرفيين والصناع من التسلل إلى مجال جباية الضرائب. ويذكر رايموند أيضا مثال أحمد الجلفى المعصرانى، الذى اغتنى باتباع الطريقة نفسها فى شراء الممالك وإحاقهم بالأوجاقات، وأصبح فى نهاية المطاف مصدرا لتكوين بيت مملوكى يحمل اسمه، بيت الجلفى. سوف ندقق ونتناول فيما بعد، وبيعض التفصيل، فى حياة هذا الشخص وعمله.

من خلال دراسة الظروف التى أثرت فى حياة أشخاص مثل محمد عثمان الحريرى، وأحمد الجلفى المعصرانى، يمكننا التساؤل حول الأسباب التى أدخلتهما فى اختبار الحراك الأفقى الذى سمح لهما بالتنقل بين مجالات الحرف التى تدربا عليها، والتجارة وجباية الضرائب، من ناحية، والحراك الرأسى الذى سمح لهما بالصعود إلى أعلى من ناحية أخرى. وسوف ندرس الحالتين على مستويين، على أن يكون المستوى الأول متسع - أو كلى - macro - ، ويتم ذلك بتحديد أنماط معينة تظهر خلال تلك الفترة، وبوضع هذين الشخصين فى سياق يمكن أن يفسر نطاق أنشطتهما. وعلى أن يكون المستوى الثانى محدد - أو جزئى - micro - بتفحص مسار حياة أحد هذين المستثمرين لنتبين عن قرب كيف ارتبطت المجالات المختلفة فيما بينها وتداخلت فى حياة شخص واحد. والمستوى الجزئى مفيد؛ لأنه يلقى الضوء على بعض الصلات المتبادلة بين المجال الاقتصادى والمجال غير الاقتصادى.

وهنا يجدر النظر فى العوامل غير الاقتصادية التى يمكن أن تؤثر على الاقتصاد، كالتحالفات الناجمة عن الزواج على سبيل المثال، على أن يتم التعامل مع مجموع العوامل وليس مع عوامل فردية يمكن انتزاعها من سياقها العام. وبهذا المقياس المحدد، فإن مسار حياة المستثمر الصغير، وليكن أحمد الجلفى، يبين التداعيات الاجتماعية والسياسية للأنماط المتسعة لتلك المرحلة.

¹⁵ Raymond, *Artisans*, 679.

التطور الرأسمالي

بحثنا في فصل أسبق الممارسات الاستثمارية والممارسات الرأسمالية للحرفيين والصناع المستثمرين، ويمكننا الآن أن ننظر في أحوال المستثمرين من زاوية أخرى لنتبين الاتجاه الذي تشكلت فيه روح الاستثمار لديهم، وتطورت واتخذت شكل قوالب محددة نتيجة للأحوال المحلية والإقليمية السابق تفصيلها. ونتساءل هنا عما إذا كان الاهتمام بهؤلاء المستثمرين الصغار يتيح لنا رؤية مستوى معين من التطور الرأسمالي أخذ في التشكل. وهذا أمر جوهري، وبخاصة إذا لاحظنا أن ظهوره يسبق دخول الرأسمالية الأوروبية بعقود كثيرة وبدون تأثير مباشر منها. وفي هذا السياق، فإن ما نتقدم به دراستنا مماثل لما يطرحه بيتر جران في كتابه "الأصول الإسلامية للرأسمالية" التي يرى أنها ظهرت في النصف الثاني من القرن الثامن عشر. لكنه يوجد فرقين بين طرحنا وطرح جران، يكمن الأول في أن محور تركيزه قد انصب على التطورات المتعلقة بالطبقة المملوكية الحاكمة، في حين أن التطور الرأسمالي يمكن رصده عند أشخاص من مستوى اجتماعي أدنى وفي فترة أسبق⁽¹⁶⁾. أما الفرق الثاني، فهو منهجي ويتعلق بالأساس الذي بنى عليه بيتر جران استنتاجه بخصوص التطور الرأسمالي. إذ تقدم بحجة مفادها أن الاستنتاجات المتعلقة بالاقتصاد كان يمكن التوصل إليها عبر نوعية الإنتاج المكتوب والشائع في ذلك الوقت.

وإذا بدأنا بالصورة الأوسع macro، يمكن أن نشير إلى أن سياق الفترة أدى إلى ظهور أنماط معينة. في الواقع سوف نحاول تحديد هذه الأنماط لنتبين كيف شكلت الاستثمار الحرفي. وجل ما يمكننا قوله بشأن هذه الخصائص هو أن بعض الحرفيين المستثمرين الذين اتسعت أنشطتهم لتشمل التجارة و/أو الالتزام (حق جباية الضرائب)، وهي الأنشطة المرتبطة بالشرائح الاجتماعية العليا، أبقوا على حرفتهم الأصلية وظلوا مرتبطين بالطائفة التي ينتمون إليها. فقد تداخلت حياتهم

¹⁶ Peter Gran, Islamic Roots of Capitalism.

وأنشطتهم المهنية بين الحرفيين والصناع (الإنتاج)، والتجار (التجارة)، والالتزام (الحق في جباية الضرائب)، وكانت لديهم بعض من سمات الثلاثة، لكنهم حافظوا على علاقاتهم الحرفية. وعلى ما يبدو فإن كثيرين من المستثمرين هؤلاء أبقوا على نشاطهم الحرفي، بدلا من أن يهجروه عندما دخلوا ميدان التجارة وجباية الضرائب. ومن ثم فعلى أحد المستويات ظلوا حرفيين، لكنهم حرفيون من نوع خاص، سوف تدرسه الصفحات التالية بدقة أكبر. وهكذا فقد أمكن لبعض المستثمرين أن يوسعوا أنشطتهم أفقيا لتتضمن إضافة إلى إنتاجهم الحرفي شكلا من أشكال التجارة، وفي بعض الحالات الالتزام، أو امتياز تحصيل الضرائب. وكان ذلك يعنى أنهم كانوا يضطلعون بثلاث أنماط متميزة، أو يعملون في ثلاثة مجالات اقتصادية، كل منها ربطه المؤرخون عادة بمجموعة اجتماعية محددة، تفصلها عن غيرها حواجز تمنع الاختلاط بينها: مجموعة الحرفيين والصناع، ومجموعة التجار الكبار، ومجموعة جباة الضرائب التي ارتبطت بالطبقة العسكرية الحاكمة. أما المستثمرون، فقد التبس في داخلهم الخط الفاصل بين هذه الأنشطة المختلفة.

وهناك مثال يمكن أن يوضح ذلك. إذ يمكن تتبع أسرة ابن عثمان من منتجي الجلود وتجارها من سنة ١٦٠٠ إلى ١٧٠٠ تقريبا. أثناء تلك السنوات المائة أو ما يقاربها، عمل أبناء الأسرة في الحرفة نفسها، لكن مع تقدم السنين والعقود، تقدمت كذلك مكانتهم الاجتماعية. لم تصبح ألقابهم أكثر تبجيلا فحسب، بل تزايدت أيضا بصورة هائلة المبالغ التي كانوا يتعاملون بها. وبالإضافة إلى ذلك، كان أعضاء كثير من هذه الأسرة شيوخا لطائفة الجلادين. وتعكس الألقاب التي أطلقت عليهم تداخل الأنشطة الحرفية والتجارية: شيخ طائفة الجلادين والسماسرة في الجلود، شيخ طائفة السماسرة في الجلود، شيخ طائفة تجار الجلودية، شيخ طائفة صناع الجلود، شيخ طائفة الجلودية. كانوا تجارا، وكانوا سماسرة، والمفترض أنهم كانوا أيضا حرفيين، كما نتبينه من قوانين طائفتهم؛ حيث إن شيخ الطائفة كان عليه أن يزود وكلاء الدولة المحليين بحاويات من الجلود لحزم الشحنات السنوية للدولة من

السكر والبارود وحتى الخزينة وهي الضريبة النقدية السنوية، التي ترسل فيها إلى إسطنبول. لقد كان أفراد أسرة ابن عثمان أثرياء؛ لأنهم كانوا يجمعون الجلود الخام من مختلف السلخانات في كل أنحاء البلاد، من الجنوب إلى الشمال، من خلال شبكة من العلاقات وخصوصاً في مناسبات مثل عيد الأضحى.

وبالإضافة إلى ذلك، ارتبط هؤلاء الحرفيون بتحالفات مع المقربين من مؤسسة السلطة، العسكر والتجار الكبار. وخلافاً للمستثمرين من جيل أو اثنين سابقين، كانت علاقاتهم أوثق كثيراً مما كانت عليه عند الحرفيين الأسلاف. وقد ساعدتهم هذه التحالفات في الحصول على مناصب معينة، على سبيل المثال في مجال الالتزام؛ إذ كانت تتفتح من خلال التحالفات السياسية إمكانيات اقتصادية وفرص لتوسيع أنشطتهم الاقتصادية. بعبارة أخرى: كان في مقدورهم توسيع مجالات نشاطهم نتيجة لتوسع التجارة والتحالفات السياسية، وهذا ما فعلته مجموعات مهنية أخرى مثل التجار الكبار وعلماء الدين والماليك.

الجلفى وعثمان، نمطان لحراك من ليسوا من أهل الصفوة:

قد تبدو حياة محمد بن عثمان الحريري (المتوفى سنة ١٦٩١) وحياة أحمد الجلفى المعصرانى (المتوفى سنة ١٧٠٧) غير عادية، لكن هناك عدة مستويات يمكن أن يشير عندها إلى حقيقة أنهما كانا جزءاً من نمط أوسع في المجتمع والاقتصاد في زمنهما. ولا ينبغي اعتبارهما مثالين فريدين، أو أنهما من ذوى القدرات الخارقة، تمكنا من يتجاوزا حدود مجموعتهما الاجتماعية. في الحقيقة، يمكن اعتبارهما جزءاً من أنماط معينة أثرت فيهما مثلما أثرت في غيرهما، حتى عندما لم تكن هذه الأنماط مهيمنة، أو أنها لم تمس سوى أعداد محدودة من الحرفيين والصناع.

ربما يبدو نمط الشخص الذى يجمع بين ثلاثة أنشطة، كحرفى وتاجر وملتزم، أكثر جلاء فى تلك الحرف ذات الوزن الاقتصادى وبين شيوخ الطوائف. فعلى سبيل المثال، أنه من الأرجح العثور على حرفيين وصناع منخرطين فى التجارة وفى جباية الضرائب بين صناع المنسوجات تحديداً، بسبب أهمية إنتاج المنسوجات فى الأسواق المحلية والدولية على حد سواء؛ ولأن عمال النسيج كانوا من بين أكثر الحرفيين والصناع ازدهاراً. وقد أثبتت دراسة أندريه رايموند للمحفوظات الفرنسية، أهمية صادرات المنسوجات المصرية خلال هذه الفترة. والأمثلة التى نجدها فى أرشيف المحاكم وفيرة. ويمكن ذكر مثالى على حجازى السيد، شيخ طائفة الحياكين الذى كان تاجراً (خواجا)^(١٧). وعبد القادر عمر على القطان الذى كان يعمل فى إنتاج القطن وكان فى الوقت نفسه شيخ طائفة القطانيين. وكان يشار إليه أيضاً بلقب التاجر أو الخواجا^(١٨). وبإمكاننا أن نلتقى بأشخاص كثيرين أدوا وظائف أو أنشطة متعددة بين الحرفيين العاملين فى حقل النسيج. فعلى سبيل المثال، حظى على أحمد النكلاوى الذى كان فى عام ١٧١٢ شيخ طائفة القطانيين، بلقب "فخر التجار المكرمين من أعيان التجار"^(١٩). وكان أبوه أحمد النكلاوى، قبل ذلك ببضع سنوات شيخاً لطائفة القطانيين، لكن الحجة المؤرخة عام ١٠٧٧/١٦٦٦ تشير إليه باعتباره فقط الشيخ أحمد النكلاوى "القطان"، مما يجعلنا نفترض أن نشاط على أحمد النكلاوى كتاجر لم يستجد إلا بعد ذلك^(٢٠). وقد يكون سبب قدرتهم على الجمع بين مهنتى الحرفى والتاجر يكمن فى زيادة الطلب على المنسوجات التى ربما جعلتهم ينظمون توزيع الأقمشة التى ينتجها أعضاء الطائفة، وتسليمها للتجار للتصدير، مقابل شكل متفق عليه للتسديد.

(١٧) باب الشعرية ٦٣٧، ٢٠١ (١٧٣٢/١١٤٥)، ٧٢.

(١٨) الباب العالى ٢١٦، ٤٩٩ (١٧٣٥/١١٤٨)، ٢٦٨.

(١٩) الزاهد ٦٨٧، ١٦ (١٧١٢/١١٢٤)، ١٠.

(٢٠) الباب العالى ١٤٢، ٢٩٥-٢٩٦ (١٦٦٦/١١٢٤)، ١٠١.

لكن هذا النمط لم يقتصر على المنسوجات. فقد كانت الجلود هي أيضا سلعة مهمة للتصدير، وانخرط بعض صناعها أيضا في التجارة (تاجر جلاد). وبالمثل، كان يشار إلى كل من شيخ طائفة السرجانية وشيخ طائفة المعصرانية بلقب الخواجا، مما يدل على أنهما تاجران وحرفيان على حد سواء. وهناك أمثلة كثيرة عن أنواع مختلفة من الحرفيين زاولوا أيضا مهنة التجارة: الحريري/ التاجر (خواجا حريري)، المعصراني/ التاجر (خواجا معصراني)، والتاجر صانع الجلود (خواجا جلاد)، والسكري/ التاجر (خواجا سكري).

وإذا كان أندريه رايموند قد لاحظ التداخل بين المهن غير أنه كان يعتقد أن التمييز بين الحرفي والتاجر كان واضحا، قاطعا، في حين اعتبرت دراسات أخرى أن الحرفي والتاجر أقرب كثيرا إلى بعض مما يعتقد أندريه رايموند. ويشير كل من أونجونج يي Eunjeong Yi وعبد الرحيم عبد الرحمن إلى أن حرفيين وصناعا معينين، من منتجي الزيوت والصابون والأسلحة والمجوهرات كانت لديهم شبكات واسعة وجمعوا ثروات صغيرة^(٢١). وخلاصة القول أنه عند تلك الشريحة الرفيعة من مجموعة الحرفيين والصناع، كان الخط الفاصل بين المنتج والتاجر ملتبسا، وكان يحدث تداخل بين الحرفة الإنتاجية والتجارة. وكانت حدود مجتمع التجار الآخذ في التوسع قابلة للاختراق لمن تتوفر له الاتصالات المناسبة.

^(٢١) عبد الرحيم عبد الرحمن "طوائف الحرف ودورها الاقتصادي والاجتماعي في المجتمع المصري في العصرين المملوكي والعثماني، حرره عبادة كحيلة (القاهرة، المجلس الأعلى للثقافة، ٢٠٠٧)، ٢٢٤، 224;

Eunjeong Yi, "Rich Artisans and Poor Merchants? A Critical Look at the Supposed Egalitarianism in Ottoman Guilds," forthcoming.

كيف تسلك الصناع إلى الدوائر التجارية:

لقد حدث التوسع في الأنشطة التجارية في الميدان الذي تخصص فيه تجار القاهرة وهو التجارة الدولية. كيف إذن وجد هؤلاء الحرفيون سبيلهم إلى هذا؟ ما هي الإمكانيات التي توافرت لاختراق الرأسمالية التجارية، على ضوء ما يتمتع به مجتمع كبار التجار من قوة؟ أين كانت الفجوات التي استطاع هؤلاء الأشخاص أن يجدوا فيها حيزاً للعمل؟ للاطلاع على اختراق الحرفيين لعالم التجارة، انظر بحث أونجونج بى غير المنشور عن إسطنبول. كيف تسلك الصناع إلى التجارة الدولية؟.

هناك طرق كثيرة للإجابة. يمكن القول على سبيل المثال أن التجار لم يحتكروا كلية التجارة مع المناطق الخارجية. ولم يكن فى الإمكان الإحساس باحتكارهم، إلا على أعلى المستويات، أى فى تجارة البن والمنسوجات، وتجارة البحر الأحمر. وعلى المستوى الأدنى للأنشطة التجارية، كان هناك انفتاح أكبر يتيح للآخرين فرصة التسلك. بالإضافة إلى ذلك، كانت هناك قطاعات معينة من التجارة، ربما أقل ربحاً، يتوفر فيها حيز ما للآخرين. ولدينا شهادة شخصية ليوسف المغربى، مؤلف قاموس العامية الشهير، "رفع الإصر فى كلام أهل مصر"، عن أنشطة أسرته التجارية. ففي بدايات القرن السابع عشر، كانوا يصنعون أغماداً للسيوف. ويخبرنا أنهم كانوا يكسبون نحو ألفى دينار سنوياً من حرفتهم ببيع كل الأغماد عندما تصل القافلة السودانية إلى القاهرة. وعندما لم تصل فى إحدى السنوات سوى قافلة صغيرة من بلاد السودان، قرر صناع الأغماد أن يسافروا بأنفسهم إلى بلاد السودان، حاملين الأغماد لبيعها هناك، تاركين الفتى يوسف لرعاية متجر الأسرة^(٢٢). والمفترض أنه كانت لهم، مثلهم مثل كثيرين من التجار الرحالة، بعض العلاقات هناك لتساعدهم فى توزيع منتجهم، ولكنهم على خلاف التجار فى ذلك الحين، كانوا يتاجرون فى سلع أنتجوها بأنفسهم، حسبما يقول يوسف المغربى.

(٢٢) يوسف المغربى رفع الأمر فى كلام أهل مصر، ١٥٧-١٥٨.

وشهادة المغربي تؤيدها دعاوى كثيرة في المحاكم تبين لنا مختلف أشكال تجارة المسافات البعيدة التي شملت الحرفيين والصناع. ربما توافرت لهم فرص محدودة في الوصول للأسواق الدولية عن طريق أشخاص مثل قبطان سفينة من السويس، كان يشتري الزيوت مباشرة من المعصرانية؛ ليحملها معه على سفينته إلى مكة والمدينة، أو أبناء البندقية وغيرهم من الإفرنج المقيمين في القاهرة، والذين كانوا أحيانا يشترون السلع المحلية من المنتجين. وهذا ما نجده في تعاملات الحاج سليمان حمدان الجلاد، الذي أبرم في ١٠٥٩/١٦٤٩، صفقات مختلفة مع أوروبيين مقيمين في القاهرة، وباع لرجل فرنسي، المعلم فرانسكو دانيال (النصراني الفرنسي) جلود أبقار وثيران، واشترى منه منسوجات أوروبية (أطلسي وجوخ). لم يكن من الممكن مقارنة قيمة المشتريات البالغة ١٠٠ قرشا بالأحجام والمبالغ التي كان التجار يتعاملون بها^(٢٣)، ومع ذلك، فقد وفرت له فرصة بيع منتجات محلية وشراء منتجات أوروبية دون المرور بشبكات التجار.

وانخرطت أعداد أكبر كثيرا من الأشخاص الذين تختلف خلفياتهم، حرفيين أو غير ذلك، بشكل مباشر أو غير مباشر في نوع من النشاط التجاري الدولي. وفي بعض الأحيان، كان يمكن مطالبة أحد التجار بأن يأخذ معه بعض السلع في رحلاته نيابة عن أحد المقيمين محليا. فعلى سبيل المثال، أبرمت اتفاقية مع الخواجا محمد بن تقى الدين الحموي، ليأخذ ثلاثة أحمال من السلع إلى الشام نيابة عن الحاج أحمد بن جانم الذي كان يعيش في ناحية المحروقة الريفية في إقليم الشرقية والتي دفع له عنها مبلغا معيناً من المال^(٢٤). ومن حين لآخر أيضا، كان البعض من غير التجار يسافرون أيضا بسلع لبيعها هنا أو هناك، لكن هذا كان لا يزال يتم على نطاق ضيق. وتبين المعاملات من هذا النوع، والتي توجد لها أمثلة أخرى في سجلات المحاكم، أن مجالات معينة في عالم التجارة كان أسهل اختراقها من

(٢٣) باب الشعرية، ٦٢٠، ١٨ (١٠٥٩/١٦٤٩)، ٥.

(٢٤) الباب العالي، ٩٨، ٢٧٩٦ (١٠٢٥/١٦١٦)، ٣٦١.

اختراق غيرها. وكان لهؤلاء الصناع بعض الصلات بالشبكات التجارية، لكنهم لم يكن لديهم قط أى من شبكات التجار الكبار المعقدة. وبقيت صفقاتهم محدودة. وبشكل عام، هذا يدل على أن أيام اليسر كانت توفر للحرفيين والصناع حيزاً صغيراً في المستويات الدنيا من سلم الأنشطة التجارية.

ولكي يجد حرفي ما مكاناً لنفسه في القطاعات التجارية الأكثر ربحاً، ربما كانت الصلات بمجتمع التجار الكبار وسيلة فعالة للتسلل. وفي حالة أحمد الجلفى، كان يعرف بصورة شخصية الخوaja محمد دادا الشرايبي، وهو من أبرز تجار زمانه وكان حاضراً عند تقاسم تركة الجلفى بين ورثته في المحكمة.^(٢٥) لذا فإن تحالفات من هذا النوع، مقترنة بالسياق الاقتصادي السائد، كانت تفتح المجال للحراك.

ورغم دراية كبار التجار بالتجارة مع العالم الخارجى وتخصصهم فيها بينما كان الحرفيون والصناع يعملون في مجال الإنتاج على نطاق ضيق، فقد كان الجميع يلتقون عند مستويات عديدة ويقومون بأنشطة مشتركة. إذ تظهر مثلاً، في سجلات المحاكم بين آونة وأخرى إشارات إلى اتفاقيات سلم شرعى بين تاجر وأحد النساجين يدفع التاجر بموجبها مقدماً ثمن تسليم أجل للمنسوجات.^(٢٦) وهذا النوع من الترتيب الذى يمول فيه التاجر إنتاج المنسوجات يكفل له الحصول على أسعار مواتية للسلع التى يستطيع بيعها فى الأسواق الدولية. يوجد هنا وجه تشابه مع نظام إنتاج كان قد شاع في أوروبا في الفترة نفسها، حيث يتفق تاجر المدينة مع حرفي القرى؛ تفادياً لقوانين الطوائف الخاصة بالتسعيرة، على أن ترسل لهم المواد الأولية فيصنعوها في القرى بثمان أرخص. لكننا لا نجده كثيراً في سجلات المحاكم المصرية. وقد كان التجار في حاجة كذلك إلى إقامة اتصالات جيدة مع أعضاء طائفة الحرفيين والصناع لأسباب أخرى. فالتاجر الكبير لم يكن ينخرط بالضرورة في البيع بالقطاعى للسلع التى يستوردها وكان يسلم هذه السلع لأصحاب المتاجر وللحرفيين بكميات متباينة، ليضطلعوا ببيع هذه السلع بالقطاعى. فالخوaja إسماعيل

^(٢٥) دشت ٢٢١ (١٧٠٧/١١١٩)، ١٢٢.

^(٢٦) باب الشعرية، ٥٩٨، ١٤٦ (١٥٩٨/١٠٠٧)، ٤٢-٤٣.

أبو طاقية الذي كان شاه بندر التجار في العقود الأولى من القرن السابع عشر، كان كثيرا ما يسلم اللبن الذي يشتريه من اليمن، بالتين عادة، إلى صاحب متجر وجواهرجي، أو إلى حرفي يمكن أن يتولى بيعه ثم يسلمه الثمن بعد ذلك.^(٢٧)

وبطرق أخرى أيضا، اعتمدت الرأسمالية التجارية، القائمة على تجار المسافات البعيدة، على من كانوا يستطيعون تزويدها بكل ما تقتضيه أعمالها. فعندما ازداد الطلب في الأسواق الدولية على المنسوجات المصرية، كان على التجار أن يجدوا طرقا للحصول على السلعة التي يحتاجونها من السوق أو من المنتجين. ومن البديهي، أنه كان لا بد أن تنشأ أنماط كثيرة من العلاقات بينهم وبين سوق المنسوجات أو منتجي المنسوجات. ولتحقيق ذلك؛ نشأت أنواع شتى من الترتيبات بين التجار والحرفيين.

وفي بعض الأحيان، كان تاجر ونساج يبرمان اتفاقا يستطيع بموجبه النساج أن يجمع المنسوجات من السوق نيابة عن التاجر. ومثال ذلك: الشركة التي تشكلت بين تاجر هو الخواجا أبو العز أحمد وهو التاجر في النحاس في "بين القصرين" وصواف (نساج صوف)، هو يحيى حسام الدين يوسف. وبنص عقد الشركة يُعهد للصواف شراء مختلف أنواع الأبسطة والسجاجيد الصوفية من السوق، والتي يتم إنتاجها محليا، وهي من بقايا تقاليد نسج الأبسطة التي ربما ترجع إلى أكثر الأبسطة المملوكية شهرة^(٢٨). وكانت هذه المشتريات التي يقوم بها يحيى تدرج تماما في نطاق خبرته، وفي إطار شبكة من علاقاته المهنية مع البساطية. وكان لدى الشريكين صندوق للأموال المشتركة يحتوي على ١٠٠ قرش، يدفع كل منهما نصفها، ثم يشتري يحيى الأبسطة، ويسافر بها إلى مكة في موسم الحج وبييعها ويشترى بالعائد منسوجات هندية يعود بها إلى القاهرة. ومثل كل الشركات، كانت الأرباح تقسم بين الشريكين^(٢٩).

^(٢٧) الباب العالي ٨٥، ٣٢، ١١٠٧، ٢٢١١ (١٠١٣-١٠١٤/١٦٠٤-١٦٠٥)، ٢١٣، ٣٩٧.

^(٢٨) يوجد في متحف المترو بوليتان في نيويورك عدد من هذه البسط التي صنعت في مصر في

القرن السابع ويمكن رؤيتها على الشبكة العنكبوتية.. 82. *Faroqi, Artisans of Empire*.

^(٢٩) الباب العالي ١٠٠، ١٢٨٩ (١٠٢٦/١٦١٦)، ١٩٢.

كانت خبرة الصوّاف، ومعرفته الوثيقة بالآخرين فى الحرفة وبسوق المنتج، مصدر قوة ثمين قد لا يتوافر للتاجر نفسه؛ ذلك أنه بضم حرفي إلى نشاطه، تزداد قدرته على الكسب فى تجارته. كان الصوّاف فى وضع التابع نوعاً ما، فى العلاقة مع التاجر. ويمكن التساؤل عما إذا كان قد وضع حقاً نفس المبلغ الذى وضعه التاجر فى صندوق الشركة أو أن المبلغ المذكور فى الحجة كان لمجرد استيفاء شرعى. أيا كان الحال، فقد كان الحرفى هنا يضع إحدى قدميه فى الحرفة ويضع الأخرى فى التجارة. وعندما ازداد الطلب على المنسوجات فى بداية القرن الثامن عشر، توسع نطاق هذه الشركات واتجهت المبالغ المستثمرة فيها إلى الازدياد على نحو كبير. ففي سنة ١٦٩٨/١١١٠ على سبيل المثال، أبرم قطّان صفقة مع تاجرين بمبلغ ١٠٠ ألف نصف. ومن ناحية أخرى، كان من المتوقع منه فى ميدان تخصصه، أن يشتري سلعا من المنسوجات القطنية وغيرها من الأصناف ليحملها معه إلى بلدان أخرى، برا وبحرا؛ لبيعها. وفى هذه الصفقة الأكبر، كانت علاقة القطّان مع التاجر علاقة مضاربة وليس علاقة شراكة^(٣٠). وكانت صفقة المضاربة تعنى أن يقدم أحد الأطراف الأموال بينما يقدم الطرف الآخر العمل، وبعدئذ تقسم الأرباح. وتتطوى المضاربة ضمناً على حقيقة أن اتخاذ القرار يعود إلى من يمول الصفقة.

كيف تسلل الحرفيون إلى الالتزام (جباية الضرائب)؟:

إذا افترضنا أن الكثافة المتنامية للتجارة وفّرت فرصاً للحرفيين؛ ليجدوا لأنفسهم حيزاً ما يستطيعون من خلاله ترسيخ مكانتهم فى الأنشطة التجارية بطريقة محدودة بدرجة أو بأخرى، فعندما نتحدث عن الحرفيين والصناع الحاصلين على الالتزام، ترد إلى الذهن عناصر أخرى، لا سيما عنصر العلاقات. ففي حالة محمد

(٣٠) الصالحية النجمية ٥٠٨، ٨٤ (١٦٩٨/١١١٠)، ٢٧.

عثمان الحريري الذي أصبح تاجرا وملتزما، نفترض أن التحالفات بين الحرفيين وأعضاء من مؤسسة السلطة كانت وراء حصول الحرفيين على هذه الالتزامات.

لقد قامت تحالفات مع أعضاء من مؤسسة سلطوية كانت في طريقها إلى تثبيت ذاتها، واحتاج تعزيزها إلى تحالفات مع التجار والحرفيين تنفذ منها إلى الاقتصاد. وفي حين عمل الحرفيون وصغار المستثمرين في الجزء الأول من القرن السابع عشر، خارج نطاق السلطة، فإنه بحلول نهاية القرن، ظهرت علاقة أوثق بينهم، في إطار تكوين مجموعات القوة المحلية التي كانت تحاول التسلل إلى عالمي السياسة والاقتصاد. وبالتالي، كان هناك عنصر سياسي يتعين مراعاته، لا سيما العلاقات أو التحالفات التي نشأت بين أشخاص كانوا جزءا من السلطة وبين هؤلاء المستثمرين، كجانب من إستراتيجية تهدف إلى تعزيز مواقعهم في وقت كانوا ينتقلون فيه من مكانة منحهم النفوذ العسكري الصرف إلى مكانة يتطلعون من خلالها إلى النفوذ السياسي والاقتصادي.

ربما كان التحالف مع أفراد من الطبقة الحاكمة خير السبل لاختراق عالم الالتزام، بيد أنه لم يكن السبيل الوحيد، وربما كان لأنواع أخرى من العلاقات بعض الوزن. وتجدر الإشارة هنا إلى أبو المجد "ابن الخيش" البرلسي السرجاني الذي أصبح شيخا لطائفته. ففي عام ١٠٥٦/١٦٤٦ حصل على التزام من الباطن لجمع ضرائب السمك المملح الذي كان يفد إلى بولاق من البرلس، فقد تركه له من الباطن صاحب الالتزام الأصلي أي ملتزم البرلس وهو الشهابي أحمد بن حجازي بن الكنايف البرلسي. ولم يكن الاثنان على صلة بفضل الأصل البرلسي المشترك فحسب، بل كانا لديهم نشاط مشترك قبل هذا كله، كما تخبرنا الحجة^(٣١). وهكذا، فعلى المدى القصير استطاعت قلة من الحرفيين والصناع وشيوخ الطوائف الحصول على مزايا معينة أتاحت لهم فرصة توسيع أنشطتهم الاقتصادية وجني المزيد من الأموال، غير أنه على المدى البعيد، لم تعمل هذه التحالفات لمصلحة الحرفيين والإنتاج.

^(٣١) بولاق ٤٥، ٤٥٠ (١٦٤٦/١٠٥٦)، ١٩٠.

وكانت أحوال الحرفيين والصناع المستثمرين لها ما يماثلها في أقاليم أخرى أثرت فيها أنماط التجارة العالمية الجديدة. وقد درس كل من جوندري فرانك وولرشتاين Gunder Frank & Wallerstein الطريقة التي حقق بها المستثمرون في مختلف أنحاء العالم الحديث أرباحاً ضخمة، وذلك من خلال العمل المتزامن إذ كانوا تجاراً ومنتجين وممولين في الوقت نفسه. وفعلوا ذلك بالتناوب بين هذه الأنشطة مختارين النشاط الأكثر ربحاً في اللحظة المناسبة. وعلى نطاق أصغر، كان صغار المستثمرين من أصل حرفي يقومون بالشئ نفسه^(٣٢).

وتثير هذه الأحوال التي لم تكن مقصورة على محمد عثمان الحريري وأحمد الجلفي المعصراني، عدداً من القضايا الاجتماعية العامة. ففي مجتمع يسود عنه تصور بأن الفئات المهنية (الطبقة العسكرية، الإداريين، علماء الدين، التجار، الحرفيين والصناع) تنتمي إلى مجموعات اجتماعية محددة بدرجة أو بأخرى من الواضح، أين يندرج هؤلاء الأشخاص؟ هل يصنفون باعتبارهم حرفيين، أشخاص عاملين يؤدون وظيفة في إطار تنظيم الطائفة، أو تجار المسافات البعيدة تربطهم شبكات معقدة مع مراكز تجارية أخرى؟ هل هم في المحل الأول قوة اقتصادية فاعلة أم مجرد أعضاء ثانويين في هيكل السلطة؟ هل نضعهم في المجال الاقتصادي أم في المجال السياسي؟.

ومن بعض النواحي، تبدو هذه التقسيمات نظرية. فالواقع أننا ندرك أن كبار التجار كانوا منخرطين في إقراض النقود لفترة تعود إلى القرن الخامس عشر، واشتهروا في القرنين السابع عشر والثامن عشر بأنهم حصلوا على التزامات. كذلك تداخلت فئات مهنية أخرى. فعلماء الدين في القرن الثامن عشر على سبيل المثال، كانت لديهم مصادر متعددة للثروة، كما أوضحت عفاف مارسو Afaf Marsot، وقد استفادوا من الرواتب التي كانت تدفعها لهم مؤسسات الأوقاف واستثمروا في الأملاك في الحضر، وانخرط بعضهم في التجارة، وكانت لديهم

³² Frank, *ReOrient*, 31.

أيضا امتيازات جباية الضرائب أو الالتزام. وتقلوا هم أيضا، مثلهم مثل محمد عثمان الحريري، وأحمد الجلفي المعصراني، بين مجالات اقتصادية مختلفة.

الحراك، اتجاه عالمي في المناطق التي وجدت فيها تجارة:

يعرض ما سبق بعض العوامل التي يمكن أن تفسر ظاهرة الحرفي التاجر الملتزم. لكن اهتمامنا يمكن أن يتجه أيضا إلى منطقة جغرافية أوسع لنجد أحوالا مماثلة سادت في أماكن أخرى في نفس الفترة التي ندرسها. كانت توجد أوجه تشابه بين الاتجاهات السائدة في القاهرة والاتجاهات التي اكتشفها عدد من المؤرخين في مناطق أخرى. ربما ربط عامل مشترك هذه المناطق المتنوعة، ألا وهو اشتداد ساعد التجارة العالمية وعواقبه على مختلف جوانب ومختلف شرائح المجتمع والاقتصاد. ويشير عدد من الدراسات إلى أنه في أوائل العصر الحديث، أدى التججير في كثير من أنحاء العالم الذي لعبت فيه التجارة دورا مهما، إلى التباس الخطوط الفاصلة بين الفئات الاجتماعية التي كانت من قبل متميزة بشكل أوضح، مما أوهم الحواجز بين مختلف شرائح المجتمع، ويسر التسلل إلى طبقات كانت عادة مغلقة أمام مجموعات معينة أدنى منها في السلم الاجتماعي؛ ونتيجة لذلك، نشأت درجات مختلفة من التداخل بين المجموعات التي كانت منفصلة تقليديا. وحسب السياق والزمان والمكان، فإن هذا قد يعنى أن الجدارة أو النقود، وليس المكانة الاجتماعية (بحكم المولد على سبيل المثال، أو بحكم التقاليد)، هي التي ازدادت أهميتها. وإذا نظرنا إليها من هذه الزاوية، سوف تبدو لنا التطورات في مجال نشاط صغار المستثمرين في القاهرة ذات أهمية تتجاوز دوائرها المحددة. وباستخدام هذا المنهج، فإننا لا ندمج الصناع في التحولات التاريخية المهمة التي جرت في إطار البنية الاجتماعية المحلية في القاهرة فحسب، إنما نراهم جزءا من ظاهرة إقليمية أو عالمية، شوهدت في مناطق أخرى، خلال الحقبة الممتدة من القرن السادس عشر إلى القرن الثامن عشر.

وقد درس عدد من المؤرخين عواقب التجارة العالمية، بعد أن اشتدت كثافة في القرن الثامن عشر، على الهياكل الاجتماعية في مختلف أنحاء العالم. وتوصل جاك جولدستون Jack Goldstone الذي قارن أحوال الصين في ظل أسرة المنج وإنجلترا في ظل أسرة ستيورات والدولة العثمانية في القرن السابع عشر، إلى أن اتجاهات بعينها تجاوزت الحدود الخاصة لأي كيان سياسى بعينه. ففي الصين، اتجهت الأسرة الحاكمة نحو الأنشطة التي تحقق أرباحا، وبحلول القرن السادس عشر والسابع عشر أصبح في الإمكان تحويل النجاح التجارى إلى وضعية رسمية، وأصبح في إمكان أسر التجار أن ترتقى في سلم الجهاز البيروقراطى. وهكذا، خلص جولدستون إلى أن الفروق في المكانة بين العلماء والفلاحين والتجار أصبحت ملتبسة، ليس في الصين فقط وإنما في الدولة العثمانية وإنجلترا كذلك^(٣٣). وبالمثل تبين الدراسات بشأن الهند أن الحراك الأفقى؛ أى التنقل بين مختلف المجالات الاقتصادية، حدث هناك أيضا، بخاصة في المناطق التي دخلتها التجارة بقوة. وتبين دراسة المؤرخ الهندى سانجاي سوبرا ماينام Sanjay Subrahmanyam لجنوب الهند أن هذا التداخل بين الفئات الاجتماعية كان قائما هناك أيضا، وفيما بين التجار على وجه الخصوص. واستخدم تعبير "رأسماليو الحافضة" Portfolio Capitalists في وصفه للأشخاص الذين تجاوزوا في مسيرتهم المهنية الحدود الوظيفية العادية، والذين استغلوا المناصب السياسية لتعزيز مصالحهم التجارية^(٣٤). وبالمثل يذكر سي.أ. بايلي C. A. Bayly في تحليله للأحوال الاجتماعية في القرن الثامن عشر في الهند المغولية، أن المجموعات الاجتماعية "الأدنى" استطاعت أن تصعد إلى مراتب السلطة السياسية العلنية؛ وعلى

³³ Jack A. Goldstone, "East and West in the Seventeenth Century: Political Crises in Stuart England, Ottoman Turkey, and Ming China," Comparative Studies in Society and History, 30, 1 (Jan 1988): 120-22.

³⁴ Sanjay Subrahmanyam, The Political Economy of Commerce: Southern India 1500-1650, Cambridge, Cambridge Univ. Press, 2002, 299, 327.

سبيل المثال، أصبح التجار الكبار مجموعة سياسية لها شأنها. ويعزو بايلي هذه التغيرات الاجتماعية إلى التجير البطيء للهند خلال الفترة المغولية^(٣٥).

وهناك مسألة أهم تثيرها الحالات الفردية، ألا وهي أن هذه الاتجاهات التي ظهرت في مناطق متباعدة بصورة كبيرة، كانت جزءا من ظاهرة واحدة، ألا وهي تجير جوانب معينة من البنى الاجتماعية الذي صاحب توسع العلاقات التجارية العالمية. وهناك أيضا مشابهاة لهذا الاتجاه في الدولة العثمانية في القرن السابع عشر، تمثلت في تسلل عناصر جديدة لم تكن جزءا من الطبقة البيروقراطية إلى الجهاز الإداري، ولكنها كانت تعتبر من الدخلاء؛ فقد جرى الاختراق المتبادل بين الطبقة العسكرية والبيروقراطيين والمدنيين في أرجاء كثيرة من الدولة في القرن السابع عشر.

ورغم أن كثيرا من هذه الدراسات عن الهند والصين ركز على التجار وليس على الحرفيين والصناع، تناولت بعض الأعمال بلدات ومدناً مختلفة من الدولة العثمانية، والحرفيين والصناع المستثمرين الذين تشعبت أنشطتهم وامتدت إلى ميادين شتى وكان نشاطهم في الاستثمار متنوعا. وقد حددت الدراسات المتوافرة حتى الآن وجود بعض الحرفيين المستثمرين في القاهرة، والقدس، وادرنه، وإسطنبول ومدن أخرى. وبين تلك الأمثلة هناك التي أشار إليها آمنون كوهين Amnon Cohen في كتابه عن اقتصاد القدس العثمانية. فقد حدد مثلا القصابين الذين جمعت أنشطتهم بين مجالات اقتصادية مختلفة، فقد انخرطوا على حد سواء، في أنواع من التجارة كانت نتاجا لنشاطهم الرئيسي، مثل تجار الجلود في القاهرة، وفي أنواع من التجارة كانت مستقلة كلية عن هذا النشاط، مثل امتلاك مصانع صابون، أو الاتجار في الأقمشة المصرية. فعلى سبيل المثال انخرط أحدهم وهو بالتحديد تاج الدين السكري، شيخ طائفة القصابين لسنوات عديدة، في إنتاج الصابون وتجارته، وامتلك طاحونة، وكان

³⁵ C.A. Bayly, *Indian Society and the Making of the British Empire*, (Cambridge, Cambridge Univ. Press, 1988), 9-11.

يصدر للماشية والأغنام، وشغل وظائف إدارية مدفوعة الأجر^(٣٦). بعبارة أخرى لقد كان مستثمرا في عدة مشروعات؛ إذ انخرط ابتداء من قاعدته في حرفة معينة في كل ما يستطيع القيام به بغية توسيع رأسماله وإيراداته. وكذلك أورد خليل أنالشك Halil Inalcik مثالين لمعلمين ثريين في بعض طوائف أدرنه، أحدهما صاحب مدبغة، والآخر نساج، وضعوا استثماراتهم في عدد من الأنشطة المتنوعة، وقال أن ثروتهما عند الوفاة كانت مهيبة إلى حد كبير^(٣٧) وما يتبقى عمله هو ربط هذه الأمثلة المتباينة المبعثرة هنا وهناك والتساؤل عما إذا كانت تمثل جزءا من نمط متماسك، واضح. والواقع، كما أثارت ثريا فاروقى، أن الاستثمار الذي شرع فيه الحرفيون والصناع الذين جمعوا بين الحرفة والتجارة، وبين الوظيفة العامة والإنتاج، يقتضى مزيدا من التوضيح؛ لأن النظرة الشائعة عن الحرفيين والصناع هي أنهم نادرا ما جمعوا رؤوس أموال^(٣٨).

حراك اجتماعي غير مسبوق لغير أهل الصفة:

ألقي بحث أجراه عماد الدين أبو غازي الضوء على بعض حالات الحراك الاجتماعي في القرن الخامس عشر^(٣٩)؛ حيث كانت تتم حيازة أراضي الدولة في مزادات يجريها بيت المال، وعبر أشخاص من خارج النظام الحاكم. ولا يزال

³⁶ Amnon Cohen, Economic Life in Ottoman Jerusalem. (Cambridge, Cambridge Univ. Press, 1989), 30-33.

³⁷ Halil Inalcik, "Capital in the Ottoman Empire," Journal of Economic History, 29, 1 (March 1969), 131-2.

³⁸ Suraiya Faroqi, «The Field Glass and the Magnifying Lens: Studies of Ottoman Crafts and Craftsmen» in Making a Living in Ottoman Lands, 1480 to 1820, (Istanbul, Isis Press), 1995, 87-88.

^(٣٩) عماد أبو غازي، في تاريخ مصر الاجتماعي: تطور الحيازة الزراعية في زمن المماليك الجراكسة، القاهرة، عين للدراسات والبحوث الإنسانية والاجتماعية، ٢٠٠٠، ١١٠-١١٥.

مدى هذا الحراك وأسبابه يحتاجان إلى مزيد من البحث. وإلى أن يتم ذلك، يمكن اعتبار القرن الثامن عشر عصر حراك اجتماعي غير مسبوق لغير أهل الصفوة.

وفي دراسته لتاريخ المماليك استنادا إلى يوميات الجبرتي، لاحظ ديفيد آيالون David Ayalon أنه سُمح بانضمام غير المماليك إلى الطبقة العليا في القرن الثامن عشر، على خلاف ما حدث للمماليك في فترة أسبق، في القرن الخامس عشر مثلا، وأن بعض ممن لم ينضموا إلى الطبقة العليا، ولم يستطيعوا ذلك، سُمح لهم بامتياز امتلاك المماليك. وكثيرا ما صعد هؤلاء المماليك لينضموا إلى الطبقة الحاكمة، ومن خلال مثل هذه التحالفات، زودوا ملاكهم أو ملاكهم السابقين بامتيازات لم يكونوا ليحصلون عليها بغير ذلك. ولم يكن حق هؤلاء الأثرياء في امتلاك المماليك محل تساؤل مطلقا⁽⁴⁰⁾. وكان المدنيون، من أصل متواضع عادة، يستطيعون الارتقاء في المراتب العسكرية. ويورد آيالون مثال خليل، وهو شاب تركي خردجي (بائع خردوات)، اعتاد التجول ببضاعته من بيت إلى بيت، حتى رآه ذات يوم لاجين بك وأولع به، فأعطاه وظيفة ثم جعله جابيا للضرائب. وسرعان ما أصبح ثريا للغاية، واشترى المماليك، الذين وصل كثيرون منهم لمرتبة الأمير.

وهناك قصة أخرى عن الحراك الاجتماعي هي قصة فلاح وضيع، أسس بيتا مملوكيا، هو بيت الفلاح. وكان أصل هذا البيت فلاح من قرية راهب في المنوفية، كان خادما في بيت ابن شيخ البلد في القرية. وغرق في ديون لم يستطع أن يسدها حتى أنه اضطر إلى أن يرهن ابنه صلاح لدى ملتزم القرية، الأمير علي كتحدا الجلفي ليتمكن من سدادها. وبعد أن دفع الوالد ديونه طلب استرجاع ابنه، لكن صلاح رفض. فقد أحبّ بيته الجديد وفضل البقاء مع علي الجلفي. وكان صلاح ذكيا وسريع البديهة، فارتقى في بيت الأمير وانتهى إلى شراء المماليك

⁴⁰ David Ayalon, "Studies in Jabarti: Notes on the Transformation of Mamluk Society in Egypt under the Ottomans (continued)," *JESHO*, 3, 3 (Oct 1960), 310-311.

وإلى تكوين بيت مملوكي^(٤١). تلك بعض أمثلة ذكرها آيالون في دراسته. ويمكن إضافة بعض الأمثلة الأخرى. فقد ذكر أندريه رايغوند شخصا اسمه أحمد بك السكري، وكان من الأمراء الأقوياء في زمانه، وذكره الرحالة نيهبور Niehbuhr سنة ١٧٦٠ تقريبا، باعتباره كان في الأصل منتج أو تاجر سكر.^(٤٢)

وقد تكشف سجلات المحاكم أمثلة مشابهة أخرى؛ حيث إنها تتضمن معلومات كثيرة عن أشخاص من فئات اجتماعية أدنى لم يذكرها الجبرتي في يومياته. بعبارة أخرى، يمكن اعتبار أمثلة الجبرتي كقمة جبل جليد؛ إذ ركز على الأفراد الأكثر شهرة أو البارزين. ومع ذلك، فإن هذه الروايات في يوميات الجبرتي دالة على تحولات معينة كانت تجرى في المجتمع، وهي متوفرة على بغزارة أكبر في سجلات المحاكم. خلاصة القول، أن التحولات الاقتصادية والاجتماعية والسياسية التي دفعت مؤسسة عسكرية إلى مركز الصدارة لم تكن ظاهرة تتعلق بالصفوة فحسب، بل مست من هم ليسوا من أهل الصفوة بطرق متعددة. وهكذا كان صغار المستثمرين من الصناعات والحرفيين جزءا من هذه التغيرات الكبرى.

ظهور بعض أشكال عدم المساواة لدى الحرفيين والصناعية:

وصف الجبرتي تلك الفترة بأنها فترة ازدهار توافر فيها للجميع ما يكفيهم من ضرورات الحياة. ربما يكون الأمر كذلك بالفعل، لكنه من الواضح أن بعض

⁴¹ Ayalon, 313-314.

⁴² Andre Raymond, "La fabrication et le commerce du sucre au Caire au XVIIIe sicle," Sucre, sucreries et douceurs en Méditerranéennee, Actes de la Table Ronde de l'Institut de Recherches Méditerranéennes et de la Chambre de Commerce et d'Industries de Marseilles (novembre 1987), (Paris, Editions CNRS, 1991), 216.

أوجه عدم مساواة كانت تظهر، ولم تكن جدّ واضحة في مطلع القرن السابع عشر. فإذا كان صغار المستثمرين قد استطاعوا نتيجة للتغير الاجتماعي والاقتصادي المستمر في تلك الفترة، أن يرتقوا إلى مستويات غير مسبقة، فقد كان هناك كثيرون بقيت أحوالهم على ما هي عليه، وبالتالي ظلوا في وضع غير موات بالمقارنة بزملائهم العاملين في نفس الحرفة والأعضاء في نفس الطائفة.

وقد ظهرت ملامح عدم المساواة هذه على أكثر من مستوى، كانت الطائفة أحدها. فإذا ارتقى بعض الأعضاء في الطوائف من حيث الوضعية أو الثروة، كان ذلك يتم على الأرجح على حساب زملائهم من أعضاء الطائفة. فقد حصل الحرفيون والصناع المستثمرون أحيانا على التزامات تمنحهم صلاحية جباية الضرائب من زملائهم. وكان هذا الوضع يمكن أن يثير غضب أعضاء الطائفة كما حدث مع منصور شويل، المعصراني، الذي حصل سنة ١٠٦٦/١٦٥٥ على التزام بذور القرطم وهي إحدى المواد الخام التي يستخدمها المعصرانية، ويبدو أن هذا الالتزام كان قد أنشئ حديثا. وقد دفع منصور شويل ليحصل على هذا الالتزام مبلغا كبيرا للخزانة. ولم تمض هذه المبادرة بسهولة واحتج المعصرانية على هذه الضريبة الجديدة بشكوى غاضبة تطالب باستردادها^(٤٣)، ولم تتجح المحاولة حيث استمر التزام القرطم.

الشراكة مقابل المضاربة:

وكان هناك مستوى آخر يمكن من خلاله إدراك ملامح عدم المساواة تظهر في نوع الشركة التي أصبحت سائدة في الفترة الأخيرة. فقد كان الفقه الإسلامي كما يطبقه القضاة في المحاكم ينطوي على إمكانيات شتى للمعاملات التجارية. والقضية هنا هي أنه خلال هذه الفترة المحددة، كان الناس يلجأون إلى بعض أنواع

(٤٣) الباب العالي، ١٣٢، ١١٣٥-١١٣٦ (١٦٥٥/١٠٦٦)، ٢٥٧-٢٥٨.

المعاملات أكثر مما يلجأون إلى معاملات أخرى. وهكذا، فإنه في الجزء الأول من القرن السابع عشر، كان من النادر جدا أن يستخدم التجار والصناع نوعا آخر غير الشركة، وهي شكل من المعاملات التجارية تعطى للأطراف حصصا في الربح مساوية لحصصهم في الاستثمار. وحتى فيما بين التجار الكبار، يبدو أن الشركة كانت هي الشكل السائد في الفترة الأسبق. وبحلول العام ١٧٠٠، ورغم استمرار استخدام الشركة في عدد كبير من المعاملات، أصبحت المضاربة أكثر شيوعا، وهي نوع آخر من المعاملات التجارية، لم يظهر إلا نادرا في حجب القرن السابع عشر. وقد اتسمت هذه المضاربة بعدم المساواة بين الشركاء. ففي المضاربة، كان أحد الشركاء يقدم الأموال والآخر يقدم العمل. وهكذا، فإن الذي قدم الأموال كان يعفى من المسؤوليات حتى يجيء وقت جنى الأرباح. بالتالي، فإن المضاربة تعطى ضمنا، للشريك الذي يقدم كل الأموال، القول الفاصل في الطريقة التي تدار بها الشراكة أكثر مما تعطيه للشريك الذي حصته هي عمله.

ورغم أن شركات الشركة كانت لا تزال مستخدمة آنذاك، فإن عددا كبيرا من عقود المضاربة تم تسجيله في سجلات المحاكم في القرن الثامن عشر. وكان هذا التحول إلى نوع من المعاملات التجارية غير المتساوية بين الأطراف واضحا في معاملات كثيرة جدا. فقد استغل التجار الكبار المضاربة، واستغل الصناع المضاربة، حتى فيما بين بعضهم البعض، أي بين الحرفيين والصناع من أبناء الحرفة الواحدة. فقد عقد اثنان من صباغى الأقمشة الزرقاء (صباغين في الأزرق) مضاربة، قدم فيها أحد الشركاء لشريكه الصبغة (النيلة) وسمح له بإدارة مصبغته في سوق أمير الجيوش. ومثل المعاملات الأخرى من نفس الطابع، كانت الأرباح في المضاربة تقسم إلى قسمين متساويين^(٤٤). وهكذا، فإنه رغم أن كلا الشكليين من المعاملات كان جزءا من الفقه الإسلامى، فقد كان تفضيل أحدهما على الآخر أثناء فترة معينة انعكاسا للأحوال الاقتصادية الاجتماعية السائدة في حينه. وفي المضاربة، كان الشخص الذي يملك الأموال هو الطرف الأقوى.

^(٤٤) باب الشرعية، ٣٣٥، ٦٣٧ (١١٤٦/١٧٣٣)، ١٣٦.

أدب عن عدم المساواة:

على مستوى آخر، تقدم لنا بعض الكتابات الأدبية جانب من حياة الناس العاديين لم يظهر في الحوليات أو سجلات المحاكم، وإنما ظهر في بعض النصوص الأدبية، إذ نجد تعبيرات عن تركوا في العراء، وكتابات عن الحرمان والفقر. وكان أحد هذه الأعمال شعرا ذكره الجبرتي كثيرا للشاعر عامر الأنثبوطى. وشعره عن الطعام مشهور بصفة خاصة؛ لأن نهجه يتمثل فى المقارنة بين ما يأكله الأثرياء وما يأكله الفقراء. وهو يتحدث عن الحرمان والحسد، إلخ، ويقارن الطعام المتوافر له، خبز جاف، وعدس، وبصل وفول مجروش (والذى يجعل العقل بليدا) بالطعام الذى يحلم به ولا يستطيع الحصول عليه، الكباب، وأطباق الضأن الكبيرة التى تنز فى الدهن، والحمام. كان ذلك بمثابة أحلام يقظة لشخص كان يؤلف أشعاره على معدة خاوية^(٤٥). والموقف نفسه جلى فى كتابات محمد حسن أبو ذاكر، وإن كان أكثر صراحة بشأن قضية الغنى والفقر، ومرارة الفقر والحرمان. فعندما يتحدث عن الفرق فى اللبس بين الفقير والغنى يقول أن عندما يدخل شخص مجلس وهو لابس ثوبا ثميناً وفاخراً يقول عنه الحاضرون أنه فصيح وفهيم وذاته خفيفة ويكثر مدحه حتى إن كان لا يستحق المدح وعندما يدخل مجلسهم شخص ثوبه متواضع يقال عنه أنه بليد وجاهل وممل، ويضيف البعض كلمات جارحة مثل "دى لحيته مخنزة" و"دا داهن شواربه" و"ده من حارة الفحامين"^(٤٦)، فى كلتا الحالتين، لم يكن الفقراء الذين يتحدثون عنهم أشخاصا يموتون من الجوع فى الشوارع، بل كانوا من الطبقة المتوسطة، أشخاص عرفوا ظروفًا مادية أفضل. وفى سياق التحليل السابق، يمكن أن نضعهم بين من لم يستفيدوا من التجير لأسباب كثيرة، فى حين كانوا يخضعون فى الوقت نفسه لشكل من أشكال سيطرة الحكام.

⁴⁵ Abd al-Rahman Jabarti's *History of Egypt, Ajaib al-Athar fi'l Tarajim wa'l-Akhbar*, edited by Thomas Philipp and Moshe Perlmann, (Stuttgart, Franz Steiner Verlag, 1994), 1, 412-413.

^(٤٦) أبو ذاكر ١٠٤٠، ١٣٦، ١٤٩

ومن ثم، فإن ما حدث لمجتمع الحرفيين والصناع كان انعكاسا لما كان يحدث في المجتمع بصفة عامة، خاصة وأنه مجتمع بدا أكثر استقطابا، مع تزايد تركز السلطة في القمة. وأسفرت علاقات القوة الجديدة بين الصناع عن زيادة امتيازات الذين كانوا على قمة السلم التراتبي. واستطاع صغار المستثمرين أن يتشعبوا سواء رأسيا إلى المستويات الأعلى، أو أفقيا إلى وظائف شتى غير وظائفهم الخاصة. وتسرب عدد أقل من هذه الامتيازات نزولا لمن كانوا أدنى منزلة في تراتبية الحرفيين والصناع. وخلال هذه الفترة كما في أي فترة غيرها، كانت الظروف السائدة تساعد على تشكيل وقولية ممارسات المستثمرين في تنظيم المشروعات.

وهكذا استطاع المستثمرون/صغار رجال الأعمال في منعطف القرن السابع عشر، أن يتنقلوا بين ورشهم الحرفية، وبعض الأنشطة في التجارة الدولية، وأن يحوزوا الالتزام، في الوقت نفسه، والذي كان يتعلق أحيانا بمنتج تحتاجه طائفتهم، وأحيانا أخرى بمنتج آخر. وأيا كان الحائز على مثل هذا الالتزام، فإن تحصيل الضرائب على مواد خام يعمل بها أعضاء الطائفة الآخرون، جعله يحتل موقعا مختلفا تماما عما كان قائما في العقود الأولى من القرن. كان هؤلاء الأشخاص في الوقت نفسه أعضاء في الطائفة، ومستثمرين صغار، وجباة الضرائب، الأمر الذي ينطوي على إمكانية تضارب المصالح. فمن ناحية كان يتعين عليهم ضمان المساواة بين الأعضاء والمعاملة العادلة، ومن ناحية أخرى كانوا يسعون للكسب الفردي. واستمر ازدهار الطوائف وقيامها بدور اجتماعي مهم، وتبين الفصول التالية أن طوائف معينة استوعبت التغيرات التي كانت تجري.

مجالات جديدة للرأسماليين الحرفيين:

يمكن اعتبار نمط هؤلاء الصناع الذين تحولوا إلى تجار وجباة للضرائب نمطا ساعد في اتساع المجال الرأسمالي بين مجموعة محدودة من الحرفيين وزاد قنواتهم للكسب، أحيانا على حساب زملائهم الحرفيين، الذين أخذ مجال نشاطهم

ينحسر نتيجة لذلك. وغالبا ما أصبحت هذه القنوت لاجتاء للربح يمكن التمتع بمزاياها بفضل إقامة شبكة من التحالفات، بما فى ذلك تحالفات للزواج. بيد أنه، كما يمكن أن يوضح التحليل التفصيلى لمسار حياتهم، ربما كان له تأثير على إنتاجهم. إذ ينبثق أمام أعيننا "رأسمالى جديد" استثمر فى الإنتاج، واستخدم تحالفات الزواج لدعم مصالحه الاقتصادية.

خلاصة القول، أن عنصرين أضفيا على هؤلاء الرأسماليين الحرفيين أو صغار رجال الأعمال خصوصيتهما. فأولا: تجاوز هؤلاء الحرفيون حدودهم الوظيفية. وهنا يمكننا استخدام تعبير المؤرخ الهندي سانجاي سوبرا مانيان Sanjay Subrahmanyam فى دراسته عن كبار التجار فى جنوب الهند فى القرن السابع عشر عندما أطلق عليهم لقب "التجار السياسيون" Political Merchants بسبب تدخلهم فى أمور إدارية وسياسية مع حكام بلادهم^(٤٧). فكان لهؤلاء الحرفيين وزن لدى زملائهم فى العمل كما كان لهم وزن لدى المجموعات الأخرى التى تعاملوا معها. ومن ثم، يمكننا تبين مظهر آخر للأنماط التجارية التى تتسرب نزولا إلى الحرفيين. ثانيا: لقد احتفظ البعض منهم على الأقل بعلاقات وثيقة مع مجالات إنتاجهم وطائفتهم. بعبارة أخرى، لم يصطحب توسع أنشطتهم إلى مجالات أخرى غير حرفية (التجارة وجباية الضرائب) بانفصالهم عن نشاطهم الأصلى فى الإنتاج الحرفى، أو عن طوائف الصناعات التى كانوا ينتمون إليها، مثلما سيبين القسم التالى عن مسار أحد الأشخاص.

خلاصة القول، لقد ظهرت فى هذه الفترة أنواع مختلفة من الممارسات الرأسمالية وأصبحت ظاهرة جليلة، وقد ارتبطت بصورة مباشرة بالأحوال المحددة لزمان ومكان معينين. وزادت هذه الأشكال التنوع الذى اتسم بتكوينات ما قبل الرأسمالية. كما تضيف دراسة هؤلاء "الرأسماليين الجدد" بعدا إضافيا على التجير وهو يتطور فى سياق تزايد التجارة وتزايد انخراط هياكل السلطة.

⁴⁶ Subrahmanyam, The Political Economy of Commerce, 299, 327.

الفصل الرابع

آل الجلفى، معصرانية وأمراء

مقدمة: لماذا سيرته الذاتية؟

يغطي هذا الفصل حياة أحمد الجلفى المعصرانى الذى عاش بين العامين ١٦٥٠ و١٧٠٧، ويقدم من خلال هذا الشخص مثالا لحراك المجتمع. وهو يبين كل من حراك الجلفى الأفقى وهو ينتقل بين مجالات اقتصادية مختلفة وحراكه الرأسى إلى موقع الثروة والمنزلة. ويبين هذا الفصل أيضا أنه رغم حراكه، بقى متشبثا بقوة بحرفته الأصلية وهى عصر الزيوت، ويحاول تفسير هذه الظاهرة. كذلك، فإن مسار حياته مثال للتداخل بين العوامل الاقتصادية والعوامل الاجتماعية والثقافية، بما يتيح لنا إدراك تأثير هذه التغييرات على علاقات أسرته وهيكليها.

ويسلم المؤرخون اللذين يدرسون البلاد العربية والإسلامية فى العصور الوسطى والعصر العثمانى بحقيقة أن المصادر التى تتيح لنا الكتابة عن سيرة ذاتية للحرفيين والصناع نادرة. وقد أشار لهذا مؤخرا دونالد كواتارت Donald Quataert، الذى حقق مذكرات عامل مناجم تركى فى القرن التاسع عشر، عندما أصبحت المصادر أكثر وفرة نوعا ما^(١). ويغيب هؤلاء الحرفيون والصناع بصورة كلية تقريبا من الحوليات وكتب التراجم التى ركزت اهتمامها على رجال الدولة من أمراء ومماليك وعلى كبار العلماء. وحتى الآن لم نعثر على الوثائق الأسرية الخاصة بتجار أو بحرفيين، هذا إن وجدت فى تلك الفترة. وسجلات المحاكم هى المصدر الوحيد الذى يتيح الفرصة للقيام بهذا النوع من الكتابة. ومع ذلك، لم تكن لا السجلات الخاصة بكل فترة ولا السجلات الخاصة بكل مدينة غنية بما يكفى للكتابة عن حياة الطبقة العاملة أو للإسهاب فى الجوانب العادية لحياتهم اليومية. ففي القاهرة مثلا، لا يحتوى معظم سجلات القرن السادس عشر سوى على مادة قليلة، وبالتالي ليس من المرجح أن يوفر المادة اللازمة لكتابة سيرة ذاتية، وعلى

¹ Donald Quataert, "Pensee 2: Doing Subaltern Studies in Ottoman History," *IJMES* 40 (2008), 379-381; Quataert and Yuksel Duman, "A Coal-Miner's Life During the Late Ottoman Empire," *International Labor and Working Class History* 60 (Fall 2001): 153-179.

النقيض من ذلك توفر سجلات القرن السابع عشر مادة غنية جدا وتفصيلية. وعندما كانت نفس الأسماء تبرز مرارا وتكرارا على مرّ السنين من حين لآخر، تبيننا أنه يمكن، عن طريق تتبعها، إعادة بناء تصور لبعض جوانب حياة أصحابها، ويمكن أحيانا تتبع الأسر نفسها على مدار عدة أجيال. وهكذا حين يحاول المؤرخ أن يكتب سيرة حياة شخص ما في القرن السابع عشر، فإنه لن تكون له حرية اختيار الأشخاص الذين يود الكتابة عنهم، بقدر ما تفرض المادة نفسها عليه.

ويمكن أن تكون دراسة حياة الحرفيين أو الصناع مفيدة على عدة مستويات. ففي استطاعة هذا المنهج أن يوازن الدراسات العديدة التي جعلت من الدولة العثمانية مركزا لها^(٢). وفي الدراسات المختصة بمصر العثمانية، يمكن أن يعوّضنا عما نراه في الدراسات العديدة من تركيز على الصفوة حيث ينصب اهتمامها على المماليك والتجار وكبار العلماء ممن كتبت عنهم بإسهاب حوليات مثل يوميات الجبرتي. والدراسة الحالية، تحاول أن تدمج الحرفيين في التاريخ من خلال عرضها للتحويلات التاريخية من زاوية رؤيتهم، وأن تبين كيف كانوا جزءا من هذا التاريخ وتأثروا به.

سيرة فرد وأسرة، آل الجلفى

إن المادة المتوفرة في سجلات المحاكم سمحت لنا بالدخول إلى جوانب كثيرة من حياة أحمد الجلفى. ودراسة حياته وعمله وأسرته تلقى الضوء على عدد من الموضوعات التي يدور حولها هذا الكتاب. ويمكننا من خلال تحليل مفصل أن نتبين كيف استطاع شخص واحد أن يجمع بين أساليب اقتصادية شتى تعرضت لها الدراسة الحالية، حيث إنه كان يتحرك بين عالم الحرفيين وعالم التجار وبين الاقتصاد التقليدي والحرفي المستثمر، والاقتصاد الموجه. والمهم أنه يمكن اعتباره

² Ibid.

ابن زمانه فقد كان يمارس أنماطا جديدة، ربما لم تتوافر للمعصرانية من قبله. بعبارة أخرى، كانت الممارسات الرأسمالية التي اضطلع بها تعكس ظروف الفترة التي عاش فيها والأحوال المتغيرة التي تعرض لها جيله.

وعلى مستوى أعم، فإن من خلال حياته يمكن أن نفهم كيف أثر التجير المتنامي على العمل وعلى العلاقات الاجتماعية. وبالإضافة إلى ذلك، يمكن أن نتبين من خلال مسار حياته كيف ارتبطت ثلاثة أنماط اقتصادية بعضها ببعض، كان الجلفى جزءا منها، الحرفى والتاجر والملتزم، ويمكن لنا من خلال حياته أن ندرس الظروف التي سمحت بهذا الحراك الكبير. فقد فتح التوسع الباب أمام مجالات جديدة للنشاط وبالتالي وفر فرصا أكبر لجمع الأموال، وسمح لأحمد الجلفى أن يجمع بين رأسمالية الحرفيين والرأسمالية التجارية كما أنه، مثل غيره من المستثمرين، واجه ظروفًا ربما أضرت بالإنتاج.

وتبين قصة حياة الجلفى التي يمكن تتبعها على مدار أربعين عاما تقريبا في سجلات المحاكم، كيف بدأ كمعصرانى مثل والده، وكيف تداخلت أنشطته هو نفسه في ثلاثة أنماط اقتصادية، إنتاج الزيوت، والتجارة وجباية الضرائب. وأخيرا، فإن حياته تصور أيضا بعدا مهما آخر، ألا وهو الطريقة التي أثر بها نشاطه الاقتصادى على الجوانب الخاصة فى حياته مثل أسرته الحميمة، وقرابته، وأسرته الممتدة، وبالعكس كيف استخدمت الأسرة لتحقيق أهداف اقتصادية معينة. وهكذا، فإن تشابك الاقتصاد والثقافة والمجتمع، وتشابك حياته الخاصة وحياته العملية، يبين لنا كيف ترابطت الجوانب المختلفة معا. وتكمن أهمية هذه الدراسة ليس فقط فى الاقتصاد بل أيضا فى علاقاته مع الأبعاد الأخرى. وبالإضافة إلى ذلك، فإن مسار حياته يبين أنه رغم صعوده اللافت للنظر من حيث الثروة والمنزلة، فقد ظل الجلفى مرتبطا بصورة وثيقة بطائفته وكان شيخا للطائفة لسنوات طويلة. بعبارة أخرى، لقد تضافرت معا مجالات اقتصادية شتى.

سجلات المحاكم: مصادر حاسمة

تتطوى سجلات المحاكم على معلومات وفيرة عن شخصه وعن أسرته. وهى تلقى الضوء على جوانب مختلفة من حياته وعمله وأسرته وزملائه ومماليكه. وهذه المعلومات متوفرة بصفة خاصة فى محكمتين، باب الشعرية والزاهد، الواقعتين فى حى المقسم بالقرب من الأزبكية الذى كان يقطنه الحرفيون وهو يقع شمال القاهرة بالقرب من مدخل المدينة من ميناء بولاق حيث تصل المواد الخام، وحيث توجد أعداد كبيرة من المطاحن والمعاصر وأنوال النسيج. وقد ورد أيضا ذكر أسرة الجلفى فى حوليات القرن الثامن عشر مثل يوميات الجبرتى عندما أصبحت الأسرة ثرية وشهيرة من خلال علاقاتها بهيكل السلطة. فعندما وضع الجبرتى مؤلفه، كان بيت الجلفى مشهورا بالفعل لكن معلومات الجبرتى كانت مبهمّة عن السنوات التى كانوا فيها حرفيين. وبالتالي، فإن تفاصيل كثيرة فى يومياته لا تتفق مع المادة الواردة فى سجلات المحاكم، ربما لأن الجبرتى لم يكن معاصرا للأحداث التى يرويها. لقد كان أشد اهتماما ببيت الجلفى المتأخرين عهدا، أى بمماليك مماليك أحمد الجلفى بسبب دورهم السياسى^(٢).

(٢) هناك آراء مختلفة كثيرة عن أصل آل الجلفى. وحتى الجبرتى الذى لم يكن معاصرا لأحمد الجلفى، يقدم معلومات غير دقيقة عن الأسرة، على سبيل المثال فيما يتعلق بابناء الجلفى الثلاثة (محمد منصور وخديجة ورابية). فهو يذكر أن خديجة كانت ابنة منصور، والواقع أنها كانت شقيقته. وهو على صواب فى قوله أنها كانت متزوجة من حسن الجلفى حيث أن هذا تأكد فى حجة تركة أبيها، وتزوجت لاحقا من على الجلفى مؤسس بيت الجلفى المملوكى، الذى رأسه فى النهاية رضوان كتحذا الجلفى (الجبرتى ١، ص ٢٧٧، لقب الأمير على كتحذا الجلفى الذى تأكد فى كثير من حجج المحاكم). وقد ورد تفسير آخر لأصل الأسرة فى دراسة جين هاثاواى عن البيت المملوكى استنادا لقراءة خاطئة للنصوص. فتحدد هاثاواى لمنصور، ابن أحمد الجلفى وشقيق خديجة ورابية، يلتبس من جراء قراءتها لكلمة زيت حارجى وهى نفسها ترجمة خاطئة لحوليات الدمرداشى، باعتبارها مرتبة أدنى فى بلاط الإنكشارية الإمبراطورى. والواقع أنها لاحقة تركية تضاف لاسم الشخص الذى يعصر (الزيت الحار) أو زيت بذرة الكتان (زيت حارجى). انظر كتابها عن سياسات البيوت فى مصر العثمانية، صعود آل القاذغلى، مطابع جامعة كمبردج، كمبردج، ١٩٩٧، ٥٢-٥٣. كذلك ورد تفسير آخر فى كتاب إسماعيل الخشاب، أخبار القرن الثانى عشر الذى حرره عبد العزيز جمال الدين وعماد

لماذا أحمد الجلفى: المزايا والعيوب

تزودنا دراستنا لحياة أحمد الجلفى (المتوفى سنة ١٧٠٧/١١١٩) الذى كان معصرانيا لزيت بذرة الكتان، بمثال رائع عن حراك اجتماعى غير مسبوق جرت الإشارة إليه فى الفصل السابق. ويمكننا تتبع الشخص عاما بعد عام تقريبا، حيث أنه كان هو وأعضاء أسرته يترددون كثيرا على المحكمة أما لتسجيل معاملة أو لرفع دعوى، وهذا الحراك لهذه الأسرة يعكس المرونة فى الحدود الاجتماعية التى يبدو أنها كانت سمة البنية الاجتماعية فى القاهرة فى نهاية القرن السابع عشر.

وقد بدأ حياته المهنية كمستثمر مثله مثل أبيه من قبله وصعد بنفسه خلال عقود قليلة من مستثمر فى مشروع صغير، كان يقوم بأنشطته مثلما فعل حجازى أبو الفوز وسليمان دعبوس قبل جيل وعمله فى مجال عصر الزيوت، ليصبح خواجه/تاجرا تشمل أنشطته مجموعة من المشروعات التجارية. وعند وفاته، كان قد أصبح تاجرا/ملتزما يحصل الضرائب، ولكن الأهم من ذلك هو أن ممتلكاته الذين امتلكهم، مثل الكثيرين من التجار والحرفيين الذين امتلكوا ممتلكات، والذين التحقوا بالأوجاقات العسكرية العثمانية، أصبحوا من أصحاب النفوذ الكبير فى هيكل السلطة. والتشابه واضح بين حياته وحياة محمد عثمان الحريرى الذى توفى فى سنة ١٦٩١.

أبو غازى، العرب القاهرة، ١٩٩٠: ٤٠-٤١، كان أصل بيت الجلفى المملوكى معصرانى كان فى بداية حياته يعمل (كان يخدم) فى معصرة. وفى أحد الأيام اشترى رجل عسكرى منه زيت سيرج (زيت سمس) وطلب منه أن يحمله إلى بيته. ورأى الرجل يفتح خزانة مملوءة ذهباً، ويأخذها على خزانة أخرى بمساعدة المعصرانى الذى دفع له دينارا. وبعد شهر مات الرجل العسكرى وتقرر أن يبيع بيت المال المنزل. فاشتراه المعصرانى من بيت المال، وأخذ المفتاح وفتح الخزانة حيث كان الذهب مخبوءاً، ومن هذا الذهب دفع ثمن البيت. وذهب إلى بلدته، سنجلف، وعندما عاد كان رجلاً غنيا واشترى الممتلكات الذين كان من بينهم سليمان كتحدا وسيد رضوان كتحدا، الذى ألحقه بالأوجاق، واشترى لهم الالتزامات (انظر أيضا الصناع، ٢/ ٦٨٠).

وعند وفاته، وكما ستوضح الصفحات التالية، كان مماليكه هؤلاء لا زالوا أصحاب نفوذ فى طائفة المعصرانية، وكان لهم نفوذ كبير فى العلاقة بين الطائفة وهيكـل السلطة. وهكذا استفاد أحمد الجلفى وأعضاء أسرته من توسع التجارة ومن مرونة الحواجز الاجتماعية فى نهاية القرن السابع عشر، لكنهم أسهموا فى الوقت نفسه فى إقامة روابط وثيقة مع السلطات السياسية وفى النهاية أسهموا فى سيطرة البيوت المملوكية على الطوائف.

والدراسة التفصيلية لحياة هذا الرجل تمكننا من قراءة التاريخ من خلال شخص بدأ مسيرته كحرفى مستثمر، ونستطيع أيضا تبين كيف كان الحرفيون والطوائف التى ينتمون إليها جزءا من تغيرات تاريخية أوسع شهدتها تلك الفترة. ومن ثم، فقد ساعدت على صعوده عدة عوامل تزامنت فى هذه الفترة، من التحالفات السياسية وتنامى التجير. وعقب وفاته، حافظ مماليكه - الذين اختط بعضهم مسارا عسكريا فى حين ظل آخرون فى مجال عصر الزيوت أو جمعوا بين الأمرين - على اسم الجلفى ونقلوه إلى مماليكهم الذين شكلوا فى نهاية المطاف بيتا مملوكيا، هو بيت الجلفى، وهو البيت المملوكى الذى ينتمى إليه الأمير علي كتحدا الجلفى والأمير رضوان كتحدا الجلفى، اللذان كانا بكل المقاييس حاكمين فعليين لمصر.

لم يكن مسار حياته مسارا عاديا، ذلك أن قلة من الحرفيين كانوا قد حققوا مثل هذا الصعود. ورغم ذلك فإن حراكه الاجتماعى لم يكن فريدا. إذ يمكننا تتبع أسر من الحرفيين عبر جيلين أو ثلاثة أجيال، ممن أصبحوا عند نهاية القرن السابع عشر مشهورين وذوى مكانة مرموقة لكن على نطاق أكثر تواضعا من الجلفى^(٤).

(٤) من هذه الأمثلة مثال أسرة ابن عثمان التى انخرطت فى أعمال الجلود. كانوا جد بارزين للعيان طوال القرن السابع عشر ويتنقلون من نشاط الصنـاع والنشاط التجارى. وفى نهاية القرن، كان أحدهم وهو الخواجه نور الدين على ابن عثمان شيخ طائفة صنـاع وتجار الجلود، عضوا بارزا فى مستحفظان وحدات الإنكشارية. انظر الباب العالى ٨٥، ٢٩٦ (١٦٠٥/١٠٧٩)، ٢٣١-٢٣٢، ٢٥٩، ٥٤٨، وبولاق، ٧٥، ١٠٤٦ (١٦٨١/١٠٩٢)، ٥١٤.

كما أن حياته شاهد على العصر الذى عاش فيه، باعتباره فترة حراك استثنائى وحدود مرنة نسبيا بين مختلف الفئات الاجتماعية.

وبتتبع مسار حياته، يمكن ملاحظة عدد من الأنماط المشتركة مع أشخاص آخرين من جيله على المستوى الفردى. فعلى سبيل المثال، أثرت فى فصل سابق قضية الاقتصاد المختلط الذى تداخل فيه نمطان اقتصاديان أو أكثر. ودراسة حياة هذا المعصرانى تكشف بعدد آخر لهذا الموضوع، ألا وهو تأثير هذه الأنماط الاقتصادية المختلطة على الجوانب الأخرى لحياة الناس، ليس فقط على أنشطتهم الاقتصادية وإنما أيضا على العلاقات الاجتماعية، والأسرية، وبقدر أقل على الثقافة. وما يلفت انتباهنا، أنه يمكن للتفاصيل الحياتية الصغيرة التى قد تظهرها الدراسة أن تبين ما الذى كان يعنيه الحراك الاجتماعى فى ذلك الوقت، وبالنسبة لهذا النوع من الحرفيين. وفى السياق الحالى، فإن الحراك الاجتماعى لا يعنى الانتقال من طبقة أو من شريحة إلى أخرى، بل يعنى انتقال المرء بأنماطه الاقتصادية ليضم إليها أنماطا أخرى.

وحيث إن المصادر المستخدمة فى الدراسة سمحت بالدخول فى تفاصيل دقيقة من حياة هذا الرجل وممارساته اليومية، فإنه أيضا يمكن استنتاج الآليات التى جعلت هذا مجديا وبالتالي إدراك الأسباب التى تجعل الحرفى، وقد بلغ أعلى المستويات، يواصل العمل فى حرفته. ويمكن تبين كيف استثمر الجلفى فى نشاطين اقتصاديين متميزين، وكيف جمع بين هذين النشاطين، الحرفة والتجارة، اللذين ندرسهما عادة باعتبارهما موضوعين منفصلين، ونادرا ما نستطيع أن نتبين عن كثب الطريقة التى جمع بينهما شخص واحد. ويمكننا أن نضيف لهذا الجمع بعدا آخر ألا وهو استمرار انخراط الجلفى وبصورة وثيقة فى طائفة المعصرانية، التى ظل شيخا لها حتى سنوات قليلة قبل وفاته.

إن الجمع بين أنماط اقتصادية متعددة هو الجانب الجدير بالاهتمام فى هذا الحراك، تحديدا؛ لأن عنصر التهجين قد دخله. وعندما توفى أحمد الجلفى، فإن ما

يظهر من قراءة تفاصيل تركته هو أنه كان شخصا يمكن تصنيفه ضمن فئة التجار. وعلى مستوى أنماط عمله وزواجه وما إلى ذلك، فإن الاختلاط بين أكثر من نمط اقتصادي يغدو جليا. فإذا أدرجنا في الصورة إلى جانب أحمد الجلفى الفرد أسرته النووية والممتدة، وكذلك ممالكه، والناس الذين عملوا لحسابه، باختصار دائرته أو وسطه، فإن خلط الأساليب المختلفة تبدو واضحة أيضا، أسلوب الحرفيين وأسلوب الممالك، والأسلوب الرأسمالي. كما يمكن تبين الطريقة التي أمكن بها استخدام التحالفات الناجمة عن الزواج كأداة لتحقيق الغايات الاقتصادية. وزواج ابنتيه وأخته من دوائر الممالك، خاصة ممالكه الذين ارتقوا إلى مراتب عالية في الأوجاقات العسكرية، مثال للطريقة التي دعمت بها التحالفات السياسية الإنجازات الاقتصادية.

وعندما نتتبع أثر أسرته عبر عقود عديدة، وأبنائه، وممالكه الذين عملوا في معصرة الزيوت وتزوجوا بناته، نجد أن جزءا من الأسرة كان من الحرفيين، وجزءا آخر ينتمي إلى طبقة الممالك، في حين أن آخرين ظلوا يقفون بأقدامهم في كلا العالمين: عالم الحرفي أو الصانع وعالم الممالك العسكر. ومن ثم، نستطيع رصد تأثير هذه الأساليب المتنوعة على حيوات مختلف الأفراد في أسرة الجلفى. وإذا كانت سيرة الجلفى الذاتية تلقى الضوء على الطريقة التي تنقل بها بين مجالات اقتصادية مختلفة، فأسرته وحياته الشخصية إنما تعكسان كذلك مزيج الطرق والأساليب التي اتبعت.

وهكذا فقد استوعب آل الجلفى ثقافتين، ثقافة مملوكية وثقافة أبناء البلد، واقتصاديين، اقتصاد حرفي، واقتصاد استثماري، واقتصاد الطبقة الحاكمة الذي اعتمد بشكل أكبر على الالتزامات. وبالإضافة إلى ذلك، استطاع آل الجلفى من خلال توليهم مشيخة طائفة المعصرانية، أن يضعوا تحت سيطرتهم الهرمية بعض الطوائف المساعدة الأخرى. وخلال السنوات التي يمكن فيها تتبع أعضاء أسرة الجلفى في سجلات المحاكم، يتضح أن الحراك الاجتماعي لم يشمل فقط صعوده إلى أعلى السلم الاجتماعي والعسكري، وإنما شمل أيضا جوانب أخرى لحياته وهو

ينتقل من الإنتاج الحرفى إلى التجارة إلى الالتزام، ومن خلال هذا ينبثق الاندماج المتبادل بين المدنى والعسكرى، العبد والحر.

الأصول والمنشأ

عندما ظهر أفراد أسرة الجلفى للمرة الأولى فى سجلات المحاكم، فى منتصف القرن السابع عشر، كانوا معصرانية أصلهم من الفيوم؛ حيث مارسوا فيها أيضا عصر الزيوت. وظل بعض أعضاء الأسرة فى الفيوم وذهب آخرون منهم للتوطن فى القاهرة. والواقع أنه عندما ظهر أحمد الجلفى للمرة الأولى فى سجلات المحاكم، كان اسمه الجلفى الفيومى^(٥). وحينذاك كان قد أصبح شيخ طائفة المعصرانية، وفى النهاية اختفت كلمة الفيومى من اسمه، ولكن استمرت علاقاته مع أعضاء أسرته فى الفيوم عقودا كثيرة أخرى. وحتى فى القاهرة نفسها أبقت الأسرة على علاقاتها مع الأشخاص الآخرين من أصل فيومى وكان من بينهم أيضا معصرانية، كما يوضح العقد المبرم سنة ١١١٧/١٧٠٥ والذى أجر فيه شاهين الجلفى معصرة لمعصرانى فيومى^(٦). فقد كانت الفيوم مركزا مهما لزراعة نبتة الكتان، المادة الخام التى تستخلص منها الزيوت، وهو الأمر الذى ضمن استمرار شبكة العلاقات بين أفراد أسرة الجلفى فى القاهرة ومعارفهم فى الفيوم. وعندما مات الجلفى سنة ١١١٩/١٧٠٧، ترك وصية بمبلغ ضخيم من النقود، حوالى ١٨٥ ألف نصف ليوزعها شاهين الجلفى على أبناء الأخ والأخت وأبناء الأعمام والعمات، وأعضاء الأسرة، والعبيد المحررين. وكان من بين المستفيدين بعض من أقاربه فى الفيوم، يبدو أن بعضهم كان مرتبطا بأعمال عصر الزيوت؛ لذلك فإن علاقات الأسرة ومشاريع العمل كانت متشابكة^(٧).

(٥) الباب العالى ١٤٢، ١٤ (١٦٦٥/١٠٧٦)، ١٣.

(٦) الزاهد، ٦٨٦، ٩٢ (١٧٠٥/١١١٧)، ١٩٣.

(٧) دشت ٢٢١ (١٧٠٧/١١١٩)، ١٣٣-١٣٤.

الجلفى، الحرفى المستثمر كما كان أبو الفوز ودعبوس والشويل

كانت حياة أحمد الجلفى فى بعض جوانبها، خاصة فى مراحلها الأولى، حياة مستثمر صغير يدير معصرة ولديه عدد من الأنشطة الجانبية الأخرى التى تجلب له الأموال. وكانت أنماط كثيرة مارستها هذه الأسرة خلال الستينيات والسبعينيات من القرن السابع عشر، مشابهة لأنماط المعصرانية والحرفيين والصناع الآخرين. فنلاحظ على سبيل المثال أن أعضاء كثيرين من أسرة أحمد الجلفى كانوا يمارسون الحرفة نفسها، جيل بعد جيل، أى أنهم كانوا يشبهون كثيرا المعصرانية الذين سبق ذكرهم مثل سليمان ويوسف دعبوس، وحجازى أبو الفوز. وكان أبوه أحمد الجلفى المتوفى سنة ١٠٧٩/١٦٦٨، معصرانيا، مثلما كان أخوه عابد. وكان أبوه عند وفاته، شيخا للطائفة، مثلما أصبح هو نفسه. ومثل أفراد كثيرين فى أسرة أبو الفوز، كان عدد كبير من آل الجلفى شيوخا للطائفة. وظل آل الجلفى مسيطرين على الطائفة حتى نهاية القرن الثامن عشر. ومثل معصرانية آخرين، انخرط أحمد الجلفى فى كثير من الصفقات الصغيرة التى كانت ترتبط بنشاطه الأساسى فى إنتاج زيت بذرة الكتان، مثل بيع المواشى والأجبان والقمح.

ومع اقتراب نهاية القرن السابع عشر، تعرض عدد من جوانب حياته لبعض التغيير. ولفهم نطاق هذه التغيرات يتعين النظر فى تحولات واسعة جرت فى مصر، لم تؤثر على فرد أو أسرة فحسب، وإنما أثرت على قطاع واسع من سكان الحضر. ويمكن دراسة حياة الجلفى كحياة حرفى مستثمر عاش أولا فى زمن غير عادى، وثانيا ارتقى إلى ذرى غير عادية؛ ليصبح مستثمرا من نوع أرفع مما كان عليه سليمان دعبوس وحجازى أبو الفوز، نوع يرتبط بأنشطة تأتى بأرباح أكبر من التى انخرط فيها المستثمرون من الجيل السابق، واكتسب شهرة اجتماعية وسياسية.

وبالتالى، فإن قصة آل الجلفى فريدة وليست فريدة فى آن واحد. قد تبدو قصة صعود هذه الأسرة من وضعية الحرفيين (المعصرانية) إلى وضعية التجار (خواجه معصرانى)، ثم صعود بعضهم من خلال توغلهم إلى أوجاق العزب

العسكري، إلى مناصب رفيعة، ليصلوا في النهاية إلى حدّ تكوين بيت مملوكي، قد تبدو قصة فريدة للحراك الاجتماعي الذي نقل أسرة من الحرفيين إلى أعلى المراتب الاجتماعية. ولكن إذا دققنا في مختلف عناصر هذا المسار على نحو منفصل، يمكن أن يتضح لنا أن مراحل كثيرة من هذا الصعود ليست فريدة، بل متّسقة مع أنماط يمكننا ملاحظتها بين الحرفيين والصناع.

الاقتصاد الموجه مقابل اقتصاد السوق: تجارة الغلال وطاعون سنة ١٦٩٥

يمكن ربط إحدى أهم مراحل صعود أحمد الجلفي بالمجاعة الكبرى والطاعون الذي تفشى سنة ١٦٩٥. إذ يبدو أن أحمد الجلفي الذي كان شيخ طائفة عند وقوع هذه المجاعة، قد خرج من هذه الأزمة الكبرى ومن الدمار الذي لحق بسكان مصر مباشرة، أكثر ثراء عما كان عليه قبل المجاعة والطاعون. وسبب التغيّر المفاجئ مطروح للمناقشة. ربما كانت له، مثل المعصرانية الآخرين، تجارة في القمح أو الغلال. فقد كانت هذه وسيلة لجني الأموال سريعاً في زمن كهذا، زمن المجاعة، عن طريق تخزين الغلال ثم بيعها عند ارتفاع أسعارها. وتقدم لنا حوليات هذه الفترة صورة حيّة عن الفترة حيث تسبب الارتفاع الجذري في أسعار الغلال في المجاعة التي حلّت سنة ١٦٩٥ والتي أعقبها تفشى الطاعون. وأدت حالات الوفيات التي لا تعد ولا تحصى، الناجمة عن هذه الكارثة إلى تقليص عدد السكان بصورة مأساوية.

وازدادت الصراعات بين من كانوا يريدون المضاربة على ارتفاع أسعار الغلال مخاطرين بتفاقم الجوع بين السكان، الذين استفادوا من ارتفاع أسعار الحبوب في السوق، وبين من كانوا يريدون الحفاظ على أسعار الحبوب منخفضة لضمان أن يظل الخبز متوفراً، أي المدافعين عن "الاقتصاد الأخلاقي" الذي يرى أن من الواجب توفير السلع الأساسية بأسعار في المتناول. ولزمن طويل، اعتبرت

الدولة العثمانية أن من واجباتها الحفاظ على أسعار السلع الأساسية في متناول عامة الناس، وحددت أسعارا لهذه السلع، وعاقبت من يخالفونها، كطريقة لضمان الاستقرار الاجتماعى. وقد برز هذا الصراع إلى الصدارة في القصة المعروفة لمحمد كجك (١٦٧٦-١٦٩٤)، وهو من العسكر الذى قاتل خلال أزمة الغذاء هذه للإبقاء على الأسعار منخفضة مع تفاقم الأزمة، وحسب كاتب الحوليات أحمد شلبى، فإنه هدد بإعدام أى شخص يبيع القمح بأكثر من ٦٠ نصف^(٨). لكنه أثار في الوقت نفسه عداوات مريرة بين من كانوا يحققون منافع من هذه الأسعار المرتفعة. وانتهى هذا الصراع باغتياله^(٩).

كذلك أعطى الصراع بين هذين النموذجين المتعارضين للاقتصاد في لحظة زمنية محددة لبعض الناس فرصة الاستفادة من الوضع. ربما كان الجلفى واحدا من الأطراف التى انخرطت في تلك الفترة في المضاربة بأسعار الغلال التى ارتفعت بشكل مذهل مع رداءة المحصول. وهناك شك في أن ثراءه المفاجئ الذى انكشف عقب هذه الأزمة مباشرة - وشراءه لأموال في الحضر، وكثرة مماليكه - ربما ارتبط بنشاط كان يضطلع به فعلا في وقت سابق من حياته: التجارة في القمح. فإذا كان قد خزن الغلال وكانت كميات كافية منها قد توفرت لديه في وقت الأزمة، مع الارتفاع المريع في الأسعار، فلا بد أنه استطاع أن يخرج منها رجلا ثريا.

فهل كان من باب التكفير من جانبه أنه رتب لعملية متواضعة لتوزيع الخبز على الفقراء، بعد مرور بضع سنوات على الطاعون والمجاعة اللذين قتلآ آلاف الأشخاص في مصر؟، عندما أجّر طاحونة كان يملكها لطحان سنة ١١١٣/١٧٠١، نص العقد على أن الإيجار البالغ ١٥ نصفًا في اليوم، بدلا من تسليمه للجلفى نفسه

(٨) أحمد شلبى عبد الغنى، توضيح الإشارات، ١٨٦.

^٩ Peter M. Holt, "The Career of Kucuk Muhammad, 1676-1694", BSOAS, 26, 2 (1963), 269-287.

كان على الطحان أن يوزع خبزا بقيمته على الفقراء^(١٠). ودفاعا عنه ينبغي إضافة أنه أنشأ وقفا ربما كان أكثر سخاء، لكن محتوياته لم يُعَيَّن موضعها.

وتبين حقيقة أن ثروة أحمد الجلفى أخذت تنامي وتتضخم عقب المأساة مباشرة، أن ذلك يمكن أن يكون دليلا على استفادته ماديا من المجاعة. ففي السنوات الأخيرة من القرن السابع عشر تغير لقب أحمد الجلفى في سجلات المحاكم من "مدولب بمعصرة الزيت ومعصرانى" إلى "خواجا وفخر الخواجهات"، وإلى أنه من "أعيان التجار". لقد ذكر اسمه بلقب "فخر الخواجهات" لأول مرة في سنة ١٦٩٩، أى بعد أربع سنوات من جائحة الطاعون المفجعة التى خربت البلاد^(١١) وبعده بفترة وجيزة، ظهر أخوه عابد في سجلات المحاكم بلقب "خواجا". وكانت هناك شواهد أخرى على تعاظم الثروة، مثل شرائه لثمانية بيوت في صفقات متفرقة سنة ١٧٠٠/١١١٢^(١٢).

لكن ربما كان أهم تغيير حدث في السنوات التى أعقبت الطاعون الكبير عام ١٦٩٥، هو شراء الجلفى للمماليك ليديروا معصرته. ربما اشترى سنة أو ثمانية منهم، بقدر ما يمكن استنتاجه^(١٣). لماذا اختار المماليك ليديروا معصرة؟. هنا نجد أنفسنا مرة ثانية في حقل التخمين. فلم يكن من المعتاد أن يملك الحرفيون ممالك، رغم أنهم امتلكوا أحيانا العبيد لكن هؤلاء كانوا عادة إما من أفريقيا السوداء أو من الحبشة وعملوا داخل البيوت كعبيد للأسرة وليس كعبيد فى ما يرتبط بالاقتصاد. ومن ناحية أخرى، لم يكن من غير المعتاد أن يتزوج الحرفيون من عبيد سابقين. فقد كانت زوجة يوسف بن سليمان دعبوس عبدة حبشية معتوقة^(١٤). وترك أبو

(١٠) الزاهد، ٦٨٤، ٤٦٥ (١٧٠١/١١١٣)، ١٨٤.

(١١) الزاهد، ٦٢٩، ١٩٨١ (١٦٩٩/١١١١)، ٤٤١.

(١٢) الزاهد ٦٨٤، ٦، ٧، ٢٧، ٣٥، ٩٠ (١٧٠١/١١١٣)، ٢، ٣، ١٥، ٣٩.

(١٣) الزاهد ٦٨٤، ٥٩٨ (١٧٠١/١١١٣)، ٢٣٥.

(١٤) دشت ١٩٠ (١٦٦٧/١٠٧٨)، ٣٠٥ - ٣٠٦.

أحمد الجلفى عند وفاته سنة ١٠٧٩/١٦٦٨، أربع زوجات كانت اثنتان منهما من جواريه المعتوقين، صالحة بنت عبد الله البيضاء وشاه بازاتيه البيضاء^(١٥).

ويمكن لعدة عوامل أن تكون وراء شرائه للمماليك، كمعدل الوفيات المرتفع جدا الذى تسبب فيه طاعون سنة ١٦٩٥ المدمر، والسنوات الشديدة القسوة التى أعقبته، واضطراب الأحوال الطبيعية. وقبل ذلك، كان معصرانية، مثل دعبوس، يمتلكون العبيد، من الشبان السود عادة إذ كان المماليك البيض أكثر تكلفة ولم يكن من المعتاد شراؤهم لأغراض العمل الإنتاجى. إذن ربما دفع انخفاض عدد السكان الناجم عن الطاعون، الجلفى لشراء المماليك لاستخدامهم فى عمل المعصرة. وخلال السنوات القليلة التالية، ألحق صاحب المماليك البعض منهم بأوجاق العزب، واتخذوا جميعهم اسم الجلفى، منهم شاهين بن عبد الله الجلفى، والجمالى يوسف بن عبد الله الجلفى، وحسن بن عبد الله الجلفى، وارتقوا فى النهاية فى مراتب المؤسسة العسكرية. فعلى سبيل المثال، حصل شاهين الجلفى على رتبة "أودباشى" فى أوجاق العزب. ونتيجة لذلك؛ كانت للجلفى علاقات مهمة مع العسكر ذوى الرتب الأرفع فى الأوجاق.

وفيما بعد، سوف يلعب هؤلاء المماليك دورا مهما فى حياته الاقتصادية وكذلك فى حياته الشخصية وحياة أسرته. فمن خلال هؤلاء المماليك لم يستطع فقط أن يقترب من مؤسسة السلطة فحسب، لكنه استطاع من خلالهم أيضا أن يدير معصرته وفق أسس رأسمالية بدرجة أكبر مما فعله أسلافه، إلا أنه احتفظ فى الوقت نفسه ببعض الأساليب التى كان يمارسها المعصرانية من الجيل السابق، وظل العمل والأسرة مترابطين فيما بينهما بصورة وثيقة. وهكذا كان الحال فى أسرتى دعبوس وأبو الفوز.

(١٥) قسمة عربية، ٥٣، ١١٠٠ (١٠٧٩/١٦٦٨)، ٥٧٢.

وقد تباينت المكاسب التي جفاها الجلفى من تحالفاته مع أشخاص قريبين من دوائر السلطة. فعندما كان شيخ طائفة المعصرانية استطاع على سبيل المثال، أن يفرض ضرائب جديدة على زملائه فى طائفته. لم يكن بالضرورة أول شيخ لطائفة المعصرانية يفعل ذلك، فقبله ببضع سنوات، حصل معصرانى آخر، منصور شويل، على حق تحصيل الضرائب على بذور القرطم الذى يستخدمه المعصرانية فى إنتاج الزيت المستخدم فى إضاءة المصابيح (وهو زيت غير صالح للأكل) كما سلف ذكره. وقد استطاع أحمد الجلفى ابتكار ضريبة أخرى. وفعل ذلك عن طريق شراء "وكالة" متخصصة فى بيع البذور فى باب البحر، فى سوقة الحمام. وباعتباره شيخا للطائفة، حاول أن يضمن من خلال فرض قانون الطائفة فى هذا الصدد، أن المعصرانية الذين يريدون شراء البذور لتشغيل معاصرهم، لا بدّ من أن يفعلوا ذلك فى مكان محدد تعينه قوانين الطائفة، أى فى "الوكالة" التى كان الجلفى قد اشتراها مؤخرا فى خط سوقة الحمام، وأن شراء البذور لا يمكن أن يتم إلا فى حضور شيخ الطائفة أو ممثله. وتعنى هذه الصياغة ضمنا أن السبب فى هذا الأمر الإلزامى هو سداد الضرائب^(١٦). وهكذا، فإن شراء "الوكالة" والطريقة التى استخدمت بها منحا لأحمد الجلفى قدرا كبيرا من السيطرة على المعصرانية الآخرين.

وهكذا، يتضح أن الجلفى استغل منصبه كشيخ للطائفة ليزيد مكاسبه الشخصية الخاصة على حساب زملائه من أفراد الطائفة. ومع ذلك لم يحاول أعضاء الطائفة إزاحته من شياخة الطائفة. فقد كان من الشائع إزاحة مشايخ الطوائف، وورد ذكر كثير من هذه الحالات فى سجلات القضاة فى القرن السابع عشر، ومن ثم فقد كان فى إمكان المعصرانية المطالبة برحيل الجلفى. لكن هناك سببان محتملان فى أن المعصرانية لم يفعلوا ذلك. أولا، فرغم إدراكهم أن الجلفى لم يكن دائما يعمل لصالحهم، رأوا أنه قادر على حمايتهم من الإساءات بسبب

(١٦) الزاهد ٦٨٢، ٨١٦، ١١٥٦ (١٠٩٦/١٦٢٨)، ٤٨٥، الزاهد ٦٨٩، ٩٤٩ (١١١٣/١٧٠١)، ٢٢٤-٢٢٥.

صلاته بذوى النفوذ. وربما يكمن السبب الثانى فى اعتقادهم أن علاقاته الجيدة بأهل السلطة سوف تحميه ممن ينوى إزاحته من مشيخة الطائفة.

جاء توسع الجلفى ضمن دوائر رأسمالية أرحب، فى التجارة وفى الإنتاج، وفى حق تحصيل الضرائب، نتيجة لعدة عوامل أهمها شبكة علاقاته والمناخ العام السائد فى تلك الفترة وعنوانه مستوى أعلى من التجير.

الجلفى والتجارة الدولية

عند وفاته فى عام ١١١٩/١٧٠٧، كان أحمد الجلفى رجلا بالغ الثراء حيث تجاوزت القيمة الإجمالية لتركته ثلاثة ملايين نصف من الفضة. وكان قد ضاعف مرات كثيرة حصته من تركة أبيه المتوفى عام ١٦٦٨، وكانت قيمتها ٨٥,٠٠٠ نصف فضة، قبل نحو أربعة عقود. وحصل أحمد على مبلغ صغير نسبيا حيث كان وريثا واحدا من بين ثمانية أبناء^(١٧).

وبين القنوات التى فتحت الطريق أمام الحراك الرأسي، كانت التحالفات التى أقامها أحمد الجلفى مع القادرين على مساعدته فى دخول عالم التجارة. فعلى سبيل المثال، كان يعرف أحد أثري تجار جيله وأكثرهم نفوذا، "الخواج" محمد دادى الشرايبي. ومن المؤكد أن ذلك قد عزز موقفه وسط جماعة التجار، وساعده فى دخول مجال تجارة البحر الأحمر. والواقع أن حجة تركته التى كان من بين الشهود عليها "الخواج" محمد دادى الشرايبي، تلقى ضوءا مهما على عدد من القضايا. فهى تبين مدى انخراطه فى النشاط التجارى، وتبين أنه ترك منسوجات هندية، وكتباً، ونحاساً، وأثاثاً^(١٨). كما كان يمتلك عددا من السفن أو حصصا من السفن، يفترض أنها لنقل السلع. ورغم أن الحجة تبين أن أنشطته قد امتدت إلى مجالات

(١٧) قسمة عربية ٥٣، ١١٠٠ (١٠٩٦/١٦٦٩)، ٥٧٢-٥٧٤.

(١٨) دشت ٢٢١ (١٧٠٧/١١١٩)، ١٢٢.

كثيرة، فمن الواضح أن التجارة لعبت دورا أساسيا، وأن السلع التي اقتناها عن طريق التجارة الدولية شكلت جزءا كبيرا من أملاكه، إذ ضمت منسوجات هندية تزيد قيمتها على ٥٠ ألف نصف فضة، وبنّ تزيد قيمته على ١٥٠ ألف نصف فضة، وقليل قيمته ما يقارب ٥٠ ألف نصف فضة^(١٩). وبالتالي، يمكن اعتبار أنه نجح في اقتحام الدوائر التجارية والانخراط في أنشطة مربحة.

الجلفى ومعصرة الزيوت

تكشف حجة التركة عن بعد آخر مهم في حياة أحمد الجلفى وعمله، ألا وهو أن الثروة التي تركها عند وفاته كانت تعكس النشاط المزدوج الذي مارسه طوال عمره. ذلك أنه كان من ناحية تاجرا ناجحا نسبيا، ومن ناحية أخرى كان حرفيا يعمل في معصرة للزيوت.

ومع نجاحه في ميدان التجارة وممارسته لهذا النشاط المربح، عمل أحمد الجلفى في الوقت نفسه على توسيع نشاطه معصرانياً، كما يُستنتج من شرائه لمعاصر الزيوت والاستثمارات التي وضعها فيها. وإذا تتبعناه في معاملاته للحصول على معاصر الزيوت سواء بشرائها أو باستئجارها أو بحيازاتها بطرق أخرى، ننتبين اتجاهه لتوسيع النشاط الحرفي. ففي بداية القرن الثامن عشر، حصل على معصرة زيوت من وقف أبو الفوز، في خط المقسم^(٢٠)، ومعصرة زيوت في خط السقاين^(٢١)، ومعصرة زيوت في الفيوم، مسقط رأسه^(٢٢)، ومعصرة في باب

(١٩) دشت ٢٢١ (١٧٠٧/١١١٩)، ١٢٢ و ١٢٣.

(٢٠) الزاهد ٦٨٤، ٤١٢ (١٧٠٧/١١١٣)، ١٦٨، باب الشعرية، ٦٣٢، ٤٢٣ (١٧١٢/١١٢٤)، ٢٠٧ - ٢٠٨.

(٢١) باب الشعرية ٦٣٧، ٢٠١ (١٧٣٢/١١٤٥)، ٧٢.

(٢٢) باب الشعرية ٦٣٢، ٥٠٧ (١٧١٤/١١٢٦)، ٢٥٠.

البحر قرب جامع درهم ونصف^(٢٣). ولا تدل هذه الحيازات على توسع أنشطة الجلفى فى عصر الزيت فحسب، بل أيضا على الاتجاه الذى كان يمكن للأنشطة الرأسمالية المرتبطة بالإنتاج أن تنمو فيه عندما تتوفر ظروف إيجابية. ما تبينه هذه الأمثلة أنه فى حين كان الجلفى منخرطا فى تجارة المسافات البعيدة، فلم يجعله هذا يتخلى عن حرفته الأصلية. وبدلا من أن ينحى جانبا إنتاج الزيت، كما كان يكمن أن يحدث عندما دخل فى دوائر النشاط التجارى، نجد على عكس ذلك، أنه تعمق أكثر فى أعمال عصر الزيوت. والواقع أنه لم يسع لحيازة المعاصر فحسب، إنما انخرط أيضا فى استثمارات أكبر فى المعاصر، وكان تمويله لها قياسيا مقارنة بالأرقام المسجلة فى مطلع القرن السابع عشر. وبالإضافة إلى ذلك، لم يكتف بالاحتفاظ بمشيخة طائفة المعصرانية عدة عقود، إنما أراد التأكد قبل تركها، فى السنوات الأخيرة من حياته، من أنها لن تفلت من سيطرته بالكامل وأن شياخة الطائفة انتقلت إلى مملوكه المعتوق وزوج ابنته، شاهين الجلفى، مما يدل على تعلقه بمنصبه. ولدينا فى كل هذا الدليل على المكانة الخاصة التى ظلت تحتلها معاصر الزيت فى حياة الجلفى.

ويثير هذا سؤالين. يتعلق الأول بالطريقة التى أدار بها هذا المستثمر أنشطة متباينة إلى حد كبير. وفى هذا السياق، وكما سيتبين لاحقا، يظهر من جديد مثال الدمج بين نمط رأسمالى وآخر غير رأسمالى، ومزيج من الممارسات الرأسمالية والتقليدية مجتمعة. واستثماره كما يظهر من الطريقة التى أدار بها المعاصر، جدير بالاهتمام، لا سيما وأن الترشيح العقلانى فى تنظيم الإنتاج يفترض التركيز أكثر على الحفاظ على مستوى المنتجات التى عليها الطلب فى الأسواق الدولية. لم يكن زيت بذرة الكتان والقرطم من الصادرات الأساسية رغم أنه كان يتم تصدير بعض الزيوت. فالواقع أنهما كانا منتجين رخيصين نسبيا (مقارنة بالشحوم الأخرى)

(٢٣) الزاهد ٦٨٥، ١١٧ (١٧٠٣/١١١٥)، ٤٢.

وكانت أهميتهما تكمن في حقيقة أنهما كانا محل طلب محلي في معظمه، وبين قطاعات السكان الأقل يسرا. ويتناقض هذا مع ما يعتبره المؤرخون أحيانا سمة للرأسمالية التجارية، ألا وهو أن محور تركيزها ينصب على سلع الرفاهية. ويمكن للمرء أن يطرح هنا فكرة أن المنتجات "الرئيسية" قد يكون أيضا لها دور في تطوير الاقتصاد.

لماذا الاستمرار في معصرة الزيوت

السؤال الثاني لماذا كانت لهذا النشاط المتواضع أهميته عند الجلفي بعد انخراطه في نشاط التجار الكبار، لماذا كان يزعج نفسه بنشاط مهني، بالتوسع في أنشطته لإنتاج الزيوت وقد عرف أرباح التجارة. لم يتم توجيه السؤال نفسه فيما يتعلق بالصناع فحسب، وإنما أثر أيضا فيما يتعلق بالتجار الكبار، طالما أن التجار الكبار الذين كانوا يتعاملون في السلع الأكثر ربحا تحولوا أحيانا إلى سلع أقل ربحا. يرى المؤرخ الفرنسي فرناند بروديل Fernand Braudel أنه يتعين علينا ألا نعتبر التجار الكبار متخصصين في التعامل مع سلع بعينها، بل يجب اعتبارهم كمنتقلين من نشاط مربح لآخر. وكان السبب في ذلك أنه لم يستطع فرع واحد من التجارة أن يستوعب كل أنشطتهم⁽²⁴⁾. ربما قد ينطبق القول نفسه في حالتنا الراهنة.

والواقع أنه يمكن أن تكون هناك عدة أسباب تفسر استمرار أحمد الجلفي في إدارة معاصر الزيوت بعد أن دخل بنجاح إلى ميدان التجارة. فإذا اعتبرنا الجلفي شخصية تقليدية على الرغم من صعوده في السلم الاجتماعي، يمكن القول بأنه استبقى عصر الزيوت لأن هذه الحرفة كانت حرفة أسرته وقتا طويلا، فقد كان

²⁴ Fernand Braudel, quoted by Pomeranz Kenneth Pomeranz, The Great Divergence, China, Europe and the Making of the Modern World Economy, Princeton, Princeton Univ. Press, 2000, 166.

أبوه معصراني، وكذلك كان أخوه وأفراد آخرون في أسرته في القاهرة وفي الفيوم. وقد مارسها هو نفسه طوال حياته المهنية. فربما أراد الإبقاء عليها لهذه الأسباب. وبالإضافة إلى ذلك، ربما كانت علاقاته الطويلة مع هذه الحرفة أيضا عاملا أبقي علاقات أسرته وثيقة، حيث كان أفراد الأسرة يعملون معا. وهكذا، كان البقاء في الحرفة طريقة للحفاظ على هذه العلاقات.

وبالإضافة إلى البعد العائلي هناك البعد المتعلق بالطائفة. فقد كانت الطوائف تنظيمات دعمت مصلحة واستقرار أعضائها، مما يرمز للتضامن بين الأعضاء، فقد كانت تنظيمات يجد فيها الأعضاء هويتهم، وكان الأعضاء يقفون معا في مواجهة الظروف الصعبة. وقد ساعدت الطائفة أعضائها عندما نشبت مواجهات مع السلطات أو مع من يمسكون بزمام السلطة؛ لذا فربما كان تمثل المجموعة هذه بالطائفة من أسباب بقاء الجلفى مرتبطا بحرفته الأصلية. ومن ثم، فإن ارتباطه بالحرفة يمكن أن يكون نوعا من المحافظة الثقافية. وبالإضافة إلى ذلك، فإن الجلفى رغب في أن تكون له قاعدة قوية في واحدة من أكبر الطوائف في المدينة، مع منتسبيها الذين بلغ عددهم الـ ٢٠٠٠ عضو أو ما إلى ذلك، وفي أن يظل في مهنة عصر الزيوت، وأن تربطه علاقات وثيقة مع قيادة الطائفة، مما أعطاه قوة تفاوضية مع أفراد الطبقة العسكرية. ويكشف عمل نيكولاى تودوروف Nicolai Todorov الذى درس مدن البلقان، أن هذا النمط من الحرفيين انتشر أيضا في أنحاء أخرى من الدولة العثمانية؛ حيث إنه درس حرفى تحول لرأسمالى واختار أن يبقى على علاقات وثيقة مع طائفته، طائفة النساجين. وهناك نقطة أخرى يمكن من خلالها أن نفسر ارتباط الجلفى بالطائفة ألا وهى علاقة الدولة بالإنتاج. ففي حين أن البورجوازية الحضرية الناشئة تحظى عادة في الغرب بدعم من الدولة، فإن هذا لم يكن الحال في الدولة العثمانية. ومن ثم فإن هؤلاء الحرفيين لم يكونوا يستطيعون الاعتماد على دعم الدولة. وفضلت العناصر الرأسمالية الناشئة أن تحمى

نفسها وأنشطتها في داخل الطائفة، التي كان يمكنهم الاعتماد على دعمها لهم^(٢٥). ولا شك أن الجلفي قد استطاع أيضا استخدام الطائفة كورقة مساومة في علاقاته مع أهل السلطة.

وإذا نظرنا أكثر إلى الجلفي على أنه رجل أعمال، يبحث عن طرق للاستثمار والربح، نجد أنه كان يستطيع استخدام معصرة الزيت ومواصلة الاستثمار فيها؛ لأنها كانت تدر له إيرادات في أوقات كان الكساد يعطل الأنشطة الأخرى أو كانت التجارة فيها بطيئة. في حين أن الحاجة إلى الزيت حاجة دائمة، وأقل خضوعا لتقلبات التجارة؛ لأن المواد الخام (بذور الكتان وبذور القرطم) كانت متوفرة محليا وسهلة المنال؛ ولأن الطلب عليه كان مستمرا. لقد كتب أوليا شلبي Evliya Celebi الرحالة التركي الذي زار القاهرة في العقد الثامن من القرن السابع عشر، أن الزيت المنتج في العاصمة كان يباع في الريف وفي الأقاليم. بينما يلاحظ جيرارد Girard عكس ذلك، أن معظم البلدات في مصر كانت بها معاصر زيوت حيث أن الزيت كان منتجا لا غنى عنه^(٢٦). وبيّنت مصادر أخرى أنه كانت هناك معاصر للزيوت في المناطق الريفية أيضا^(٢٧). ومع ذلك، فمن المعقول اعتبار أن المعصرانية في القاهرة كانوا يبيعون زيوتهم في المناطق الريفية في الدلتا وفي الأماكن المجاورة للعاصمة. فلم يكن زيت بذرة الكتان طعاما للفقراء فحسب (مقابل السمن وزيت الزيتون اللذان كانا أكثر تكلفة ومن ثم كانا للأغنياء)؛ ولكن أيضا لأنه كان يستخدم هو وزيت القرطم كوقود للمصابيح، لإنارة البيوت والشوارع والمباني العامة. حتى أن حجج الوقف تعطينا أحيانا فكرة عن المقادير المستخدمة، مثلما يبين الوقف الذي كرسه للأزهر الأمير عبد الرحمن كتحدا في

²⁵ Todorov, *The Balkan City* 234.

²⁶ *Description de l'Egypte, Etat Moderne* 2,2, 607.

^(٢٧) يذكر ياسر محاريق في دراسته عن إقليم المنوفية في القرن الثامن عشر، أنه كان يوجد في مدينة منوف نحو أربعة عشرة معصرة للزيوت، انظر كتاب المنوفية في القرن الثامن عشر، القاهرة - الهيئة المصرية العامة للكتاب، ٢٠٠٠ (٢٨١-٢٨٢).

القرن الثامن عشر. فقد شمل هذا الوقف نحو ٣٠ قنطاراً من الزيت سنوياً لإضاءة الجامع وهذا يعطينا فكرة عن حجم الاستهلاك لهذه السلعة في مدينة كبيرة مثل القاهرة^(٢٨). وبالإضافة إلى ذلك، كانت هذه الزيوت الرخيصة تستخدم في بعض الصناعات المهمة مثل الجلود والدباغة، وكانت شحماً رخيصاً مطلوباً لتزيت الخشب أو المفصلات أو معدات أخرى. ومن ثم، فربما وفرت هذه الحرفة الأمن والأمان عندما كانت التجارة تدخل مواسم الكساد. ونظراً لأن زيت بذرة الكتان الصالح للأكل كان أرخص من زيت السمسم أو زيت الزيتون، وكان أرخص أيضاً من السمن؛ فالأرجح أنه كان أقل تأثراً بالآزمات الاقتصادية^(٢٩).

هل أخذ إنتاج الزيت في التوسع؟

لا تزال الدراسات عن الاقتصاد في هذه الفترة متخلفة، وليس لدينا إجابات عن بعض الأسئلة الأساسية، فعلى سبيل المثال، توجد بعض الشواهد على أن صناعة عصر الزيوت كانت آخذة في التوسع، لكن هذا لم تؤكد أي دراسات. وبالتالي، فمن الصعب القول بأن توسع الجلفي في أعماله الخاصة بالزيت كان يعنى أنه كان هناك توسع حقيقى في إنتاج الزيت أو أنه كان هناك طلب أكبر عليه. فالواقع أنه وسع إنتاجه بالحصول على معاصر زيوت كانت في أيدي الآخرين. وليس هناك أيضاً أى أدلة في المصادر المٌطلع عليها أنه بنى أى معاصر جديدة، مما كان سيدل على توسع حقيقى في الإنتاج. ومن ناحية أخرى، فإنه استثمر في تلك المعاصر القائمة بمبالغ كبيرة. لذا فربما كثف الإنتاج دون التوسع في المرافق

(٢٨) وقف عبد الرحمن كتحدا، وزارة الوقاف، القاهرة، وقفية رقم ٩٤٠، (١١٧٤/١٧٦٠)، ٢٨-٣٤، وتتوافر نفس التفاصيل عن المباني الأخرى في وقفه.

(٢٩) - للاطلاع على مختلف أنواع الزيوت وشحوم الطهى انظر Moshe Gil, "Supplies of Oil in Medieval Egypt: A Geniza Study," Journal of Near Eastern Studies 34, 1 (Jan. 1975), 63-73.

القائمة. والأمر الجدير بالاهتمام في هذا السياق هو أن السنوات الأولى من القرن الثامن عشر شهدت حالات مماثلة من الاستثمار بمبالغ مرتفعة نسبيا في معاصر الزيوت، لكنها لا تُقارَن بالمبالغ التي استثمرت قبل قرن. ففي سنة ١٧٢٠، على سبيل المثال، كانت هناك شركة أسسها ثلاثة أشخاص هم ابن الجلفي، وخادم لديه، ومعصراني، وخصّصَ لها مبلغ ١٧٦ ألف نصف لإدارة معصرة للزيوت^(٣٠)، وشركة كبيرة أخرى لإدارة معصرة زيوت، بمبلغ ٥٠ ألف نصف^(٣١). وتبين مثل هذه المبالغ أنه بالنسبة لبعض المستثمرين، كانت معصرة الزيت في حدّ ذاتها مشروعا صغيرا، بحيث يقابل استثمار مثل هذه المبالغ الكبيرة في شركات مختلفة، إيرادات متناسبة.

وقد يكون لهذا التوسع في الاستثمارات تفسيرات مختلفة، أحدها أنه مع زيادة تتجير الريف، كان هؤلاء المعصرانية يستطيعون أن يبيعوا المزيد من الزيوت للمناطق الريفية والأقاليم. والتفسير الآخر هو ازدياد الطلب على الزيوت في بعض الصناعات، مثل صناعة الجلود التي كانت محل طلب متنامي في الأسواق الأوروبية والعثمانية، والتي تعتمد عملية إنتاجها على الزيوت. وبالإضافة إلى تصدير الجلود، كانت صادرات أخرى مثل السكر، تُعبأ أيضا في أجولة من الجلد لشحنها على السفن. الأمر الذي عزز صناعة الجلود.

ومن المحتمل أيضا أن الطلب المحلي على الزيوت أخذ يزداد في القرن الثامن عشر مع صعود طبقة المماليك ونمط حياتهم الأكثر رفاهية وسكناهم في قصور أكثر فخامة وبالتالي زاد طلبهم على الزيوت لإضاءتها. كل هذه الأسباب تصلح كتفسير محتمل، لكنها تظل جميعها على مستوى الحدس في ظل غياب دراسات مفصلة بشأنها. ونظرا للموقع الذي احتله الجلفي في السنوات الأخيرة من حياته، ولكونه شيخ طائفة، ونظرا لعلاقاته المتشعبة يحتمل أيضا ببساطة أن تكون

^(٣٠) باب الشعرية ٦٣٤، ٣٧٣ (١٧٢٠/١١٣٣)، ١٥٩.

^(٣١) بولاق ٦١، ١٥٦٩ (١٧٠٨/١١٢٠)، ٥٩٨.

أعماله فى معاصر الزيت قد توسعت على حساب معصرانية آخرين أقل شأنًا. وهذا لا يعنى أن الناتج الإجمالى قد ازداد بالضرورة، إنما يعنى أن المزيد منه أصبح تحت سيطرته. ويكشف هذا التفسير عن أن ثراء الجلفى قد تحقق على حساب المعصرانية الآخرين، وهذه قضية جديرة بمزيد من الدراسة.

كيف أدار كل هذا؟

أيا كان سبب تمسك الجلفى بحرفة عصر الزيوت وتوسعه فيها فى حين أنه كان قد انخرط فى نشاطات أكثر ربحا، فهذا يثير سلسلة من أسئلة أخرى. كيف كانت تدار الأعمال مع هذا العدد الكبير من المعاصر الذى يحتاج إلى من يهتم به؟ ومن كان مسؤولا عن الإدارة وكيف كان يعمل؟ إن ما نعرفه عن معاصر الزيوت الأخرى هو أن إدارتها كان يتولاها أكثر من شخص واحد، غالبا أب وابن، أو شقيقان أو أكثر، كانوا يتعاونون بصورة جماعية فى إدارتها ويقسمون فيما بينهم المسؤوليات والنفقات وما إلى ذلك.

ويكشف التدقيق فى أنشطة الجلفى فى هذا الميدان أنه استخدم أكثر من أسلوب. فبعض معاصره كان يتم تأجيرهم لأشخاص آخرين، ومن ثم لم يكن عليه أن يهتم بها شخصيا. وبالنسبة للمعاصر الأخرى التى احتفظ بها، يبدو أنه كان هناك تنظيم جدير بالاهتمام تُظهره حجة تركة أحمد الجلفى. ومن هذه الحجة نتبين أن معصرتين من معاصره استمرتتا فى العمل تحت إشرافه. كان يشترك فى إدارة إحداهما اثنان من مماليكه المعتوقين، الجمالى يوسف ومحمد، وكانت المعصرة الثانية يديرها ابن أخيه المتوفى عابدين. وكانت هذه المعاصر تدار على ما يفترض بنفس الطريقة التى جرى وصفها فى الفصل السابق، باستثناء فرق واحد مهم. لقد كان الجلفى يدير عدة معاصر ويستخدم أعضاء من أسرته بروابط الدم (ابن شقيقه) وكذلك مماليك قد سبق عتقهم ليتولوا مسؤولية المعصرة. كان يمول إدارة المعصرة

ويملك ما فيها، مثلما تبين حجة تركته. كذلك تلقى تفصيلا مهمة الضوء على الطريقة التي تم بها تنظيم العمل: فقد استخدم الجلفى مغربلا للبذور. وهذه التفصيلا جدير بالاهتمام؛ لأن هذا المغربل لم يكن يعمل لمعصرة واحدة بعينها، بل وصف بأنه كان يعمل لمعاصر الجلفى، فى صيغة الجمع، لسبب واضح هو أن غربلة البذور فى معصرة زيوت واحدة لم تكن بالقدر الذى يستلزم استخدام شخص وتخصيصه لهذا العمل؛ أى أنها محاولة لترشيد العمل^(٣٢). وهكذا، فقد كان الجلفى فى أواخر حياته منتجا لا يتعين عليه أن يعمل بيديه، فيستخدم آخرين للعمل لحسابه فى حين احتفظ هو بنوع من الإشراف الإدارى على الإنتاج.

هذا هو نوع التخصص الذى نربطه بالتنظيم المتقن للعمل. وكان لهذا النمط من علاقات العمل أبعاد رأسمالية واضحة، مع سيطرة المالك على المعاصر التى يملكها، وعلى الإيرادات، وعلى الأشخاص الذين يديرونها أو يعملون بها. وينبغى الإشارة إلى أن الجلفى لم يكن فريدا فى القيام بعمله على هذا النحو، كما لم يكن إنتاج زيت بذرة الكتان الحرفة الوحيدة التى قامت فيها مثل هذه العلاقات^(٣٣).

والطريقة التى نظم بها الجلفى إنتاجه للزيت، وإدارته لعدة معاصر فى الوقت نفسه بتعيين أشخاص محل ثقته للإشراف عليها، وتمويلها، وباستخدام عمالة متخصصة، يمكن مقارنتها بأشكال محددة من التطور الرأسمالى فى أجزاء من أوروبا القرن السابع عشر. أما الفرق فيتمثل فى أننا، فيما يتعلق بحالة الجلفى، نتحدث عن اتجاه ثانوي لم يمس سوى الأقلية من المنتجين. وفى التاريخ الأوروبى، كانت هذه التطورات التى اقترنت عادة بإنتاج المنسوجات، وهى من الأنشطة الأكثر وزنا على الاقتصاد، اتجاها سائدا أكثر منه اتجاها ثانويا. وقد مول التجار إنتاجها ورأوا أن هذا الإنتاج كان يجرى فى أحوال يمكن أن تكفل انخفاض الأسعار وانخفاض الأجور.

(٣٢) باب الشعرية ٦٣٧، ١٩٨ و ١٩٩٩ (١٧٣٢/١١٤٥)، ٧١.

(٣٣) بولاق ٥١، ٥٠٠ (١٦٦٧/١٠٧٨)، ٢٢٩.

المدھش فی أعمال الجلفی لإنتاج الزيوت يتلخص فی أن التطور فی العلاقات الرأسمالية وترشید إنتاجه حدث بالنسبة لمنتج ليس ذو أهمية أولى بالنسبة للتجار الكبار أو لأسواق التصدير، بمعنى أنه لم يكن فی مثل أهمية المنسوجات والسكر، وكان كلاهما محل طلب أكبر فی الأسواق الدولية. كانت كميات معينة من الزيوت ترسل إلى المدينتين المكرمتين كل سنة، أساسا لأغراض الإضاءة^(٣٤). والأحرى أنه يمكن للمرء أن يسميها باستخدام تعبير حديث "إنتاج بالجملة" mass product، لسببين، الأول: كما ذكرنا سافا أن زيت بذرة الكتان كان شحما صالحا للأكل يستخدمه الأشخاص الأقل ثروة. ثانيا، كان الإنتاج فی الجزء الأعظم منه مكرسا للسوق المحلية، فی القاهرة والمناطق الريفية والأقاليم على حد سواء. وهذا يعنى أن الإنتاج للاستهلاك المحلي ربما كان هو الحافز وراء التطور الرأسمالى. وأخيرا يبقى أن نعرف ما إذا كانت تجربة الجلفى قد امتدت إلى آخرين فحذوا حذوها. هذا مجال لبحوث لا بد أن تجرى مستقبلا. ويمكن بدؤها بتتبع المسيرة المهنية لبعض الحرفيين/التجار الكبار والغوص فى تفاصيل أنشطتهم حيثما يمكن. ولهذه القضية أهميتها فى أنها تفتح الطريق لإعادة النظر فى بعض نظريات التطور الرأسمالى.

وتبين حجة تركة الجلفى أنه كان فى السنوات الأخيرة من حياته يمول المعاصر: فقد قدرت البنود التى احتوت عليها المعصرتان بثلاثين ألف نصف وخمسين ألف نصف. كانت هذه مبالغ ضخمة، خاصة إذا اقترنت بتلك التى ذكرت فى حجة ثانية للتركة، ومن ثم كانت المبالغ المستمرة فى عصر الزيوت قريبة من المبالغ التى استثمرها فى تجارة البن والمنسوجات^(٣٥). وبالتالي فإن الجلفى وضع نفسه فى وضع رأسمالى صغير، بتنظيم العمل وفق هذه الأسس. وظل معتمدا على الأسرة بروابط الدم (من خلال ابن شقيقه) والأسرة بالمماليك (بواسطة من أعنتهم) الذين تربطهم بأحمد الجلفى علاقة ثقة وإخلاص لإدارة المعاصر التى كان لا يزال يملكها.

³⁴ Esteve, "Mémoires sur les finances," 383-9.

^(٣٥) دشت ٢٢١، (١٧٠٧/١١١٩)، ١٣٥.

ويفيد انخراطه في أنشطة اقتصادية أخرى شتى في تأكيد البعد المتعلق بتنظيم الأعمال والبعد الرأسمالي في مشروعاته. وقد خضع هذا البعد الرأسمالي لبعض التوسع مقارنة بالمعصرانية الذين جرى وصف أحوالهم في فصل سابق، أعضاء أسر دعبوس وأبو الفوز والشويل، المستثمرون في مشروعات الأعمال في الجزء الأول من القرن. وقد أثر تطور الاستثمار على علاقة الجلفى بمن كانوا يعملون لحسابه، وأثر في حجم أعماله، وأثر في تشكيلة أوسع من أنشطته.

هل كان الجلفى رأسماليا ؟

على مستوى آخر، يمكن اعتبار الجلفى سابقا لعصره، خاصة في الطريقة التي كان يدير بها الأعمال في معاصر؛ إذ يبدو أنها كانت منظمة بطريقة تمكنه من الإشراف على ما كان يحدث في المعصرة دون أن يكون حاضرا بشخصه في كل الأوقات. ومكّنه من ذلك أن معصرتين على الأقل من معاصره كان يديرها أثنان من مماليكه السابقين، والثالثة كان يديرها ابن أخيه. وبالتالي فقد كانت شأنا عائليا (عائلي بمعنى أنه انطوى على علاقات بالممالك وعلى روابط الدم). وفي الوقت نفسه كانت تدار عن طريق نظام الولاء بين المملوك وسيده، وذلك نوع من الترتيب أتاح له السيطرة على الإنتاج من خلال سلطته على الممالك العتقاء. بعبارة أخرى، لقد حدث تطور جوهري في تنظيم العمل أو في علاقات الإنتاج لم يصطحب بأي تطور في التكنولوجيا.

وعودة لنموذج مكسيم رودنسون عن "جيوب الرأسمالية"، فقد كانت هذه الجيوب مرنة وليست كتلا ثابتة فهي كانت تخضع لتأثير محيطاتها، وتعرضت للتغيير نتيجة للعوامل الاقتصادية والسياسية. ويمكن أن نعتبر البعد الرأسمالي لنشاط الجلفى تعبيرا واقعيا لمفهوم رودنسون كما عرفناه سابقا للتوسع والانكماش،

ويستجيب لبيئته الاجتماعية والاقتصادية. لكن هذه الرأسمالية ظلت على حد تعبير رودنسون، جيبا، لم تفتت على الهياكل الاقتصادية الأخرى أو تتسبب في تحلل أنماط أو أساليب أخرى، مثلما فعلت الرأسمالية فيما بعد. ولهذا كان علينا أن ننتظر قرنا آخر أو ما إلى ذلك.

ومع ذلك، يمكن القول بأن هذا الرجل كان سابقا لعصره في الطريقة التي أدار بها أعماله؛ لأن الأنماط التي اتبعها لم تصبح شائعة إلا في عصر لاحق، ربما في نهاية القرن الثامن عشر أو القرن التاسع عشر.

خاتمة عن الأنشطة المتعددة

ذكرت بعض الحوليات صعود أحمد الجلفي في مجتمع القاهرة ولكنها لم تذكر تفاصيل كثيرة عن حياته. وعندما نجمع بيانات هذه الحوليات مع تلك التي توفرها سجلات المحاكم تظهر لنا قصة أكثر تفصيلا وأكثر عمقا نرى من خلالها جوانب عديدة من نشاطاته الاقتصادية وأيضا نرى كيف ناور ليشق طريقة عبر شبكة معقدة من العلاقات مع أشخاص تراوحت مكانتهم على السلم الاجتماعي صعودا وهبوطا.

وتلقى دراسة أحوال أسرة الجلفي الضوء على البعد الاقتصادي في مصر القرن الثامن عشر، وتحديدًا على الإنتاج، الذي لم تستكشف حتى الآن معظم جوانبه. فلم يبذل المؤرخون جهدا كبيرا للتنقيب في تاريخ الإنتاج؛ لأن المصادر ليست ثرية أو وفيرة مثلما هي فيما يتعلق بالأنشطة التجارية. ولهذا السبب اكتسبت دراسة نشاط أفراد أسرة الجلفي أهمية خاصة؛ حيث أنها تكشف عن أثر الإنتاج على جوانب عدة من حياة أفراد هذه الأسرة، إذ كان لأصولهم كمعصرانية تأثير على جوانب كثيرة من حياتهم.

الأساليب الاقتصادية تؤثر على الأسرة والثقافة

كان لخلط الأنماط الاقتصادية المتعددة التي يضطلع بها شخص واحد، تأثير على حياته الاجتماعية والثقافية. فممارسة أنشطة اقتصادية في مجالات مختلفة تعنى أنه كان ينتقل في دوائر اجتماعية مختلفة. فقد ارتبط أحمد الجلفى بمجتمع الحرفيين والصناع الذى كان ينتمى إليه، وبمجتمع التجار الذين كان يتعامل معهم، وبأفراد الطبقة الحاكمة المسيطرين على نظام الالتزام. وهذا فيما يخص حياته العملية. أما فيما يخص حياته العائلية فهنا أيضا نجد تأثير الممارسات الاقتصادية.

آل الجلفى بين نمطين عائليين مختلفين

الحقيقة أن التغيرات في النمط الاقتصادى الذى مارسه هؤلاء الحرفيين المستثمرين انعكست على جوانب أخرى من حياتهم. فقد خلق انضمام ممالك أحمد الجلفى بالأوجاق وضعا ملتبسا، خاصة وأن بعضهم ظلّوا معصرانية مرتبطين بالأوجاق. وترك آخرون حرفة عصر الزيوت والتحقوا بالمؤسسة العسكرية.

وقد برز أحدهم، وهو جدير باهتمام خاص؛ نظرا لأن حياته تعكس الالتباس والتناقض بين حياة الحرفى وحياة العسكرى، أنه شاهين بن عبدالله الجلفى، وهو مملوك أبيض اشتراه أحمد الجلفى ثم اعتقه ولم تذكر مصادرنا أى شيء عن أصله. وبالغوص في تفاصيل حياته من خلال عشرات من دعاوى المحاكم على مدى سنين عديدة، يمكن إلقاء الضوء على بعض جوانب هذا الالتباس، بطريقة ملموسة. وتبين لنا هذه الدعاوى زوايا من حياته وعمله أغفلت كلية من حوليات تلك الفترة.

كان يُشار إلى شاهين بلقب "تابع أحمد الجلفى" أحيانا، وأحيانا أخرى بلقب "معتوق أحمد الجلفى"، وأحيانا بلقب "منسوب أحمد الجلفى" حتى بعدما اكتسب لقب "الأمير" من خلال صعوده فى أوجاق العزب. فقد بدأ كمملوك للجلفى، ثم أُعْتِقَ، ولكنه ظل منغمسا فى شؤون الأسرة، كما كان الحال عادة مع المماليك. وفى مراحل حياته الأولى انهمك فى أعمال الأسرة، عاملا مع أحمد الجلفى وأخيه عابد الجلفى فى معصرة الزيت. وهكذا، فإن شاهين عمل معصرانيا سنوات كثيرة. وفى سجلات المحاكم، يوجد العديد من العقود التى باع من خلالها زيوته لتجار التجزئة، إما لوحده أو من خلال شراكة مع ابن شقيق سيده عابد، الذى كان أيضا منخرطا بصورة وثيقة فى عصر الزيت^(٣٦). ومع توسع أعمال أحمد الجلفى، نمت ثروة شاهين الجلفى فى اتجاهين. لقد انضم، أو ألحقه سيده بميلشيات العزب حيث ارتقى فى النهاية إلى منصب رفيع، وفى الوقت نفسه احتفظ بعمله فى عصر الزيوت، وأصبح شيخا لطائفة المعصرانية^(٣٧).

ونجد مع شاهين الجلفى، مثلما نجد مع أحمد الجلفى، نمط الاحتفاظ بأنشطة فى مجالات مختلفة. فرغم أنه التحق بأوجاق العزب الذى سرعان ما ارتقى فيه ليصبح أودباشى، وهى رتبة عسكرية ذات وزن كبير، فقد احتفظ بحرفيته الأصلية لسنوات عديدة. وتعكس أحيانا العقود والدعاوى هذا الخلط والتداخل بين النمطين، وهى تذكره مثلا على أنه الأمير شاهين والجلفى المدولب بمعصرة الزيت، أو الأمير شاهين الجلفى أودباشى عزبان شيخ طائفة المعصرانية^(٣٨). والواقع أن روابطه بإنتاج الزيت كانت قائمة على عدة مستويات. فلم يُشَرَّ إليه بالمدولب فحسب، وهو الذى ينتج الزيت ويبيعه، بل أشير إليه لسنوات كثيرة كشيخ الطائفة وكمالك لمعاصر زيت أو لجزء منها. فمثلا فى سنة ١٢٠٧/١١١٩، قبيل وفاة سيده، اشترى بعض

(٣٦) الزاهد ٦٨٤، ٥٩٨ (١٧٠١/١١١٣)، ٢٣٥.

(٣٧) الزاهد، ٦٨، ١٥٦ (١٧٠٣/١١١٥)، ٥٦-٥٧.

(٣٨) على سبيل المثال الزاهد، ٦٨٦، ١١١٧ (١٧٠٧/١١١٩)، ٥٠.

قراريط فى معصرة فى خط باب البحر، قرب سوقة العياطين^(٣٩). وهكذا فى حياة أحمد الجلفى وبعد مماته ظل شاهين جزءا مهما من أعمال الأسرة فى عصر الزيوت، حتى بعد أن انضم للأوجاق وبدأ يرتقى فى صفوفه.

اشتهر شاهين الجلفى فى الحياة العامة وأصبح شخصية معروفة فى أوجاق العزبان وصارت له مكانة بين الأمراء والمماليك. ولكن الجوانب الأخرى من حياته وبدايته كمملوك أحمد الجلفى ونشاطه الحرفى كمعصرانى لم نجد لها ذكرا فى كتابات معاصريه. وهذا الجانب يظهر لنا فقط فى سجلات المحاكم الشرعية. وإذا جمعنا بين ما نعرفه من هذه السجلات وما نعرفه عن حياته العامة يظهر بجلاء نمط حراك الحرفى العادى، ويظهر أيضا حراك بين مجالين اجتماعيين مختلفين تماما^(٤٠). فقد كانت له مسيرة حرفية سياسية، ربما قصيرة الأمد، سلط الضوء عليها كتاب جين هاثاواى Jane Hathaway الذى استخدمت فيه مصادر عثمانية فى إسطنبول، (وقيل لنا ذات مرة أنه كان عليه أن يهرب من مصر لفترة وجيزة)^(٤١). بيد أن حياته شهدت انعطافة خاصة لا سيما أنه بدأها كصانع مملوك، هذا فى حد ذاته مزيج غير معتاد، لكنه كفل له رغم ذلك ميزة الأصل المملوكى.

ونرى هذا النمط نفسه بين ممالك آخرين اشتراهم أحمد الجلفى وألحقهم بالأوجاق وظلوا فى مجال عصر الزيوت. لكنهم لم يبلغوا المرتبة العالية التى بلغها شاهين فى الأوجاق. كان من بين هؤلاء، الجمالى يوسف. فهو أيضا التحق بفرقة عزبان العسكرية واحتفظ بحرفته فى عصر الزيوت كما أشارت حجة مؤرخة فى سنة ١٧١٦/١١٢٩، بعد وفاة أحمد الجلفى بعشر سنوات. وفى ذلك الوقت، كان متزوجا من عبدة تم إعتاقها وكانت مملوكة لآل الجلفى، هى عائشة خاتون بنت عبد الله البيضاء. وتعرفه الحجة بصفته العسكرية والمهنية، أولا على أنه أودباشى

^(٣٩) الزاهد ٢٨٦، ٩١ (١٧٠٧/١١١٩)، ٣٧-٣٨.

^(٤٠) لم يذكر الجبرتى شاهين الجلفى، لكن كتبة الحواريات آخرين أشاروا إليه، وبينوا أنه بلغ بعض الشهرة فى المجتمع من خلال مسيرته العسكرية.

^(٤١) Hathaway, The Politics, 54-55.

طايفة عزبان، معتوق الخواجا أحمد الجلفى، وثانيا باعتباره معصرانى، مثل سيده ومعتقه^(٤٢).

ويمكننا افتراض أن شاهين الجلفى استطاع الحفاظ على هذين الجانبين من حياته معا؛ لأنه اتبع نفس نمط العمل الذى اتبعه معصرانية سابقون مثل سليمان دعبوس وحجازى أبو الفوز. فقد عمل هذان باعتبارهما من صغار المستثمرين، فأشرفا على العمل، وإدارة المعصرة، لكن فى معظم الأحيان كان لديهما موظفين وعمال يقومون بالجانب اليدوى من العمل.

وفى بيت أحمد الجلفى، كان شاهين شخصية مهمة أيضا، بل حيوية. ونعرف من الحجج التى تم تسجيلها فى الشهور التى تلت وفاة أحمد الجلفى، أن المتوفى كان قد اختار شاهين الجلفى (وكان حينذاك متزوجا من ابنته الكبرى رابية الجلفى) ليكون الوصى على ابنه القاصرين، أبنة محمد منصور الجلفى وابنته خديجة الجلفى. فعلى الرغم من أن خديجة كانت متزوجة بالفعل من حسن جرجى طايفة عزبان، فلم يكن زوجها بل كان شاهين هو الذى عُيِّنَ وصيًا عليها، وفق رغبات أبيها^(٤٣) كما اختار أحمد الجلفى شاهين أيضا ليكون الناظر على وقفه. وتلك أدلة على ثقته الكبيرة فيه. وعندما توفى بعد ذلك بفترة قصيرة، عابد شقيق أحمد الجلفى (١٧٠٨/١١٢٠)، والذى كان شاهين قد عمل معه كثيرا فى المعصرة، يبيع الزيوت ويشتري البذور، إلخ، كان شاهين هو الوصى، الولى على أبنة القاصر، الزينى خليل^(٤٤). يدل كل هذا على مدى قرب شاهين من مختلف أفراد الأسرة، قرب أكدته أدواره المختلفة بوصفه زميلاً يعمل فى الحرفة نفسها، وصهرًا، وشخصًا يؤلى مسؤوليات فيما يتعلق بثروة الأسرة، مما سهل له التسلل إلى دوائر السلطة بصفته العسكرية كعضو فى الأوجاق.

^(٤٢) قمة عسكرية ١١٠، ٨٤ (١٧١٦/١١٢٩)، ٩١.

^(٤٣) دشت ٢٢١ (١٧٠٧/١١١٩)، ١٢٢.

^(٤٤) الزاهد ٦٨٧، ١٢٠ (١٧١٢/١١٢٤)، ٥٠.

الحراك عن طريق المصاهرة بالزواج

كانت المصاهرة إحدى وسائل الترابط بين السياسة والاقتصاد بمستوياتهما المختلفة. وقد سهّل هذا التحالف إلى اختراق ميدان الأنشطة المربحة. وعلى هذا المستوى، فإن التحالفات التي كانت تتمّ في أسرة الجلفى فعلت ذلك على وجه الدقة، كما فعلته في حالة الحريري السابق ذكرها. إذ كانت تلك طريقة لإقامة صلات وثيقة مع الأوجاق العسكري ومن ثم الحصول على مزايا استفادوا منها. كانت مثل هذه التحالفات شائعة بين المماليك والتجار والعلماء حيث كانت توفر قناة للتسلل إلى هيكل السلطة. وكانت أقل شيوعاً بين أصحاب الحوانيت والحرفيين، لكنها لم تكن مجهولة لديهم.

وعلى نحو أكثر تحديداً، فإن أحمد الجلفى جعل ابنته رابية تتزوج شاهين الجلفى. وقد تكرر الأمر مع خديجة الابنة الثانية التي تزوجت من أحد أتباع أبيها، حسن الجلفى الذي يُنسب إليه أصل بيت الجلفى المملوكي. ومسيرة حسن الجلفى العسكرية غامضة نوعاً ما، لكن يبدو أنه أصبح كتخدا العزب في عام ١٧١١، قبل سنة من وفاته، كما تبينته أندريه رايموند. وخلفه في منصبه الأمير علي كتخدا الجلفى، الذي يُعدّ المؤسس الفعلي لأسرة الجلفى المملوكية التي أصبح مملوكها الأمير رضوان كتخدا بعد ذلك أحد حكام مصر^(٤٥) لم ينتم لا على ولا رضوان إلى أسرة الجلفى، لكن الاسم قد انتقل إليهما من خلال حسن الجلفى.

وبعد مرور بعض الوقت على وفاة زوجها حسن، تزوجت خديجة من الأمير علي كتخدا الجلفى (المتوفى سنة ١٧٤٠)، في حين أن زواج شاهين من رابية (الذي تم في حياة والد رابية) دام حتى وفاته. وبالإضافة إلى ذلك، فإن الدلائل التي أمكننا الحصول عليها من دعاوى لاحقة في المحاكم، تبين أن رابية كانت، على ما يبدو، زوجة شاهين الوحيدة. وهذا الأمر أمكن استنتاجه من تكرار المعاملات المشتركة،

^(٤٥) Andre Raymond, Le Caire des Janissaires, l'époque de la ville ottomane sous Abd al-Rahman Katkhuda, (Paris, Editions CNRS, 1995), 29.

وبالدقة من عدد من العقود مثل العقد المحرر عام ١١٣٧/١٧٢٤^(٤٦). وتتبدى العلاقة الوثيقة بين شاهين ورابية في السجلات المكتوبة من خلال أبعاد عدة. ففي أكثر من مناسبة، كانت امرأة تعتقها رابية تتزوج رجلا أعتقه شاهين، وتعنى هذه الزيجات ضمنا أن شاهين وزوجته رابية كانا يمولان زواج معتقيهما^(٤٧). كذلك وسعت رابية ومعها زوجها نطاق وقفهما في النهاية ليشمل ممالك زوجها المعتوقين. وفي عام ١١٥٤/١٧٤١ وكان شاهين قد توفى في ذلك الحين وكانت رابية في منتصف عمرها، أسست وقفا لصالح ثلاثة من ممالكه المعتائق، إبراهيم وعمر وحسن، وحملوا جميعا وذريتهم اسم ابن عبد الله^(٤٨).

ويمكن ملاحظة مستوى ثان من العلاقات داخل الأسرة، تلك التي تربط بين الإخوة والأخوات. لقد كان لأحمد الجلفى عند وفاته ثلاثة أولاد، رابية وخديجة ومحمد منصور. وكلما أسس أحدهم وقفا، كان يدرج الشقيقين الآخرين كمستفيدين. ورابية، التي كانت الوحيدة الراشدة عند وفاة أبيها سنة ١١١٩/١٧٠٧، أدخلت تعديلات إلى وقفها بعد ذلك بنحو أربعين عاما، سنة ١١٥٧/١٧٤٤. ففي ذلك الوقت كان أخوها منصور محمد قد توفى، وكذلك زوجها شاهين وزوج أختها خديجة، الأمير المشهور على كتحدا عزبان الجلفى. فأجرت رابية ترتيبات لتنفيذ بعد وفاتها، لكي تنتقل لأختها الصغرى خديجة الباقية على قيد الحياة أجزاء من المنافع التي كانت قد حصلت عليها من زوجها المتوفى ومن شقيقها المتوفى، وكذلك من وقفها هي الخاص^(٤٩).

وكان شاهين الجلفى قد أصبح عند وفاة أحمد الجلفى، شيخا لطائفة المعصرانية. وفي ظل قيادته، حدثت تحولات مهمة في الطائفة، استمر تأثيرها

^(٤٦) الباب العالى ٢٠٢، ٥٣١ (١٧٢٠/١١٣٣)، ٢٥٩ - ٢٦٠ و ٥٥١، ٢٦٨ - ٢٧٠.

^(٤٧) باب العشرية ٣٦٥، ٣١٤ - ٣١٥ (١٧٢٤/١١٣٧)، ١٤٣.

^(٤٨) الباب العالى ٢٢٤، ١٢٨٤ (١٧٤١/١١٥٤)، ٢٨١ - ٢٨٢.

^(٤٩) الباب العالى ٢٢٩، ٩٢١ (١٧٤٤/١١٥٧)، ٥٠٩ - ٩١٠.

حتى نهاية القرن، كما سوف نبينه في الفصل التالي. ويمكن استنتاج اهتمامه بمنصبه، الذي احتفظ به عشر سنوات تقريبا من سنة ١٧٠٨/١١٢٠ إلى سنة ١٧١٧/١١٣٠، من واقعة حدثت عام ١٧١١/١١٢٣ عندما ذهب إلى قاضي المحكمة ليخبره عن نيّته في الذهاب إلى الحج ونقل منصبه كشيخ للطائفة بصفة مؤقتة إلى شخص آخر إبان غيابه، وذلك دليل واضح على رغبته في الاحتفاظ بمنصبه لنفسه عند عودته، وهو ما حدث. وفي ذلك الوقت، كان شاهين الجلفي قد أصبح متورطا أيضا في بعض المنازعات التي ثارت بين زمر عسكرية مختلفة، كما يبدو أنه لعب لفترة وجيزة دورا ما في الحرب الأهلية التي قامت عام ١٧١١. ربما كان لموضوع الحج شيء من اللون السياسي، حيث أن التاريخ يتفق مع ما توصلت إليه جين هاثاوى Jane Hathaway من نتائج عن شاهين في محفوظات إسطنبول، وبخاصة ما صدر من أمر سلطاني عال يشير إلى شاهين الجلفي كأحد المتمردين الذين هربوا من مصر سنة ١٧١١^(٥٠).

وعند وفاة أحمد الجلفي، يمكن القول بأن أسرته كانت قد اتبعت عدة أنماط، حافلة بأساليب متعددة لأنشطتهم الاقتصادية. فمن ناحية كان المعصرانية، أحمد وأبوه وأخوه، وأبنة محمد منصور، كانوا كلهم حرفيون انخرطوا في أعمال عصر الزيت، يتعاملون مع معصرانية آخرين، ويشترون الماشية ويبيعونها وما إلى ذلك، واستمر الأمر كذلك لسنوات كثيرة بعد وفاة أحمد الجلفي. وحتى وفاته كان عابد الجلفي شقيق أحمد الجلفي، ينتج الزيت وبيعه، كما أبقى على عمله الاستثماري كنشاط جانبي، متعاملا في بيع البهائم والأجبان. وحتى بعد أن رسخت مكانة آل الجلفي جيدا كبيت مملوكي، أبقى بعض أعضاؤها على مهنتهم في عصر الزيت. فعلى سبيل المثال، وحسب حجة تعود لسنة ١٧٢٠/١١٣٣، كان محمد منصور الجلفي ابن أحمد الجلفي، منخرطا في عصر الزيوت مع شريكين آخرين، أحدهما،

(٥٠) باب الشعيرة ٣١، ٥٩١ (١٧١١/١١٢٣) ٣٤٧، هاثاوى، السياسة، ص ٥٤.

بشير أغا، كان مملوكا سابقا لأبيه^(٥١). ولا يمكننا القول بأن المماليك المعتوقين كانوا يندمجون في الأسرة المحلية في حين كان أبناء البلد المحليين يعملون في المعصرة. فالواقع أن كثيرين من المماليك المعتوقين ظلوا يعملون في المعصرة بصورة مباشرة. واتخذ الانخراط أشكالا شتى: كانت رابية خاتون تجري في وقت ما صفقات في البذور، وأصبح يوسف أودباشي الجلفي، وهو شخص آخر من أتباع أبيها شيخا لطائفة المعصرانية. وفي الوقت نفسه، اكتسب بعضهم سمات نقرنها عادة بثقافة المماليك. نعلم مثلا أن شاهين الجلفي بنى لنفسه مقبرة داخل الأزهر، ويخبرنا كاتب الحوليات أحمد شلبي عبد الغنى، أنه دفن فيها سنة ١١٣٦/١٦٢٤ قاضى القضاة الذى سممه محمد باشا، الوالى العثمانى على مصر^(٥٢). وفي هذا اقتدى شاهين بتقليد مملوكى شهير لبناء المقابر فى أماكن واضحة للعيان.

وهناك نمط آخر شكّله الأصل الفيومى للأسرة. فرغم أن الأسرة كانت قد استقرت تماما فى القاهرة ورسخت فيها أقدامها لفترة طويلة، ورغم أن أبناء الأسرة كانوا قد توقفوا على مر الزمن عن إضافة كلمة الفيومى لاسمهم، لم تنقطع صلتهم بمسقط رأسهم. ربما كانت هناك علاقات اقتصادية، حيث إن الفيوم كانت منتجا مهما للكتان. وحتى نهاية حياته، كان أحمد الجلفي يمتلك معصرة فى الفيوم لكنه أجرها لمعصرانية فى الفيوم بدلا من أن يديرها بنفسه^(٥٣). ولكن العلاقة مع الفيوم تتبدى فى أن كثيرين من أقارب الجلفي كانوا لا يزالون يعيشون هناك، واحتفظ أحمد الجلفي بعلاقاته الأسرية معهم. وفى وصية أعدها قبل وفاته، خصص مبلغا كبيرا من المال للأقارب فى الفيوم.

وأخيرا كان هناك نموذج الأسرة المملوكية المكتسب مؤخرا، نمط الزواج المتبادل مع معتوقيه. وننبين من حجة تركة أحمد الجلفي، التى ذكر فيها كل ورثته

(٥١) باب الشعرية ٦٣٤، ٣٤٣ (١١٣٣/١٧٢٠)، ٢٤.

(٥٢) أوضح الإشارات، ٤١٩.

(٥٣) الزاهد ٦٨٦، ١٩٣ (١١١٧/١٧٠٥)، ٩٢.

الشرعيين، كيف ترابط كل ذلك. فقد ترك أحمد الجلفى أربع زوجات، كانت اثنتان منهما أصلا من جواريه: صالحة خاتون بنت عبد الله البيضاء، وعائشة خاتون بنت عبد الله البيضاء. لقد تزوجت ابنتا أحمد الجلفى كلتاهما من مماليكه المعتوقين: تزوجت رابية من مملوكه المعتوق شاهين الجلفى، وتزوجت خديجة ابنته الصغرى من مملوكه الآخر، حسن جرجى طايقة عزبان^(٥٤)، واستمر الزواج المختلط وفق الأنماط المملوكية فى الجيل التالى. فبعد سنوات قليلة، تزوجت عبدة رابية من عبد زوجها شاهين. خلاصة القول: أن أسرة الجلفى كانت مثالا لمزيج معقد من العناصر، شملت العمل والأسرة والثقافة. وكما بين التحليل السابق، فقد تأثرت بارتباطها بالمؤسسة العسكرية، فى بعض جوانب أسلوب حياتها وفى بعض أنماط زواجها. واستمرت أنماط أخرى تتبع الأسلوب الأهلى المحلى.

وإذا اتجهنا إلى أوجاق العزب وفى النهاية إلى بيت الجلفى المملوكى الذى أقامه المماليك الذين امتلكهم ممالك أحمد الجلفى الذين احتفظوا باسم الأسرة، فمن المهم أدراك أنهم بدورهم تأثروا بالحرفيين أبناء البلد. لقد احتفظ العزب بروابط وثيقة مع كثير من الطوائف متواضعة المكانة. وجعلهم هذا على صلة وثيقة بالعنصر الشعبى من السكان، مقارنة مثلاً بنظرائهم الإنكشارية الذين ارتبطوا بتجار المسافات البعيدة الكبار. وعندما تفجر الصراع فى شوارع القاهرة سنة ١٧١١/١١٢٣ بين العزب والإنكشارية حول إيرادات الضرائب والمناصب، يبدو أن السكان مالوا للتعاطف مع العزب، وأحيانا قدموا لهم مساعدة نشيطة، إذ كانوا قد بنوا معهم علاقات أوثق، فى حين بدا لهم الإنكشارية غير ودودين وأكثر تباعدا^(٥٥).

(٥٤) دشت ٢٢١ ٠١٧٠٧ / ١١١٩، ١٢٢.

(٥٥) André Raymond, « Une 'Révolution' au Caire sous les Mamelouks, la Crise de 1123/1711, » Annales Islamologiques 6 (1966): 118-9.

كان العزب بوجه عام قد انصبغوا بدرجة أكبر بلون الثقافة المحلية وأصبحوا أكثر شعبية نتيجة ارتباطهم بالحرفيين وأصحاب الحوانيت. وهذا ما تؤكدته تعليقات الجبرتي حول اختلاط الأمير رضوان كتحدا بعامة الشعب. ربما كانت هذه الروابط تقف وراء ما نستشفه من بعد شعبي لاحظته عدد من الدارسين فيما يتعلق بأوجاق العزب. ويتجلى هذا البعد الشعبي فى حوليات العزبان "العسكرية" إذ كتبت هذه الحوليات بلغة شبه عامية. وقد قارنت جين هاثاواى عامية الحوليات العزبانى بحوليات الإنكشارية التى كتبت بالتركية العثمانية. وهى تؤكد أن العزبان كانوا أكثر محلية فى ثقافتهم من الأوجاقات الأخرى. ربما كانت هذه الحوليات للتسلية فى الثكنة^(٥٦). وكان من رأي مديحة دوس التى درست هى أيضا هذه الحوليات، أنه ربما كان القصد وراء كتابتها بالعامية أن تقرأ فى المقاهى، وهى منتدى شعبي^(٥٧). وفى كلتا الحالتين، فإنها تتناقض مع الأعمال التاريخية الأقرب إلى أسلوب العلماء، ومع الجبرتي، على وجه الخصوص، الذى كانت جذوره راسخة فى المؤسسة الدينية.

هذا البعد الشعبى بين آل الجلفى، أكدته تعليقات الجبرتي عن الأمير رضوان كتحدا الجلفى. فقد كان الأمير رضوان الجلفى مملوكا للأمير على كتحدا الجلفى، الزوج الثانى لخديجة ابنة أحمد الجلفى. ويروى لنا المؤرخ أن الأمير رضوان كتحدا، وهو الأشهر بين كل آل الجلفى، الذى كان هو والأمير إبراهيم مستحفظان القاذغلى، الحاكمين الفعليين لمصر حتى وفاتهما فى عام ١١٦٨/١٧٥٥، وكان لديه ميول للاختلاط بالناس من الدوائر الدنيا الذين يسميهم الجبرتي "أولاد البلد". وقد أشار الجبرتي إلى الأمير رضوان كتحدا فى ذروة مجده، قائلا إن حياته

(٥٦) Jane Hathaway, "The Household: An Alternative Framework for the Military Society of Eighteenth Century Ottoman Egypt," *The Ottoman Empire in the Eighteenth Century*, Oriente Moderne, edited by Kate Fleet, vol. LXXIX no. 1, 1999, 66.

(٥٧) Nelly Hanna *In Praise of Books*, 119-120.

اتسمت بالازدواجية، وله مجموعتان من الأصدقاء، رفاقه من الطبقة الدنيا الذين كان يقضى معهم معظم الوقت، والذين كان سلوكهم يخرج عن اللياقة أحيانا، وزملاؤه من الصفوة؛ حيث كان عليه أن يوفق سلوكه مع ما تقتضيه مكانتهم. فعندما كان رضوان يذهب لزيارة صديقه الخواجا أحمد الشرايبي، الذى اشتهرت أسرته بالسلوك العفيف والمحتشم، واهتمامها باللياقة، كان لا يأخذ معه سوى رفاقه المهذبين، كما يقول لنا الجبرتي، ويفترض ذلك أنه كان يترك وراءه فى هذه المناسبات أصدقاءه الآخرين^(٥٨). ووفق ما قاله هذا المؤرخ، فإن هذه الشخصية المزدوجة ميّزته عن الأمراء المماليك الآخرين الذين اختاروا رفاقهم من وسط اجتماعى آخر.

كان رضوان كتخدا الجلفى يتنقل كذلك بين مجالين فى جوانب أخرى من حياته، يتعلّق أحدهم باللغة التى كان يعرفها. فقد اشتهر هذا الأمير بين معاصريه بإقامته لحلقات الشعر فيستقبل الشعراء ويدعوهم لإلقاء أشعارهم، وكانوا غالبا من أبرز فناني العصر. ويبدو أن هذه الحلقات كانت أكثر انفتاحا أمام العامة مما جرى به العرف، إذ كان يحضر جلسات الشعر أشخاص من خلفيات اجتماعية متباينة. وكانت الأعمال التى يلقونها هؤلاء الشعراء أو ينظمونها، أشعارا فى مدحه عادة، عملا بتقاليد البلاط. وكان نظمها والذى نعرفه أساسا من يوميات الجبرتي، يتم بالعربية، ومن ثم يمكن افتراض أن الأمير رضوان كان يستخدم هذه اللغة ويفهمها؛ ولكن نظرا لأنه كان جزءا أصيلا من الطبقة المملوكية الحاكمة، فالأرجح أنه كان يتحدث التركية عندما يكون معهم.

والجدير بالملاحظة أن هذا الأمير الكبير الذى شكل فى بعض الأوقات أحد طرفى الثنائى الحاكم لمصر مع الأمير إبراهيم كتخدا القاذغلى، أبقى على علاقاته

^(٥٨) Abd al-Rahman Jabarti's History of Egypt, Ajaib al Athar fi'l Tarajim wa'l Akhbar, edited and transl. by Thomas Philipp and Moshe Perlmann, (Stuttgart, Franz Steiner Verlag, 1994) 1, 334.

مع المعصرانية حتى وقت وفاته. وتؤكد هذا دعاوى عديدة في سجلات المحاكم. وكان أتباعه يحضرون أحيانا للمحكمة عندما ينظر القاضى فى أمور تتعلق بالمعصرانية^(٥٩). وهكذا، فإن الأمير رضوان كتحدا الجلفى كان شخصية سياسية شهيرة من ناحية وحافظ من ناحية أخرى على علاقته بطائفة المعصرانية. ومن ثم كان للمصالح الاقتصادية والتحالفات التى أقامها العزب مع الحرفيين والصناع تأثيرا متعدد الجوانب. لقد ظفر أهل السلطة بمدخل إلى الإنتاج والتجارة، وقامت نتيجة لذلك روابط ثقافية أوثق بينهم وبين الحرفيين والصناع وثقافات أولاد البلد. وسوف نناقش التأثير الكبير للاقتصاد فى الفصل التالى.

(٥٩) نوقشت هذه القضية فى

Nelly Hanna In Prairie of Books, 119-120.

الفصل الخامس

المنافسة بين أشكال مختلفة من الرأسمالية

السياسة والاقتصاد يتقاربان

يؤكد هذا الفصل أنه في الإطار الزمني الممتد من نهاية القرن السابع عشر حتى منتصف القرن الثامن عشر، حاول المماليك الذين كانوا قد أصبحوا أكثر انخراطا في الاقتصاد، أن يكون لهم صوت مسموع في التجارة والإنتاج، وأن يخرقوهما، وأحيانا أن يسيطروا عليهما، وحققوا في ذلك درجات مختلفة من النجاح. فأنشأ بعضهم شبكات رأسمالية، تربط الإنتاج الزراعي بالنقل والتجارة، شبكات استطاعت أحيانا أن تفتتت على أنشطة الحرفيين والصناع المستثمرين. ويتتبع الفصل ببعض التفصيل العلاقة التي قامت بين طائفة المعصرانية وهيكل السلطة، كطريقة لتصوير مدى هذه السيطرة وحدودها، وفي الوقت نفسه، القيود التي خلقها هذا الوضع بالنسبة لرأسمالية الحرفيين والصناع حيث كانت الشبكات الرأسمالية للمماليك آخذة في التشكيل.

ففي القرن السابع عشر، لعبت أسرة ابن عثمان التي أفرزت شيوخا لطائفة الجلادين لعقود متتالية، دورا بارزا في جمع الجلود الخام من ملتزمى السلخانات أو من القصابين. وفي عام ١٠٩٣/١٦٨٢، لم يكن حسن ابن عثمان، وهو أحد أبناء الأسرة، يتعامل مع القاهرة فحسب، إنما وسّع دائرة عمله إلى مدن أخرى في مصر، وكان يقوم بمشتريات ضخمة من هؤلاء الملتزمين. وفي وقت ما، دفع ملتزم سلخانة الفيوم للخزانة ثمن الالتزام بنقود اقترضها من ابن عثمان. وفي مقابل النقود، كان ابن عثمان يحصل على الجلود الخام من السلخانات بشروط مجزية. وبفضل هذه الصفقات تحسّن وضعه بالنسبة لزملائه من أعضاء الطائفة وبالنسبة لتجارته. وبحلول منتصف القرن الثامن عشر تغيرت هذه الأحوال فبدأت سيطرة كبار الأمراء على تجارة الجلود المربحة. يلاحظ الدمرداشي كاتب الحوليات أنه في عام ١١٦٦/١٧٥٢ أصدر إبراهيم كتحدا مستحفظان القاذغلي الذي كان مع الأمير رضوان كتحدا الجلفي أقوى مملوكين في ذلك الزمان، أمرا بأنه ينبغي أن تتكفل وكالة محددة ببيع كل جلود ذبائح أيام العيد المجموعة من كافة

أنحاء مصر. كان فى الواقع يدفع ضمنا بالتجار الصغار إلى خارج السوق. وكان سعر شراء الجلود الخام يحدده وكلاؤه بأقل من سعر السوق. وبعد جمع الجلود الخام من كل أنحاء مصر، كان إبراهيم كتحدا يبيعها لتجار أوروبيين^(١). ولا يذكر كاتب الحوليات شيئاً عن الذين رحلهم إبراهيم كتحدا عندما وضع يديه على تجارة الجلود، أى المستثمرين الصغار الذين كانوا يقومون بجزء من هذا النشاط. وكانت الجلود المدبوغة والجلود الخام منتجات أساسية، يجرى إنتاجها بكميات كبيرة، وكان الطلب عليها شديدا فى أسواق التصدير، مثلها مثل المنسوجات والسكر^(٢). ومن ثم فقد كانت مصدر ثروة لمن انخرط فى تجارتها.

وتوضح هذه الأحداث أولاً، أن المنافسة على موارد مهمة دارت بين شركاء غير متساوين، وهى فى هذه الحالة تجارة الجلود، بين صغار المستثمرين وبين أحد أفراد الطبقة الحاكمة، وانتقال هذه التجارة المهمة فى نهاية المطاف من أسرة من التجار، آل ابن عثمان، الذين كانوا شيوخا للطائفة ومنظمى مشروعات صغيرة والذين اضطلعوا بهذا النشاط ردحا طويلا، إلى الأمير إبراهيم كتحدا الذى استطاع عن طريق وكلائه أن يفرض سيطرته على هذه التجارة. ربما كان حسن ابن عثمان واحدا من كثيرين آخرين من هؤلاء المستثمرين الذين تقلص نشاطهم بصورة خطيرة عندما أخذت تتوسع وتتدعم الشبكات الرأسمالية للمماليك ذوى المناصب الرفيعة. وفى حين كانت سجلات المحاكم، فى القرن السابع عشر، كثيرا ما تشير للمعاملات العديدة لأفراد شتى من أسرة ابن عثمان، فإننا لا نجد لهم ذكرا بعد ذلك، رغم أنهم ربما استمروا فى مزاولة المهنة ولكن مع تدهور وضعيتهم فى التراتبية الاجتماعية. كما يوضح هذا المثال ما لجأ إليه الأمير من جمع بين التجارة والإكراه بغية فرض نفسه هو وشبكته الممتدة إلى الإسكندرية ودمياط والرشيد والمحلة فى مصر الوسطى وإلى المنيا وأسيوط ومنفلوط فى صعيد مصر، وبيّين

(١) الدر داشى، ٣٦٠.

² Raymond, Artisans, 643.

أيضا حجم الإيرادات الإجمالية التي حققها من التجارة وجباية الضرائب. وأخيرا، لقد كان الهدف بيع الجلود الخام إلى التجار الأوروبيين، وهذا ما لم يتأخر عنه. وبفعله هذا، أقام شبكة تنسق بين المبيعات في سوق التصدير ومصادر الجلود الخام في مختلف أرجاء البلاد. وفي النهاية يشير هذا المثال إلى نقطة الضعف في النظام المتبع، ألا وهي الطبيعة المؤقتة للشبكة. فعند وفاة هذا الأمير، وفور انتقال السلطة إلى أسرة أخرى، يبدو أن هذه الشبكة الخاصة قد تبددت هباء منثورا.

إن ما حدث مع أسرة ابن عثمان مثال لاتجاه كان ينوء بحمله على الحرفيين المستثمرين على مدار القرن الثامن عشر. ولأسباب شتى، أصبح نشاط الاستثمار في تنظيم الأعمال والحراك الاجتماعي الذي عرفته العقود السابقة مقيدا بدرجة أكبر مما أدى إلى تقلص الإنتاج إلى حد ما. وينظر الفصل الحالي في العوامل التي وقفت وراء هذا الاتجاه وما يمكن أن يعنيه ذلك. ويركز البحث على شكل العلاقة التي قامت بين الحرفيين ونظام الحكم. ففي مطلع القرن السابع عشر (١٦٠٠)، توفر للحرفيين المستثمرين مجال واسع يستطيعون العمل من خلاله. وأتاح الأشكال الحرفية للرأسمالية الاستثمارية فرصة للحرفيين والصناع لتوسيع مجالات نشاطهم عبر قنوات مختلفة. وامتد النطاق الجغرافي لنشاطهم ليشمل المناطق الريفية والأقاليم، ووفقا للسياق كانوا قادرين على توسيع مجال نشاطهم ليشمل أنشطة أخرى مرتبطة به أو غير مرتبطة، مما أعطاهم حيزا معينا عملوا من خلاله. فلعقود كثيرة، مارس المستثمر عمله بمنأى عن تعسف الحكام المحتمل، تماما كما فعل معظم الحرفيين والصناع.

وتغير هذا الوضع وأصبح عليهم حينذاك أن يواجهوا محاولات أفراد من الطبقة الحاكمة لاقتحام النشاط الحرفي، وهي محاولات لاقت نجاحا متباينا، لكنها كانت عاملا في تقليص بعض أنشطة المستثمرين الصغار التي كان الحرفيون والصناع يضطلعون بها. وفي النهاية، كان لابد أن يفرض حضور الطبقة العسكرية الحاكمة في الاقتصاد قيودا معينة على مجال نشاط صغار المستثمرين

وأصبح تضارب المصالح واضحا على بعض المستويات. وهناك عامل مهم كان وراء هذه التغيرات تمثل في ظهور طبقة حاكمة محلية وترسيخ أقدامها. وأصبح الأمر ظاهرة شائعة في مختلف أرجاء الدولة العثمانية، وكانت أسر الأعيان المحلية غالبا ما تكون عمادها. وفي مصر تشكلت من أعضاء الأوجاقات العسكرية الذين كوّنوا في نهاية المطاف البيوت المملوكية. وفي البداية عندما كانت الطبقة العسكرية تحاول اختراق الأسواق، احتاجت إلى كل الدعم الممكن من التجار الكبار ومن أصحاب المتاجر ومن الصناع والحرفيين، وبعد ذلك، وبمجرد أن رسّخت أقدامها حاولت مدّ نطاق سيطرتها على الاقتصاد.

ومع تنامي التجير، أصبحت الطبقة الحاكمة البارزة في سعيها لجمع المال، جزءا من هذه العملية طامحة في الحصول على بعض المغنم منها. وما نفهمه ضمنا هنا هو أن عملية التجير كان لها بعض التأثير على التجار الكبار والحرفيين في وقت سابق، ثم انتقل هذا التأثير صعودا إلى أعضاء الطبقة الحاكمة. وسوف نبين في هذا الفصل أن أهل السلطة مارسوا شكلا آخر من العلاقات الرأسمالية حيث تجلّى فيها اللجوء إلى أشكال من السيطرة والقسر. وحاولت الرأسمالية التي مارسها الصفوة الحاكمة أن تخضع بعض جوانب أنشطة الحرفيين أو أن تسيطر عليها من خلال الطوائف. وبالنتيجة تقلص نوعا ما مجال العمل أمام الحرفيين أثناء القرن الثامن عشر. وسننظر في بعض العوامل التي وقفت وراء هذه التغيرات والعواقب المترتبة عليها.

انخراط المالك في الاقتصاد

في محاولة لتفسير بعض هذه التطورات، سوف تسهب الصفحات التالية في نقطتين، تتعلق الأولى بطبيعة البيوت المملوكية والطريقة التي نتصور بها ما كانت عليه وظائفها. وتدور النقطة الثانية حول طبيعة العلاقات التي ربطت أفراد هذه

البيوت المملوكية بمحيطها الاجتماعي، بما في ذلك الممالك والعقلاء والأتباع. وبدراسة هاتين النقطتين يمكننا أن نقيم على نحو أفضل إنخراط الممالك في الاقتصاد وعلى وجه الخصوص علاقتهم بالحرفيين والطوائف.

طبيعة البيوت المملوكية

يمكن البدء بتحليل طبيعة الطبقة المملوكية الحاكمة كما تطورت في القرن الثامن عشر. وقد كان هذا مادة للجدال. إذ اعتبرت بعض الدراسات الممالك حكما مستبدين يحكمون سكانا سلبين. وفي دراسات أخرى انصب التركيز على الممالك باعتبارهم طبقة تركية حاكمة في مواجهة أهل البلد، أو طبقة عسكرية في مواجهة سكان مدنيين⁽³⁾. وتعني هذه المناهج ضمنا وجود حواجز أو تقسيمات غير قابلة للاختراق تقريبا، بسبب طبيعة الانقسامات في حد ذاتها، سواء كانت عرقية أو عنصرية أو غيرها، كما نزعنا إلى استبعاد الاقتصاد كعامل ساهم في شكل هذه البيوت.

وهناك اتجاه آخر في الدراسات المتعلقة بطبيعة البيوت المملوكية ركز على دور الممالك كملتزمين أو جباة الضرائب، وبالتداعي على علاقتهم بباقي السكان وكانت في الأساس علاقة محورها الجباية. فعلى سبيل المثال تقصى ستانفورد شو Stanford Shaw ظهور الممالك من زاوية سيطرتهم على نظام الضرائب، الالتزام. ففي توسيعهم لقاعدة سلطتهم، وضعوا أيديهم على الالتزامات الكبرى، وبمرور الزمن، على الإيرادات التي كان يفترض أن يتم إرسالها لخزينة الدولة

³ Jane Hathaway, The Politics of households in Ottoman Egypt, The Rise of the Qazdaglis, (Cambridge, Cambridge UP, 1997), 125. See also her, "The Military Household in Ottoman Egypt," IJMES 27, 1, (February 1995), 39-52 and "The Household of Hasan Aga Bilifya: As Assessment of Elite Politics in Seventeenth Century Egypt," Turcica, 27, (1995), 135-151. Gabriel Piterberg, "The Formation," 275-276.

العثمانية لكنهم أبقوها لأنفسهم. وهكذا أصبح الالتزام مصدر إيرادات كفل لهم إعالة أعداد كبيرة من المماليك والعتقاء والأتباع في خدمتهم. وهكذا كانت السيطرة على نظام الالتزام أساسا لتشكيل البيوت المملوكية الكبيرة التي انتهت إلى السيطرة على المشهد السياسى فى مصر^(٤). هذا النهج لم يعط دورا تاريخيا كبيرا للصناع والحرفيين أو لقطاعات اجتماعية أخرى.

وهنا لا بد من إضافة سريعة للإقرار بوجود هذه الانقسامات الاجتماعية. وبأنها ذات معنى. إن المشكلة لا تتعلق بتحديد أى التفسيرات المتباينة هي الصحيحة، ولكن بما إذا كنا سوف نتعامل مع هذه الأوصاف للبيوت المملوكية على أنها جامدة أو دينامية، وإذا كان تصورنا للعلاقات المذكورة أن لا تبدل فيها، أو أنها اتخذت أشكالا مختلفة عبر قرن من الزمن^(٥)، هذا من ناحية؛ ومن ناحية أخرى، سؤالنا هو كيف ارتبطت الأدوار والوظائف المتباينة لهذه البيوت بعضها ببعض؛ أى كيف ارتبطت جباية الضرائب بالوظائف الاقتصادية الأخرى؟، مثل مشاركة المماليك المباشرة فى أنشطة التجارة. ومن ثم، فإن ما نقترحه هنا هو نموذج يأخذ فى الاعتبار الانقسامات داخل المجتمع ولكنه يستطيع فى الوقت نفسه أن يتكيف مع أمور أخرى وثيقة الصلة بالموضوع.

كانت البيوت كيانا سياسيا، وإن كان طابعها غير رسمى نظرا لافتقارها إلى الأساس القانونى، سواء فى الشريعة الإسلامية أو فى نظريات الحكم الإسلامى. ومع ذلك فقد حظيت هذه البيوت بالاعتراف بحكم الواقع *de facto* فى إسطنبول وفى القاهرة على حد سواء. وكثيرا ما تحدى وزنها السياسى فى القرن الثامن عشر وزن الباشا العثمانى. لكن هذه البيوت كانت شيئا أكبر من ذلك. وكان وزن بيت ما أو قوته، يتوقفان على المساندة التى يحظى بها من الأتباع، ومن التحالفات التى أقامها هنا وهناك. كما اعتمد على روابطه مع المنتجين من بين السكان. وكان

⁴ Shaw, *Financial*, 5-11.

⁵ Gabriel Piterberg, "The Formation," 280-1.

رب البيت يعزز وضعه ووضع بيته بسعيه إلى ضمان وفاء حلفائه له ولأسرته. والأبعاد المختلفة للبيوت المملوكية اكتسبت على مرّ الزمن وعبر عملية متصل. فقد استطاع المماليك، عبر عقود، أن يسيطروا على معظم الالتزامات المهمة، ومن ثم فقد كانوا بوضوح جباة للضرائب. وقد ساعدتهم هذه الالتزامات على تمويل احتياجات بيوتهم والعناصر المرتبطة بها. كان لديهم طموحات سياسية واستطاعوا أن يخترقوا دائرة الحكم، وكان لديهم قدرات عسكرية (رجال مسلحين وأسلحة) يمكنهم استخدامها. وكانت الوظائف المختلفة التي احتفظت بها هذه البيوت متراكبة ومتداخلة.

علاقات "التابع بالسيد"

هناك جانب آخر اتسمت به البيوت المملوكية وصفوه بعلاقة "التابع بالسيد" client-patron relationship. وإذا لجأنا إلى هذا المصطلح في السياق الحالي فلأنه يستحق التمييز، فهو لا يستطيع أن يعكس وحده الأبعاد الأخرى لشبكة العلاقات المعقدة بين المماليك وكافة الأشخاص والمجموعات التي تربطهم علاقاتهم الاقتصادية بهم. لقد كانت علاقة السيد بالتابع أحد الجوانب المكونة للبيوت المملوكية، كما تمثل بعدا واحدا لعلاقة متعددة الأبعاد. كان التابع يرتبطون بمشاعر الولاء والطاعة لرب بيت معين، وكانوا عادة يحملون اسم رب البيت حتى وإن لم تصلهم به روابط الدم. وكان رب البيت يحتاج لولاء رعاياه أو أتباعه ولتأييدهم. وكان من جهته يزودهم بمنافع مادية، بالحماية وربما بإعفاءات ضريبية وبالالتزام وما إلى ذلك. وقد بينت جين هاثاواي في دراستها عن البيوت المملوكية، أنه بغية تأسيس البيت، كان على رب البيت أن يكفل مصدرا مضمونا للإيراد يستطيع أن يعول به أتباعه. وقد تم تعزيز مركز السيد رأس البيت المملوكي بفضل هذه الإيرادات وكذلك موالاة التابع المرتبطين بأسرته^(٦).

⁶ Jane Hathaway, The Politics of households in Ottoman Egypt, (Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1997), 125; "The Military Household in Ottoman

ضرورات العلاقات الرأسمالية

ارتبطت العلاقات الرأسمالية التي طورها المماليك جزئياً، بنظامهم مع أتباعهم. وتداخل مع علاقة الولاء والحماية التي تربط المماليك بهؤلاء الأشخاص مستوى آخر من العلاقات ارتبط بمصالحهم الاقتصادية. وأمكن لهذه العلاقات أن تضم أعضاء من بيتهم أو من الأتباع، متكاملين في شبكة رأسمالية بصفة أو بأخرى. لكن الشبكة الرأسمالية كانت في الأحوال الطبيعية تمتد كثيراً إلى ما هو أبعد من البيت. وهكذا، فقد تداخلت الشبكة أحياناً مع علاقة "السيد بالأتباع" دون أن تعتمد عليها كلية. ومثلما تبين الأمثلة أدناه، فإن تكوين هذه الشبكات كان يعنى ضمنا درجة من تبعية أولئك الذين كانوا جزءاً من الشبكة طالما أنهم كانوا يعملون لصالح رب البيت، وبهذه الطريقة يكفلون له أقصى منافع مادية، حتى وإن كان يعوض من يدينون بالولاء له، بطريقة أو بأخرى، من خلال مدفوعات أو من خلال توفير الحماية لهم. وقد أتاحت لهم هذه الشبكات "الرأسمالية" أن يربطوا التجارة بالإنتاج، وبالزراعة، وبالنقل، بهدف ترشيد وتعظيم أرباح مشروعاتهم التجارية.

ومن المعروف جيداً أنه طوال القرن الثامن عشر، تنافس المماليك مع بعضهم بعضاً بغية الحصول على أفضل الالتزامات مثل التزامات الجمارك. وقد سجلت حوليات تلك الفترة هذه الصراعات والعنف الذي نجم عنها ببعض التفصيل. وعلى ذلك، كان التنافس على الالتزامات والمناصب يشكل جانباً واحداً من الواقع، حتى وإن كان هذا هو أساس ثروات المماليك وسطوتهم. ويبين التدقيق في سجلات المحاكم أنه فيما وراء هذا الجانب كانت هناك تحالفات المماليك التي أتاحت لهم خلق شبكات رأسمالية. وقد تطورت هذه الشبكات الرأسمالية جزئياً في إطار السياق الاجتماعي السياسي المحدد للبيوت المملوكية. فبحكم أوضاعهم السياسية،

Egypt," *IJMES* 26, 1 (February 1995), 39-52; "The Household of Hasan Aga Bilifya: As Assessment of Elite Politics in Seventeenth Century Egypt," *Turcica* 27 (1995), 135-151.

استطاع المماليك تطبيق ممارساتهم الرأسمالية، ومن خلال تكريس الثروة التي كسبوها من خلال هذه الممارسات، استطاعوا فرض شبكة تحالفاتهم بتزويد أتباعهم بمزايا أكثر وقنوات أكثر لكسب النقود. وكانت هذه الشبكات الرأسمالية تعنى ضمنا روابط بين المناطق الحضرية والريفية وتعنى فى النهاية أيضا تحالفات بين المماليك والتجار والصناع والطوائف، كما ستفصله الصفحات التالية. وهكذا استطاع أعضاء الطبقة المملوكية الحاكمة أن يمدوا نطاق شبكتهم إلى مدى أوسع فى المكان وأعمق فى المجتمع من علاقة "السيد بالأتباع". وهكذا تجاوز اهتمام المماليك بالاقتصاد مجرد جباية الضرائب، وتسللوا عميقا فى مستويات شتى من الاقتصاد، أثروا فى قطاعات مختلفة من السكان. فكانوا مشاركين مباشرين فى بعض الأنشطة الاقتصادية، فى حين حاولوا فى بعضها الآخر السيطرة عليها وتوجيهها. كان العزب، وبقدر أقل الإنكشارية، مثلهما على مَد سيطرتهم على طوائف معينة وعلى سلع أساسية حيثما استطاعوا. وفى كلا الحالتين، كانت هناك عواقب بالنسبة للطوائف وللحرفيين والصناع.

تداعيات هذا المنهج

هناك عدد من التداعيات لهذا المنهج إزاء الفترة التى يتناولها البحث. فيمكننا أن نتتبع طوالها أبعادا معينة لتاريخ المماليك فى ضوء مختلف. لقد وجد أعضاء الطبقة الحاكمة فى سياق يتفاعلون فيه مع آخرين يشاركونهم المصالح، أو يتواجهون فيه مع من ينافسونهم على المغنم نفسها. ويمكننا أن نبحث عن بعد اجتماعى ونجد تفسيرات اجتماعية فيما يتعلق بتصرفات أهل الحكم، وبعبارة أخرى يمكننا أن نطلع بعمق أكبر على ما كان يجرى على مستوى القمة استنادا إلى ما يحدث تحت السطح. ويتفق هذا المنهج مع اتجاهات حديثة فى دراسة تاريخ أوروبا فى أوائل العصر الحديث. فقد حاول مؤرخو فرنسا، من بين آخرين، تحليل الأبعاد الاجتماعية لأعمال كان التصور السائد عنها أنها قرارات للدولة أو قرارات لحكام مستبدين. فعلى سبيل

المثال، كان لويس الرابع عشر، المعروف باسم الملك الشمس، رمزا للملكية المطلقة، فبرغم، على سبيل المثال، حاشيته على العيش في قصر فرساي رغم إراداتهم. وكان يُنظر إلى هذه الأعمال عادة من زاوية القرارات الاستبدادية التي يتخذها حاكم مطلق، فردي، غير مبال برضا المجتمع، وباعتبار أن رغبة الملك لا ترد ولا تناقش. وتتنظر اتجاهات أحدث عهدا إلى هذه الأعمال نفسها في ضوء احتياجات الحاكم لإقامة التحالفات وكسب ولاء النبلاء. ما معناه أن علاقات الملك ذي الحكم المطلق الواقع على مختلف الشرائح الاجتماعية كانت أشد تعقيدا بكثير، إذ تتطوى الصورة على مصالح كثيرة، أكثر مما طرحته التحليلات السابقة^(٧). وهناك أوجه تشابه مع هذه النظرة في أعمال المؤرخين العثمانيين. وحتى وقت قريب، كان التيار الرئيسي ينزع إلى التركيز على الدولة، لكن محاولات جرت لإدراج أهل السوق في العملية التاريخية. وقد درس روبرت أولسون Robert Olson تمرد عام ١٧٣٠ في إسطنبول وفق هذا الميل، حيث أنه أظهر أن أصحاب الحوانيت والتجار الكبار، نزلوا إلى الشوارع للإعراب عن سخطهم على الضرائب الحكومية، مطالبين بالموت لإبراهيم باشا ~~المعظم~~ الأعظم. وقد عوقب المذبذبون في النهاية، لكن هذا التمرد أتى بنتيجة أن أُعِدَّ إبراهيم باشا. وهكذا دمج أولسون أيضا الحرفيين وأعضاء الطوائف في عملية تاريخية تظهر وزنهم^(٨).

المستويات المتعددة لانخراط الممالك في الاقتصاد

يمكننا أن نقارن ذلك بما كان يحدث في القاهرة في الفترة نفسها، في مجال التاريخ الاقتصادي، من خلال الطريقة التي تعامل بها الممالك فيما يتعلق بسلع

⁷ See the analysis of William Beik, *Absolutism and Society in Seventeenth Century France: State Power and Provincial Aristocracy in Languedoc*, (New York, Cambridge Univ. Press, 1985).

⁸ Robert Olson, "The Esnaf and the Patrona Halil Rebellion of 1730: A Realignment in Ottoman Politics?" *JESHO* 17,3 (Sept 1974): 329-374.

رئيسية معينة، كالغلال فى القرن الثامن عشر، لنرى كيف انتهى ذلك إلى انخراطهم فى علاقات مع كثيرين من أصحاب الحوانيت والحرفيين والصناع والطوائف، وكيف مدّوا نطاق نفوذهم إلى مساحة شاسعة، سواء فى العاصمة، أو على امتداد المناطق المهمة اقتصاديا، وستبين الصفحات التالية نطاق وحدود الشبكات الرأسمالية التى استحدثتها البيوت المملوكية وكيف تضفرت مع أساليب اقتصادية أخرى.

وكانت التجارة فى الغلال وسيلة مدّوا بها نطاق شبكتهم. وتوضح هذه التجارة روابط الممالك الاقتصادية على عدة مستويات. فقد كانت الغلال سلعة أساسية استراتيجية تصدرها مصر بكميات كبيرة إلى إسطنبول والمدينتين المكرميتين. وكان انخراطهم فى هذا النشاط متعدد الجوانب. فعلى مستوى القمة، اتخذ شكل جباية الضرائب على الغلال، كما اتخذ شكل التكالب على المناصب الاستراتيجية، مثل منصب حاكم جرجا فى صعيد مصر، وهى مركز رئيسى لزراعة الغلال. كما شارك الممالك أيضا فى تجارة الغلال فى الأسواق الدولية. وعلى المستوى الأدنى، انخرطوا فى عدد من القنوات الأخرى فى المشهد المحلى. فقد عملوا مع الطوائف عن كثب، وانخرطوا فى النقل، وكانت لهم كلمة قوية فيما يحدث فى بولاق ميناء المدينة الرئيسى، حيث كانت تغد الغلال وتتداول. خلاصة القول، لقد انخرطوا فى شبكة معقدة من العلاقات عبر منطقة جغرافية واسعة.

ووضعهم انخراطهم هذا فى تجارة الغلال فى موقف متناقض مع السلطات العثمانية. فقد كانت سياسة الدولة العثمانية مثلها مثل سياسة الدول الإسلامية السابقة، هى محاولة ضمان حصول السكان المحليين على الخبز بسعر يطيقونه. وكان المحتسب يحدد الأسعار لهذا الغرض، خاصة فى أوقات نقص الغذاء. ومن الجانب الآخر، فإن الممالك لم يتعاملوا مع الغلال بغرض ضمان توافر هذه السلعة للسكان، ولكن باعتبارها سلعة تدر أموالا. وكانت تجارة الغلال ترتبط إلى حد ما بتجارة البحر الأحمر. ومع اشتداد ساعد تجارة البن فإنه لضمان ألا ترحل السفن

التي تحمله إلى السويس عن هذا الميناء وهي فارغة، كان يتم شحنها بالغلل المرسل إلى مكة والمدينة. وكان منصب حاكم جرجا الذي كان يستطيع أن يسيطر على تجارة الغلال بين صعيد مصر والقاهرة، يكفل لصاحبه أسباب سلطة واسعة وكان بالتالي موضع طمع^(٩).

وفي هذا السياق، نتبين كيف شملت هذه التجارة الحرفيين والطوائف وكيف تشكلت علاقات المماليك بهم. ففي أولى سنوات القرن الثامن عشر، احتدم التنافس بين أهم الأوجاقين العثمانيين، الإنكشارية والعزب، حتى تفجر في شبه حرب أهلية في عام ١٧١١. وكان أوجاق العزب، الذي كان يقوده في ذلك الوقت الأمير حسن الجلفي (المتوفى سنة ١٧١٢) هو الفائز في هذا النزاع، وبالتالي استطاع أن يضع رجاله في المناصب المهمة، مثل منصب حاكم جرجا الحاسم^(١٠). كما حصل أوجاق العزب على التزام مهم يسمونه "أمين البحرين"، مما أتاح لهم جباية الضرائب من المراكب الوافدة إلى ميناء بولاق، وأهمها تلك التي كانت تحمل الحبوب من صعيد مصر، مما كفل له إيرادات ضخمة. وعلى نحو متقطع، فإن أسرة الجلفي المملوكية وقد صعدت إلى مناصب مهمة في أوجاق العزب، غالبا ما كانت تتولى هذا الالتزام المهم^(١١).

جباية الضرائب، مشروع من مشروعات اقتصادية متعددة

كانت جباية الضرائب مشروعا كبيرا لكنها لم تكن مشروعهم الوحيد. فقد كان الحائز على التزام "أمين البحرين" يجمع الضرائب على الغلال، التي تدر له إيرادات ضخمة، ولكنه لم يكتف بذلك. فقد كان له أيضا قول فصل في طريقة

(٩) للاطلاع على مزيد من التفاصيل انظر ،

Hathaway, *The Politics of Households*, 98, 132-138.

¹⁰ Andre Raymond, "Une Revolution," 118.

¹¹ Shuman, *Al-Muqata'at al-Hadariya*, 249.

تداول السلع في ميناء بولاق. وعندما شغل أفراد من بيت الجلفى المملوكى هذا المنصب، كان من الأساليب التى اتبعوها للسيطرة على التعامل بهذه السلع وتحركها، تنصيب أتباعهم شيوخاً لطوائف معينة قائمة في بولاق ويرتبط عملها بالسلع التى يهتمون بها. وهكذا، فعلى سبيل المثال، فعندما شغل الأمير على كتحدا عزبان الجلفى وهو تابع لحسن الجلفى، منصب "أمين البحرين"، وضع أحد أتباعه، وهو جلفى أيضاً، شيخاً لطائفة حملة الغلال في بولاق، كما تطلعنا حجة يرجع تاريخها إلى العام ١١٤٧/١٧٣٤^(١٢) وبالمثل، كان الأشخاص الذين يكيلون الغلال في بولاق (كيالين في البذور) يطيعون أوامر الطائفة التى يتولى مشيختها شخص آخر من بيت الجلفى. بعبارة أخرى، لقد توصل بيت الجلفى إلى طريقة لزراعة أناسهم في مناصب قيادة الطوائف التى كانت تتعامل بالغلال الوافدة إلى ميناء المدينة. وكان شيوخ الطوائف هؤلاء، من خدم أو أتباع لبيت الجلفى، مرتبطين بالبيت بروابط الولاء والحماية، والتى كانت جزءاً لا يتجزأ من علاقة السيد بالأتباع. وهذا مثال لتداخل نمطين مختلفين تماماً من العلاقات، علاقة السيد بالأتباع والعلاقة الرأس مالية. فمن خلال هذا التداخل في الأنماط، لم يستفد شخص مثل الأمير على كتحدا الجلفى من جباية الضرائب على الغلال فحسب، بل كان له القول الفصل في التعامل على السلعة التى تصل إلى ميناء بولاق من مختلف أرجاء البلاد، أما للاستهلاك في العاصمة أو لأغراض التجارة الدولية. كما كان له قدر معين من السيطرة على عدد كبير نسبياً من الأشخاص الذين كانوا يعملون في هذا الميناء، في مراحل مختلفة من تداول السلع.

دور النقل في الشبكة

قد ندهش من أن الأمير على كتحدا الجلفى، قد شغل نفسه في الوقت الذى أصبح فيه شخصية تحظى باعتبار كبير في المشهد السياسي ورجلاً يحظى بالثروة

(١٢) بولاق، ٦٨، ٢٩ (١٧٣٤/١١٤٧)، ١١ - ١٢، انظر أيضاً نعى على كتحدا الجلفى في الجبرتى، عجائب، ١، ٢٧٧.

والشهرة، بتعيين شيخ طائفة لمهنة دنيا مثل حملة الغلال فى الميناء. فقد كان هؤلاء الحماليين من بين فقراء كثيرين، عمالا غير مهرة من الحضر، إلى جانب كثيرين آخرين تخصصوا فى نقل الأحمال على ظهورهم أو على دوابهم. والواقع أنه يمكننا أن ننظر إلى هذا الأمر من زاوية مختلفة بربطه بجانب آخر من أنشطة المماليك: اهتمامهم بمحاولة السيطرة على نقل سلعة أساسية مهمة من المنبع إلى المقصد. كانت تلك طريقة لضمان عدم تحويل الغلال أو البذور لغير وجهتها وهى تُنقل، وضمان توافر الدواب عند الاقتضاء، بتحديد أولويات ينبغى الالتزام بها. وقد وفر ذلك مزايا محددة. ولا ريب أن التجار حاولوا هم أيضا وضع أنواع مماثلة من الترتيبات تكفل نقل سلعتهم فى أحوال جيدة. وما نعرفه عن هذا الموضوع هو أن الطوائف قد قاومت هذا النوع من الترتيبات. وتتطوى سجلاتنا على أمثلة كثيرة من الطوائف، مثل طائفة الجمالين فى خان الخليلي، وطائفة الحماليين، التى قاومت بقوة سيطرة التجار الكبار عليها، وكان هذا محددًا فى قوانين طائفتها التى تنظم طريقة تعامل أعضاء الطائفة مع التجار الكبار، وكان من ينتهكون هذه القوانين يعاقبون^(١٣). ومن الواضح أن الجميع لم يكونوا بمثل نجاح آل الجلفى.

وفى الواقع كانت السيطرة على الحماليين جزءا من صورة أكبر ألا وهى التمتع بقدر أكبر من السيطرة على السلع الأساسية التى يتعاملون بها، وعلى جزء من شبكة نقل أكبر الذى بواسطته يملك الأشخاص القائمون على هذه التجارة وسائل نقل أخرى، مثل السفن النيلية التى كانت تحمل الغلال إلى القاهرة، وسفن البحر الأحمر التى كانت تنقلها إلى المدينتين المكرمتين.

لقد أصبح الأمير رضوان كتحدا الجلفى زعيم أوجاق العزب، على غرار ممالك آخرين كثيرين، منخرطا فى تجارة البحر الأحمر المربحة، وخلف مقادير هائلة من البن فى تركته. كان يملك سفنا أو حصصا من سفن فى البحر الأحمر

(١٣) الباب العالى ٢١٥، ١٣٧٨ (١٧٣٣/١١٤٦)، ٦٣٤ - ٦٤٥، الباب العالى، ٢٢٢، ١٣٠ (١١٥٣-١٧٤٠)، ١٠٤.

تحميل البن إلى السويس. ولضمان نقل الغلال عبر النيل من جرجا إلى القاهرة، كان الأمير رضوان كتحدا يملك أيضا عدة مراكب نيلية أو يستأجرها^(١٤). بعبارة أخرى، لقد حاول هؤلاء الأشخاص أيضا أن يسيطروا بعض السيطرة على نقل السلع التي يتعاملون بها، ليس فقط على الحمّالين أو على دوابهم، وإنما أيضا على النقل بالمراكب إلى مقاصد معينة أو منها^(١٥).

وقد أدى إدماج الحمّالين في هذه الشبكة الرأس مالية إلى اتصال الممالك بالمستويات الدنيا من المجتمع، إذ استطاع الممالك، من خلال الطوائف، أن يمدوا نطاق تحالفهم إلى مستوى الشياطين وحملة الغلال، وإلى آخرين ينتمون إلى فئات اجتماعية وضيفة للغاية لم تكن لترتبط بالبيوت المملوكية في الظروف الطبيعية سوى بعلاقة دافع الضرائب بجابيهها. ومن ثم يمكن تبين كيف تداخلت الشبكات الرأس مالية التي تشكلت بغية ترشيد التعامل في السلع لتعظيم الأرباح، مع علاقة السيد بالأتباع لدى البيوت المملوكية ونظام الولاء اللصيق بها. كما يصور ذلك تداخل النفوذ السياسي مع المغنم الاقتصادية، وبالنسبة للسياق الحالي، إخضاع طوائف معينة لتلائم شبكة أوسع من العلاقات. ويمكن تخيل نوع السيطرة التي تحققت بالنتيجة لبيت الجلفى على ميناء بولاق، وهو من أكثر المناطق التجارية ازدهاما.

ورغم اكتساب الممالك قدرا من السيطرة على النقل، فلم يطوروا شبكة للنقل، ولا كانوا مصدرا لتأسيس شبكة قابلة للتطور بعد ذلك، كما حدث في القرن التاسع عشر. والقضية هنا لا تتعلق بالابتكار التقنى الذى ربما يسفر عن قيام شبكة

^(١٤) قسمة عسكرية ١٦٨، ١٩١ و ٢١٣ (١٧٥٤/١١٦٨)، ١٢٣-١٢٤ و ١٣٨، بولاق ٦٨، ٥٤٤ و ٧١٣ (١٧٣٨/١١٥١)، ٢١٦ و ٢٨٠.

^(١٥) للإطلاع على أهمية النقل في الاقتصادات في أوائل العصر الحديث انظر

Russell R. Menard, "Transport Costs and Long-range trade, 1300-1800: Was there a European 'transport revolution' in the early modern era?" in The Political Economies of Merchant Empires, ed. by James D. Tracy, (Cambridge, Cambridge Univ. Press, 1991), 230-1.

نقل عصرية. فكما يحدث عادة، لقد أدت طبيعة سلطة الممالك ذاتها، وصفتها العابرة، واستمرار الاقتتال فيما بينهم، إلى إستراتيجيات قصيرة الأجل بدلا من التوصل إلى حلول طويلة الأجل. وبدلا من ذلك، كانت ابتكاراتهم ذات طابع هيكلي أو تنظيمي، مع العلم أن هذه الابتكارات كان لها علاقة مباشرة بالموضوع نظرا لعلاقة النقل هو نفسه بالموضوع باعتباره عاملا مهما في الاقتصادات الرأسمالية الحديثة الأولى^(١٦).

مكان الطائفة في شبكة رأسمالية

استغلت الشبكات الرأسمالية التي أقامتها البيوت المملوكية الطوائف أيضا بغية مدّ نطاق شبكتها. وتداخلت محاولة التدخل في شؤون الطوائف والبت فيها، مع محاولات السيطرة على نقل السلع من المنبع إلى المقصد.

علاقة الطائفة بالدولة

كانت علاقة الطوائف بالدولة قضية مثار خلاف لبعض الوقت. فكثيرا ما تجادلت البحوث الخاصة بالطوائف العثمانية حول قضية ما إذا كانت الطوائف تديرها الدولة أم لا، وحول التدخل السياسي في شؤون الطوائف. وقد تلقى المناقشة الحالية بعض الضوء على هذا الأمر المثير للجدل. فقد اعتبر جابريل باير Gabriel Baer في دراسته عن الطوائف في مصر، أن العلاقة بين الطوائف والدولة في القرن السابع عشر، كانت وثيقة للغاية. وأشار باير إلى تدخل الدولة في

¹⁶ Russell R. Menard, "Transport Costs and Long-range trade, 1300-1800: Was there a European 'transport revolution' in the early modern era?" in The Political Economies of Merchant Empires, ed. James D. Tracy, (Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1991) 230-1.

تعيين شيوخ الطوائف، واعتبر شيخ الطائفة أداة في أيدي الحكام لتنفيذ سياستهم الإدارية والمالية^(١٧).

أما جيل الباحثين التالي، لا سيما بعد اكتشاف سجلات المحاكم في مدن كثيرة من الدولة العثمانية، فقد كوّن صورة للطوائف المختلفة كاية. فعلى عكس ما جاء في النتائج التي توصل إليها باير، بينت ثريا فاروقى، التي عملت بإسهاب على الطوائف في مختلف أرجاء الأناضول، مدى السهولة التي كان أعضاء الطوائف يزيحون بها شيخ الطائفة غير المرضي عنه، مما يدل على أن الشيخ كان عليه التزامات تجاه الأعضاء يتعين عليه الوفاء بها ومن ثم لا يمكن أن يكون أداة للدولة بأسره. ويبين عمل أونجونج يي Eunjeong Yi، المتبع الخط نفسه، عن طوائف القرن السابع عشر في إسطنبول، أن الطوائف كانت على قدر هائل من المرونة في إدارة شؤونها، ويوضح الفروق والطرق المتعددة لإدارة الطوائف كدليل على أن قوانين الطائفة كان يضعها أعضاؤها ولا تُملّى من أعلى. وهكذا فإن بحوث دارسين مثل فاروقى وأونجونج يي حلت بدرجة كبيرة محل الآراء التي أعرب عنها جابرييل باير قبل نصف قرن. لقد رفض هؤلاء الباحثين بدرجة أو بأخرى فكرة الطوائف التي تديرها الدولة وبدلاً من ذلك اعتبروا أن الطوائف كانت تدير شؤونها بنفسها. وقد نجد تفسيراً جزئياً للاختلاف في الآراء في استخدامهم لمصادر مغايرة؛ إذ اعتمد باير على مصدرين أدبيين، كتاب الرحالة التركي إوليا شلبي Evliya Celebi الذي زار القاهرة في نهاية القرن السابع عشر، وعلى عمل مهم آخر وإن لم ينشر بعد وهو مخطوط جوته Gotha بعنوان "كتاب الذخائر"، وهو موجود في مكتبة في ألمانيا. لم يكن لديه إمكانية الوصول إلى سجلات المحاكم في الوقت الذي كتب فيه مؤلفه؛ ولذا افتقد عمله مصدراً رئيسياً يستخدمه الباحثون حالياً. والذين كتبوا أعمالهم في الثمانينيات والتسعينيات من القرن العشرين توفرت

¹⁷ Gabriel Baer, Egyptian Guilds in Modern Times (Jerusalem, Israel Oriental Society, 1964), 12-14.

لديهم مصادر أكثر غزارة كسجلات المحاكم على سبيل المثال، وكانت المواد التي عثروا عليها أكثر ثراء بكثير. وبالإضافة إلى ذلك، كان باير ينتمي إلى جيل من المستشرقين ركز على الدولة (أو السلطان) باعتبارها المحرك الرئيسي للتاريخ وركز قليلا على المجتمع ودينامياته.

لقد أيدت الفصول السابقة من هذا الكتاب فكرة مرونة الطائفة وبينت السهولة التي كان الناس يضطلعون بها بأنشطة متعددة ويتنقلون من حرفة إلى أخرى. ويمكن تطبيق الكثير مما توصلت إليه أونجونج يى عن إسطنبول في القرن السابع عشر، على القاهرة ومدن أخرى في الدولة العثمانية. لقد كانت القوانين التي وضعتها طوائف شتى جد مختلفة عن بعضها البعض بما يستبعد فكرة أن الدولة كانت وراء صياغتها. وكثيرا ما أدت شكاوى أعضاء الطوائف ضد مشايخها إلى فصلهم؛ لأن أعضاء الطائفة لم يكونوا راضين عن أدائهم. وتتناقض سمات متعددة كهذه في سلوك الطوائف مع كثير من الأقوال التي أوردها باير في كتابه عن الطوائف المصرية.

ومع ذلك، فإن لبعض التعليقات التي أبداها باير بعض الصحة فيما يتعلق بالتطورات التي حدثت في بعض الطوائف في نهاية القرن السابع عشر. بعبارة أخرى، لقد حدث تغيير ما في العلاقة بين الطوائف والسلطة، والأحوال التي وصفها باير يمكن أن تكون مفيدة لفهم هذه التطورات مع بعض التحفظات المهمة: فأولا، وعلى عكس تعليقاته، يتعين إدراج وصفه للأحوال في سياق زمني بدلا من اعتباره وصفا مطلقا للطوائف خارج الزمان والمكان. ذلك أنه بتركيز باير على الدور المقيّد للدولة، كان يعنى ضمنا أن تعليقاته يمكن أن تنطبق على الدولة العثمانية بأسرها، دون اعتبار للخصوصيات المحلية والأحوال السائدة. فالطائفة عنده كانت كيانا لا يتغير. ومع نشر عمل باير منذ بضع عقود خلت، أصبح من المسلم به حاليا وعلى نحو أكثر شيوعا، أن الطوائف كان لها تاريخ يمكن فهمه بشكل أفضل في سياقها الزمني. فعلى سبيل المثال، جاء العمل الأخير للمؤرخ

التركي أنور يلدريم ONUR YILDIRIM عن الطوائف في إسطنبول، ليحدد بعض العوامل التي أثرت على تاريخ الطوائف من منتصف القرن السابع عشر إلى مطلع القرن العشرين، كالديمجرافيا المتغيرة، وتبدل العلاقات بين الأوقاف والطوائف الحرفية، وانتشار نظام الجدك، وانخراط الطبقة العسكرية، وبخاصة الإنكشارية، في الطوائف الحرفية^(١٨). وللنقطة الأخيرة أوجه شبه مع ما عرفتة القاهرة. ويقودنا هذا إلى قضية ثانية مفادها أننا لا نتحدث هنا، بخلاف تفكير باير، عن دولة وإنما عن نخب محلية، مكونة من عناصر مختلفة كانت مصالحها تتضارب عادة مع مصالح الدولة، وأنها كثيرا ما تحدث الدولة. وعلاوة على ذلك، فإن البعد الاقتصادي الجوهري في المنهج الحالي، لم يتطرق له عمل باير.

وفي نظر كاتب هذه السطور، كانت هي اللحظة التاريخية التي أشارت إليها مصادر باير. فالتطلعات التي سجلها مؤلف مجهول جعلها باير مصدره الرئيسي، وقد أعربت عن أن مشايخ الطوائف كانوا يعينون ولا ينتخبون، وأن القضاة هم الذين يعزلونهم وليس أعضاء الطوائف، وأن مشايخ الطوائف كفوا عن عقد الجمعيات العمومية لطوائفهم ولكنهم اعتمدوا على ارتباطاتهم السياسية في اتخاذ القرارات^(١٩). عكست كل هذه الأقوال درجة من المبالغة من قبل هذا المصدر إذ تبين سجلات المحاكم أننا لا نستطيع الأخذ بهذه الأقوال كتعبير عن الحقيقة. ولكنها عكست أيضا اتجاهها نراه في بعض الطوائف كما سوف تبينه الصفحات التالية بتحليل دقيق لطائفة المعصرانية، وربما يكون قد أثر في النهاية بعدد طائل من الطوائف. وهكذا، فهناك أوجه تشابه بين أقوال باير والأحوال التي سبق بحثها. لكن هناك بعض الفروق الكبيرة أيضا، من بينها قضية السيطرة على الطوائف. وفي رأينا أن ذلك لم يكن أداء دولة كانت تدبر اقتصادا يعمل ضد ممارسات

¹⁸ Onur Yildirim, "Craft Guilds in the Ottoman Empire (c. 1650-1826): A Survey," META Studies in Development, 3-4, (2000), 349-350; Faroqi, Artisans of Empire, 18-20.

¹⁹ Baer, Egyptian Guilds, 11-13.

السوق. لقد انصب تركيز باير على الجوانب السياسية للطوائف واستبعد أي إشارات لأبعادها الاقتصادية. وبالعكس، يرى التفسير الحالى أن السيطرة على الطوائف كانت جزءا من محاولات الممالك بناء شبكة رأسمالية لربط الزراعة بالنقل، والإنتاج بالتجارة. وكانت هذه المحاولات جزءا من عملية أوسع سبق ذكرها، ألا وهي الاختراق السياسى للاقتصاد. وينبغى ملاحظة أن جميع الطوائف لم تكن فى الوضع نفسه، وبالتالي لم تمر جميعها بالأحوال نفسها وفى نفس الوقت.

علاقات آل الجلفى وممارساتهم

تبين العلاقة بين بيت الجلفى المملوكى والمعصرانية دينامية هيئة سياسية تحاول السيطرة على نشاطات طائفة مهمة، وكيف فعلت ذلك ولماذا، وحدود هذه السيطرة. ويبين التحليل العناصر الرأسمالية والعناصر غير الرأسمالية فى العلاقة بينهما.

كانت علاقة بيت الجلفى بتجارة الغلال تشكل أحد أبعاد انشطتهم الاقتصادية المتعددة. ويمكن استخلاص أوجه تشابه فى مجالات أخرى، أى فى علاقتهم بطائفة المعصرانية. فبعد وفاة أحمد الجلفى، ظل شيخ الطائفة جلفيا حتى نهاية القرن الثامن عشر فيما عدا سنوات قليلة، وذلك دليل على متانة التحالف بين هذا البيت المملوكى وتلك الطائفة. كيف ولماذا استمرّ هذا التحالف طوال هذه المدة المديدة، مسألة جديرة بالاهتمام؛ لأنها تلقى الضوء على أمور أكبر حجما، وتعكس نزعة إلى التداخل بين ما هو سياسى وما هو اقتصادى.

لماذا توافق المعصرانية مع هذا المخطط وكيف؟ فبالإضافة إلى الروابط التى كانت قائمة بين هؤلاء الحرفيين وبيت الجلفى المملوكى التى فصلناها فى الفصل السابق، يمكن تقديم ثلاثة أسباب لهذا التحالف الوثيق بين الطرفين. فأولا، كان زيت بذرة الكتان وزيت القرطم نفسه، من الزاوية الاقتصادية، سلعة أساسية لها أهمية كبرى، تقترب فى الواقع مما نسميه اليوم سلعة إستراتيجية؛ لأنه الوقود

الذى يؤمن الإضاءة ليس فى مدينة القاهرة وحدها وإنما كان يشحن أيضا بالسفن عبر البحر الأحمر لإضاءة المزارات المقدسة فى المدينتين المكرمتين مكة والمدينة. كما كان زيت رخيص وصالح للطعام، ومن ثم كان محل طلب شديد فى السوق المحلية وبخاصة بين الطبقات الأشد فقرا. وهكذا فقد كان زيت بذرة الكتان سلعة أساسية، مثله مثل الغلال وإن كان بدرجة أقل. وهناك سبب ثان يرتبط أيضا بالاقتصاد، هو أن زيت بذرة الكتان كان يغذى تجارة البحر الأحمر على مستويين، الأول وكما سبق بيانه، أن السفن التى كانت تأتى بالبن من جدة إلى ميناء السويس لم تتركه وهى فارغة، فكان من العمل إرسال شحنات منه مع الغلال إلى المدينتين المكرمتين، والثانى هو أن الزيت كان يستخدم فى بعض الصناعات مثل صناعة الجلود، وهى صناعة كبرى وسلعة عليها طلب شديد.

وهناك سبب آخر يمكن أن يفسر طول عمر هذا التحالف بين آل الجلفى والمعصرانية. فمن خلال طائفة المعصرانية، كان يُحقّق مستوى من السيطرة على طوائف أخرى منخرطة فى التعامل ببعض السلع الأساسية، الوافدة بالمراكب إلى ميناء بولاق. وقد أصبح هذا ممكنا عندما نجحت طائفة المعصرانية فى إخضاع طائفة كيالين الغلال تحت سيطرتها^(٢٠). وصار على كيالى الغلال والبذور هؤلاء فى بولاق أن يتبعوا أوامر شيخ طائفة المعصرانية. وبالإضافة إلى ذلك، كان على أى شخص ينضم لطائفتهم أن يحصل على إذن من شيخ الطائفة الذى يخضعون له. وكانت تلك عملية استطاعت بها الطائفة الأقوى أن تخضع الطائفة الأضعف وأن تدمجها فى هيكلها الخاص. ولم يكن من غير الشائع أن تختار طائفتان أو أكثر شيخ طائفة واحدا لهما. والواقع أن ذلك كان يمكن أن يشكل ميزة عندما كان يساعد أعضاء الطوائف المعينة على تنسيق أنشطتها. وما حدث مع المعصرانية فى العقود الأولى من القرن الثامن عشر كان مختلفا نوعا ما، ولكنه اتبع رغم ذلك نمطا يبدو أنه كان شائعا فى مدن أخرى من الدولة العثمانية.

(٢٠) الزاهد ٦٨٦، ٥٣٢ (١٧٠٨/١١٢٠)، ٣٤٤، باب الشعرية، ٦٤، ٦٨٢ (١٧٨٤/١١٩٩) ٣٢٥.

وقد لاحظ عبد الكريم رافق هذا الاتجاه بالنسبة لدمشق ولاحظته ثريا فاروقى بالنسبة لتاريخ الطوائف فى مدينة بورصة، حيث سيطرت الطوائف المهمة على طوائف مساعدة^(٢١). وعلاقة اليمك، كما كان يُطلق على هذا السلوك، كانت تتكون من طائفة أدنى منزلة تحتويها نوعا ما طائفة أكثر شهرة أو أهمية. ولا نعرف الكثير عن طريقة حدوث هذه العملية. ونجد فى دراسة عبد الكريم رافق، أكمل وصف لها. فى مقاله عن طوائف دمشق، يبين رافق كيف أخضعت طوائف معينة طوائف أخرى فيما أسماه علاقة اليمك، وذلك فى محاولة منها لتجاوز الهياكل التقليدية ولتوسيع مجالاتها. ومصطلح اليمك هذا ليس مستخدما فى سجلات محاكم القاهرة، لكن أوليا شلبى، الرحالة التركى الذى وفد إلى مصر فى نهاية القرن السابع عشر، يشير إلى طوائف معينة، مساعدة أو تابعة، باعتبارها فى علاقة يمك مع طوائف أخرى. وهكذا فإن بائعى لحمه الرأس والكرشة المطهوه كانوا يمك للقصابين وكان نساجو شعر الماعز يمك لصانعى الخيام^(٢٢). بالمثل، كانت طائفة عمال السلخانات فى دمشق يمك لطائفة القصابين. وهكذا أصبحت طائفة عمال السلخانات فى دمشق مساعدا لطائفة القصابين وأصبحت طائفة صناع الطواقى مساعدا لطائفة الخياطين. وكان يمكن للطائفة الأقوى استخدام الطائفة الأصغر فى عملية التسويق. وكانت علاقة اليمك يمكن أن تعنى أيضا تقاسم الضرائب. وبوجه عام كانت المنافع الأكبر تتول إلى الطائفة الأقوى. وقد اعتبر رافق هذا الاتجاه تحديا لهيكل الطوائف التقليدى الذى يحرّم توسيع أعمالها ويحد من مواردها بمنعها من إلحاق الطوائف الأدنى مرتبة عن طريق الإخضاع، وهو نوع من الاندماج بين طائفتين يجعل لواحدة منهما اليد العليا. وقد اعتبرها تنظيما اقتصاديا أكثر تقدما، يمكن للطائفة الخاضعة أن تساعد عن طريقه، الطائفة الأقوى

²¹ Faroghi, "The Field Glass and the Magnifying Lens," 98.

²² Baer, Egyptian Guilds, 41.

فى سداد الضرائب، أو يمكن للطائفة التابعة أن تساعد فى تسويق منتج الطائفة الرئيسية، أو يمكن أن تزودها بالمواد الخام^(٢٣).

ومع توسيع المعصرانية لنفوذهم على هذه الطوائف المساعدة، كذلك فعل بيت الجلفى المملوكى مع الذين كانوا مرتبطين به. وتقاربت الطائفة مع الميليشيات العسكرية بصورة وثيقة. لكن المعصرانية لم ينخرطوا لوحدهم فى هذا، إذ تورطت معهم طوائف أخرى تقوم بأنشطة مساعدة لأنشطة المعصرانية: كيالون البذور، وحمالونها. وكان على هذه الطوائف أيضا أن تتبع تعليمات طائفة المعصرانية. وهكذا، فإن المعصرانية، وحمالى البذور، وكيالى الغلال، كانوا جميعا مسئولين أمام شيخ واحد هو شاهين الجلفى بصفته شيخ طائفة المعصرانية، الذى كان قد أصبح حينذاك شخصية صاعدة فى الأوجاق. وهكذا، فإنه بإلحاق كيالى الغلال بالمعصرانية، وتوقع أن يطيعوا قوانين هذه الطائفة، فإن آل الجلفى وسعوا نفوذهم من حمالى الغلال والبذور فى بولاق، إلى كيالى هذه الغلال والبذور. ولضمان هذه المكاسب، كان كل الشيوخ اللاحقين للطائفة، والذين تم تتبعهم حتى سنة ١٧٨٤/١١٩٩، من بيت الجلفى. وكان نفوذهم على هذه الأعداد الكبيرة من الناس يتم إلى حد كبير فى إطار الطوائف وشيوخها. وهكذا، ففى حين كان أعضاء بيت الجلفى المملوكى يعملون على المستويات الأعلى من خلال الالتزامات التى حصلوا عليها والخاصة بأمين البحرين، ونفوذهم على والى جرجا، فقد استطاعوا على المستوى الأدنى أن يعملوا أيضا من خلال الطوائف وأعضائها الذين كانوا يتعاملون مع كافة متطلبات السلع منذ شحنها من منبعها فى الأراضى الزراعية المحيطة بجرجا إلى ميناء بولاق الذى لا تهدأ فيه الحركة حيث كان آلاف الأشخاص يكسبون رزقهم من جراء تداول السلع التى تمر عبر هذا الميناء.

²³ Abdul Karim Rafeq, "Craft Organization, Work Ethics and the Strains of Change in Ottoman Syria," Journal of the American Oriental Society, 111. 3, (July-Sept. 1991), 504; "Making a Living or Making a Fortune in Ottoman Syria," in Money, Land and Trade, an Economic History of the Muslim Mediterranean, edited by Nelly Hanna, (London, IB Tauris, 2002), 106.

خلاصة القول، لقد كانت طائفة المعصرانية مهمة للشبكة الرأسمالية المملوكية لأسباب اقتصادية وسياسية على حد سواء. وقد استطاعوا من خلال نفوذهم على الطائفة، أن يضمنوا إمدادا أفضل بالسلع الأساسية وسيطرة معينة على تسعير هذه المادة الخام، واستطاعوا توسيع نطاق سيطرتهم بإخضاع طوائف مساعدة أخرى كانت مهمة بالنسبة إلى شبكتهم. وبالنظر إلى الصورة بأسرها، يتجلى للعيان على نحو أوضح مدى تعقد هذا النظام. والسيطرة على سلع أساسية مثل الغلال والزيوت، من المنبع إلى النقل والتداول وإلى التوزيع والتصدير، في حالة الغلال، دالة على الشبكة الرأسمالية الواسعة الفاعلة.

قوانين الطائفة

تمكّنا مصادرها أيضا من تبين استمرار تقدم العلاقة بين الطائفة والهيكل المملوكي بملاحظة كيف تغيرت قوانين الطائفة عبر عدة عقود. فحتى أواخر القرن السابع عشر، كانت قوانين طائفة المعصرانية تنطوي على الأحكام العامة الموجودة في طوائف كثيرة. لم يكن لشيخ الطائفة أن يفرض ضرائب جديدة على الأعضاء، وكان على الأعضاء جميعا أن يتقاسموا الالتزامات إزاء الدولة على قدم المساواة. كانت القوانين قليلة وركزت على الإنصاف في الالتزامات^(٢٤). لم يرد ذكر الحصول على المواد الخام، أو تقاسمها، ولا ذكر للتسعير أو للحد من العضوية، والمؤكد أنه لم يرد ذكر لأي امتيازات تمنح لشيخ الطائفة. ربما كانت هناك قوانين أخرى غير مذكورة في هذه الحجج أو في اتفاقيات ضمنية يلتزم بها أعضاء الطائفة. فعلى سبيل المثال، كان يمكن أن تتطرق إلى أنواع معينة من التعاون، أو الرفاه، لكنها لم تكن مكتوبة صراحة. وبحلول العقود الأخيرة من القرن السابع عشر، أخذ الوضع يتغير. فقد أعلنت قوانين جديدة يتعين على الأعضاء الالتزام بها

^(٢٤) الباب العالى ١٣٧ (ب)، ١٥٧٣ (١٠٧٢/١٦٦١)، ٥١٤.

بينما أصبحت على ما يبدو أشد تقييدا من السابقة. ولم يكن عدد القوانين قد ارتفع كثيرا ليفوق قوانين الفترة السابقة فحسب، بل إن بعض القوانين قيّدت أنشطة معينة كانت ممارستها شائعة بين المعصرانية قبل ذلك. فأصبح من المتعين تحديد سعر الزيت والكُسْب (٢٥) الذى يبيعه المعصرانية بالاتفاق مع شيخ الطائفة (١٦٨٥/١٠٩٥)، وفرضت قيودا على نوع البذور التى يمكن استخدامها لعصر الزيت كما توضح حجة بتاريخ ١٧٢٩/١١٤٢ وفرضت عقابا على الذين يخالفون هذه القوانين، وكان يتعين موافقة شيخ الطائفة وكبرائها على انتساب الأعضاء الجدد إلى الطائفة.

وظهرت التعديلات الأخطر شأنا فى عام ١٦٨٥/١٠٩٥، عندما كان أحمد الجلفى شيخا للطائفة. وكان التعديل الأكثر أهمية والأطول دواما الذى أدخلته قوانين سنة ١٦٨٥، وهو عبارة عن مجموعة من القيود الجديدة فيما يتعلق بفرص حصول المعصرانية مباشرة على المنتج الزراعى للمواد الخام، بذور الكتان. ففى الماضى، كان شراء البذور يضطلع به عادة المعصرانية من المناطق الريفية مباشرة، فأصبح من المتعين منذئذ فصاعدا أن يتم الشراء فى ميناء بولاق. ومنذ ذلك الحين بات شراء المعصرانية للبذور من المناطق الريفية مباشرة يُعتبر مخالفة. وحددت حجج لاحقة مواقع أخرى كان على المعصرانية شراء المواد الخام منها، لكن القيود الأساسية بقيت على ما هى عليه.

وشكلت هذا القوانين قيودا كبيرا على نشاط الحرفيين الاستثماري. ويمكن تفسيرها بأكثر من طريقة. فربما كانت وسيلة لضمان التقسيم المنصف للمواد الخام بين كل أعضاء الطائفة، مما يتفق مع ممارسة الطائفة للإنصاف. فقد كان التوزيع العادل بين الأعضاء وظيفة أساسية للطوائف. كما يمكن تفسيرها كوسيلة لإجبار المعصرانية على شراء البذور من بولاق، بغية ضمان تحصيل الضرائب على السلع التى تدخل بولاق. وكان التحصيل يحقق صالح أمين البحرين، الذى كان فى

(٢٥) فضلات البذر بعد العصير تستخدم لتغذية المواشي.

معظم الجزء الأول من القرن الثامن عشر، من أوجاق العزب، وكان أثناء هذه الفترة أميرا جلفيا. وتبدو هذه الإمكانية الثانية أكثر معقولة في ضوء الأحوال التي كانت سائدة في هذا الوقت، وفي ضوء هيكل الطائفة الأكثر تراتبية والذي كان يمر بعملية تطور. الواقع أن شيخ الطائفة كانت له امتيازات في السنوات الأولى من القرن الثامن عشر، تزيد كثيرا عما كان له في النصف الأول من القرن السابع عشر. كان هناك عدد أكبر كثيرا من القوانين التي يتعين على الأعضاء الالتزام بها، وأعمال أكثر كثيرا كان إذن شيخ الطائفة أو حضوره مطلوبا فيها. وبعد صدور هذه القوانين الجديدة بدأ تعبير "بمعرفة شيخ طائفة المعصرانية" أو "بوجود شيخ الطائفة" يظهر في سجلات المحاكم الشرعية في حجة بيع المعصرة مثل ما حدث عندما اشترى سليمان ميخائيل المعصراني نصف معصرة في مصر القديمة، وقد تمت هذه الصفقة بمعرفة محمد منصور الجلفي شيخ طائفة المعصرانية عندئذ، وتابعه بشير عبد الله الجلفي الذي صار شيخ الطائفة فيما بعد^(٢٦). بعبارة أخرى، كان هيكل الطائفة آخذا في التغير إلى أن أصبح أكثر تراتبية. ويمكن ربط هذا التغير في هيكل الطائفة بتغير أوسع في مجتمع كان هو نفسه قد أصبح، مع تقدم القرن الثامن عشر، أكثر تراتبية مع تركيز مزيد من السلطة والثروة عند القمة^(٢٧).

ومن تداعيات هذه التطورات بين المعصرانية، وبين بعض الطوائف الأخرى، أن تمايزا أخذ يبرز بين الطوائف. وفي فصل سابق، أشرنا إلى التمايز بين المنتجات الأساسية، المنتجات المهمة بالنسبة للاقتصاد، والمنتجات الأخرى. وقد بقي هذا التمايز مهما. وأضيفت إلى هذا العلاقة بهيكل السلطة، التي لم تكن متكافئة بين طائفة وأخرى. لقد تم تقريب بعضها، مثل طائفة المعصرانية، من

(٢٦) الباب العالي، ٢١٣، ٧٤٣ (١١٤٣/١٧٣٠)، أنظر أيضا دشت ٢٦٤ (١١٦٩/١٧٥٠)، ٣١٥.
(٢٧) بعض الحجج ذات الصلة هي: الزاهد ٦٨٢، ٨١٦ (١٦٨٥/١٠٩٥)، الزاهد ٧٣٢ (١٧٠٥/١١١٧) و (١٧٠٨/١١٢٠)، ٣١ و ٣٤٤، والزاهد ٦٨٨ الدعوى ٤ (١٧١٥/١١٢٨)، ٣، باب الشعرية (١٧١٧/١١٣٠)، ٢٣٦، الزاهد ٦٨٩، ٦٤٩ (١٧٢٠/١١٣٣)، ٢٢٤ - ٢٢٥، باب الشعرية، ٦٣٦، ٢٠٤.

دوائر السلطة لأسباب شتى كانت قد نشأت من قبل، بينما ظلت طوائف كثيرة أخرى مبعدة، أيضا لأسباب شتى؛ إما لأن المماليك كانوا أقل اهتماما بها؛ أو لأن السيطرة عليها كانت أشد تعقيدا، كما كان الحال بالنسبة للنساجين. وهكذا، كانت الفروق كبيرة فيما بين الطوائف. وقد بقيت طوائف كثيرة على ما كانت عليه من قبل، تعمل بالطريقة نفسها. وكان للتحويلات الاجتماعية الدقيقة التى عمقت التراتبية فى المجتمع، أوجه تشابه داخل عالم الحرفيين والصناع والطوائف. ويمكن ملاحظة ذلك، عند نهاية القرن السابع عشر وأوائل القرن العشرين، فى بعض الطوائف التى تعاظمت فيها الهرمية والتى أصبح شيوخها شخصيات أكثر قوة مما كانوا عليه فى فترة سابقة. وفى هذا السياق، تزودنا طائفة المعصرانية بمثال يضىء غوامض الموضوع لعدد من الأسباب.

المماليك فى الاقتصاد

تشعبت اهتمامات المماليك بالاقتصاد على نطاق واسع، لتطول جباية الضرائب، والتجارة، والنقل، وأنواع شتى من السيطرة على السلع الأساسية. وقد تطلبت هذه المزيج من الأنشطة المتنوعة إنشاء شبكات واسعة، جمعت بين عدد من العناصر، من داخل البيت المملوكى ومن خارجه. وكانت هذه الشبكات مديدة الأطراف أحيانا. ومن خلالها استطاع أهل القمة أن يتواصلوا مع مجموعات اجتماعية عديدة، من التجار الذين كانوا أحيانا شركاء لهم فى مشروعات تجارية، إلى مجموعات شتى من الشرائح الاجتماعية الدنيا. وكانت هذه الشبكات تنطوى فى بعض الأوقات على إقامة صلات إقليمية واسعة، على سبيل المثال بين القاهرة والصعيد، بما يمكنها من ربط التجارة المحلية بالتجارة الدولية، والزراعة بالنقل بالتجارة. إجمالا، يمكن تتبع اتجاهين، أولا: زيادة الترابط الاجتماعى، الذى تأثر به الحرفيون والصناع والطوائف بصورة مباشرة، وثانيا: زيادة الترابط الإقليمي،

الذى تأثروا به أيضا، ولكن بطريقة غير مباشرة هذه المرة. وفى كلتا الحالتين، انطوى هذا على درجة معينة من التبعية.

التنافس بين الرأسماليات

يمكن النظر للتطورات التى جرت فى تلك الفترة من زاوية أخرى، زاوية تجمع معا قوى اقتصادية فاعلة شتى، تأثرت جميعها بالتجبر، وإن كان بطرق مختلفة. فقد توسعت مجالات عمل التجار بتنامى تجارة البن والمنسوجات الهندية وفى الوقت نفسه، كان عليهم من أجل الحفاظ على مواقعهم، أن يتشاركوا فى هذه التجارة مع الطبقة العسكرية. فالطبقة العسكرية التى كانت تعتمد فى تمويلها على موارد الضرائب، كانت تريد أن تشارك فى الأنشطة الاقتصادية المربحة، واستطاعت من خلال موقعها السياسى أن تستخدم أساليب القسر أو الإقناع، وكان الحرفيون المستثمرون المزدهرة أحوالهم، الذين توافرت لهم القدرة على التسلل إلى الأسواق، يواجهون ضغوطا متنامية. ويبين الصراع بين هذه المصالح المتباينة، والذى تفاقم إلى حد ما بعد منتصف القرن الثامن عشر مثلما سيوضح الفصل التالى، أن نظرة أعمق إلى الوقائع التاريخية وبعيدة عن التحاليل التى لا تستند سوى على نماذج نظرية، تُظهر صورة أكثر تعقدا وثراء، فيها مستويات شتى وفروق دقيقة.

تكمن إحدى الطرق لفهم الأحوال السابق وصفها فى اعتبارها من ناحية "رأسمالية من أعلى"، لا يسيطر من يمارسونها بالضرورة على وسائل الإنتاج، فى حين يسيطرون تماما على وسائل القسر والإكراه. وقد انتهت "الرأسمالية من أعلى" إلى مواجهة مع من كانوا يمارسون "الرأسمالية من أسفل"، ومحاولة السيطرة عليهم. وقد تطورت هذه "الرأسمالية من أسفل" من الإنتاج الحرفى التقليدى الذى كان الحرفيون المستثمرون يضطلعون به قبل بضع عقود. وهذا البعد تحديدا

يستأهل النظر فيه؛ لأن تطورها تأثر بعدم الاستقرار اللصيق بالنظام السياسي للبيوت المملوكية، وبالتنافس على الموارد بين مختلف البيوت، وبالوضع الانتقالي للكثير من البيوت، مما نزع إلى تقييد هذا التطور. ومن ثم فبدلاً من حدوث تطور مطرد مستقيم، فإنه يمكن إدراجه في إطار "جيوب الرأسمالية"، التي قد تتوسع أو تنقلص، أو تغير اتجاهاتها.

ويثير هذا المنهج قضية أخرى ذات الطابع الأعم، تدور حوله طبيعة الرأسمالية نفسها. فهناك وجهة نظر ترى أن الرأسمالية لا تزدهر إلا في ظل السوق الحرة، بعيداً عن التدخل أو الضغوط السياسية. وتعتبر أنها تقوم حصراً على أساس اعتبارات اقتصادية وليس سياسية. ومثلما أوضح طلال أسد، فإن أحد الفروق بين الأساليب الرأسمالية و"ما قبل الرأسمالية" يدور تحديداً حول هذه القضية. ففي اقتصادات "ما قبل الرأسمالية" كانت هناك عوامل سياسية وعسكرية تتيح للحكام والطبقات الحاكمة إمكانية الاستيلاء على الفائض الذي ينتجه السكان العاملون أو المجموعات النشيطة اقتصادياً، في حين تسيطر قوى السوق في ظل الرأسمالية. وقد رأى أسد أن هذه التمايزات أو هذه التشعبات بين الأحوال الرأسمالية وبين الأحوال غير الرأسمالية أو "ما قبل الرأسمالية" وليدة عصر التمييز، رسمت خطأ واضحاً من ناحية بين القمع والسلطة، والتبادل الحر من ناحية أخرى. ويرى أسد بعكس ذلك أن تدابير القسر والقمع كانت قائمة بالفعل في هذين الأسلوبين^(٢٨). وآراءه ليست بعيدة عن آراء فيرناند بروديل الذي اعتبر أن الرأسمالية لا تستند إلى قوى السوق، وإنما هي نقيض لقوى السوق، وأنها لا تنمو ولا تتطور إلا في ظل مجموعة تقمع غيرها. والمؤكد أننا إذا تحولنا إلى العلاقة بين طوائف معينة وبين الممالك، يتبدى لنا عنصر التبعية في رأسمالية الحرفيين والصناع، وهو وجود درجة من القسر. وهذا ما أسماه بروديل الصراع بين مساحة

²⁶ Talal Asad, "Review: Are There Histories of Peoples without Europe? A Review Article," Comparative Studies in Society and History, 29, 3, (July 1987), 597-598.

الرأسمالية متناهية الصغر أو الأرباح القليلة، وهي رأسمالية الحرفيين المستثمرين، التي تواجه الرأسمالية الحقيقية أو مساحة الأرباح العالية^(٢٩).

بيد أنه إذا نظرنا لنماذج الرأسمالية هذه، المتباينة بل والمتناقضة أحيانا في سياق الحقائق القائمة على أرض الواقع، يتضح أن أحوال ما قبل الرأسمالية يمكن أن تتلاءم مع أشكال متنوعة كثيرة، وأنه على خلاف الفترات اللاحقة عندما استطاعت الرأسمالية الحديثة أن تخضع أنماطا اقتصادية أخرى كثيرة، فإن هذه الأشكال استطاعت أن تتفاعل وتتعايش وتتنافس. بعبارة أخرى، يمكن أن نشير إلى رأسماليات بصيغة الجمع. وعلى نفس المنوال بدرجة كبيرة، توافقت أحوال "ما قبل الرأسمالية" مع الاقتصاد التقليدي، رأسمالية التجار وأشكال مبكرة من الرأسمالية، وفي إطار هذه الأشكال كان يوجد تنوع وتباين^(٣٠).

محاولات لهيمنة

سبق ذكر الطريقة التي تم بها تقليص النشاط الاستثماري لأسرة ابن عثمان التي تولت مشيخة طائفة الجلادين. وتضرب أسرة ابن عثمان المثل لما كان يمكن أن يحدث عندما يواجه حرفي مستثمر توسع شبكة مملوكية. والواقع أن المماليك اتبعوا إستراتيجيات شتى لتوسيع هيمنتهم على الصناعات والحرفيين. ومثال طائفة المعصرانية يفيد هنا حيث أن سجلات المحاكم تحوى أشد وثائق الطائفة تفصيلا على نحو استمر عبر عدد من السنين مما سمح بتمييز بعض آليات العمل الداخلية في الطائفة وتتبع اتجاه التغيير من خلال قواعد الطائفة. ويبين هذا الفحص على المستوى الجزئي، ديناميات هذه العلاقة، مع محاولة المماليك توسيع نطاق هيمنتهم

²⁷ Immanuel Wallerstein, "Braudel on Capitalism or Everything Upside Down," The Journal of Modern History, 63, 2 (June 1991), 354-361.

²⁸ John Chalcraft, "Pluralizing Capital, Challenging Eurocentrism: Towards Post-Marxist Historiography," Radical History Review 91 (Winter 2005): 13-39.

من جانب، وبحث الحرفيين وأعضاء الطوائف عن ثغرات يستغلونها وعن فجوات تسمح لهم بمتابعة أنشطتهم، من جانب آخر. بعبارة أخرى، فإن طبيعة سجلات المحاكم التي احتوت على حجج بقوانين الطائفة وكذلك على معاملات فردية اضطلع بها الحرفيون والصناع وتناقضت مع هذه القوانين، أتاحت المقارنة بين القواعد والممارسة، وبينت حدود الهيمنة. ومع ذلك، يمكننا إجمالاً ترصد اتجاه كان يعمل لصالح الطبقة الحاكمة.

حدود السيطرة

كانت طبيعة هيكل السلطة تحدّ وتقيّد سيطرة الطبقة الحاكمة مهما بلغ مداها. ففي المحل الأول، كانت هناك طبيعة السلطة ذاتها والبيوت المملوكية التي تشكل أحد هذه الحدود. في معظم القرن الثامن عشر، لم تكن السلطة مركزية، على خلاف نظيرتها في القرن التاسع عشر. فلم تكن البيوت المملوكية تملك نفس أدوات الدولة المركزية أو آلياتها، وإذا استطاعت الوصول إلى قطاعات معينة، بقيت قطاعات أخرى بعيدة عن متناولها. ربما لم يحظَ الجزء الأعظم من الشبكات الرأسمالية بالطريقة التي تشكلت وفقها، بالبقاء لما يجاوز عمر بيت مملوكي. فعندما كانت البيوت تفقد قدرتها على نيل الالتزام والمناصب العالية، كان من الأرجح أن شبكاتها سوف تتعرض للمعاناة. إذن كانت الهشاشة متأصلة في هذه الشبكات، وقد تم التغلب على هذا إلى حدّ ما بظهور دولة أكثر مركزية في القرن التاسع عشر.

وفي القاهرة القرن الثامن عشر، تُفهم الإشارة إلى إخضاع النشاط الاقتصادي وتقليصه أو توجيهه، ضمن السياق السياسي السائد في ذلك الوقت: فنحصى أولاً، هيكل للسلطة المملوكية يجمع ويحاول أن يوازن بين أدوار متعددة لم تكن دائماً متسقة مع بعضها بعضاً، وتحصيل الضرائب؛ والمشاركة المباشرة في الأنشطة

الاقتصادية؛ وإنشاء شبكات رأسمالية. ثانيا، كان هيكل السلطة مفتتا نوعا ما؛ لأنه مكون من بيوت عديدة ومتنافسة، وغالبا ما اتّسمت السلطة بعدم الاستقرار. وبالتالي لم يكن هذا طابع السيطرة الناجمة عن سلطة مركزية كما عرفها النصف الأول من القرن التاسع عشر، ولم يكن أيضا نتيجة لسياسة مصاغة بوضوح تحدد أهدافها قصيرة الأجل وأهدافها طويلة الأجل، بل تشكّل مما أسفرت عنه محاولات واجتهادات تمّت هنا وهناك، متباينة في الشكل ومتنوعة في المحصلة، لكنها مهمة في كل الأحوال. وتباينت كذلك الأساليب المستخدمة لتحقيق الارتباط أو لفرض الخضوع بصورة كبيرة، ففي بعض الأوقات اعتمدت أشكال معينة من الإكراه، وفي أوقات أخرى كان التفاوض يتصدّر الموقف. ويمكننا الآن العودة إلى هذه المحاولات لنتبين ظروف تطبيقها ونتائجها.

ثم أن طوائف كثيرة لم يكن من السهل السيطرة عليها. لقد يّسّرت الصلات التاريخية بين بيت الجلفي والمعصرانية نشوء علاقة خاصة بين البيت المملوكي والطائفة. ولم يكن الأمر كذلك مع كل الطوائف الأخرى. كان من الطبيعي أن يهتم المماليك بالطوائف التي تنتج المنسوجات؛ نظرا لأن هذه المنسوجات كانت تمثل أهم منتج كامل الصنع تصدره مصر.

وهكذا يمكننا ملاحظة محاولات معينة قام بها القابضون على السلطة لفرض سيطرة أوثق على الطوائف، وهي محاولات كان نجاحها محدودا. وفي القرن الثامن عشر، توسعت سوق تصدير المنسوجات المصرية بصورة ضخمة. وتبين دراسات رايموند للمحفوظات الفرنسية في مارسيليا أن تجارة المنسوجات المصرية إلى فرنسا تضاعفت أربع مرات على مدار عقدين أو ثلاثة عقود من القرن الثامن عشر^(٣١). وبالمثل كان الطلب مرتفعا في أسواق عديدة أخرى في شمال أفريقيا، وموانئ البحر الأحمر، وشرقي البحر المتوسط. ومن ثم، فإن أي شخص كان يعمل بالتجارة لمسافات بعيدة، كان لابد وأن يضع هذا الإنتاج نصب عينيه. وبالتالي،

²⁹ Raymond, *Artisans*, 1, 180-182.

فإننا نجد شواهد كثيرة في سجلات المحاكم على هذه المحاولات للسيطرة على صناع المنسوجات من خلال طوائفهم. وبين الفينة والأخرى، كان أعضاء هيكل السلطة العسكرية يحاولون أن يفعلوا ذلك بتعيين أنفسهم شيوخا للطوائف، وبخاصة في طوائف الحياكين وطائفة الخياطين. ففي عام ١١٤٦/١٧٣٣، حل محل شيخ طائفة الحياكين المدني، علي حجازي السيد، شيخ طائفة عسكري، هو الأمير إسماعيل أوداباشا مستحفظان، دون أن تتوفر له مؤهلات تجعله صالحا للحرفة مثلما وذلك خلافا للممارسة المعتادة، بين شيوخ الطوائف^(٣٢). كما ترأس هذا الأمير نفسه طائفة أخرى للنساجين لبعض الوقت، ثم أصبح شيخ طائفة القزازين^(٣٣).

بيد أن تحقيق السيطرة على الطوائف المرتبطة بصنع الأقمشة كان أصعب كثيرا نظرا إلى طريقة تنظيم هذه الصناعة. وبقدر ما كان إنتاج المنسوجات مهما، إلا أنه ظل مبعثرا للغاية، في القرن الثامن عشر، سواء جغرافيا (في القاهرة، وفي مدن وبلدات كثيرة أخرى في الأقاليم)، أو بين تخصصات مختلفة كان لكل منها طائفتها. وكانت هناك مراكز رئيسية للمنسوجات في الدلتا، في المحلة الكبرى، ورشيد، ودمياط، والمنصورة مثلا، وكذلك في صعيد مصر، في إسنا، ومنفلوط، وأسيوط، وأخميم.

لماذا كان أعضاء هيكل السلطة أكثر نجاحا في طائفة المعصرانية منهم في طوائف أخرى مثل طوائف النسيج، وبالتالي كانوا أكثر نجاحا في تحقيق مصالحهم فيها؟ ربما تكمن الإجابة في حقيقة أن طائفة واحدة للمعصرانية جمعت معا كل المعصرانية، ويقدر عددهم بألفي شخص، في حين أن عمال النسيج كان لديهم نحو ١٨ طائفة، حسب التخصص (نساجوا الكتان، القطن، الحرير، الصوف)، وحسب مرحلة الإنتاج (غزل، نسيج، صباغة، طباعة، إلخ)، ومن ثم كان جمعهم معا أمرا أشد صعوبة. وهكذا، وفور إقامة علاقات طيبة مع شيخ طائفة المعصرانية، كانت

(٣٢) الزاهد ٦٩٢، ٦١٢ (١٧٣٣/١١٤٦)، ٣١١.

(٣٣) الباب العالي ٢١٦، ٤١٦ (١٧٣٤/١١٤٧)، ٢٦٧.

تتوافر فرصة أفضل لأعضاء هيكل السلطة؛ لأن يكون لهم قول فصل في شؤون الطائفة. ويمكن أن يبين هذا أيضا السبب في أن أحمد الجلفي كان رجلا قويا، وأنه ظل في حرفة عصر الزيوت في الوقت الذي كان يستطيع فيه أن يهجرها إلى أنشطة أكثر ربحا. وربما تيسرت العلاقات مع المعصرانية أيضا بسبب العلاقة الهيكلية للطائفة مع المؤسسة العسكرية، وحقيقة أن شيخ الطائفة كان جزءا من "أسرة" تتكون من مماليكه الذين التحقوا بالأوجاقات، ولا ريب في أن هذه الصلة هدفت إلى تيسير العلاقات بين الطرفين، لصالح أهل القمة في الغالب.

ولم تكن الجهود ناجحة دوما، حتى بين المعصرانية. فلا شك أن الأحوال السالف وصفها جعلت الحياة أشد صعوبة بالنسبة للحرفيين والصناع وصغار المستثمرين. لم يستطع الحراك الاجتماعي لصغار المستثمرين أن يتطور كما حدث في فترة سابقة، وأصبح مجال عملهم يواجه قيودا أكبر إلى حد ما. لا بد أن قوانين الطائفة الجديدة قد شكلت عبئا على طائفة المعصرانية؛ حيث كان لصغار المستثمرين شبكات أوسع تتيح لهم شراء البذور من المناطق الريفية بسعر موات وجلبها إلى المدينة بدون المرور بموقع بولاق حيث كانت تفرض عليها ضرائب. لكن السيطرة كانت بعيدة عن الكمال. فقد استحدث الصناع المستثمرون إستراتيجيات تساعد في وجه القيود الجديدة.

الالتفاف على القوانين

يبدو أن التجارة مع المناطق الريفية كانت مربحة إلى درجة أنه لا يطرأ على البال هجرها بسهولة، وهو ما يمكن تخمينه من المقاومة التي لاقتها هذه القوانين داخل الطائفة. وتبين حجج الطائفة، بدءا من سنة ١١٣٠/١٧١٧، أنه كانت هناك استثناءات معينة فيما يتعلق بقوانين الطائفة. فبعض المعصرانية جرى إعفاؤهم من قوانين ملزمة لآخرين، بخاصة تلك التي تتعلق بشراء المواد الخام،

بذور القرطم أو بذور الكتان، مباشرة من المناطق الريفية. وقد أشارت الحجج إلى هؤلاء باعتبارهم "تجار معصرانية"، وكان لقباً حديث الظهور^(٣٤). وتذكر الحجج أن التجار المعصرانية، كانوا معافين من بعض قوانين الطائفة وكان مسموحاً لهم بوجه خاص شراء البذور أو المواد الخام من المناطق الريفية لكن وفق شروط تُعتبر محصلة لمفاوضات جرت بين أعضاء الطائفة. فقد كان مسموحاً للتجار المعصرانية بإجراء مشتريات من الريف مباشرة بشرطين، الأول: هو أنه يتعين عليهم الإتيان بها إلى بولاق، لأسباب سبق بيانها. والشرط الثاني: هو أنهم كانوا يستطيعون الانتفاع بنصف هذه المشتريات في حين يتعين تخصيص النصف الثاني لمصلحة أعضاء الطائفة الآخرين. وحتى عندما تم تقييد أنشطة أعضاء الطائفة، فإن بعض المعصرانية ميسوري الحال، ممن لهم بعض الوزن في الطائفة، أو ممن كانت لهم أفضلية على زملائهم، كانوا يلاقون معاملة أحسن من الآخرين.

كانت هناك إمكانية للالتفاف على قوانين الطائفة إلى حد ما، أو لإيجاد ثغرات تتيح درجة من القدرة على المناورة. فعلى سبيل المثال لقد حظرت قوانين الطائفة تحديداً التعامل مع المناطق الريفية ببذر الكتان، ورغم أن المعصرانية كانوا يعصرون أيضاً بذرة القرطم، وينتجون زيتاً لا يستخدم في الطعام بل يستخدم في الإضاءة على وجه الحصر، فإن حجج الطوائف لم تحظر تحديداً المشتريات الفردية التي تتم مباشرة مع المناطق الريفية. وقد يفسر هذا إلى حد ما، المشتريات المسهبة التي أجرتها رابية الجلفي، ابنه أحمد الجلفي، سنة ١١٢٨/١٧١٥. وسواء كانت مشترياتها تمت بالشراكة مع معصراني، وكونها ليست هي نفسها عضواً في الطائفة، وإنما زوجة عضو فيها، وأخت عضو آخر، وابنة عضو في الطائفة، وأنهم جميعاً كانوا شيوخاً للطائفة في وقت ما، يؤدي إلى أن هذه الشراكة تعكس وسيلة للالتفاف على قوانين الطائفة. وربما كانت المكانة العالية لهذه المرأة، بسبب اسمها وعلاقات أسرتها، في حد ذاتها سبباً في أنها استطاعت الاضطلاع بأعمال تشق على الآخرين. وأيضاً فإن منزلتها السامية وثروتها الكبيرة، تفسران أيضاً

(٣٤) باب الشريعة ٦٣٣، ٤٤٢ (١٧١٧/١١٣٠)، ٢٣٦.

الترتيبات التي اتفقت عليها مع شخصين آخرين قدمت هي الأموال وقدم شريكها العمل في هذه الصفقة. وكان يتعين تقسيم الأرباح، النصف لها والنصف الآخر لشريكها اللذين قاما بالعمل. وقد عززت هذه الشراكة مكانتها بالنسبة للشريكين الآخرين. وبالإضافة إلى ذلك، كان هدف المعاملة تجاريا بحتا، إذ لم تقم الصفقة للحصول على المواد الخام الضرورية لتشغيل المعصرة. لقد قدمت رابية الجلفى رأسمالا يبلغ ٢٢ ألف نصف لشراء ٤٠٠ إردب من القرطم، وكان من المقرر تكرار عملية الشراء المرة تلو الأخرى، ولم تكن لتتوقف بعد الإنجاز الأول^(٣٥).

وهناك نقطة أخيرة فيما يتعلق بانخراط رابية في هذه الأمور، إذ كانت تستثمر وتجنى الأموال، من عصر الزيت بصورة مباشرة وغير مباشرة، دون أن تكون هي نفسها من الحرفيين والصناع. كانت، على حد سواء، تنتمي لأسرة شهيرة تعمل في عصر الزيت، بحكم رابطة الدم، وبحكم زواجها من الأمير شاهين الجلفى كانت جزءا من الدوائر المملوكية. مما يعني أن الشخص الذي يجنى الأموال كان منفصلا عن الشخص الذي يقوم بالعمل. وفي هذا لم تكن رابية حالة فريدة. فهناك أمثلة أخرى على انفصال الحرفى الذى يدير معصرة للزيت عن الشخص الذى يستثمر فيها. ومن بين هذا، نجد شراكة تقوم بين شخص يشتري البذور ويعصر الزيوت، ويدير المعصرة فى الواقع، وشخص يضطلع بالاستثمار. بإيجاز، كانت تتشكل اتجاهات جديدة فى العمل الاستثمارى، طالت أعدادا أصغر لكن أرباحها لم تكن تعود كلية بالمنفعة على الحرفيين والصناع.

شكل جديد للعلاقات الرأسمالية: الرأسمالية من أعلى

عندما ينظر المرء إلى الصورة فى مجموعها يرى بعض التغيرات الكبيرة التى كانت تجرى فى حياة الحرفيين. إذ يبدو أن شكلا جديدا من الرأسمالية كان آخذا فى الظهور، شكل أعطى لأهل القمة هيمنة على مساحة واسعة وعلى الموارد

(٣٥) الزاهد ٦٨٨، ٤ (١٧١٥/١١٢٨)، ٣.

البشرية. ويمكن وصف هذه الرأسمالية التي كانت تعمل لصالح أفراد المؤسسة المملوكية على النحو التالي: لقد شكلت تكاملا فضفاضاً بين القمة والقاع. وكانت القمة في هذه الحالة هي بيوت مملوكية معينة مثل بيت القاذدغلي وبيت الجلفى، وقد حظى بيت الجلفى أثناء هذه الفترة بقدر كبير من السيطرة على تجارة الغلال في البحر الأحمر. ولكي تعمل بصورة فعالة، حاول أن يسيطر أيضا على تجارة الغلال الوافدة من صعيد مصر إلى بولاق بالمراكب. ولإدارة هذا النقل بنجاح، أراد أن يكون له قدر من السيطرة على الطوائف التي تكيّل هذه الغلال وتنقلها وتحملها. ولما علم بأن هذه الطوائف التي تحمى الغلال وتنقلها كانت تخضع لسلطة طائفة المعصرانية. والواقع أنه في حالات كثيرة، كان بيت مملوكي شهير، وهو في هذه الحالة بيت الجلفى، يستخدم هذه العلاقات مع الطائفة؛ أى المعصرانية، لإدماج أنشطة اقتصادية شتى معا وتوجيهها نحو مجال أنشطته الاقتصادية، وهي عملية قلصت في النهاية - وبدرجة معينة - من أنشطة هذه الطائفة وأعضائها. لقد حاول هذا البيت المملوكي أن يكون له قدر من السيطرة أكثر من ذي قبل وأن يقيّد نتيجة لذلك نشاط الصناع وصغار المستثمرين في اتجاه موات لاقتصاد وماليات هؤلاء المماليك. وقد أصبحت علاقة بيت الجلفى بالمعصرانية جزءا من شبكة أكبر حاول بها إدماج تجارته بالزراعة، وضمان بعض السيطرة على النقل. خلاصة القول، إن الإشارة إلى البعد الرأسمالي في انخراط المماليك الاقتصادي تومئ إلى العلاقة التي حاولوا إقامتها بين تجارة المسافات البعيدة، والاقتصاد الحضرى والريفى: بين التجارة، والنقل والإنتاج. والعلاقة التي ربطت بيت الجلفى بطائفة المعصرانية أحد مظاهر هذه الشبكة. بعبارة أخرى، إن دراسة العلاقات بين المماليك والطائفة لا تلقى الضوء على الطوائف والحرفيين والصناع والإنتاج فحسب، بل تكفل لنا أيضا فهما أفضل للمماليك أنفسهم وللطريقة التي تمت بها هيكلية المجتمع.

خسارة الاستقلال الذاتى وتكلفة التكامل

تبين العملية التى وصفناها توا فيما سبق كيف أتاح التحالف بين الطائفة والبيوت المملوكية أن تتسرب هذه إلى أعماق الاقتصاد، وهو ما كان يصعب للغاية بلوغه بدون تعاون الطوائف. والواقع أن العملية أتاح لأعضاء بيت الجلفى أن يكون لهم قول فصل بالنسبة لعدد كبير من الأشخاص، إذا أدرجنا المعصرانية، والكيالين، والشّيالين، وأن يضلوا بطريقة منظمة إلى الطبقات الاجتماعية الدنية؛ حيث كان شيالى الأحمال وأصحاب الحمير والجمال وأمثالهم، وكان عددهم غفيرا، وكانوا من بين أكثر الناس ضعفا وفقرا. ولا يعنى هذا القول بأن الممالك كانوا يسيطرون تماما على هذه الطبقات أو أن مستوى السيطرة على هذه الطوائف كان كاملا، لكنه يشير إلى قيام شبكة يمكن أن تكون مفيدة فى جوانب معينة ويمكن أن تيسر أمورا بعينها، والأهم أنها كانت شبكة تصل ما بين قمة السلم الاجتماعى وقاعه. ويمكن أن يفسر هذا جزئيا السبب فى أن بيت الجلفى ظلوا، حتى بعد أن بلغوا مناصب مهمة، حريصين على إبقاء ارتباطاتهم بالمعصرانية.

ونتيجة لوقوع هذه الطوائف تحت سيطرة القمة على نحو أكبر، فقدت استقلاليتها ربما بدرجات متباينة بين طائفة وأخرى. ومن منظور البيوت المملوكية، وفرت هذه التغيرات اقتصادا أكثر تكاملا، مع تداخل متبادل بين التجارة والإنتاج والزراعة. ونتيجة لهذه الممارسات، ظهر نمط من العلاقات الاقتصادية، من أعلى إلى أسفل، شكل من الرأسمالية أكثر هيمنة؛ ونظرا لأن المعصرانية لم يشكلوا سوى جانبا واحدا من مصالح بيت الجلفى الذين وضعوا أيديهم فى النهاية على تجارة الغلال، وتجارة الجلود الخام والمذبوغة، وتجارة البحر الأحمر، كانت هناك مراحل قام خلالها بيت الجلفى بالتنسيق بين هذه الأنشطة المختلفة، لبعض الوقت على الأقل. ويتعارض هذا التطور مع بعض وجهات النظر الراهنة عن العلاقة بين الطوائف والرأسمالية. فمن منظور المعصرانية والحرفيين الآخرين الذين مستهم هذه التطورات، خسرت الطوائف قدرا من الاستقلال الذى كانت

تحظى به. فالواقع أن الاقتصاد المتكامل كان خاضعا لسيطرة من أعلى، بما فى ذلك الهياكل السياسية؛ لذا فإن الرأسمالية من أسفل لجيل المعصرانية التى سبق تحليلها، أخلت الطريق أمام شكل آخر من الرأسمالية من أعلى، انخرط فيه أعضاء من الطبقة الحاكمة ارتبطوا بالشبكة.

ما الذى نخلص إليه من تنوع أوضاع الطوائف؟

لم يكن الاتجاه الذى تتبعناه فى هذا الفصل هو الاتجاه الأبرز فى القرن الثامن عشر. فلماذا يعتبر مهما رغم هذا؟ ما هو مبرر الدراسة التفصيلية لهيكل طائفة لم يكن نموذجا للطوائف الأخرى؟ الإجابة هى أن ما حدث لطائفة المعصرانية فى العقود التى تولى فيها بيت الجلفى منصب المشيخة، أصبح فى النهاية نمطا، عاجلا بالنسبة للبعض وأجلا بالنسبة للبعض الآخر. وبحلول مطلع القرن التاسع عشر، كانت الدولة قد أخضعت طوائف أكثر عددا لسيطرتها بدرجة أو بأخرى. ومع ظهور محمد على، كانت محاولة السيطرة السياسية على الطوائف قد أصبحت جزءا من سياسته للإصلاح الاقتصادى. وفى الفترة نفسها، كانت "الرأسمالية من أسفل" التى عمل فى إطارها الحرفيون والصناع المستثمرون، تواجه تهديدا أكبر من "الرأسمالية من أعلى" التى لم تتوافر لها أدوات الإكراه فحسب، وإنما كانت قد طفقت تخضع وسائل الإنتاج لسيطرتها.

لذا، فإن صلة المعصرانية بهيكل السلطة ربما كان نموذجا لتطورات لاحقة. ففى عهد محمد على (١٨٠٥-١٨٤٨)، استخدمت الدولة المسيطرة هيكل الطوائف لتدعيم وتنفيذ سياسة للإصلاح. ومع هذا لا يزال يتعين دراسة كامل آثارها بطريقة منهجية. وتبين دراسة جوان كول Juan Cole للنصف الثانى من القرن التاسع عشر بوضوح دور الحكومة فى شئون الطوائف، لكنه يرى أيضا أنه كان هناك دور كبير لأعضاء الطوائف وشيوخها، ودرس الآليات التى جعلوا بها صوتهم

مسموعا. بعبارة أخرى، كانت هناك آلية محددة تحكم العلاقات بين الطوائف وهيكل السلطة حتى فترة متأخرة ترجع إلى العقدين السابع والثامن من القرن التاسع عشر. وسنناقش في الفصل التالي بعض تجليات هذه الدينامية.

وقد تتبع الفصل عواقب تغير العلاقات بين بيت الجلفى المملوكى وطائفة المعصرانية. كانت الضغوط من أعلى تمارس على أعضاء الطائفة، مما أسفر عن درجة من تقليص عملهم وتضييق المساحة التى يعملون فيها وحراكهم الاجتماعى، أى أن الضغوط السياسية بقدر ما كانت قرارات غير اقتصادية حدثت من بعض أنشطة الصناع فى السوق. وكانت هذه الطائفة قد أصبحت جزئيا مندمجة أو ملحقة بشبكة أوسع من العلاقات الرأسمالية يترأسها أمراء من بيت الجلفى المملوكى، علاقات شملت الإنتاج والنقل والزراعة والتجارة. وعملت الشبكة لصالح البيت المملوكى وإن استطاع حرفيون وصناع معينون أن يجدوا مهربا من هذه الترتيبات. ومع ذلك، فإن هذه الشبكة، وإن كان زمانها محدودا، وأنها نشأت فى علاقة مع القطاعات الأخرى من الطبقة الحاكمة، استطاعت أن تكون بشيرا بشبكة أكثر شمولا أنشأها محمد على فيما بعد. فبحلول أوائل القرن التاسع عشر، كانت الدولة بقيادة محمد على قد فرضت على كل الطوائف، مستوى من السيطرة أعلى كثيرا مما كان عليه الحال من قبل، فى محاولة لإدماجها فى إصلاحاته الاقتصادية. بعبارة أخرى، يمكن القول بأن السيطرة على الطوائف فى القرن التاسع عشر كانت لها مصادرها قبل قرن أو ما إلى ذلك، حتى وإن تغيرت أسباب هذه التطورات والأشكال التى اتخذتها على مرّ الزمن. ودراسة هذه الطائفة مهمة فى حد ذاتها؛ حيث يمكن للمرء تبين الاتجاه الذى انخرطت فيه عبر عقود قليلة. لكن الأهم هو أن ذلك يعكس تغييرات اجتماعية أوسع. وكان لهذه التغييرات تأثيرها على نشاط الحرفيين والصناع وعلى استثماراتهم فى حين عكست فى الوقت نفسه تغييرات اجتماعية أساسية بدرجة أكبر.

وهكذا، فإنه بطريقة ما يمكن اعتبار التغيرات في هذه الطائفة انعكاسا لتغيرات اجتماعية أوسع، خاصة المجتمع الأكثر تسلسلا في مراتبه الذي كان يجرى تشكيله، والتركز الكبير للثروة والسلطة في القمة. وقد حدث هذا على نحو أشد اتساعا عندما كانت الطبقة المملوكية ترسخ أقدامها وأصبحت تسيطر على موارد مهمة، وقد حدث ذلك داخل الطائفة عندما أصبح شيخها شخصية أكثر قوة، وحدث عندما استطاعت الطائفة أن تخضع طوائف أخرى. لكن هذه التغيرات لم تتبع في تطورها خطا مستقيما، مثلما سيفصل الفصل التالي، وكانت هناك قوى عديدة تفعل فعلها، أخرت وشكلت مدى هيمنة المماليك على الاقتصاد.

الفصل السادس

الطوائف: التنقل بين الهياكل التقليدية وما قبل الرأسمالية

اتجاهات جديدة في الاقتصاد المملوكى

كما سلف ذكره، لم تكن سيطرة السياسي على الاقتصادى، أو سيطرة أعضاء السلطة المملوكية على الإنتاج والتجارة ممكنة عند مشارف القرن الثامن عشر (١٧٠٠)، وفى النهاية بقيت محدودة لعدد من الأسباب. فأولا، وقبل كل شيء، كان هيكل السلطة مفتتا عند القمة. وكانت البيوت المملوكية فى حالة تنافس مستمر مع بعضها بعضًا. وثانيا: باستثناء بيت القاذغلى الذى سيطر على الحياة السياسية أثناء النصف الثانى من القرن الثامن عشر، كانت سلطة البيوت المملوكية قصيرة الأجل عادة. فعلى سبيل المثال، أصبح الأمير رضوان كتحدا عزبان الجلفى والأمير إبراهيم كتحدا مستحفظان أقوى أميرين على المسرح السياسى بين العامين ١٧٤٤ أو ١٧٥٥، ووجدوا أرضية مشتركة للتعاون معاً، ومن ثم خلق هذا عصرا من السكينة والسلام، لكن لسوء الحظ لم يدم ذلك أكثر من عمريهما. وبعد وفاتهما استؤنفت المنافسة بين الممالك. بالإضافة إلى ذلك، كانت هناك خصومات كثيرة جدا فيما بين شتى البيوت، وهى عادة خصومات استغللتها السلطات فى إسطنبول بغية الاحتفاظ بحضورها على المسرح المحلى.

وبالإضافة إلى هذه العوامل السياسية، ينبغى أن نضع فى الاعتبار أيضا القوى الاقتصادية التى ساهمت فى تشكيل الصورة، بطريقة أو بأخرى. كانت إحداها تتعلق بالانتشار الأكبر للنقود والعلاقات النقدية. وقد لقي هذا الموضوع اهتماما كبيرا من مؤرخى العصر الحديث الأول لأننا نستطيع، من ناحية، عن طريق أعمالهم أن نربط بين التطورات التى جرت فى المنطقة والتى كان التعامل معها فى غير هذا يتم بصورة منفصلة، ومن ناحية أخرى نستطيع تصور عواقب معينة بالنسبة لطبقات مختلفة فى المجتمع، وفى حالتنا الراهنة العواقب على الحرفيين والطوائف. والواقع، أن الاتجاه إلى سك النقود واستخدامها الذى تقصاه المؤرخون بالنسبة للهند وجنوب شرق آسيا بين القرنين السابع عشر والتاسع عشر (١٦٠٠-١٨٠٠) لم يقتصر على هذه المناطق. فالواقع أن الهند كانت هى الوجهة

النهائية لكثير من النقود التي تمر عبر الدولة العثمانية، لسداد ثمن المنسوجات الهندية. وقد بيّن بحث فرانك برلين (Frank Perlin) حدوث توسع كبير في استخدام النقود قبل الفترة الاستعمارية، في المدن وفي الريف الهندي^(١).

وهناك أدلة وفيرة على أنها انتشرت في مصر وأنحاء أخرى من الدولة العثمانية. وبدلاً من اعتبار ذلك أمراً خاصاً بالهند وجنوب شرق آسيا، فإن التوسع في استخدام النقود والعلاقات النقدية يمكن اعتباره محصلة لتداول أكبر للسبائك وتجارة أشد كثافة على النطاق العالمي. وستبين الصفحات التالية كم تداخلت العلاقات النقدية في شتى الهياكل غير التجارية، ومن بينها الطوائف، والطرق التي أدمج بها الحرفيون والصناع هذا الاتجاه في عملهم وحاولوا استغلاله لتحقيق أهداف معينة.

ومع تقدم القرن الثامن عشر، ظهرت عوامل جديدة عقدت الصورة. فقد أخذ يبرز ببطء اتجاه متنام تدريجياً لتقريب مصر إلى مدى أوثق من المصالح التجارية الأوروبية. وكان لا بد وأن يفضى ذلك في النهاية إلى اختراق اقتصادي أكبر للاقتصاد المصري والذي يمكننا أن نرجع تاريخه بصورة تقريبية إلى سنة ١٧٦٠ عندما أصبح علي بك الكبير الذي كان ينتمي إلى بيت القادغلي، حاكماً بمقتضى الأمر الواقع (١٧٦٠-١٧٧٣). وفي سياق هذا الاتجاه، كان لا بد وأن يلعب الأمراء المماليك الحاكمون دوراً قيادياً، دور من أسماهم بيتر جران "الرجال الجدد" الذين يسّروا الانتقال من إمبراطورية إلى أخرى^(٢).

¹ Frank Perlin, "Growth of Money Economy and Some Questions of Transitions in Late Pre-Colonial India," *Social Scientist* 11, 10 (Oct. 1983): 27-38; "Review: Monetary Revolution and Societal Change in the Late Medieval and Early Modern Times – A Review Article." *Journal of Asian Studies* 45,5 (Nov. 1986): 1037-1049.

² Peter Gran, *The Rise of the Rich, A New View of Modern World History*, Syracuse, Syracuse UP, 2002, 68-71.

وقد ركّز الأمراء المماليك، مثل الأمير رضوان كتخدا الجلفى والأمير إبراهيم كتخدا مستحفظان، نشاطهم التجارى على تجارة البحر الأحمر. فقد تسلّوا إلى الاقتصاد عن طريق إقامة تحالفات مع تجار البحر الأحمر ومع الحرفيين والصناع. وبعد ذلك، فقدت تجارة البحر الأحمر بعض مردودها الربحى، فالبن وهو سلعة أساسية ازدادت زراعته بكميات كبيرة فى الأمريكتين، وطفق يباع فى أسواق كانت من قبل مقصدا لتجار القاهرة. وبالتالي، ركّز الأمراء المماليك على شركائهم من التجار الأوروبيين. وقد أخذت هذه العلاقات الأوثق مع الأوروبيين عدة أشكال وظهرت فى أعمال كثيرة اضطلع بها المماليك. ففى عام ١٢٠٧/١٢٩٢ على سبيل المثال، منح مراد بك كارلو روزيتى Carlo Rosetti، وهو تاجر من البندقية أصبح فيما بعد قنصلا لها وللممسا، التزام النطرون، وهو مادة خام أساسية بالنسبة لعدد من الصناعات منها المنسوجات^(٣). وبالإضافة إلى ذلك، طلب علي بك الكبير من الفرنسيين تزويده بالأسلحة والمدفعية والخبراء فى مسعى لتطوير الجيش المنوى استخدامه فى الهجوم على بلاد الشام^(٤). كما كانت زيارة الألفى بك إلى لندن سنة ١٨٠٣ طلبا للمساندة ضد خصومه، دليلا على تبدل التحالفات هذا. بل والأكثر دلالة بالنسبة للتطورات القادمة تمثلت فى قرار الأمير محمد أبو الذهب (المتوفى سنة ١٧٧٥) بفتح ميناء السويس أمام السفن الأوروبية، بما يخالف السياسة العثمانية القديمة العهد بمنع السفن الأوروبية من الإبحار شمال جدة. وفى حين كانت الدولة العثمانية بمثابة المصدّ ضد الاختراق الأوروبى ونجحت فى إبعاد الأوروبيين عن البحر الأحمر لزمّن طويل جدا، تجاهل الأمراء المماليك هذه النظم العثمانية ورحبوا بالسفن الأوروبية القادمة من الهند مباشرة إلى ميناء السويس. وكان هذا يحدث فى وقت كان العثمانيون فيه مشغولين بحماية مجرى مائى رئيسى آخر فى البحر الأسود ومحاربة توسع الإمبراطورية الروسية

(٣) محسن شومان، المقاطعات الحضرية فى مصر من الفتح العثمانى حتى أول القرن التاسع عشر، رسالة ماجستير (لم تنشر) كلية الآداب، جامعة الزقازيق، ١٩٩٠، ٢٤٩.

⁴ Daniel Crecelius, *The Roots of Modern Egypt*, Bibliotheca Islamica, Minneapolis and Chicago, 1981, 76-77.

فى القرم. وفى عام ١٧٧٣، أبرم محمد بك أبو الذهب اتفاقية مع ممثل شركة الهند الشرقية سُمحَ بموجبها قدوم السفن الإنجليزية إلى السويس، فى محاولة لإعادة تفعيل النشاط الاقتصادى فى البحر الحمر، وأعطى التجار الإنجليز تسهيلات أكبر كثيرا مما كان لديهم من قبل^(٥). وكان التاجر الإنجليزى الشهير جورج بلدوين George Baldwin قد عمل جاهدا لمدة طويلة لإقناع رؤسائه فى لندن بالأهمية التجارية والإستراتيجية لمصر. وحذت دول أخرى الحذو نفسه^(٦). وحينذاك أصبح ما كان من قبل حكرا على تجار القاهرة، مفتوحا أيضا أمام التجار الأوروبيين.

كان من الممكن أن تؤدى مثل هذه الأحوال إلى تقارب أكبر مع النظام الرأسمالى العالمى. وفى حين لم يخلق ذلك اقتصادا هامشيا، إلا أنه كان يعنى بالنسبة للحرفيين والمنتجين فى القاهرة، إيجاد مستويات جديدة من المنافسة. فعندما انخفضت نحو منتصف القرن الثامن عشر أرباح تجارة البن نتيجة للتوسع فى إنتاجه فى منطقة الكاريبى، وجد المماليك وسيلة أخرى لتعويض خسائرهم فى اغتصاب الأموال من سكان الحضر والريف من خلال الضرائب المتواترة والعشوائية^(٧). وفقد المماليك بعضا من اهتمامهم بالتجار والصناع المحليين، وقلَّ تردهم عما كان عليه فى الماضى فيما يتعلق بفرض الضرائب المفرطة عليهم. وفى سرد الجبرتى لأحداث عام ١٧٨٣/١١٩٨، رسم صورة نابضة بالحياة للسنوات الأخيرة من القرن الثامن عشر، يقول فيها "انقضت هذه السنة كالتى قبلها فى الشدة والغلاء وقصور النيل والفتن المستمرة وتواتر المصادرات والمظالم من الأمراء وانتشار أتباعهم فى النواحي لجبى الأموال من القرى والبلدان... حتى أهلکوا الفلاحين"^(٨).

⁵ Crecelius, The Roots, 150-153.

⁶ Daniel Crecelius, "Egypt in the eighteenth century," in The Cambridge History of Egypt 2, (Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1998), 68-69.

⁷ Raymond, Artisans, 790-795.

^(٨) الجبرتى، العجائب، غطى كتاب رايوند الصناع تطور هذا الاتجاه

وهكذا، فإنه بعد عام ١٧٦٠، أصبحت أحوال التجار والحرفيين أشد صعوبة بكثير. وبحلول نهاية القرن الثامن عشر، كان على الحرفيين والصناع أن يواجهوا الطبقة الحاكمة من ناحية، ومن ناحية أخرى بدايات الاندماج في النظام الرأسمالي العالمي. وإذا واجه الحرفيون هذين التحديين، فقد لجأوا لإستراتيجيات شتى. وواجهوا هذه القوى المختلفة بالمناورة، ووجدوا سبلا تساعد على محاربة الأحوال التي كانت معاكسة لهم أحيانا، أو حاولوا بقدر المستطاع استغلال الظروف التي يمكن أن تكون في صالحهم.

وسيبحث الفصل الحالي كيف قاوم بعض الصناع والحرفيين تقليص أنشطتهم أو السيطرة عليها من قبل أهل السلطة، وذلك بدراسة بعض الإستراتيجيات التي استخدموها. ويتبع الفصل اتجاهين، أحدهما يلاحظ كيف شرعت الطوائف في تغييرات داخلية بطريقة لم تعزز ممارساتها فحسب بل واستحدثت ممارسات جديدة.

ترسيخ أقدام الطوائف

في مسار القرن الثامن عشر وسع عدد معين من الطوائف أنشطته. وفي بعض الأحيان، صارت الطوائف تدار وفق أسس مشروعات الأعمال الصغيرة. خلاصة القول أن بعض الطوائف استطاعت ترسيخ هيكلها إلى حد كبير. وعندما شقّ على الحرفيين أن يمارسوا أنشطة استثمارية لجأ بعضهم أكثر إلى هيكلهم الجماعي، الطائفة، كوسيلة لترسيخ الأقدام.

ورغم استحداث الحرفيين لطرق مختلفة لتعزيز طوائفهم، إلا أن ما كان يجمع بينها على اختلافها من ناحية التنظيم الداخلي، هو أنها كانت تدار مثل المشروع الصغير. والواقع أن تعدد الأشكال هو انعكاس آخر لتنوع الأحوال ما قبل الرأسمالية، في أوائل العصر الحديث الأول، وهو تنوع مصدره دور الداخل في إنشاء النظام الداخلي. ويمكن النظر إلى هذه العلاقة بين الحرفيين والطوائف من

جانب، والطبقة الحاكمة من جانب آخر، على أنها علاقة بين حرفيين يقاومون إدماجهم في شبكات رأسمالية أقيمت لصالح المماليك، مثل بيت الجلفى، وبين مجموعات مختلفة اندمجت بدرجة ما في شبكتهم..

دولة أضعف، نخب أقوى: من يسيطر على القضاء؟

يمكن وضع التطور الذى مرت به طوائف معينة فى القرن الثامن عشر فى سياق آخر، وهو الاتجاه الذى بدأ يتشكل فى المحاكم. فى القرن السابع عشر، كانت هذه المحاكم تفصل فى منازعات كثيرة بين الصناع والحرفيين والملتزمين أو أفراد آخرين فى المؤسسة العسكرية. فعندما كانت تُقرض ضرائب غير قانونية على الحرفيين أو التجار، كانوا يرفعون دعوى أمام القاضى، ولم يكن من غير المعتاد أن تتخذ المحكمة موقفاً ضد ملتزم ما، لصالح الحرفيين إن رأت أن ظلماً قد وقع. بعبارة أخرى، كان الحرفيون يلجأون إلى القضاء عندما كانوا يعتقدون أنهم يستطيعون الحصول على حكم عادل، أو استهلال الوساطة بين الطائفة وجابى الضرائب. وفى القرن الثامن عشر، فى ظل دولة مركزية فى إسطنبول أكثر بعداً، منشغلة بالدفاع عن حدودها، فرض أقوى أمراء المماليك بعض نفوذهم فى مجال القضاء. واستطاعوا أن يوظفوا أشخاصاً من اختيارهم فى المحاكم ومن ثم حاولوا التأثير على الأحكام الصادرة عنها. وحجة تعيين شهاب الدين أحمد الحموى رئيساً لكتاب محكمة القسمة العسكرية مثال صريح عن هذه المسألة. فالتعيين الفعلى قام به قاضى القضاة، لكن الحجة تبين أيضاً أن هذا تم على أساس طلب من الأمراء البارزين: محمد بك قيطاس، أمير الحج، ومحمد بك الدفتردار، وعلى بك مير لواء، ويوسف كتحدا عزبان القانددغلى وعلى كتحدا عزبان الجلفى، بما يدل على الضغوط التى كان يمكنهم ممارستها على القضاء للحصول على ما يريدونه^(٩).

(٩) قسمة عسكرية ١٣٩، ٣٣٣ (١١٤٧)، ٢٥١

ومن المؤكد أيضا أنه كان لهم تأثير على الأحكام عندما كانت الإجراءات القانونية تتم في بيوتهم، وهذا ما أصبح يتكرر حدوثه على ما يبدو. فعلى سبيل المثال، كانت القضايا المسجلة في المحكمة الرئيسية في المدينة، محكمة الباب العالي، صريحة تماما في هذا الصدد، وكثيرة هي القضايا التي تبدأ بعبارة "بمنزل فلان وفلان، الواقع في المنطقة الفلانية والفلانية"^(١٠). فبدلا من أن يتعين على الشاكي أن يذهب إلى المحكمة، كان موظفوا المحكمة ينتقلون إلى منزله. وكان مثل هذا الامتياز مقصورا على الأشخاص المهمين. ربما كانوا نفس الأشخاص الذين يسيطرون على نظام الضرائب. وعندما كان الموظفون يذهبون لبيوت الأعيان، كان ذلك يتم عادة لأمر تتعلق بمعاملات على الأملاك، وليس بشأن منازعات مع أفراد آخرين. ومع ذلك، وفي مثل هذه الظروف، ربما شعر الحرفيون والصناع أن جرّ الملتزم أمام المحكمة والشكوى من التعسف الضرائبي خيار واه، وربما يقلل إلى حدّ بعيد، من فرصهم في الحصول على حكم عادل. ولا تحتوي سجلات المحاكم في القرن الثامن عشر على شكاوى قدّمها التجار والصناع ضد أعضاء الطبقة الحاكمة بقدر ما كانت تحتويه سجلات القرن السابع عشر، وهذه مسألة لا تزال تستدعي توضيحا. وقد نجد إلى حدّ ما تفسيراً في طبيعة القضاء نفسه في تلك الفترة، أي أن تسجيل الدعاوى كان يتم في سجلات منفصلة لم تصلنا، وبالتالي فإن معلوماتنا عن القضاة في هذا العصر غير كاملة. ويمكن أن يكون هذا أحد الأسباب التي جعلت الصناع والحرفيين يبحثون عن السند داخل الطائفة ويسعون إلى ترسيخ مكانة طوائفهم باعتبارها مقياسا لقدرتها على توفير الحماية. خلاصة القول، أنه عندما تقلصت حماية المحاكم للحرفيين والصناع، تحول بعضهم إلى الطائفة لحل مشاكلهم، وفي كل الأحوال، لم يتوقف الناس من اللجوء إلى المحاكم في الكثير من أمورهم الحياتية. ويشهد على ذلك عدد الوثائق الكبير المشار إليها في هذا الفصل. ولكن التطورات الجديدة داخل طوائف الحرف وفرت للحرفيين والصناع هيكلا كانوا يأملون أن يحميهم..

(١٠) الباب العالي ٢٠٢، ٤١٢ (١١٣٣/١٧٢٠)، ١٩٢

تعريف الصناعة وأقليمتها

لقد تطور اتجاه ثانٍ لمواجهة التحديات الجديدة دفع بالصناعة نحو الريف والأقاليم. إذ تبين يوميات الجبرتي كم أصبحت الأحوال صعبة بالنسبة للتجار والصناع في القاهرة، وبخاصة في نهاية القرن الثامن عشر. فقد أضعف الإفراط في جباية الضرائب قاعدة الصناعة. وقدمت إقامة صناعات في بلدات الأقاليم أحد الحلول لهذه المشكلة، حيث كانت المنافسة من قبل الأوروبيين أقل وطأة وكان المماليك بعيدين إلى حد ما. وعلى الرغم من أن هذا موضوع غير مطروق، فإن بعض الشواهد تبين أنه في أواخر القرن الثامن عشر، ربما كان الإنتاج في مناطق خارج القاهرة أكثر أمنا وضمانا، حيث تتوفر له فرص أفضل للبقاء، بعيدا عن تعسف آخر المماليك وعن منافسة التجار الأوروبيين.

الطوائف والابتكار

تقتضي مسألة الطوائف والابتكار إلى بعض التفسير في سياق الجدل الجاري حول الطوائف بصفة عامة، في الدولة العثمانية وفي أوروبا على حد سواء. فلفترة طويلة اعتُبرت الطوائف عائقا أمام التطور الاقتصادي، وكان التصور السائد هو أنها هياكل تقليدية، جامدة بطبيعتها، وعاجزة عن أن تغير نفسها بل أنها تقف حائلا دون التغيير والتقدم، وأنها عقبة كؤود أمام تطور الرأسمالية والتصنيع. كانت تُعتبر مؤسسات بالية فرضت على نفسها أغلالا وقيدت اقتصاد السوق، وأنها عتيقة وتشكل حواجز أمام الحداثة. وكانت وجهات النظر هذه في الأساس تعتبر الطائفة هيكلًا لا يتغير يمكن دراسته بصرف النظر عن أي سياق محدد.

وفي عهد أحدث، تحدى وجهة النظر هذه الأكاديميون، وجرت إعادة نظر جادة في بعض هذه السمات، وأصبح النموذج المهيمن موضع تساؤل^(١١). فعلى سبيل المثال، يرفض س.ي. إبستين S.H. Epstein وهو باحث بارز في شئون الطوائف الأوروبية، فكرة أن الطوائف كانت معادية للابتكار والتجديد^(١٢). وتبين الدراسات بشأن إنتاج الحرير في البندقية في القرن السادس عشر أن هذه الصناعة قد توسعت نتيجة لتزايد الطلب الدولي عليها، رغم أنها كانت تعمل في إطار نظام الطائفة^(١٣). وقبل ذلك ببضعة سنوات، تفحص الباحث الألباني ضياء سخودرا Zija Shkodra فكرة أن تطور الطوائف العثمانية كان جزءا من عملية نجمت عن توسع الاقتصاد. وكان على الحرفيين، في السياق الإقطاعي، أن يواجهوا قضايا معقدة. فاستحدثوا نظاما للحد من أعمال السادة الإقطاعيين المتسمة بالتعسف والجشع. بعبارة أخرى، لقد كان سخودرا يبحث عن عملية داخلية لتطورها^(١٤). وسواء اتفقنا أو اختلفنا مع التفسير الذي قدمه، فإن المنهج الذي استخدمه يفتح سبلا للتفكير والنقضي بإدراج الطوائف في عملية تتسع بما يتناسب مع التغير التاريخي. ومرة ثانية، فإن دراسة ممارسات طوائف معينة في القرن الثامن عشر، تتناول مسألة ما إذا كانت الطوائف قد راحت ضحية للرأسمالية، وهو ما يصدق بلا شك في القرن التاسع عشر مع تطور الرأسمالية الصناعية، أو ما إذا كانت الطوائف نفسها هي التي استهلكت ممارسات رأسمالية معينة.

¹¹ See the heated exchange on this subject between S. R. Epstein and Sheilah Ogilvie in the Economic History Review 61,1 (2008): 155-175 and 175-182.

¹² S.R. Epstein, "Craft Guilds in the pre-modern Economy: A Discussion," Economic History Review, 61,1 (2008) 163-65.

¹³ Luca Mola, The Silk Industry of Renaissance Venice, (Baltimore: John Hopkins Univ. Press, 2000) xv-xvii, 15-18.

¹⁴ Zija Shkodra, "Les Esnaf ou corporations dans la vie urbaine balkaniques des XVIIe-XVIIIe siecles," Studia Albanica 2, (1975), 57; Abdul Karim Rafeq, "Craft Organization," 496.

وتبين المصادر المستخدمة في الدراسة الحالية أنه بالنسبة للقرن الثامن عشر، ولّد نشاط الطوائف الجماعي في الاستثمار في المشروعات، والذي انبثق نتيجة للأحوال السائدة آنذاك، ممارسات متعددة ومتنوعة للاستثمار. فقد طور هذا النشاط عمليات داخلية لمواجهة تحديات معينة. وعندما فعل ذلك، فقد شرع بممارسات كانت جدّ مبتكرة بالنسبة لممارسات الطوائف، ووسع الممارسات الرأسمالية التي شكلت "جيوبا رأسمالية" في مناخ غير رأسمالي، وأعاد تشكيلها بل وحتى توسع فيها. ويمكن أن نتحدث عن تجير ممارسات معينة للطوائف، بشكل أو بآخر - وهذه الظاهرة ممكن أن تتضح من خلال دراسة مركزية النقود كعنصر تنظيم مثلا استخدم داخل الطائفة.

وقد فعل الحرفيون والصناع ذلك مستخدمين أساليب شتى، مستغلين أحيانا الهياكل والآليات التقليدية المتاحة، مثل استخدام الأوقاف كمبدأ تنظيمي في الطائفة، وربما استهلوا أيضا أشكالاً معينة من الشراكة فصلها الفقه الإسلامي، واستغلوا قوانين الطائفة وهيكلها. وقد قولبت وكيفت كل هذه الهياكل حسب استخداماتها، وغيرت عند الاقتضاء أحكامها لتتلائم مع احتياجات الحرفيين وطلباتهم. وبطريقة أو بأخرى، كان الكثير من ممارسات هذه الطوائف أيضاً، مثل ممارسات طائفة المعصرانية التي ذكرناها في فصل سابق، بشيرا بالتطورات الحديثة، بطريقة مختلفة، ووفق مسار مختلف عن الأسلوب الذي اتبعه المعصرانية. والواقع أنه ربما كانت هذه الطوائف طليعة الابتكار والتجديد في بعض جوانب نشاطها وربما كانت الهياكل التي طورتها في القرن الثامن عشر هي أصل حداثة معينة قامت في القرن التاسع عشر. فعلى سبيل المثال، فإن الطريقة التي طبقت بها أشكالاً جديدة من تنظيم علاقات العمل والأساليب الجديدة لتنظيم ماليتها، كانت مبتكرة تماماً. وهكذا، فإنه على خلاف ما يمكن توقعه، فإن التحديات العديدة التي واجهها الحرفيون والصناع لم تضعف الطوائف أو تقضى عليها بالضرورة، بل أدت في بعض الأحيان إلى ترسيخ أقدامها.

المؤهلون لأقصى خسارة

قبل النظر فى هذه الممارسات ببعض التفصيل، ينبغى ملاحظة أن الاتجاه لتطبيقها فى مجال تنظيم المشروعات كان قويا فى صناعات رئيسية بعينها. واستمر عدد أكبر كثيرا من الطوائف يعمل وفق الأسس التقليدية. ومن ثم ظلت التطورات التى يجرى تتبعها هنا تمثل اتجاهات أقلية. فقد ظهرت فى الطوائف التى كانت مؤهلة لأقصى خسارة من جراء الأحوال التى كان الصناع والحرفيون يواجهونها. وكانت هذه هى الطوائف التى لها ثقل معين فى الاقتصاد، أو تلك التى تنتج السلع "الرئيسية". بعبارة أخرى، عندما كانت تحدث ابتكارات جوهرية، كان الأرجح أن يتم ذلك بين الحرفيين والصناع الذين كانوا يصنعون هذه السلع الأساسية، مثل المعصرانية أو النساجين.

وكان دور هذه الطوائف بارزا فى مجال صياغة هذه الإستراتيجيات على وجه الخصوص. وبداية، فإن النساجين كانوا نوعا ما أكثر نجاحا من المعصرانية فى مقاومة السيطرة السياسية. ويمكن تفسير ذلك بأنه على خلاف المعصرانية - الذين قيل أن طائفتهم ضمت نحو ٢٠٠٠ عضو حسب الأرقام التى قدمها الرحالة التركى المعاصر أوليا شلبى - بلغ عدد عمال النسيج، وهم المجموعة الحرفية الأكثر عددا فى ذلك الوقت، ١٢,١٠٢ شخصا حسب تقدير أوليا شلبى، ضمتهم ١٨ طائفة (نساجو القطن، ونساجو الصوف، وصانعو الحرير، وصباغو الأقمشة، وفى بعض الأحيان كانت توجد طائفة لصباغى لون بعينه، وعمال التطريز والخياطين وما إلى ذلك)^(١٥)، مما جعل السيطرة عليهم أكثر صعوبة. وبالإضافة إلى ذلك فقد شهدت صناعة المنسوجات المصرية توسعا فى الطلب عليها فى النصف الأول من القرن الثامن عشر. وكانت هناك منافذ مختلفة لتصريف المنسوجات، داخل الدولة العثمانية وخارجها على حد سواء. لا توجد دراسات عن التجارة وعن أقرب شركائها أو عن مختلف أقاليم الدولة العثمانية. كانت المنسوجات تشحن بالسفن إلى

¹⁵ Raymond, Artisans, 229-233.

الحجاز، وإلى شمال أفريقيا^(١٦). ولم تكتفِ الدراسة الأخيرة لكوليت إيستابلت Colette Establet وجان بول باسكوال Jean- Paul Pascual حول حجج تركت الحجاج الذين ماتوا في دمشق، بإظهار أهمية المنسوجات في ممتلكاتهم وتباين أنواع المنسوجات، ولكنها بينت كذلك حقيقة أن الكثير منها كان منسوجات مصرية، وهو أمر مهم في السياق الحالي، وذلك دليل على وزن الصادرات إلى بلاد الشام. وهذا استنتاج يدعم النتائج التي توصل إليها بشارة دوماني في نابلس، عن أهمية الأقمشة المصرية في أسواق الشام^(١٧). وقد تضاعف حجم الصادرات من المنسوجات الكتانية إلى فرنسا. واستنادا إلى المحفوظات الفرنسية، وجد رايموند أنه في بداية القرن الثامن عشر زادت الصادرات إلى الضعف على مدار عقد أو عقدين في النصف الأول من القرن الثامن عشر، وبلغت ذروتها سنة ١٧٣١. ففي ذلك العام تجاوز مقدار المنسوجات المصرية الذي اشتراه الفرنسيون مليون جنيه، مما شكل تقريبا نصف إجمالي الصادرات إلى فرنسا^(١٨). ومن ثم، فقد كان لعمال النسيج المحليين مصالح يتعين حمايتها.

النقود والطوائف والتتجير

عملت مجموعة من العوامل لصالح الطوائف، وكفلت لها إقامة حازم أمام افتتاح الممالك، وقد تمثلت في زيادة مستوى سك النقود واستخدامها في القرن الثامن عشر. وكان إنشاء صناديق الطوائف وأوقافها، وهو تطور حدث متأخرا نسبيا في القاهرة، وإعادة تنظيم هيكل الطوائف ومالياتها، يعنى تسلل التتجير

¹⁶ Raymond, Artisans, 130-131.

¹⁷ Colette Establet and Jean-Paul Pascual, Des Tissus et des Hommes, Damas vers 1700, (Damascus, Institut francais du Proche-Orient, 2005), 218 ; Beshara Doumani, Rediscovering Palestine, .

¹⁸ Raymond, Artisans, 180-182

والعلاقات النقدية إلى الطوائف، لدرجة يمكن معها القول بأن بعض الطوائف أخذ ينتقل من الأسلوب التقليدي إلى الأسلوب "قبل الرأسمالي"، وأنها كانت تدار وفق أسس مشروعات الأعمال في حين احتفظت في الوقت نفسه بكثير من ممارسات الطوائف التقليدية. وفي هذا، لم تكن طوائف القاهرة فريدة. إذ يبين بحث تودوروف أن طوائف مدن البلقان، من التي كانت تنتج المنسوجات عادة، أقامت هي أيضا صناديق أموال لها رغم أنها استُخدمت استخداما مختلفا¹⁹.

ويمكن تفسير هذا الاتجاه بعاملين، أحدهما دولي والآخر محلي أو إقليمي. والواقع أن التوسع في استخدام النقود كان كما سبق ذكره، محصلة لاستشراء التجارة العالمية وتزايد تداول سبائك المعادن النفيسة. ومن ثم لم يكن مقصورا على مصر، بل أثر على أرجاء كثيرة من العالم كانت بها أنشطة تجارية مهمة. وعلى المستوى المحلي أو الإقليمي، تواكب هذا التشرب للعلاقات النقدية في الطوائف أيضا مع الإصلاحات النقدية التي اضطلعت بها الدولة العثمانية في نهاية القرن السابع عشر، والاستقرار النقدي الذي ترتب على ذلك. ويشير كتاب شوكت باموك Sevket Pamuk عن التاريخ النقدي للدولة العثمانية، إلى أنه كان هناك قدر من النقود في القرن الثامن عشر أكبر منه في الفترات السابقة. فخلال معظم القرن السابع عشر، كان هناك نقص في النقود، وكان يتم الاضطلاع بالمبيعات والمشتريات بالائتمان أو السداد المؤجل، وهذا هو السبب في أن الذين يقومون بهذه المعاملات كانوا يسجلونها أمام القاضي. فقد كان ذلك ضمانا لحقهم في استرداد النقود. وقد لاحظ رونالد جينجز Ronald Jennings استشراء الأعمال التي تجرى بالائتمان، في عمله عن الأناضول في القرن السابع عشر. ونشأ نمط مماثل في القاهرة، حيث إن أرجاء كثيرة من الدولة العثمانية أحست بمشكلة النقود نفسها بصفة عامة. وقد بين باموك كيف أنه خلال نحو عقدين، في القرن السابع عشر، سك تجار فرنسيون وإيطاليون وهولنديون مبالغ ضخمة من العملات الأوروبية

¹⁹ Nicolai Todorov, The Balkan City, 1400-1900, (Seattle, Univ. of Washington Press, 1983) 231.

تحتوى نسبة عالية من النحاس وغطاءا رقيقا من الفضة واستخدموها فى منطقة البحر المتوسط باعتبارها عملة من الفضة سدّوا بها للتجار العثمانيين ثمن البضائع التى اشتروها منهم. وقد شملت هذه التجارة مئات من السفن، وأتخمت السوق بعملات رديئة. وقدّر باموك أن ما قيمته الإجمالية ٢٠٠ مليون قطعة من هذه النقود المزيفة دخل البلاد العثمانية. ولم تحاول السلطات العثمانية علاج هذا الوضع إلا فى وقت متأخر، فى نهاية القرن السابع عشر، فأتخذت إجراءات جادة ضد العملات المغشوشة بمعادن خسيصة^(٢٠). والواقع أنه بعد سنة ١٦٩٠، استطاعت السلطات العثمانية أن تسك مقداراً ضخماً من العملات، بسبب تطبيق تكنولوجيا جديدة للسك، وحل هذا فى النهاية محل العملة المغشوشة بمعادن خسيصة التى كانت متداولة حتى ذلك الحين^(٢١). ومن ثم، فإن باموك أوضح أنه كان هناك استقرار نقدي نسبى فى القرن الثامن عشر.

وقد توصل نيكولاى تودوروف فى دراسته عن مدن البلقان لاستنتاجات مماثلة، مستخدماً منهجاً مختلف ومصادر مختلفة. فقد بينت المعلومات التى وجدها فى سجلات تركات الأشخاص المتوفين أنه فى النصف الأول من القرن الثامن عشر، كانت النقود تشكل من ١٠ إلى ٢٣ فى المائة تقريباً من إجمالى التركات. وبحلول النصف الثانى من هذا القرن شكلت نحو ٣٥ فى المائة من التركات وبلغت ٥٠ فى المائة سنة ١٧٥٠^(٢٢). ومن ثم، فإن بحثه أكد النتائج التى توصل إليها باموك بأنه مع تقدم القرن، أصبحت النقود متوافرة فى إحدى ولايات الدولة العثمانية، وأنها وصلت لطبقات اجتماعية متباينة، بما فى ذلك صغار التجار والحرفيين.

²⁰ Pamuk, *A Monetary History of the Ottoman Empire*, (Cambridge, Cambridge Univ Press, 2000), 149-155.

²¹ Sevket Pamuk, "In the Absence of Domestic Currency: Debased European Coinage in the Seventeenth Century Ottoman Empire," *The Journal of Economic History*, 57, 2, (June 1997), 361-3.

²² Todorov, *The Balkan City*, 177.

ويبدو أنه كان هناك اتجاه مماثل في القاهرة. ويمكن تبين أول الأدلة على التوسع في استخدام النقود في أشكال معينة من الاستثمار في المشروعات بين التجار والحرفيين. وهناك مثال جدير بالذكر هو شكل من الاستثمار استخدمت فيه النقود نفسها باعتبارها سلعة؛ أى أنها لم تستخدم لشراء السلع أو الحصول عليها، بل جرى تسليعها هي نفسها، أى مبادلتها بنقود، وبمبالغ كبيرة. والقضية الدالة على هذا والتي يرجع تاريخها إلى سنة ١١٤٢/١٧٢٩، تتعلق بثلاثة جوهريّة، شحاده دواود وابنيه، اللذين كانوا يعملون في سوق الصاغة، في القاهرة، وتدور حول نزاعهم مع تاجر جوهري آخر يعمل في السوق نفسها، هو فرج يوسف الجوهري. والجزء المثير للاهتمام في هذه القضية هو الاتفاق المبرم بين هذين الطرفين، ومبلغ النقود الذى كان محل النزاع. ونعرف من الدعوى أن شحاده مع ولديه، تسلم ما يكافئ واحدًا وعشرين كيسا من النقود النحاسية، من شريكهما فرج يوسف، ليذهبوا إلى الأقاليم والبلدات والقرى ليبادلوها بالذهب والفضة^(٢٣). وكان هدف المعاملة هو الذهاب بالعملات النحاسية الصغيرة إلى المناطق الريفية والأقاليم، وهى عملات مستخدمة هناك؛ ليجيئوا إلى المدينة العاصمة بعملات ذهبية وفضية يستطيعون الحصول عليها مقابل النحاس. وكان هذا مبلغاً ضخماً من النقود في معاملة واحدة، حيث إن واحدًا وعشرين كيسا كانت تساوى ما يربو على نصف مليون نصف (كان الكيس يساوى خمسة وعشرين ألف نصف).

والأرجح أن الجوهريّة هؤلاء جمعوا العملات النحاسية من التجار وأصحاب الحوانيت في السوق. فقد اشتروا نقودا نحاسية في القاهرة، حتى وإن تأجل سداد

²³ Halil Sahillioglu, الباب العالى ٢١٠، ٣٣٤ (١٧٢٩/١١٤٢)، ١٤٨. وحول هذا انظر أيضا
"The Role of international monetary and metal movements in Ottoman monetary history," in Precious Metals in the Later Medieval and Early Modern Worlds, edited by J.F Richards, (Durham North Carolina, Carolina Academic Press, 1983), 269-304.

ثمنها حتى يشتروا العملات الذهبية والفضية من المناطق الريفية. وفيما بين هاتين العمليتين من المشتريات، كان هناك هامش من الربح لمنظم المشروع. وربما كان يضطلع بمعاملات كهذه وكلاء من طرف الدولة موكلون بجمع الذهب الذي كان مطلوباً وإرساله سنوياً إلى إسطنبول. لم يبتكر هؤلاء الجوهريّة ذلك النوع من المعاملات، ولكن ما فعلوه هو جعله معاملة تجارية أصبحت في متناول حرفيين وصناع وأصحاب حوانيت. وبالإضافة إلى ذلك، فحتى على مستوى هؤلاء الأشخاص، كانت معاملة من هذا النوع تستلزم بعض التنظيم، ومستوى معين من المحاسبة، والتسجيل للمعاملات الصغيرة التي تتشكل منها، ناهيك عن تعقد حساب ليس فقط الحصص ولكن الأهم منها أي سعر الصرف بين النحاس والذهب.

وأخيراً، فإن لهذه المعاملة دلالة على الفائض النقدي الذي كان يمكن العثور عليه في المناطق الريفية وفي الأقاليم. ومن تداعيات ذلك أن المناطق الريفية تأثرت هي أيضاً بالتوسع في استخدام النقود، وأن تعامل الفلاحين بالنقود أخذ يتزايد. كما يدل أيضاً على أن حجم معاملاتهم كان أصغر كثيراً منه في المدينة، وأن العملات النحاسية الصغيرة استطاعت أن تغطي متطلبات المجتمع الريفي. تلك موضوعات بالغة الأهمية بالنسبة للتاريخ الاقتصادي، ولكننا لا نعرف عنها حتى الآن سوى القليل. على أية حال، ذلك أيضاً مثال للاستثمار بين الحرفيين والصناع، حتى وإن كان من نوع خاص ليس شائعاً للغاية، أي نوع يتعامل مع النقود كسلعة، وبمثل هذه الكميات الكبيرة.

وإلى حد ما، هذه المعاملة ليست فريدة. إذ نجد أن الحرفيين والصناع قد انخرطوا في القرن الثامن عشر، أحياناً فيما بينهم وأحياناً مع التجار، في مشروعات انطوت على مبالغ ضخمة جداً من النقود، أكثر كثيراً مما كان شائعاً قبل قرن.

دخول التعامل بالنقود فى الهياكل غير التجارية

يمكن ملاحظة عواقب تزايد حجم النقود على مستوى آخر، أى ظهور العلاقات النقدية فى الطوائف. كان هذا تحولاً جوهرياً من قلة من الطوائف، وكان له تأثيره على حياة الحرفيين وعملهم. ولكن قبل النظر فى هذا التطور فى الطوائف، يتعين وضعه فى سياقه؛ حيث إن ما كان يحدث فى الطوائف كان يحدث أيضاً فى تنظيمات ومؤسسات أخرى كانت فى جوهرها هياكل غير تجارية. لم تكن العلاقات النقدية فى الطوائف ظاهرة منعزلة، لكنها كانت مثلما ستوضح الصفحات التالية، جزءاً من اتجاه أوسع لاختراق التداول بالنقود الهياكل غير التجارية.

ويمكن تبين توسع استخدام النقود والعلاقات النقدية فى عدد من الظواهر التى كثيراً ما لاحظها المؤرخون، لكن لم يتم الربط بينها بما يكفى لتبدو كظاهرة عامة. نعلم أنه قيل عن عدد من المؤسسات أنها إما تعرضت للتدهور فى القرن الثامن عشر، أو ابتليت بممارسات غير شرعية أو غير سليمة اضطلح بها موظفون فاسدون. وهذه الموضوعات التى تدرس عادة منفصلة، يمكن فى الواقع اعتبارها جزءاً من نفس الظاهرة عينها؛ أى اختراق العلاقات النقدية لهذه الهياكل. ويمكننا عن طريق التركيز على الاتجاه إلى التجيير، أن نفسر عدداً من القضايا لم تكن التفسيرات السابقة لها مرضية بشكل كامل. وبالإضافة إلى ذلك، فإن هذا التفسير يسمح لنا أن نربط ما حدث لبعض الطوائف باتجاه مسّ عدة هياكل أو مؤسسات أخرى غير تجارية.

عندما ظهرت العلاقات التجارية فى مؤسسات لها طابع غير تجارى مثل الوقف، أى البيع أو التصرف غير القانونى بأموال الوقف مقابل النقود، والتى كانت بمقتضى الأحكام الشرعية تجرى خارج نطاق السوق، كانت مثل هذه المخالفات تعتبر أحياناً دليلاً على وجود سلطة مركزية أضعف. ولا شك أن وجهات النظر هذه تنطوى على قدر من الحقيقة طالما أن أهداف الوقف الأصلية لم تكن تتحقق بنفس الطريقة التى كانت قائمة من قبل. ولا ريب أن التغيير فى نظام

الالتزام، والذي تمثل في طريقة إيصال الضرائب أخيرا إلى خزانة الدولة، عمل لصالح النخب المحلية على حساب الخزانة في اسطنبول.

لم يكن الصراع بين العلاقات التجارية وغير التجارية في الهياكل المرتبطة بالمؤسسات الدينية، مثل الوقف، أو بالدولة، مثل الالتزام، جديدا. ولكن مثلما سيبين هذا الفصل، يبدو أن الجانب التجارى للعلاقات كان قد أخذ يكتسب بعض الثقل. كذلك، فإن هذا الصراع بين الأفراد والدولة، بين الأعمال الشرعية والأعمال غير الشرعية، بين المركز والأقاليم، له دلالاته أيضا إذا فهمناه باعتباره صداما بين عدة أساليب اقتصادية، أسلوب تجارى كان قد أخذ يكتسب ثقلا في القرن الثامن عشر، واقتصاد موجه، وأسلوب تقليدى كان يعمل وفق قواعد الأخلاق والفضيلة.

وبالإضافة إلى ذلك، فإن الظهور شبه المتزامن لهذه الاتجاهات وسيرها في الوجهة نفسها، يعد أيضا دليلا على أن تغيرا أعمق كان يحدث؛ حيث تسال تبادل النقود إلى بعض الهياكل التي كانت من قبل خارج النطاق التجارى إلى حد كبير. والواقع أنه يمكن ملاحظة أن بعض التوسع في علاقات السوق، لم يحدث في الوقف والالتزام فحسب، إنما حدث أيضا في هياكل أخرى كانت تقريبا خارج علاقات السوق في الماضى، هياكل كانت تدار بقواعدها هي وليس بقواعد السوق، مثل الطائفة التي كانت تعمل وفق قوانين معلومة لأعضائها، أو لمؤسسات الوقف التي كانت تؤدي وظائف مهمة، من خلال قواعد صارمة. المهم أنه عندما نتحدث عن تجبر العلاقات أو توسع علاقات السوق ننظر إلى هذه الأمور بأبعادها الصحيحة.

الوقف

يرى متخصصون كثيرون في تاريخ الوقف أن هذه المؤسسة تدهورت في القرن الثامن عشر وأن أملاك الأوقاف تبذرت. والواقع هو أن الوقف من حيث المبدأ لا يجوز بيعه أو التصرف فيه إلا في ظروف خاصة حددتها كتب الفقه

ويسمح بها القاضى على أساس مبدأ مصلحة الوقف إذ كان يمكن التصرف فى أملاك الأوقاف عندما يصرح القاضى بذلك بعد ما يتأكد من أنه من مصلحة الوقف أن يقوم بذلك، وأن هذه الأملاك مضرّة للوقف؛ لأنها آيلة للسقوط أو لا يمكن إيجارها وما إلى ذلك. وفى التطبيق، فإن سجلات المحاكم فى القرن الثامن عشر تبين صورة مختلفة. فقد كان القرن الثامن عشر فترة غنية باستبعاد أملاك الوقف بأساليب وآليات غفيرة. وفى الغالب الأعم، فإن ما كان يعنيه هذا هو أساساً فصل ملكية الوقف عن حق المنفعة. فالأملاك الأصلية تظل مستبقاة كوقف، فى حين يطرح استخدامها فى السوق من خلال وسائل مثل الخلو أو العقود طويلة الأجل. وهكذا كان فى مقدور الأشخاص الذين لهم حق المنفعة أن يبيعوا هذا الحق لطرف ثالث مقابل سداد بمبلغ من المال، كان هذا الشكل من البيع؛ أى بيع المنفعة يعتبر متفقاً مع أحكام الوقف الشرعية ويقره القاضى. وفى الوقت نفسه، تم تحويل حق المنفعة إلى سلعة لها سعر فى السوق؛ أى أنه تم تغيير وضع اليد مقابل تعويض نقدي. ورغم أن قلة من الأوقاف جرى "بيعها" فعليا إلا أن التعامل بالخلو أو بالإيجار الطويل الأمد بات يتكرر. وأصبح هذا النوع من المعاملات المتعلقة بالأوقاف أكثر تبايناً وتعقيداً على مرّ الزمن. لكن على النطاق العام، كان هذا الحشد الغفير من المعاملات على الأوقاف، بغض النظر عن الاسم الذى يطلق عليها، استبدال أو خلو أو إيجار لمدة طويلة مقابل دفع مبلغ من النقود. بإيجاز، لقد جرى تتجير هذه الأوقاف^(٢٤).

يجوز اعتبار أن هذه التطورات فى الوقف - كما فعل الكثيرون - قد أضرت فى النهاية المؤسسة أو أن الأوقاف بصفة عامة قد تدهورت وأن معظم هذه المعاملات لم يتفق مع أحكام الأوقاف كما نظمها كبار الفقهاء مثل الشيبانى وغيره من العلماء.. بيد أن هذا لم يغير بصورة جوهرية الحاجة المطروحة هنا، وهى أن

"

²⁴ Nelly Hanna, Habiter au Caire: La maison moyenne et ses habitants aux XVIIe et XVIIIe siècles, (Cairo, Institut francais d'archeologie orientale, 1991), 31-35.

علامات "انهيار" المؤسسة هذه كانت دليلا على زيادة مستوى التجير، إذا تبيننا نظرة أعم للاقتصاد والمجتمع خلال هذه الفترة، أو بعبارة أخرى كانت دليلا على طرح أشياء للبيع فى السوق، لم تكن مخصصة للبيع فى الأساس.

بيع المناصب

يمكن تطبيق الاستنتاج نفسه على بيع المناصب. فعلى سبيل المثال، أصبح للمنصب فى الوقف، أو للمرتبة فى الأوجاق العسكرى، قيمة نقدية بحيث يمكن مبادلتها مقابل دفع مبلغ من المال. وبقدر ما يتعلق الأمر بالممارسة الإدارية، هناك مبرر ما لإدانة مثل هذه الممارسات. ولكن من منظور التاريخ الاقتصادى، إذا ربطناها بالصورة الأوسع، ستبدو متسقة مع ممارسات مماثلة أخرى فى ميادين الحياة المختلفة. وقد بين كتاب كينيث كونو Kenneth Cuno الصراع الذى ثار بين الدولة العثمانية والنخب المحلية فيما يتعلق بحق فرض ضرائب على الزراعة وفيما يتعلق بالمناصب التى تغل إيرادات فى الأوقاف. فقد حاولت الدولة من ناحية الإبقاء على سيطرتها على نظام الضرائب، ومن ناحية أخرى حاول المنتفعون تحقيق أقصى ربح ممكن. وأصبح الأعيان يتاجرون فى الوظائف والمناصب مقابل دفع الأموال، كما لو كانت سلعا، فى حين حاولت الدولة الإبقاء على سيطرتها^(٢٥). وشملت تركات الأثرياء، تجار مثل شرايبي والشيخ محمد شنن، الذى كان شيخ الأزهر بين ١٧١١ و ١٧٢٠، من بين السلع التى يمكن للورثة أن يرثوها أجور المناصب التى تولوها، والتى وضعت كما لو كانت ملكية خاصة^(٢٦). وكانت هذه الممارسات قد أصبحت شائعة.

²⁵ Kenneth M.Cuno, "Ideology and Juridical Discourse in Ottoman Egypt; The Use of the Concept of Irsad," Islamic Law and Society, 6, 2 (1999), 136-163.

²⁶ Cuno, "Irsad" 139.

تحويل الالتزام إلى سعة

تغيرت طبيعة الالتزام هو أيضا. فالالتزام الذي كان في الأصل امتيازاً لتحصيل الضرائب يجرى عليه مزارد سنوى، كان قد أصبح بحلول ذلك الوقت منصبا يتم توليه طوال العمر. والأهم من ذلك، أنه كانت له قيمة تسويقية. وقد لاحظ كينيث كونو في دراسته للاقتصاد الريفي في مصر السفلى، أنه في نهاية القرن السابع عشر، في الوقت الذي كانت فيه الالتزامات قد تحولت إلى ممتلكات على مدى الحياة (ملكان) نشأت سوق لها. كما أشار كاتب الحوليات أحمد شلبي عبد الغنى الذي أورد أنه خلال أزمة سنة ١٦٩٥، عجز الملتزمون عن دفع المتأخرات الضريبية المستحقة عليهم وبالتالي أدخلوا ما أسماه الربا في نظام الالتزام^(٢٧). وفي العقود التالية، جرت معاملات في السوق على الالتزامات حيث تغير وضع اليد عليها مقابل النقود. وهكذا يمكن الحديث عن تحول في معنى هذه الالتزامات ويمكن أيضا وضعها في سياق التغيرات التي كانت تجرى، وهي في هذه الحالة عملية التجير التي كانت تحدث أثرها على بعض جوانب المجتمع والاقتصاد^(٢٨).

كان اختراق العلاقات النقدية لبعض الهياكل الدينية وهياكل الدولة، والتي تختلف تماما في أشكالها، جزءا من اتجاه اقتصادى عريض. وفي هذا السياق يمكن على خير وجه فهم التطورات المماثلة في الطوائف. وهكذا، فإن الطوائف يمكن النظر إليها في سياق التحولات الأعرض في المجتمع. وباختراق العلاقات النقدية لبعض الطوائف، تشكلت وتقولبت وفق أحوال هذه الطوائف وحاولت الاستفادة من هذه الظروف لوضع إستراتيجيات تمنحها مكانا في ظل أحوال لم تكن دائما إيجابية.

²⁷ Kenneth Cuno, The Pasha's Peasants, Land Society and Economy in Lower Egypt, 1740-1858, (Cairo, American University in Cairo Press, 1992), 37.

^(٢٨) يمكن مقارنة هذا مع تطورات معينة في الكنيسة القبطية. وبين كتاب مجدى جرجس الأخير كيف أن الفن الكنسى التقليدى، ورسم الايقونات، والذي كان ينفذه كلية الرهبان والقسس كجزء من واجباتهم الدينية، كان قد أصبح حينذاك يضطلع به حرفيون عاديون مثل يوحنا الأرمنى وإبراهيم الناسخ، مقابل أجر انظر كتابه

الطوائف والنقود

ما الذى تعنيه هذه العلاقات النقدية بالنسبة للطوائف، لقد استخدم الحرفيون أموال الطوائف لترسيخ مكانة الطوائف فى مواجهة الأحوال الناشئة، واستخدموها لمساعدة الأعضاء فى سداد ضرائبهم، واستخدموها للحد من انتهاك الطبقة العسكرية لشؤون الطوائف. بعبارة أخرى، إن الآليات التى وضعها الأعضاء فيما يتعلق بأموال الطوائف والأهداف التى صاغوها، كان لها بعد سياسى وليس اقتصادى فحسب. وهكذا، فكما ذكرنا فى الفصل السابق، كانت هناك محاولات تفاوت نجاحها من قبل الطبقة الحاكمة لاحتواء أو لتقليص استثمارات الحرفيين أو توجيهها لصالحها، ومن جانب آخر كانت هناك إستراتيجيات الطوائف للحد من التأثير السياسى على شؤون الطائفة، ومقاومة إخضاعهم لهيكل السلطة، وتعزيز مواقعهم بجمع الأموال أو بإعادة تنظيم علاقاتهم الخاصة بالعمل. ويفترض أن ذلك ساعدهم فى الإبقاء على مستوى معين من الاستقلال الذاتى لفترة أطول.

وتقليديا، كانت علاقة الطوائف بالنقود مقصورة على مجالات معينة. إذ كان على أعضاء الطوائف أن يدفعوا الضرائب، وكان شيخ الطائفة مكلفا بتحصيلها من الأعضاء. وكثيرا جدا، ما كان هذا من بين الواجبات التى تنص عليها الحجج عند تولى شيخ جديد، لجعله ملزما بالألا يفرض ضرائب أعلى من تلك المطلوبة تقليديا. ففي سنة ١١٤٢/١٧٢٩ مثلا، اختار أفراد الطائفة التى كانت تتولى تبييض القماش (طايقة الدقاين فى القماش الأبيض) شيخا للطائفة، هو الحاج منصور عمر، وكان هذا الاختيار مشروطا بأن يتبع قانون الطائفة، وأن يمتنع عن فرض ضرائب جديدة غير قانونية (مظالم)^(٢٩). وكان مثل هذا النوع من البيان يتكرر المرة تلو الأخرى فى حجج الطوائف. وأحيانا، كانت تتوافر للطوائف أموال لمساعدة الأعضاء الفقراء أو الكبار فى السن والأشد مرضا من غير القادرين على العمل.

²⁹ BA 210, 541 (1142/ 1729), 240.

وطبقت ممارسات جديدة بدءاً من أواخر القرن السابع عشر، ممارسات نادرة أو غير معروفة لدى الطوائف من قبل. فقد بدأت الطوائف تحدد رسوماً لأعمال معينة يضطلع بها أعضاؤها بغرض تنمية أموال الطائفة أو خزانة الطائفة. ففي طائفة المعصرانية مثلاً، لا تورد حججها أى ذكر لغرامات أو رسوم مماثلة طوال القرن السابع عشر، ولم تظهر إلا في نهاية القرن. فبعدما كان يتم فصل أعضاء الطائفة الذين يخالفون القوانين، وكان هذا ما تتبعه معظم الطوائف، تبدل الأمر بعد عام ١٧٠٠، وفرضت الغرامات على العضو المخالف لقوانين الطائفة^(٣٠). وحددت بعض الطوائف نظاماً للمدفوعات، وفي بعض الأحيان للغرامات التي يتعين على العضو سدادها، نقداً أو أحياناً بأوانى نحاسية، إذا خالف القانون، أو للترقية إلى منصب المعلم. وأنشأت طوائف أخرى أوقافاً لها، وكان هذا مشروعاً أشد تعقيداً، يقتضى تنظيمًا داخلياً وتوزيعاً للمسؤوليات.

إستراتيجيات لتوسيع خزانة الطائفة

من بين ٢٥٠ طائفة ونيف كانت تعمل في القاهرة، تعرّفنا سجلاتنا بوجود عشر طوائف أو ما إلى ذلك، أدخلت تحصيل الغرامات ومدفوعات أخرى ضمن قوانينها، وبالتالي أصبحت تحصلها بطريقة منهجية. ومن حيث العدد، تمثل هذه الطوائف من ثم نسبة متواضعة من العدد الإجمالي للطوائف في المدينة. أما من ناحية الابتكار والتجديد، فإن تلك الممارسة قد سبقت عصرها حيث إن الأموال كانت تستخدم لأهداف سياسية. ولا نستغرب لأن معظم الطوائف المنخرطة في هذا كانت تنتج سلع أساسية أو سلع لها بعض الوزن الاقتصادي. وأصبح تحصيل الرسوم إما

(٣٠) يمكن العثور على حجج الطوائف الخاصة بعاصري الزيوت في الباب العالى ١٣٧ ب، ١٥٧٣ (١٦٦١/١٠٧٢)، ٥١٤، الزاهد ٦٨١، ٨١٦ (١٦٨٥/١٠٩٥)، الزاهد ٦٨٦، ٧٨، و ٧٣٢ (١٧٠٥/١١١٧) و (١٧٠٨/١١٢٠)، ٣١، ٣٤٤، و باب الشعرية ٦٣٩، ٢٠٥ (١٧٤٢/١١٥٥)، ٧٤.

لترقية عضو أو بديلاً لفصل عضو خالف قوانين الطائفة، أو تحصيل الغرامة مع الفصل، ممارسة قائمة في بعض الطوائف المرتبطة بإنتاج النسيج، مثل طائفة نساجي الكتان، وطائفة صباغي الأقمشة باللون الأزرق، أو طائفة منتجي الأقمشة القطنية. لكنه كان يمارس أيضا في طوائف أخرى، مثل المعصرانية، والسرجانية، والفرائين. وأحيانا، كانت طائفة متواضعة تمارس تحصيل الرسوم، مثل طائفة بائعي الزبادى أو النجارين الذين يصنعون الصناديق، لكن هذه كانت أقلية^(٣١).

وقد تباينت أنواع المدفوعات ومبالغها بين طائفة وأخرى. فعلى سبيل المثال، فإنه لترقية الحرفى ليحمل لقب المعلم في طائفة البطاينية، كان عليه أن يقدم للطائفة خمس أوانى من النحاس تزن ١٠ أرطال إذا كان عضوا في الطائفة وضعف ذلك إن لم يكن عضوا فيها بالإضافة إلى إلزامه بدفع ٣٠٠٠ نصف فضة لوقف العميان في الأزهر^(٣٢). وفى سنة ١١٤٣/١٧٣٠ نص قانون طائفة القطنيين على أن المرشح لنيل لقب المعلم، يتعين عليه أن يدفع للطائفة ١٠٠٠ نصف^(٣٣). وبالمثل، حددت قوانين صباغي الأقمشة باللون الأزرق (صباغون في الأزرق) الحالات التى يتعين على العضو أن يدفع فيها رسوما للطائفة^(٣٤).

الطوائف في مواجهة الذوات واستخدام المال كأداة سياسية

هناك بعد مهم آخر لترسيخ أقدام الطوائف. فقد تمثل أحد الأهداف في مواجهة نفوذ العناصر العسكرية في شؤون الطوائف. بعبارة أخرى، لقد أخذ الحرفيون والصناع يستخدمون قوانين الطوائف وماليتها كأداة سياسية لحماية أنفسهم، فى وقت كان فيه الأمراء المماليك وتابعوهم يحاولون اختراق هياكل الطوائف.

(٣١) الزاهد ٦٩٣، ٧٤ و ٢٦٦ (١١٤٧/١٧٣٤) و (١١٤٨/١٧٣٥)، ٤١ - ٤٢ و ١١٩.

³² Zahid 690, 589 (1140/1727), 28.

(٣٣) الزاهد ٦٩١، ٢٩٧، ١٦٤ - ١٦٥.

(٣٤) باب الشعرية ٣٦٩، ٥٦٨ (١١٥٧/١٧٤٤)، ٢٠٨.

وقد كان انغماس التجار والصناع في العمل السياسي في القرن الثامن عشر موضعًا للجدل بين المؤرخين. فمن ناحية، درس جابريل باير (Gabriel Baer) في مقال له عن التمرد في القرن الثامن عشر، عددًا من أعمال الشغب والمظاهرات التي وقعت في القاهرة. وبعد تحليل الأسباب وتبيين فئات الأشخاص الذين شاركوا فيها، خلص إلى أنها كانت بمثابة صرخات الجوع التي تنطلق بصورة عفوية في أوقات الأزمات، مثل ارتفاع أسعار الخبز، وفرض الضرائب، وأن دور الحرفيين كان في الجزء الأعظم منه سلبيًا، واقتصر على إغلاق الحوانيت والأسواق^(٣٥). لم ير المؤرخ استمرارية في هذه الحركات ولا تنظيمًا للمشاركين فيها، وكان اعتقاده أن سواد الناس غير قادرين على تنظيم أنفسهم سياسيًا. وبعد ذلك ببضع سنوات، أثار أندريه رايموند الموضوع من جديد. واختلفت وجهة نظره التي حاجت بأنه كان هناك بعد سياسي في أعمال الشغب التي جرت في الشوارع. ورأى في إستراتيجيات الطوائف في مواجهة الظروف دليلًا على اختلاف أشكال الاحتجاج. ومن الواضح، أنه يمكن تبين صلة تربط بين شكلي الاحتجاج، رغم الاختلاف الكبير في التعبير وفي الصيغ.

وفي حين نزل أهل السوق بمظالمهم إلى الشوارع، كانت بعض الطوائف قد تدبّرت مليًا إستراتيجيات ترمي إلى تحقيق أهداف أطول أجلا. وكانت أعمالها تعني ضمنا أن لديها إستراتيجية محددة ولا تعمل بمجرد رد فعل يحدث مرة واحدة إزاء أعمال التعسف، بغض النظر عن المحصلة النهائية لكل منهما. وانطوت حجج الطوائف في القرن الثامن عشر على أحكام جد صريحة تستهدف التصدي لأشخاص انضموا للطائفة، ليس لأنهم ينتمون للحرفة، أو لأن آباءهم كانوا ينتمون إليها؛ ولكن لأنهم كانوا يحظون بدعم سياسي من الطبقة العسكرية. وهناك دعوى يرجع تاريخها إلى سنة ١٧٤٤/١١٥٧ تتعلق بطائفة الصباغين في الأقمشة الزرقاء، تشكل مثالًا جيدًا للطريقة التي كانت توضع بها مثل هذه الإستراتيجيات.

³⁵ Gabriel Baer, "Popular Revolt in Ottoman Cairo," *Islam* 54 (1977): 218-220.

فهؤلاء الدخلاء، الذين كان يشار إليهم في حجج الطائفة بأنهم "ذوى الشوكة"، أى أولئك الذين ساندتهم الحكام أو الأشخاص الأقوياء، والذين كانوا يوصفون بالغرباء – أى غرباء عن الطائفة – كان عليهم أن يسددوا مبلغا معيناً قدره ٣٠٠٠ نصف فضة للانضمام إلى لطائفة، وذلك اعتراف ضمنى بأن الطائفة ربما لا تستطيع إيقاف مثل هذه الممارسات المفروضة عليها ولكنها قادرة على وضع بعض العراقيل^(٣٦). وبالمثل، استخدمت القوانين التى وضعها أعضاء طائفة البطائية (الصناع الذين يصنعون البطانات) نفس التعبير للإشارة إلى الدخلاء الذين حظوا بمساندة أهل السلطة. وبذا يتبين وجود مقاومة لممارسات أهل السلطة وفى الوقت نفسه قدر من انعدام الحيلة فى محاولة وقف التعسف. وقد نصّت قوانين الطائفة على أنه لا يستطيع الانضمام للطائفة شخص ليس من صناع البطانات (من أولاد الصنعة)، بيد أنه إذا انضم شخص ما إلى الطائفة لا لأنه حرفى؛ ولكن لأن شخصية سياسية تسنده، يتعين عليه أن يقدم مساهمة إلى وقف هذه الطائفة قدرها عشرة أوانى من النحاس يزن كل منها ٢٠ رطلا^(٣٧) ويمكن اعتبار هذا محاولة لمعادلة النفوذ السياسى بتحقيق كسب مادي للطائفة. إن ما كانت الطائفة تحاول أن تفعله هو مقاومة أو محاولة مقاومة الضغوط التى كانت تأتيها من أعلى باستخدام المال كأداة للتصدي لهؤلاء الدخلاء.

بعبارة أخرى، إن ما كان الصناع الفرد يجد من الصعب عليه القيام به بمفرده، كان يمكن أن يقوم به الهيكل الجماعى الذى ينتمى إليه. ومعنى ذلك هو أن الطائفة قد استهلت إستراتيجية داخلية، كانت مبتكرة تماما فى سياق قوانين الطائفة وتقاليدها، بغية تحقيق هدف سياسى، ألا وهو الحفاظ على استقلالها من تدخل الغرباء. وأخيرا، فإن الإستراتيجية لم تحقق النتائج التى كان الصناع يرغبون بها، لكن ربما تكون المقاومة التى أبدوها قد أخرت افتتاح الشخصيات السياسية وساعدت على تشكيل علاقات الطائفة بالهيئات السياسية.

(٣٦) باب الشعرية ٦٣٩، ٥٦٨ (١٧٤٤/١١٥٧)، ٢٠٨.

(٣٧) الزاهد ٦٩٠، ٥٨٩ (١٧٢٧/١١٤٠)، ٣١٩.

ويثير هذا قضيتين. تتعلق الأولى بما نفهمه ضمنا من أن أعضاء الطائفة كان لديهم مالٌ يفوق احتياجاتهم الضرورية، ويمكنهم دفعه لسبب أو لآخر للطائفة. والأمر الثانى المفهوم ضمنا يتعلق بالقيمة النقدية التى تدفع بهدف الارتقاء لمرتبة المعلم. وكان هذا الارتقاء يرتبط تقليديا بمؤهلات الحرفى وقدرته على بلوغ مستوى معين من الإنجاز، يقرّ به نظراؤه. بيد أن ما حدث بالنسبة لمن لم يدفعوا، أيا كان السبب الشخصى والاقتصادى وراء امتناعهم، غير معروف. خلاصة القول، لم تكن الجدارة وحدها هى المهمة بل كذلك كانت النقود. ورغم أن هذه الممارسات ظلت محدودة النطاق، إلا أنها تبين تأثيرا دقيقا للتجبر ولتسلل العلاقات النقدية إلى الطوائف، وأوجدت فى الوقت نفسه تمايزا من نوع جديد بين الطوائف التى اختبرت العلاقات المبتكرة والتى لم تختبرها.

لماذا أنشئت أوقاف للطوائف؟

لكن الرسوم لم تكن القناة الوحيدة التى ربطت الطوائف، باعتبارها كيانات جماعية، بأنشطة جنى النقود. وتكمن أهمية هذه الرسوم فى أنها تشكل على ما يبدو جزءا من نمط أعرض لانخراط الطوائف فى نشاطات تدر الإيرادات. ويمكن ملاحظة مظهر آخر لهذا الاتجاه بالنسبة لأوقاف الطوائف. فقد كان لأوقاف الطوائف هذه عدة أهداف، يتمثل أحدها فى ترسيخ أقدام الطائفة لمواجهة تدخل الطبقة الحاكمة فى شؤونها. ولدينا سبب ثان قد يفسر ظهور هذه الأوقاف خلال النصف الأول من القرن الثامن عشر، ألا وهو أن الطوائف المذكورة كانت فى حاجة لإيرادات إضافية لسداد الضرائب المتصاعدة. وهكذا وفر الوقف مالا جماعيا لمساعدة الأعضاء على مواجهة متطلبات الجباية. وبقدر أقل، ساعد أعضاء الطائفة الفقراء. وعلى غرار الأوقاف الأخرى، كان هناك عنصر خيرى فى بعض أوقاف الطوائف. فعلى سبيل المثال، انطوى وقف الخياطين على أحكام بتقديم مدفوعات

للخياطين الفقراء المنتمين إلى الطائفة^(٣٨). بعبارة أخرى، كان في مقدور هؤلاء الحرفيين والصناع الاستفادة من حماية جماعية يمكن أن توفرها أوقاف الطائفة.

ولا بد أنه كانت لهذه الحماية الاجتماعية أهميتها عندما دخلت العلاقات النقدية في مجالات هيمنت عليها الروابط الأسرية، والولاء، والرفاهية الجماعية وليس الفردية، عندما لم يكن عدم المساواة بين من يملكون النقود ومن لا يملكونها قد أصبح أكثر جلاء. ولبعض الأدبيات التي كتبت في القرن الثامن عشر دلالة خاصة في هذا السياق. وربما عكس أحد أبلغ الكتاب في هذا المجال، وهو محمد حسن أبو ذاكِر، مشاعر كثيرين من المتضررين نتيجة لهذه الأحوال في أقواله التالية: "العشق لا يكون بلا مال"، و"لذات الدنيا لا تكتسب إلا بالأموال"، و"من كان جوفه جيعان يقنع بأى شىء كان". هذه بعض إشاراتهِ العديدة إلى النقود، أو بالأحرى إلى الافتقار إليها^(٣٩). لقد كان أبو ذاكِر موظفا في وقف، له راتب ولم يستفد من الحماية التي توفرها طوائف معينة لأعضائها، لكنه ربما تقاسم المصير مع أعضاء الطوائف الذين لم تتوافر لديهم أموال كثيرة.

لقد ظهرت أوقاف الطوائف في القاهرة في نهاية القرن السابع عشر، حسب المصادر المتوافرة. بيد أن أوقاف الطوائف لم تكن مقصورة على هذه المدينة، وكانت معروفة في أرجاء أخرى من الدولة العثمانية. لقد حددت أونجونج يي Eunjeong Yi وجود أوقاف الطوائف في إسطنبول في القرن السابع عشر، مثل تلك التي أسسها صانعو المراجِل وصانعو الخطاطيف^(٤٠). وبالمثل تحدد وجودها في دمشق، حيث كانت أملاك بعض الأوقاف تتشكل من أواني وأطباق من النحاس، مثلما كان عليه الحال في القاهرة، وفق ما قالتَه

(٣٨) دشت ٢٠٨، (١٦٩٠/١١٠٢)، ٣٤٠.

³⁹ Muhammad ibn Hasan Abu Dhakir. Untitled manuscript. Bibliotheque Nationale, Paris, fonds arabe 4643, folios 35a, 41b, 85a.

⁴⁰ Yi, Guild Dynamics, 61-62, 85-87.

بريجيت مارينو Brigitte Marino. وكانت غالبية أوقاف الطوائف فى مدينة بورصة، وفق بحث لثريا فاروقى، مؤسسات نقدية تقرض من رأسمالها بسعر فائدة يتراوح بين عشرة وخمسة عشر فى المائة وتستخدم الإيرادات فى تحقيق أغراض خيرية^(٤١).

لماذا النحاس؟

كان الشائع لدى أوقاف الطوائف سواء فى القاهرة أو فى مدن أخرى أن الأملاك الموقوفة تتكون من أوانى وصحون نحاس بأشكال وأحجام مختلفة. وهذا النحاس بالمقارنة مع الأوقاف الكبيرة المكونة من جوامع وأسبلة ووكالات وما إلى ذلك - كان رخيص السعر نسبيا وسهلا فى التداول والتعامل.

فقد كان شراء النحاس أسهل مثلا من الحصول على مبنى أو عقارات. وللنحاس قيمته فى السوق، ويسهل تقديرها، وكان من الميسور بيعه وشراؤه. وفى الأساس، فإن ميزة وقف النحاس هو أن الآنية والأوعية النحاسية كانت تؤجر، وتستخدم فى إنتاج عدد من السلع، مثل المراجل المستعملة فى إنتاج السكر، أو فى إعداد الأصباغ للمنسوجات. وبالتالي لم تكن هناك مشكلة فى تأجير نحاس الوقف للغرباء مقابل أجر. وهكذا كان إيجارها يشكل دخلا تحصل عليه الطائفة من رأسمالها. وقد زودت طوائف معينة أعضائها بمزايا بشأن تأجير النحاس. فكان من الممكن لعضو طائفة الحياكين أن يستأجر النحاس مقابل نصف السعر الذى يدفعه الغريب، مما يجعله ينتفع بالفرق إذا أراد أن يؤجره بنفسه لشخص آخر^(٤٢). لذا كان يتوافر له مصدر دخل إضافي علاوة على نشاطاته فى مجال عمله.

^(٤١) بريجيت مارينو "سبائك نحاس البشير باشا: وقف المنقولات فى دمشق المملوكية والعثمانية الأولى"، بحث قدم إلى المؤتمر الدولى السابع المعنى بتاريخ بلاد الشام، دمشق، ٢٠٠٦. وأشكر المؤلفة على إعطائى المخطوطة قبل نشرها، Suraiya Faroqhi, "Ottoman Guilds in the late Eighteenth Century: the Bursa case," in Suraiya Faroqhi, Making a Living in the Ottoman Lands 1480 to 1820, (Istanbul, The Isis Press.), 102-106.

^(٤٢) وقف الحياكين: الدعوى ٦١٢، ٣١١، ٢٢، ربطع ٢، (١٧٣٣/١١٤٦).

وربما أعطت ملكية طوائف الحرفيين والصناع للنحاس، إحساسا بالأمن للأعضاء كما يعطى تملك الذهب إحساسا بالأمن للطبقة الحاكمة، عندما تكون الأنشطة الأخرى غير آمنة أو محفوفة بالمخاطر. وكانت أوقاف الطوائف في مدينة بورصة في الأناضول كما بينت دراسات حديثة، تختلف قليلا عن تلك التي في القاهرة. أما الأوقاف التي أسسها الحرفيون، وكانت مؤسسات نقدية في الغالب حسب دراسة ثريا فاروقى، فقد ساعدتهم على تدعيم آليات الاعتماد على النفس^(٤٣). وهنا نلاحظ أن وقف النقود الذي انتشر في الأناضول لم يكن يمارس في القاهرة^(٤٤). خلاصة القول، إن مؤسسة مماثلة من أوقاف الطوائف قد انتشرت على ما يبدو عبر أقاليم واسعة، واتخذ تطبيقها على أرض الواقع أشكالا مختلفة. ففي القاهرة، انتشرت أوقاف الطوائف على ما يبدو بين مجموعة منها تعمل جميعا في حرف تتعلق بالمنسوجات: صناع البطانات (البطانية)، والنساجين (الحياكين)، والترزية (الخياطين)، ومنتجى الأقمشة القطنية (القطنين) ومنتجى المنسوجات الصوفية (الصوافين). ولم يكن يمكن تحديد أى وقف لطائفة في القاهرة سوى أوقاف حرف المنسوجات. لذا فإن أوقاف الطوائف كانت بعيدة عن أن تشكل تيارا عاما في القاهرة، مثلما كان الحال في بورصة على ما يبدو، بل لقد ظلت مقصورة على حرف بعينها.

وقف الطائفة في إطار اقتصادى

الطريقة التي أقيمت بها هذه المؤسسة وأديرت داخل مؤسسة (الوقف داخل الطائفة)، قضية مثيرة للاهتمام لعدد من الأسباب. فهي توضح كيف استوعب هيكل

⁴³ Suraiya Faroqhi, "Ottoman Guilds in the late Eighteenth Century: the Bursa case," in Suraiya Faroqhi, Making a Living in the Ottoman Lands 1480 to 1820, The Isis Press, Istanbul, 102-6.

^(٤٤) أحد أمثلة وقف النقود التي صادفتها كان وقفا أسسه أحد الأتراك.

غير تجارى ممارسات تجارية ورأسمالية. ومن ثم فهي مثال لاقتصاد يجمع بين أسلوبين مختلفين أحدهما تقليدي والآخر رأسمالى. كما أنها نموذج رائع للاستثمار فى تنظيم المشروعات التى تنفذ بصورة جماعية. ومثلما ستوضح السطور التالية، فإن تنظيمات الوقف داخل هذه الطوائف تكشف عن مستوى مرتفع من التنظيم والحنكة، شارك فى تحقيقها أعضاء الطائفة.

والأمر المهم للغاية أيضا هو أن الطائفة بقوانينها، ومؤسسة الوقف بأحكامها الراسخة فى الفقه الإسلامى على حد سواء، يمكن اعتبارهما مؤسستين تقليديتين، ومع ذلك فقد انبثقت من خلالهما ممارسات رأسمالية جديدة. لقد كانت الأوقاف منظمة جيدا فى عملها المتعلق بالفقه الإسلامى، وكان يشرف عليها القضاة والمحاكم عن كثب، خاصة أن كثيرا جدا من مؤسسات الوقف التى أنشأها السلاطين وأعضاء الطبقة الحاكمة، كانت تتعامل بمبالغ كبيرة ويتعين حمايتها من الاختلاس والاحتيال. ومع ذلك، فإن الطريقة التى استخدمتها بها الطوائف لم تتفق كلية مع القواعد المتبعة عادة.

إدارة الوقف وفق أسس رأسمالية

لكن الأمر المثير للاهتمام أيضا هو الطريقة المشابهة لطرق إدارة الأعمال التى استخدمتها الطوائف فى تحقيق الإيرادات. وتبين سجلات المحاكم التفصيلية التى تتناول أوقاف الطوائف، كيف كانت تشتري الأوانى من النحاس وتؤجرها، وكيف كان يستخدم إيراد التأجير لإجراء مزيد من المشتريات. خلاصة القول، تبين لنا دراسة هذه الحجج كيف أمكن لوقف طائفة ما أن يراكم رأسماله ويزيده على مرّ السنين؛ نتيجة لحسن التدبير والإدارة المنهجية للممتلكات. ويمكننا فى بعض الحالات، أن نرى كيف وسعت الطائفة رأسمالها من الأوانى النحاسية عاما بعد الآخر. وحيث إن مثل كل الأوقاف، لم يكن وقف الطائفة، خاضعا لقانون التركات،

الذى نزع إلى تفتيت الملكية. كان يمكن لملكية الطائفة أن تبقى لما يجاوز عمر الأفراد وتتوسع عبر عدة أجيال.

التراكم فى الأوقاف ووسائله

الطريقة التى كانت تدار بها أوقاف الطوائف جمعت بين عدد من العناصر الخيرية والقانونية والاقتصادية، كان البعض منها شائعا فى الأوقاف بصفة عامة، وكان البعض الآخر خاصا بأوقاف الطوائف وحدها، التى أسسها الحرفيون والصناع وغيرهم، وفقا لممارسات الطوائف. وقد تم تطوير ممارسات معينة فى الطريقة التى كانت تدار بها أوقاف الطوائف وفق أسس رأسمالية. ويبين توالى هذه الحجج بوضوح أن وقف الطائفة حقق تراكم الملكية فى بعض الحالات. وكان هدف مساهمات الأعضاء سواء نقدا أو بالنحاس، هو زيادة العدد الإجمالى للأوانى النحاس، أو رأس المال الذى تملكه الطائفة. وفى كل مرة تم تعيين ناظر وقف جديد كان الناظر القديم يعد قائمة بجميع الأوانى النحاسية الموجودة فى الوقف. وتبين هذه القوائم استمرار زيادة ممتلكات الطائفة من النحاس بالتفصيل. وفى سنة ١٧١٨/١١٣١، تبين حسابات طائفة القطنين أن الدخل من تأجير النحاس بلغ ٤٠٠٠ نصف. وتم بهذا المبلغ شراء ٢٥ طبقا نحاسيا وغيرها من أصناف النحاس بمبلغ ٣٠١٤ نصفاً^(٤٥). وهكذا كان الدخل يضاف جزئيا إلى رأس المال.

وفى سنة ١٦٩٠/١١٠٢ كان وقف طائفة الخياطين يضم ٣٦٠ قطعة نحاس^(٤٦). وبعد ذلك بأربعة عقود، أى فى سنة ١٧٣٢/١١٤٥، زاد عدد قطع النحاس أربعة أضعاف ليصل إلى ١٤٩٣ قطعة^(٤٧). وبعد ذلك بعقد من الزمان، فى

^(٤٥) الزاهد ٦٨٨، ٦٤٤ (١٧١٨/١١٣١) ٣٢٦، الزاهد ٦٩٢ (١١٤٤ - ١١٤٧).

^(٤٦) دشت ٢٠٨، (١٦٩٠/١١٠٢)، ٣٤٠.

^(٤٧) الباب العالى ٢١٤، ٤٣ (١٧٣٢/١١٤٥)، ٢٢ - ٢٣.

سنة ١٧٤١، كشف الوقف عن زيادة أخرى ليصل إلى ١٦٦٧ قطعة^(٤٨). وعندما أجريت الحسابات في العام التالي (١٧٤٢/١١٥٥)، يذكر السجل حدوث نقص طفيف حيث كان في الوقف فقط ١٦٦٢ قطعة من النحاس، بما يقل بخمس قطع عن العام السابق. وتفسر الحجة هذا النقص بأن عددا من القطع النحاسية قد استهلك، دون ذكر أسباب الاستهلاك. ولكن بعد ذلك بعامين (١٧٤٤)، انتعشت الأحوال مرة ثانية وزاد عدد قطع النحاس في هذه السنة مما كانت عليه في أي سجلات سابقة حتى وصلت ١٧٠٥ قطع^(٤٩). وهكذا، فإن الاتجاه في النصف الأول من القرن الثامن عشر إجمالا، سار نحو التوسع في رأس مال الوقف. وذلك نمط نجده في طوائف أخرى، ففي كل عام كانت الفوائد تذهب لشراء مزيد من النحاس.

وفي ظل هذه الأحوال، كانت الطوائف قادرة على مدى نصف قرن تقريبا، على أن تراكم الثروة. وخلافا للأفراد، لم تكن هذه الثروة تخضع لقانون التراكات الذي يعزى إليه عادة العجز عن تحقيق التراكم؛ نظرا لأنه كان يفتت الثروة بتوزيعها على ورثة متعددين. وعلى خلاف ما نعرفه عن الأوقاف بصفة عامة، فإن أوقاف الطوائف هذه لم تركز على التوزيع المعتاد لمنافع الوقف على المنتفعين، بل على تراكم ملكية الوقف المتواضعة نسبيا والتوسع فيها.

تنظيم متقن للأوقاف

يتمثل جانب مهم آخر في أوقاف الطوائف في التنظيم المتقن الذي لازمها، وتحديد المسؤوليات والواجبات المتباينة التي يستلزمها هذا التنظيم الموضوع بكامله تحت مسؤولية أعضاء الطائفة. فالتعامل في النقود، والعناية بالحسابات، وحفظ سجلات النحاس الذي يتم تأجيرها، وتخزين النحاس، وتسجيل كل الأنشطة كتابية، كل هذا يبين أوجه التماثل مع إدارة المشروع الصغير.

(٤٨) الصالحية النجمية ٣٥١، ٦٥ (١٧٤١/١١٥٤)، ٣٧.

(٤٩) الباب العالي ٢٢٩، ٢٩٢ (١٧٤٤/١١٥٧)، ١٤٧ - ١٤٨.

وكان لوقف الطائفة عادة أمينا للوقف، وهو ما يعادل ناظر الوقف فيما عدا أن الطائفة كانت هي التي تعينه وليس القاضي كما جرت العادة. كان يشرف على النحاس الذي يتم تأجيرهم مقابل أجر، وكانت هذه الإيجارات إلى جانب رسوم الطائفة، تستخدم في شراء مزيد من النحاس. وكان يشرف بصورة منتظمة على الإيرادات المتحققة من تأجير الأواني النحاسية، ويُعدّ قوائم بكل شيء يخرج من المخازن أو يدخل إليها. وبالتداعي، يعنى هذا أنه كان يجرى جرّدا دقيقا ومكررا لأملك الوقف. وبالإضافة إلى ذلك، كانت تتخذ الترتيبات اللازمة لتخزين نحاس الوقف، باستئجار مخزن عادة، وكانت تجرى كذلك الترتيبات لنقل النحاس عند الاقتضاء.

والسبب في وجود هذا القدر الكبير من التفاصيل عن أوقاف الطوائف هو أنها كانت مسجلة كتابة. لقد كان الشخص المسئول يسجل الإيرادات والمصروفات، والمشتريات من النحاس الجديد، والخسائر المحتملة، ثم يعرضها على أعضاء الطائفة. وكانت الموارد المالية لهذه المؤسسة الصغيرة تسجل كتابة بصورة منتظمة. ومن ثم، كان التسجيل المكتوب يشكّل مرجعا يمكن أن تعود إليه الطائفة. ولكن في المقام الأول، ربما كان يساعد على تنظيم المشروع ويسمح للشخص المسئول بأن يتعقّب أثر النحاس المؤجر لشخص ما، والإيجارات التي لا يزال يتعين سدادها، لإعداد حسابات سنوية بالمكاسب والخسائر وما إلى ذلك. بعبارة أخرى، لقد كانت العناية المنتظمة بالسجلات تدلّ على مستوى الإلتقان في هذه المشروعات الصغيرة.

قانون الطائفة وقانون الوقف

ومع ذلك، ورغم هذه الإدارة الصغيرة المتقنة، تطرح أوقاف الطوائف مشكلة على مستوى آخر. فالواقع أن الصورة التي توفرها الحجج المعنية تبين أنه في أمور عديدة، لم يكن ما يفعله هؤلاء الحرفيون متفقا تماما مع أحكام الوقف كما نعرفها، أو

كما طبقها القضاة والمحاكم. ويمكن الإشارة إلى عدد من التناقضات بين أوقاف الطوائف وقانون الوقف كما توضحه كتب الفقه. وفي الواقع يبدو أن هذه الطوائف قد استغلت آلية "تقليدية"، أى الوقف، وهو مؤسسة دينية لها جذور عميقة في المجتمع الإسلامى وكانت واسعة الانتشار فى القاهرة فيما بين القرنين الثالث عشر والثامن عشر. إذ كان الوقف مجازاً ومعتمداً كعمل من أعمال الورع والإحسان.

وبإدراج الأوقاف فى طوائفهم، كان الحرفيون يستخدمون آلية اختُبرت قروناً عديدة، وأدت وظائف اجتماعية ودينية متعددة، وكانت موصى بها على أسس من الورع وأسس اجتماعية. لكن الطريقة التى طبقت بها لم تتفق بالكامل مع الأحكام الواردة فى كتب الفقه. بعبارة أخرى، كان الحرفيون باستخدامهم لمؤسسة إسلامية تقليدية مثل الوقف، يجرون عملية تكيف تتيح لهم التصدى لأحوال اقتصادية متغيرة وحماية أنفسهم منها. لقد قولّبوا هيكلها تقليدياً بطريقة تجعله يحقق أهدافاً معينة وضعوها لتحقيق مصالحهم.

التنقل بين هيكل تقليدى وهيكل "ما قبل رأسمالى"

وهكذا، فإن دراسة أوقاف الطوائف وطريقة إدارتها هى مثال آخر لتطوير الحرفيين لممارسات رأسمالية، فى سياق هياكلهم نتيجة لسياق اجتماعى اقتصادى أو سياسى معين. فقد كوّنت أوقاف الطوائف قانون الوقف لتحقيق أهدافها. وفى قيامها بهذا كانت تدير مؤسساتها وفق أسس تنظيم مشروع خاص مقابل الأسس الرأسمالية.

كانت الأوقاف عملاً فردياً يتنازل بمقتضاه فرد ما عن ملكيته طواعيةً. أما الأوقاف التى نحن بصددّها هنا فهى مؤسسات جماعية وليست فردية، تعتمد على العضوية فى طائفة ما. ويثير هذا قضية الشخصية الجماعية أو الشخصية الاعتبارية التى لا يعرفها الفقه الإسلامى، فهو لا يعترف إلا بالفرد باعتباره

صاحب وضع شرعي^(٥٠). إلا أن وقف الطائفة كان يخص هؤلاء الأشخاص الذين يشكلون جزءا من الطائفة وليس من قدموا إسهامات في وقف الطائفة. كانت الجماعة هي المهمة وليس عضو الطائفة الفرد، وهو مفهوم يتفق مع التنظيم الخاص بالطوائف.

وكان هناك تناقض آخر بين وقف الطائفة والوقف في الفقه. إذ كان الفقه الإسلامي يشترط أن يمتلك الشخص الذي ينشئ وقفا، بالكامل الأملاك التي يهبها للوقف، وأن يهبها أو ينقل مملكتها من ملكية خاصة إلى ملكية وقف، بوازع من إرادته الكاملة وبدون إكراه، مما يعنى أنه يتخلى طواعية عن ملكيته حتى يمكن استخدام إيراداتها في أغراض الخير أو لأسرته. أنه قرار فردي تشهد عليه المحكمة. وبعبارة ذلك بينت حجج الطوائف التي جرت دراستها أن المساهمات لم تكن طوعية، حيث إنها شكلت جزءا من قوانين الطائفة، فيما يتعلق بالترقية مثلا. فالحر في الذي كان يريد أن يصبح معلما كان عليه أن يدفع مبلغا، من النحاس عادة، لوقف الطائفة. وكانت هذه المدفوعات الإجبارية تتناقض مع الأحكام الأساسية للوقف، لكن كان لها مثل في ممارسات أخرى في الطائفة، مثل الممارسة التي أصبحت شائعة في القرن الثامن عشر في أن يدفع عضو الطائفة رسوما لها إذا انتهك قانونها.

ولا يزال هناك تناقض آخر بين وقف الطائفة والوقف كما يُعرفه الفقه وكما طبق في المحاكم. فالوقف يتعامل مع النقود، عادة بمبالغ كبيرة. وكان الشخص الذي ينشئ الوقف يضع أيضا شروطا تحدد كيفية استخدام الإيرادات. وحيث إن ذلك كله يتعين القيام به على وجه التأييد، فإنه بعد وفاة الواقف كان من واجب القاضي أن يشرف على تعيين شخص يتولى مسؤولية الوقف. ويوجد في سجلات

⁵⁰ حول هذا الموضوع، انظر Timur Kuran, "The Absence of the Corporation in Islamic Law: Origins and Persistence," The American Journal of Comparative Law 53,4 (Fall 2005):785-834.

كتاب المحاكم مئات من قرارات النظر، ذلك أنه عندما كان يموت الناظر، كان للقاضي أن يعين غيره. ولم يكن هذا يحدث في أوقاف الطوائف، وبدلاً من ذلك فإن تعيين نظار هذه الأوقاف كان يتم داخلياً. ويبدو من صياغة حجج مختلفة، أن مسؤولية إدارة الوقف كانت موكولة لشيخ الطائفة أو لشخص يختاره هو ويختاره أعضاء الطائفة. ويمكن أن يعنى ذلك أن الطائفة تأثرت ببعض الممارسات التي استخدمت في إدارة الأوقاف. ومن ثم، يمكننا القول إن هذه الطوائف كانت تستخدم مؤسسة الوقف كإطار دون أن تشغل بالها حقاً بتطبيق كل أحكام الفقه الإسلامي التي تعتبر أحكاماً ضرورية لجعل الوقف شرعياً.

وبالتالى كانت هناك مستويات معينة يوجد عندها تناقض بين قانون وقف الطائفة، الذى كانت تصوغه الطوائف بنفسها، وبين قانون الوقف المألوف، الذى يصوغه علماء فى الفقه.

وتمثل التجديد الذى جاءت به الطوائف فى أن الأوقاف أصبحت مشروعات أعمال صغيرة. ويمكن اعتبار الطريقة التى أقيم بها مشروع الأعمال هذا بشيراً بممارسات الأعمال الحديثة، فى طريقة إدارة المشروع، وفى تسجيل أمواله وإدارته، وطريقة استخدام الأموال. كانت للطوائف أموالها الخاصة، وكانت تستخدمها كأداة سياسية وكشكل لحماية النفس على حد سواء. وكان مشروع الطائفة يعمل على أساس قواعد محددة وضعها أفراد الطائفة. ورغم أن المشروع فى حد ذاته لم يكن له كيان قانونى، فقد كان يمكن أن يحظى بمستوى من الاستمرارية التى تتجاوز عمر الإنسان الواحد. والواقع أن هذه الطوائف المتباينة أقامت مؤسسة صغيرة، لكنها متقنة، فى إطارين تقليديين، إطار الطائفة وإطار مؤسسة الوقف، وأضافت إليهما بعد العمل الاستثمارى.

بعبارة أخرى، إن طوائف النسيج التى استخدمت أوقاف الطوائف، كانت تسنّ طريقة مبتكرة للجمع بين نمطين، يقوم كل منهما بوظائف محددة، نمط تقليدى ونمط "قبل رأسمالى"، وكانت الطائفة تنتقل بين الاثنين.

تحد جديد – نهاية القرن الثامن عشر

فى نهاية المطاف، ربما تكون هذه المبادرات قد ساعدت الحرفيين والصناع على التغلب على بعض التحديات وأعمال التعسف التى كانوا يتعرضون لها، والتى جعلت وضعهم ووضع كبار التجار محفوفًا بالمخاطر. بيد أنهم سرعان ما واجهوا تحديات جديدة جاءتهم من اتجاه آخر. وبالإضافة إلى الأزمات الكثيرة التى نشبت فى العقدين الأخيرين من القرن الثامن عشر وفرض الضرائب التعسفية فى ظل حكم على بك الكبير (المتوفى سنة ١٧٧٣) وخلفائه. واجه التجار والصناع حينذاك أيضا عواقب التحالفات التى أبرمها هؤلاء البكوات المماليك مع التجار الأوروبيين، وهى تحالفات كان من نتائجها تقريب اقتصاد مصر من الاقتصاد الرأسمالى الأوروبى. كانت أذواق الحكام المماليك قد طفقت تستسيغ السلع الأوروبية، مما شجع على استقدام مقادير أكبر كثيرا من الواردات الأوروبية، خاصة بعد منتصف العقد الثامن من القرن الثامن عشر، حيث أصبح العرف العصرى عند أفراد الطبقة الحاكمة هو أن يشتروا منتجات أوروبية ويزينوا قصورهم بمقتنيات أوروبية وأن يلبسوا منسوجات مستوردة من أوروبا.^(٥١) وفيما بعد، فى مطلع القرن التاسع عشر، بعد فترة وجيزة من المذبحة التى اقترفها محمد على الشهيرة ضد المماليك سنة ١٨١١، أعرب القناصل الفرنسيون فى مصر فى مراسلاتهم عن أسفهم على مضى الزمن الجميل للتجارة الفرنسية فى مصر، عندما كان المماليك يشترون منسوجاتهم الفاخرة منها، وهى سوق كانوا يرونها حينذاك آخذة فى الانهيار.^(٥٢)

⁵¹ Andre Raymond, "L'impact de la penetration europeenne sur l'economie de l'Egypte au XVIII siecle," *Annales Islamologiques* 18 (1982): 227. Peter Gran found this to be a trend among ruling classes in the 18th century, see *The Rise of the Rich. A New View of Modern World History*, Syracuse, Syracuse Univ. Press, 2002, 67-8.

⁵² Edouard Driault, ed. Mohamed Ali et Napoleon (1807-1814), *Correspondance des consuls de France en Egypte*, translated from the French into Arabic by Nasir Ahmad Ibrahim, (Cairo: Al-Markaz al-Qawmi lil-Targama, 2008), 346.

وقد بزغ التجار الأوروبيون لمكانة أشد بروزا كنتيجة لهذه التجارة وللتسهيلات التي منحت لهم، وهي أحوال عملت في غير صالح الحرفيين والتجار المحليين. وكان من الأسهل على من هم أكثر ثراء من تجار البحر الأحمر أن يجدوا بدائل. فقد تتبع أندريه رايموند أجيالا عدة من تجار أسرة الشرايبي التي كانت قد حققت ثروة من نشاطاتها التجارية في البحر الأحمر في بداية القرن الثامن عشر، ولكنها بدأت تتحول قرب نهايتها باتجاه الحصول على الالتزامات الريفية أكثر فأكثر، إذ كانت على ما يبدو استثمارا مربحا للغاية. كان رايموند يعرض التحول من الثروة الحضرية إلى الثروة الريفية. فعلى سبيل المثال عندما مات الخواجا محمد الدادا الشرايبي في ١٧٢٥، كان التزامه الريفي يمثل نسبة صغيرة من إجمالي ثروته - أي ٤٠ كيسا من إجمالي ١٤٨٠ كيسا. وفي زمن قاسم الشرايبي (المتوفى سنة ١٧٣٤) وعبد الرحمن الشرايبي (المتوفى سنة ١٧٤٢) كان نصيب الالتزام من إجمالي تركتهما قد زاد بصورة كبيرة. وكان الشرايبي الأخير الذي مات سنة ١٧٩١، حسب كلام الجبرتي، يملك مساحات كبيرة من الأرض ويعيش على أرضه^(٥٣) ولكن هذه القنوات لم تكن خيارا متاحا بالنسبة للتجار الأقل شأنا، والمؤكد أنها لم تكن كذلك أيضا بالنسبة للصناع والحرفيين والمستثمرين الصغار، وكان عليهم التوصل لحلول أخرى.

الحرفيون والتوسع الرأسمالي الأوروبي

في البدء كان صراع الحرفيين يستهدف الحفاظ على بقائهم في مواجهة هيكل السلطة السياسية في محاولاتها المتنوعة للسيطرة عليهم وعلى طوائفهم أو استغلالهما. وبحلول نهاية القرن، ظهر تحد جديد، بالإضافة إلى تحدى هيكل السلطة، إذ أصبح على الحرفيين كما سلف القول أن يكافحوا للحفاظ على بقائهم في

⁵³ Raymond, Artisans, 721-22.

مواجهة نظام رأسمالى عالمى آخذ فى التوسع خشية أن يفقدوا أسواقهم. وهكذا، يمكننا وضع هذا التحدى الجديد فى إطار تضارب المصالح بين الاقتصاد الرأسمالى الأوروبى، الذى تدعمه النخب المحلية من جانب، وبين المنتجين المحليين من جانب آخر.

وقد كان المنهج الذى يركز على النظام العالمى موضع جدل كبير. وكان من بين الانتقادات الموجهة إليه تركيزه على التوسع الأوروبى ومراعاته لاحتياجات المركز وافتقاره للاهتمام بالدور المحتمل للأطراف فى هذه العملية. واختصر اهتمامه بالأطراف على النخب المتعاونة مع المركز وعلى دورهم فى توسع الرأسمالية هناك. لكنه لم يضع فى اعتباره المجموعات الاجتماعية الأخرى التى ربما كان لها دور فى تشكيل أو قبولية الشكل الذى اتخذته الاختراق الأوروبى فيما بعد. وبدلاً من ذلك، فإن هذا المنهج عامل مجتمعات الأطراف باعتبارها جماهير وكتلا غير متميزة تلبى فقط طلبات المركز. ولهذا النقد ما يبرره، لكنه لا يبرر إلغاء النموذج بأسره.^(٥٤)

ويمكن تتبع الخطوات التى أرساها ستيف سترن Steve Stern، فى دراسته عن الاقتصاد فى أمريكا اللاتينية والكاريبى، والتى تذكر أنه لا يمكن اعتبار أن النظام الرأسمالى الأوروبى قد أملى شكل الاقتصاد فى الأطراف، بل لقد كان مجرد قوة من قوى كثيرة تمثلت فى المنطقة التى عنى بها سترن، فى النظام العالمى، وفى مقاومة وإستراتيجيات أهل الأطراف والنخب التى ارتبطت مصالحها بأمريكا^(٥٥). وتنطوى صياغة سترن على بعض العناصر التى يمكن تطبيقها فى

⁵⁴ المناقشات حول هذا الموضوع وردت فى Suraiya Faruqi, "Ottoman cotton textiles, 1500 to 1800: The Story of a Success that did not Last," GENH Conference, Padua, 17-19 November 2005, 2-3.

⁵⁵ Steve Stern, "Feudalism, Capitalism and World System in the Perspective of Latin America and the Caribbean" American Historical Review, 94, 4 (Oct. 1988): 857-8.

مصر وفي دول أخرى، إذا جردنا الأحوال المحددة التي كان يدرسها. بعبارة أخرى، يمكن اعتبار التجار والصناع المحليين، الذين كانوا معرضين لأشد الأضرار من جراء الاندماج في الاقتصاد الرأسمالي الأوروبي، والإستراتيجيات التي صاغوها، قوة من القوى التي استطاعت أن تشكل الاقتصاد. إن مقاومة الحرفيين والصناع ومثابرتهم في مواجهة توسع الرأسمالية الأوروبية، أمر أثبتته مؤرخون من أرجاء أخرى من الدولة العثمانية، وقد تباينت الأشكال التي اتخذتها هذه المقاومة وتتنوع، وربما أبطأ هذا من سرعة تقدمها^(٥٦). ويجعل هذا عملية الإدماج أقل جبرية. وبالمثل، يمكن تصور أن العواقب المتنوعة للإدماج قد ولدت ظروفًا مختلفة.

وهناك خطآن يمكن خلالهما أن نحاول أن نطبق هذا النموذج النظري على الواقع المصري. الخط الأول من خلال مثال طائفة البصمجية (طابعي المنسوجات). إذ يمكن تبين نموذج محدد لتضارب المصالح هذا بين الحرفيين المتخصصين في طباعة المنسوجات (البصمجية). ويمكن استخدام ذلك لإعطاء الحرفيين بعض الوزن أو الدور في مواجهة التوسع الرأسمالي الأوروبي. ويمكن استخدام الإستراتيجية التي لجأ إليها أفراد هذه الطائفة لحماية أنفسهم من أحوال السوق المعاكسة، كنوع من دراسة الحالة بسبب أن طبيعة المنتج الذي كانوا ينتجونها كان لها بعد دولي. والخط الثاني من خلال الاتجاه نحو تريف صناعات أكبر عندما أصبحت الأحوال صعبة في العاصمة. فربما وفرت البلديات الأصغر في الأقاليم الحماية من الحكام الجشعين ومن المنافسة من المنتجات الأوروبية على حد سواء.

^(٥٦) انظر على سبيل المثال Murat Cizakca, "Incorporation of the Middle East into the European World Economy," Review, 8, 3, (1985), 353-378

طائفة البصمجية

على نحو أكثر تحديداً، كانت المنسوجات المطبوعة هي الموضة على النطاق العالمى وبالتالي كانت محل طلب فى أسواق كثيرة فى شتى أرجاء العالم. وقد نشأت هذه المنسوجات المطبوعة أصلاً فى الهند. وفى القرن الثامن عشر، كان هناك طلب دولى ضخم على المنسوجات المطبوعة الهندية فى مصر وسوريا والأناضول وكذلك فى عدد من البلدان الأوروبية، مثل فرنسا وألمانيا وإنجلترا أو الأقاليم الهولندية. وقد بينت دراسة الأذواق الأوروبية فى القرن الثامن عشر انتشار موضة القطنيات الهندية والقماش المطبوع الهندى. وفى مصر أصبح القماش الهندى سلعة رئيسية بالنسبة لتجار البحر الأحمر الذين كانوا يستوردونه من الهند وبعدئذ يعيدون توزيعه فى أسواق متوسطة كثيرة. وبالنسبة لكثيرين من هؤلاء التجار، كانت المنسوجات الهندية، مع البن، مصدر ثرواتهم.

وعلى مدار القرن الثامن عشر، وبسبب شعبية هذا المنتج، أصبح المزيد والمزيد منه ينتج فى شتى مراكز النسيج فى الدولة العثمانية والعالم الأوروبى، تقليداً للمنسوجات القطنية المطبوعة الهندية. وبين عدد من الدراسات فى مراكز إنتاج المنسوجات الأوروبية والعثمانية مدى "العالمية" التى بلغها هذا المنتج. فقد أوضحت ثريا فاروقى كيف أصبحت هذه المنسوجات المطبوعة المسماة بالبصمة (الطبع) تنتج فى مناطق عُرِفَ وعينتَاب فى الأناضول وفى حلب^(٥٧). وأصبح الميدان مفتوحاً للمنافسة بين منتجى هذه الأقمشة فى مراكز إنتاجها المتعددة. وفى القاهرة أيضاً نشأت طائفة لصناع النسيج الذين تخصصوا فى الطباعة على الأقمشة، مثلما حدث فى عدد من البلدان العثمانية الأخرى، استجابة للطلب المتنامى على هذا النوع من الأقمشة. ويمثل الذوق الذى يستسيغ هذا النوع من

⁵⁷ Suraiya Faroqhi, "Ottoman Cotton Textiles, 1500-1800: The Story of a Success that did not last," Paper Presented to the GEHN Conference, University of Padua, 17-19 November 2005, 20-21; *Artisans of Empire*, 80.

الأقمشة وإنتاجها في مثل هذا العدد الكبير من المراكز في الدولة العثمانية وأوروبا، ظاهرة جوهريّة طالما أنه يبين الترابط المتنامي الذي نشأ في الجزء الأخير من القرن الثامن عشر بين هذه المناطق، من حيث ذوق المستهلك، ومن حيث إنتاجها أصنافاً متماثلة.

ربما شكل هذا الطلب المتنامي والتنافس المتزايد في السوق العالمية على الأقمشة المطبوعة الإطار الذي شرع فيه الحرفيون في القاهرة ممن انخرطوا في صنع هذا المنتج، بترشيد تنظيمهم الداخلي للعمل، ولمكان العمل، ولعلاقات العمل. فقد جمّع أفراد الطوائف جهودهم، لتحقيق تنسيق أفضل لعمل الحرفيين، بغية التوصل إلى إنتاج أكثر عقلانية مما يمكن أن يحققه حرفي يعمل منفرداً في مشغله.

وسيطّل السؤال مطروحاً عما إذا كانوا قد فعلوا ذلك كإجراء حمائي للإبقاء على الأسواق التي يسيطرون عليها أو ما إذا كانت جهودهم ترمي إلى توسيع أسواقهم. ويذكر جيرارد (ص ٤٩٩) أن ١٠ أحمال من الأقمشة المطبوعة كانت من بين الواردات من أوروبا في العام ١٧٧٥: وهو مقدار أكثر تواضعاً بكثير من المنسوجات الأوروبية المستوردة الأخرى التي كانت تستورد بمئات وأحياناً بآلاف الأحمال سنوياً. ومن ثم، فربما جمع الحرفيون في القاهرة جهودهم لمواجهة هذا النوع من الواردات الذي استهدف سوق القاهرة.

ومن ناحية أخرى، ربما أرادوا توسيع أسواقهم. وربما استهدفوا أسواقاً عثمانية أخرى، حيث كان الطلب شديداً على المنسوجات المطبوعة. ويرجح أن الطلب العثماني على هذا المنتج قد اشتد عندما طفقت السلطات العثمانية تحاول الحد من الواردات من المنسوجات الهندية. ونحن نعرف أن المؤرخ العثماني الرسمي، نعيمة، اهتم بصفة خاصة بالمقادير الضخمة من المنسوجات التي كانت تأتي من الهند؛ لأن التجار الهنود كانوا يشترون سلعا قليلة من إسطنبول، ومن ثم كانوا يأخذون الذهب والفضة من السوق العثمانية. والواقع أن السلطان عبد الحميد أصدر فرماناً يحظر على الناس ارتداء الأقمشة المترفة الهندية بغية حماية

الصناعة المحلية^(٥٨). هل كان ذلك حافزا لمن كانوا ينتجون المنسوجات المطبوعة في القاهرة لتوسيع إنتاجهم ولمحاولة تغطية احتياجات هذه السوق، مثلما كان آخرون يفعلون؟ إننا نعرف من ليليان هيلير - بيريز Lilian Hilaire-Perez التي درست الأوراق الخاصة لتاجر فرنسي من ليون اسمه جان كلود فلاشا Jean-Claude Flachet كيف حاول التسلل إلى سوق هذه المنسوجات في إسطنبول عن طريق تقليدها في فرنسا حيث كان هذا النوع من المنسوجات يُعرّف "بالهندية" *indiennes*، وكانت تقليدا للتصميمات والتقنيات الهندية. ولكي يفعل ذلك، كان عليه أن يعلم نساجيه الفرنسيين الحرفة. ولهذا الغرض، رتب فلاشا لسفر عدد من عمال النسيج من مدينة أدرنا، وإزمير، وإسطنبول، إلى فرنسا ليعلموا عمال النسيج حرفتهم^(٥٩). وبمجرد أن أتقن الصناع الفرنسيون الحرفة، حاول هذا التاجر بيع منتجاتهم في الدولة العثمانية. ربما لم يكن الوحيد الذي فعل ذلك، حيث أن القاهرة وحلب كانتا تنتجان نفس النوع من الأقمشة. وربما رغبتا في الوصول إلى سوق إسطنبول أيضا.

وفي الحالتين، كان رد فعل الحرفيين في القاهرة إزاء الأحوال الجديدة للسوق هو إعادة تنظيم أحوال العمل ومكان العمل. بعبارة أخرى، ربما كانت التطورات في الشؤون الداخلية للطوائف محصلة لتطورات في أحوال التجارة الدولية التي تجاوزت كثيرا حدود طائفتهم ومدينتهم. وهكذا، يمكن اعتبار أن عمال النسيج هؤلاء حاولوا الحفاظ على أسباب رزقهم بأفضل ما في وسعهم. ويمكن أن نرى في تنظيم عملهم مثلا لطريقة مبتكرة استخدم بها الحرفيون والصناع طوائفهم للدفاع عن مصالحهم. وعلى غرار الأمثلة السالف ذكرها، فإن التطورات التي شرعوا فيها لم تكن لا في مجال التكنولوجيا ولا في مجال الآلات، إنما كانت في ميدان الشبكات والعلاقات والتنظيم.

⁵⁸ Faroghi, "Ottoman Cotton Textiles," 20-21

⁵⁹ Liliane Hilaire-Perez, "Cultures techniques et pratiques de l'échange entre Lyon et le Levant : inventions et réseaux au XVIIIe siècle, » Revue d'Histoire Moderne et Contemporaine 49,1 (janvier-mars 2002): 96-102.

وعلى نحو ما، كانت هناك أوجه تشابه مع إنتاج المنسوجات الهندية، وبخاصة الأقمشة القطنية، الذي كان يغطي أسواق العالم شرقا وغربا، في القرن الثامن عشر. ومع ذلك، فإن تعليقات رجلايين إنجليزيين زارا الهند سنة ١٨٣٢ تقريبا، هما هيو موراي وجيمس ولسون Hugh Murray, James Wilson، تكشف من ناحية، عن الإعجاب الشديد بنعومة قماش الموسلين الشفاف المنتج في داکا والألوان المتألقة والثابتة للقطنيات المنتجة في كوروماندل، حيث كانا يعتقدان أنه لا يوجد ما يفوقها في أي مكان في العالم. ومع ذلك، فمن ناحية أخرى، سرعان ما لاحظ الرجلان أن هذه المنسوجات يتم إنتاجها بدون رأسمال، وبدون الآلات وتقسيم العمل الحيويين بالنسبة للصناعة التحويلية الإنجليزية^(٦٠). وفي كلتا المنطقتين: الهند ومصر، أمكن تحقيق التوسع في الإنتاج والتفوق في النوعية بوسائل أخرى. ففي القاهرة، طور الحرفيون عملية أتاحت لهم التغيير داخليا واستهلوا بالنتيجة نوعا من المشروع الاستثماري التابع للطائفة. ولا يعنى هذا التقليل من تأثير التكنولوجيا على علاقات الإنتاج، بل مجرد القول بأنه كانت هناك عوامل أخرى شكلت العلاقات ويقتضى أخذها في عين الاعتبار^(٦١).

ويذكرنا إعادة تنظيم العمل والتصحيح الداخلي الذي كانوا يضطلعون به بما كتبه المؤرخ الهولندي جان دي فري Jan de Vries عن إنتاج المنسوجات الهولندية في القرنين السابع عشر والثامن عشر، فيما قبل الثورة الصناعية. فقد أكد أن صناعات المنسوجات توصلوا إلى طرق لزيادة الإنتاج بوسائل شتى قبل استخدام الآلات. وفي

^(٦٠) ورد في Vijaya Ramaswamy, "The Genesis and Historical Role of the Master Weavers in South India Textile Production," *JESHO* 28,3 (1985): 298. This issue is also dealt with by Robert DuPlessis and Martha Howell, "Reconsidering the Early Modern Urban Economy: The Cases of Leiden and Lille." *Past and Present* 84 (Feb. 1982): 49-84

^(٦١) للاطلاع على وجهات نظر شتى حول هذا الجدل انظر Charles Tilly, « Flows of Capital and Forms of Industry in Europe 1500-1900," *Theory and Society*, 2, 2 (March 1983), 123-142.

هذا الصدد، استحدث مفهوم "ثورة الاجتهاد فى الصناعة" industrious revolution باعتبارها توسعا فى الإنتاج العائلى، عن طريق إعادة تخصيص الموارد، كمقابل "للثورة الصناعية" التى قامت على استخدام الآلات. وفعلوا ذلك بتقليل وقت الراحة إلى أدنى حد، وبتوجيه العمل نحو إنتاج السلع القابلة للتسويق^(٦٢). وقد يكون ذلك ذي علاقة بالسياق الراهن حيث أن البصمجية فى القاهرة قد شرعوا فى إعادة التنظيم الداخلى للعمل، ربما للهدف نفسه وهو زيادة الإنتاج.

وتتبدى تفاصيل هذا التنظيم فى حجج الطوائف التى يرجع تاريخها إلى سنة ١٧٨٠/١١٩٤ والتى قرر أفراد الطوائف فيها أنه ينبغى أن يعملوا جميعا فى مكان واحد وأنه يتعين تقسيم أرباح عملهم بين الأعضاء بنسب محددة: أن يحصل شيخ الطائفة و ١٤ عضواً آخرون، كل منهم على جزء من الربح. وكان هذا التنظيم للعمل - وهو يختلف تماما عن الإنتاج الحرفى التقليدى الذى كان يقوم على عمل الشخص وإنتاجه - ترتيبا غير مألوف بالنسبة للطوائف. ربما كان العمل كمجموعة فى مكان واحد يعنى أنهم كانوا يستطيعون إنتاج أقمشتهم المطبوعة على نحو أسرع وبكفاءة أكبر. وربما كان ذلك طريقة لضبط تجانس الإنتاج ونوعيته.

وحيث أن ذلك لم يكن ترتيبا يصلح لمرة واحدة فقط وإنما ترتيبا يوفر الاستمرارية، طويل الأجل، يمكن افتراض أنه كان يستهدف سوقا أوسع بدلا من إنتاج الأفراد. ويدل تقسيم إيرادات العمل على أنه ربما كان هناك تراتبية بين البصمجية: فقد كان تقسيم الربح غير متساو بدرجة كبيرة، إذ كان يقسم على أربع أقسام، على أن يحق للعضو الواحد قسم وربع، بينما يوزع القسم الآخر بين أربعة أفراد، وكان حرقى يحصل على الحصة الأكبر، النصف.

ويجدر التساؤل عما إذا كانت الأنصبة مرتبطة بمقدار العمل الذى يبذله الفرد، أو ربما مقدار رأس المال الذى قدّمه، رغم أن المال لم يذكر هنا. وكذلك تم تحديد مقادير الإيرادات على مستوى آخر، حيث كان جزء محدد من الإيراد يوضع جانبا، قسما، لصيانة المعدات؛ وكان القسم الأخير يحفظ جانبا تحسبا للخسائر

المحتملة (الهالك) أو لمصروفات الإنتاج الأخرى^(٦٣). وإذا كان ما يفعلونه يبدو غير معتاد بالمرّة، فذلك ربما كان راجعا إلى أن الأحوال التي يواجهونها كانت جديدة هي أيضا^(٦٤).

ويمكن اعتبار هذا المشروع شكلا آخرًا للتطور الرأسمالي استطاع الحرفيون من خلاله أن يواجهوا على نحو أفضل الأحوال السائدة في الاقتصاد العالمي، سواء كنا نتحدث على مستوى الاختراق الأوروبى للاقتصاد المصرى، أو عن هؤلاء الحرفيين وفيما إذا فكروا في اختراق أسواق عثمانية أخرى والتنافس مع عدد من المراكز المنتجة للمنسوجات المطبوعة. ومن الصعب تصنيف ما قام به عمال النسيج هؤلاء. كان ينطوى على عناصر رأسمالية، كما اقتبس ممارسات معينة من الهياكل والممارسات المألوفة لدى الحرفيين وغيرهم. بيد أن ذلك كان جديدا فيما يتعلق بالطوائف في القاهرة. وربما يمكننا اعتبار ذلك كرد فعل على الأحوال السائدة. وكانت إدارة هذا المشروع أكثر حنكة وأشد تعقيدا من إدارة مشغل فردى على يد حرفى واحد. وربما كان به عنصر رأسمالى بقدر ما يعنيه ضمنا التوسع فى مكان العمل. ولكن، أيا كان طابعه المبتكر، فقد اتسق بطريقة ما مع قوانين الطائفة التى اقترنت ردحا طويلا من الزمن بهيكلها التقليدى. كان على الأعضاء أن يطيعوا شيوخ طوائفهم، وكان يمكن فصل أعضاء الطائفة الذين يخالفون القوانين بالعمل خارج الموقع المحدد على سبيل المثال، وكان أعضاء الطائفة مسؤولين بصورة جماعية عن سداد الضرائب. وفي نهاية المطاف، فإن كل الحرفيين المرتبطين بهذه البنية ولو جزئيا، كانوا من أعضاء الطائفة، رغم أوجه عدم المساواة القائمة فيها، وكانت عضويتهم فى الطائفة تخلق ولاءً معيناً فيما بينهم. وكلها سمات أخذت بها الطوائف لحقبات طويلة. والمؤكد أنها لم تكن

⁶³ SN 531, 258 (1194/ 1780), 197-8.

^(٦٤) لم ير محمد جنك (الصناعة العثمانية)، ٦٣، إن الصناعة العثمانية تعرضت للتغيير فى القرن الثامن عشر. وهذا الاختلاف فى الرأى يمكن أن يرجع للاختلاف بين القاهرة وإسطنبول.

رأسمالية فى تقاسمها للمنافع، رغم عدم تساوي الأنصبة. وكان الاستثمار الجماعى فى هذه الطوائف يعنى ضمنا تنظيمًا يفيد أشخاصا كثيرين، مقارنة بالأشكال اللاحقة من الرأسمالية التى لم تفد سوى القلة.

شركة أبدان/شركة صناعة

هل ابتكر الحرفيون نوعا جديدا من التنظيم ردًا على أحوال معينة، أم أنهم استغلوا الهياكل الفقهية القائمة وكيفوها وفق حاجاتهم؟ الطرح الثاني هو المرجح، حتى وإن لم تكن فكرة هذا التنظيم مستوحاة بالضرورة من تجربة الطوائف، مثلما كان الحال بالنسبة لأوقاف الطوائف.

وقد تكون إحدى المصادر للطابع الجماعى لعمل طائفة البصمجية (رغم عدم وجود إشارة إليه بالتحديد فى حجج الطائفة) فى أشكال معينة من الشراكة مارسها الحرفيون والصناع أحيانا، ألا وهى شراكة العمل (شركة أبدان وشركة صناعة). وقد درس أبراهام اودوفتش Abraham Udovitch الشروط القانونية لشراكات العمل هذه، إلا أنه لا يزال يتعين التدقيق بالطريقة التى كانت تنفذ بها هذه الشروط. ففى هذا النوع من الشراكة، لم يكن رأس المال هو الشيء المشترك بين الطرفين وإنما العمل^(٦٥). وفى هذه الفترة، كان الحرفيون والصناع يتعاملون بهذه الشراكات أحيانا، مثال شركة صناعة فى الصباغة التى أبرمت بين ثلاثة صباغين للأقمشة^(٦٦). أو شركة الأبدان (العمل) بين اثنين من صانعى الأحذية^(٦٧)، وإنهاء شركة صناعة جمعت اثنان من الخياطين، وبمقتضاه أخذ أحد الشركاء البضاعة التى كانت فى حانوتها، وقسمت المعدات بين الطرفين، وحصل الطرف الآخر الديون التى كانت

⁶⁵ Abraham Udovitch, "Labour Partnerships in Early Islamic Law," JESHO 10,1 (July 1967): 64.

(٦٦) بولاق ٥٧، ١٢٢٨ (١٠٩٢/١٦٨١)، ٤٨٤.
(٦٧) الباب العالى ١٣٢، ٣٨١ (١٠٦٥/١٦٥٤)، ٧٨.

مستحقة لهما^(٦٨). وكانت شراكات العمل هذه تعنى عادة أن يعمل الحرفيون والصناع فى موقع واحد، وأن هناك نوعا من تقسيم العمل. بيد أنه على خلاف تنظيم هذه الطائفة، نرعت هذه الشراكات إلى أن تكون بين اثنين أو ثلاثة أشخاص؛ أي أنها كانت محدودة النطاق، بقدر ما نستطيع تبينه من المصادر المتاحة.

ومن ثم، لو كان هذا التنظيم الطائفى قد وجد مصدره فى نوع من الشراكة جرت صياغتها وفق الفقه الإسلامى، لقام الحرفيون باستخدامها بما يوافق أغراضهم، ولكيفوها بمقتضى ذلك بما يلبي متطلباتهم. فمن ناحية إذن، استخدمت الطوائف آلية تقليدية، وإن كلفتها بما يلبي احتياجاتها، ومن ناحية أخرى كان يمكن اعتبار هذا التنظيم سباقا فى نظريته للمستقبل. وفى الواقع، كان الحرفيون ينشئون مشروعا صغيرا يعمل فيه عدد كبير من الأشخاص نسبيا (مقارنة بالنساج الذى كان يعمل فى مشغل بنولين أو ثلاثة)، وكان المشروع أحيانا يشبه مصنعا صغيرا، غير أن نظامه كان محكوما بقواعد الطائفة وليس بقواعد المصنع الحديث، ويتبع أوامر شيخ الطائفة وليس أوامر صاحب المصنع: كان العاملون فيه شركاء فى رأس المال والأرباح بدلا من أن يدفع لهم صاحب المصنع أو الرأسمالى أجرا ويستولى على الربح كله.

هل قامت مصانع ما قبل قيام الصناعة؟

نظرا لأن التنظيم كان مبتكرا جدًّا فيما يتعلّق بنشاط الطائفة، بات من الصعب إدراجه فى سياق ما. وعلى مستوى معيّن، يذكرنا هذا المشروع بنموذج فرناند بروديل عن "الورشة" (factory) فيما قبل الصناعة (industry). لكن هناك فرق جوهري بين هذين النموذجين. فورشة بروديل كان يديرها تجار مستثمرون ينظمون العمال والإنتاج، ويوفرون الأموال وأحيانا المواد الخام، وكانوا يملكون

^(٦٨) بولاق ٥٩، ١٠٠٥ (١٦٩١/١١٠٣)، ٣٦٠.

رأس المال، وينظمون التجارة بالمنتج الذي يتم إنتاجه^(٦٩). والحال هنا ليس كذلك. فأعضاء الطوائف كانوا ينظمون أنفسهم، ولم يكن لديهم تاجر يمولهم. وبالتالي، ظل نطاق عملهم متواضعا، وبقيت قدرتهم على التوسع الكبير محدودة. ومع ذلك، فإن هذه المبادرات مهمة لفهمنا لكل من تاريخ الطائفة والصلات التي قد تربط هذا النموذج بتطورات لاحقة - وهي قضية لا تزال تتطلب بحثا طويلا لكي نفهمها. والواقع أن دراسة مثل هذه المشروعات الجماعية (وحتى المشروعات المملوكة فرديا) تثير أسئلة بالغة الأهمية لفهمنا للفترة.

وبغض النظر عن سبب التطور، فإن هذا النظام يبين ترشيحا معيناً للعمل قد يستطيع ذلك المشغل الأخذ به مستقبلا. وهكذا يمكن الترويج بأن أحد مصادر نظام الورشة في القرن التاسع عشر تمثل في هيكل الطائفة، وأن الآلات لا يمكن استخدامها إلا إذا كان وراءها تنظيم للعمل يدعمها. وفي الوقت نفسه، بينما كان مشروع الطائفة يحمي الحرفيين، فإن القرارات كانت تتخذ على مستوى الحرفيين بدلا من أن تأتي من أعلى. في حين أن القرارات في رأسمالية الدولة المقترنة بمصانع محمد علي كانت تأتي من أعلى، وكان يتعين الالتزام بالقواعد التي تسنها الهيئات السياسية.

وأيا كان الحال، فإن تجربة هذه الطائفة يمكن اعتبارها مثالا لمشروع رأسمالي صغير من نوع خاص، وأنه انبثق من هذا الهيكل. وهو بالتالي يمثل رغم ذلك شكلا آخر من الاقتصاد المختلط، أو نشاطا للاستثمار يجمع بين أكثر من نمط إنتاج داخل هيكل تقليدي. ويشكل تطور مشروعات الطوائف مثالا لتعددية الأشكال والأنماط في أوائل العصر الحديث. لذلك يمكن اعتبار هذا الاتجاه مظهرا آخرًا لتنوع "ما قبل الرأسمالية" ولذلك الحشد من الأشكال الذي انبثق منه. وهو يلقي

⁶⁹ Fernand Braudel, *Civilization and Capitalism, 15th – 18th century* 2 *The Wheels of Commerce*, translated from the French by Sian Reynolds (New York: Harper and Row, 1979), 298-302, 320-330.

الضوء على تعددية الأشكال الحديثة الأولى التي أخذت في الفترة الحديثة أما تتقلص أو تزداد تجانسا^(٧٠).

كان الصناع الأوروبيون في القرن الثامن عشر يضطلعون بابتكارات تقنية مهمة بخاصة في مجال المنسوجات، ساعدتهم على زيادة إنتاجهم وتوسيع تشكيلة الأقمشة التي يصنعونها ويبيعونها رخيصة. وبحلول أوائل القرن التاسع عشر، وجد القطن الإنجليزي بالتصميمات الهندية *indiennes* طريقه إلى سوق القاهرة^(٧١). وإذا أردنا الحديث عن الابتكار لدى الحرفيين في القاهرة، فلن يكون ذلك في مجال التقدم التقني، وإنما في مجال التنظيم الاجتماعي للعمل وعلاقات العمل، ربما بهدف تحقيق غايات مشابهة أو مماثلة.

تريف الصناعة وأقلمتها

نعرف أن تريف صناعة المنسوجات كان يسير على قدم وساق بحلول نهاية القرن التاسع عشر، ويرجع ذلك لعدة أسباب، مثل تغير أذواق الطبقات الحاكمة التي كانت تعيش في المدن العواصم، حيث انتشر الطراز الغربي من الأقمشة، ونشأت أسواق في الريف والأقاليم للأقمشة المحلية. وفي حين انخفضت صناعة النسيج في العاصمة، ازدادت نشاطا في عدة بلدات في الأقاليم مثل دمياط والمحلة^(٧٢). والواقع أن هذا الاتجاه كان ملحوظا في القرن الثامن عشر.

⁷⁰ John Chalcraft, "Pluralizing Capital, Challenging Eurocentrism: Towards Post-Marxist Historiography," *Radical History Review* 91 (Winter 2005), 23-24.

^(٧١) إدوار دريو، محرر، محمد علي ونابليون (١٨٠٧ - ١٨١٤) مراسلات قناصل فرنسا في مصر، ترجمة إلى العربية ناصر إبراهيم (القاهرة: المركز القومي للترجمة، ٢٠٠٨)، ٣٦٤.

⁷² Nelly Hanna, "Incorporation of the Textile Industry in 19th-century Egypt," in *La France et l'Egypte a l'epoque des vice-rois 1805-1882* edited by Daniel Panzac and Andre Raymond, Cairo, Institut francais d'archeologie orientale, 2002, 155-156.

كان نقل الصناعات من القاهرة إلى الأقاليم أو المناطق الريفية في القرن الثامن عشر أحد المظاهر المحددة للطريقة التي كان الحرفيون والتجار يبحثون بها عن طرق للدفاع عن مصالحهم ضد عملية إخضاع محتملة، سواء من قبل الحكام الجشعين أو من جراء منافسة التجار الأوروبيين. كان الانتقال خارج العاصمة يعني أنه ستكون هناك منافسة أقل وربما تعسف أقل من نظام السلطة. وربما كان الانتقال راجعا أيضا إلى وجود مساحات أكبر.

وفي كثير من المناطق الريفية، إن لم يكن في معظمها، كان قاطنوها يمارسون حرفا صغيرة تبقى ببعض احتياجاتهم، بعض الحرف الغذائية، بعض النسيج، بعض الفخار، وكان السكان في كثير من البلدات ينتجون بضائع وسلعا للأسواق، أما للبيع في مناطقهم أو للبيع في مناطق بعيدة. وهكذا، كانت الصناعات الريفية والإقليمية منتشرة تماما في كل أرجاء مصر. والإشارة هنا إلى انتقال الصناعة إلى الأقاليم في الجزء الأخير من القرن الثامن عشر، لا تعود إلى هذه الحرف الصغيرة التي كانت تزاوّل منذ زمن بعيد في بلدات الأقاليم في الدلتا وفي صعيد مصر، إنما تشير إلى أدلة عن وجود مشروعات أكبر. إذ كان يمكن العثور على مثل هذه المشروعات في بلدات في الدلتا. وربما كان البعض منها مماثلا لمشروع طائفة طباعى المنسوجات، الذين كانوا يعملون في موقع واحد. ولدينا إشارات عن مشاغل كبيرة، وعن مشروعات يعمل بها عدد كبير من الصناع. وإذا كانت التفاصيل المتعلقة بتنظيم هذه المشروعات قد غابت عنا، فإن ذلك يرجع جزئيا إلى أن التاريخ الاقتصادي في كل جوانبه، قد تجاهل إلى حد كبير الأقاليم والمناطق الريفية أو استبعدتها. ومع ذلك، فإن القليل المتوافر يدل على نقل بعض الحرف المهمة من العاصمة إلى بلدات الأقاليم هذه.

وتؤكد دراسة حديثة لإقليم المنوفية في القرن الثامن عشر أن مشاغل المنسوجات بلغت أحيانا أحجاما هائلة. والواقع أن الباحث ياسر محاريق يذكر وجود مشغل كان مكونا من عشرة غرف بكل منها نحو عشرة أنوال. ومقارنة

بالقاهرة، كان هذا مشغلا كبير الحجم^(٧٣). لكنه لم يكن فريدا. فبالمثل في بلدة المنصورة، يذكر كتاب وصف مصر وجود مصنع للنسيج كان يستخدم ٢٠ عامل نسيج ومصنع آخر كان يستخدم ١٠٠ عامل أو أكثر^(٧٤).

ولا يزال يتعين الوصول إلى الكيفية التي نظمت بها هذه المشروعات. والتعليق الوحيد الذي يمكن أن ندلى به واثقين بما نقوله هو أن أشكال التنظيم كانت متنوعة وليست موحدة، وأن علاقات العمل في هذه المشروعات اتخذت بالمثل أشكالا متنوعة. وقد كتب حسام عبد المعطى عن تاجر اسمه أحمد بسيونى ابن الفاعل، كان لديه مشغل كبير في مدينة المحلة المنتجة للمنسوجات استخدم فيه عددا من النساجين والخياطين والعقادين بغية إنتاج الملابس الجاهزة^(٧٥). ويعنى هذا نوعا من البنية المنظمة لا نعرف عنها لسوء الحظ سوى القليل جدا. ومع ذلك، فإنه من الجدير بالذكر أن الملابس الجاهزة، للرجال والنساء على حد سواء، وجدت طريقها إلى إسطنبول، بما في ذلك نوع من الملابس أعد خصيصا لجو إسطنبول البارد والرطب، أي أنه كان معدا خصيصا للتصدير. ولا يحدد مصدرنا في هذا، وهو كتاب ثريا فاروقى الأخير عن الحرفيين، أين كانت تصنع هذه الملابس في مصر، ولكنه يحدد القرن السابع عشر تاريخا لإنتاج الملابس الجاهزة^(٧٦). هل كانت تنتج في مشغل واحد، تتم إدارته كمشروع كبير، أم كانت المراحل المختلفة لصنع الملابس تتم في مشاغل منفصلة ينسق ملاكها أنشطتهم فيما بينهم؟، هذان سؤالان نأمل أن تجيب عليهما البحوث في المستقبل.

(٧٣) ياسر عبد المنعم محاريق، المنوفية في القرن الثامن عشر (القاهرة، الهيئة المصرية العامة للكتاب، ٢٠٠٠)، ٣٨٣ - ٣٨٤.

⁷⁴ Description de l'Egypte, Etat Moderne 2,2, 603

(٧٥) حسام عبد المعطى، "صناعة الأقمشة في مصر خلال العصر العثماني، ١٥١٧-١٨١٧" الرزنامة، (٢٠٠٦): ٣٤٦.

⁷⁶ Faroghi, *Artisans of Empire*, 80.

ربما ساعد نقل الصناعة إلى المحلة والمنوفية والمنصورة هؤلاء التجار والحرفيين والصناع على مواصلة العمل بمنأى عن التحديات التي كانت تواجه العاملين في القاهرة. ربما أتاح لهم هذا فرصة أفضل لمواجهة تحديات القرن التاسع عشر الضخمة القادمة من مصانع الدولة التي أنشأها محمد علي، إلى تحديات معاهدة بلطه ليمان Balta Liman (١٨٣٨) التي أوّمت إلى تدفق السلع الأوروبية للدولة العثمانية بأسعار مجزية للرسوم الجمركية، وانهيال رجال الأعمال الأوروبيين الذين عملوا تحت حماية المحاكم القنصلية.

الفصل السابع

كلمات ختامية

ما الذى بقى من الاستثمار فى تنظيم المشروعات بعد مائة عام؟

ستحاول هذه الكلمات الختامية تقييم دور الحرفيين والصناع فى التحولات التاريخية التى جرت فى تلك الفترة. وقد سعت الدراسة إلى تبيان أننا لا نستطيع التركيز على التجار وحدهم، ولكن الأمر يقتضى أن ندرج الحرفيين والصناع والإنتاج فى اقتصاد الفترة ما بين ١٦٠٠-١٨٠٠. وقد انصرفت الدراسات الأكاديمية إلى فصل التجارة عن الإنتاج، فى حين أن الإنتاج فى الواقع يمكن أن يكون له أيضا بعد دولى. ورغم أن ميل الحرفيين أخذهم إلى حيث التقاليد، فقد كانوا قادرين أيضا على التجديد والابتكار. أنشأ الحرفيون مشروعات صغيرة لها سمات عديدة مبتكرة، وكانت لمنتجاتها سوق وعملوا للحفاظ على مصالحهم وحمايتهم. ولم تقصد الدراسة إظهار الحرفيين وكأنهم الوحيدون الذين لعبوا دورا فى العملية التاريخية التى قادت مصر إلى العصر الحديث، وكانت ترمي إلى عرض نشاط مجموعات من غير أهل الصفة وجدوا طريقة للاندماج فى العملية التاريخية هذه.

ويمكن التساؤل عن كيف يمكن للمادة المعروضة فى هذا الكتاب أن تساعدنا فى فهم القرن التاسع عشر بطريقة تضىء عليه بعض العمق التاريخى، وكيف كان لأنشطة الحرفيين دور فى خلق هذا العمق التاريخى. ربما توفر دراسة الحرفيين المستثمرين ورأسمالية الحرفيين فى القرنين السابع عشر والثامن عشر رابط فى هذا الصدد، بين الفترات التى كانت دراستها تتم عادة على نحو منفصل عن بعضها البعض. وقد جعلنا ذلك نعيد التفكير فى بعض جوانب التاريخ الاقتصادى للمنطقة، خاصة فيما يتعلق بمصادر الرأسمالية الحديثة، وتسلسل الرأسمالية الأوروبية. ويفند الكتاب اختزال التاريخ الاقتصادى للقرن التاسع عشر إلى مجرد الاحتياجات الاقتصادية للمركز، أو التركيز على أهل القمة.

كيف انتقلت إحدى المناطق إلى الحداثة؟

شملت دراسة الحرفيين والصناع فى القاهرة بين ١٦٠٠ و ١٨٠٠ قضية الحداثة. وهناك دراسات تاريخية جوهريه حول موضوع ما إذا كانت الحداثة ظاهرة أوروبية انتشرت فى نهاية المطاف إلى أرجاء أخرى من العالم، خلال الغزوة الإمبريالية أو من خلال توسع الرأسمالية، أو ما إذا كانت الحداثة قد اتخذت أشكالاً متعددة، وكان لهذه الأشكال تجليات مختلفة فى مختلف المناطق، شكلتها الخبرة التاريخية، أو الجغرافيا، وليس الاتصال بالغرب.

وكان تحديد بعض الطرق التى انتقلت بها المنطقة إلى الحداثة والدليل على ذلك بالنسبة لوجهة نظر أعرض عن تاريخ العالم، موضوعاً أساسياً فى الكتاب. إن هذا الكتاب عن الحرفيين والصناع فى القاهرة انطوى ضمناً على أن الحداثة لم تبدأ من خلال الاتصال بالغرب بل كانت لها جذورها فى آليات العمل الداخلية لمجتمع واقتصاد معينين، لم يكتسبها السمات الغربية إلا فى القرن التاسع عشر. وحاول توضيح المسار الذى اتبعته مصر لتصل إلى ١٨٠٠ أو إلى ١٩٠٠. وهو ليس بأى حال من الأحوال محاولة لوصف الأحوال فى ١٦٠٠ أو ١٧٠٠ بأنها حديثة بل محاولة لفهم التطورات فى ١٦٠٠ التى أدت لما جرى فى ١٩٠٠. وقد انصب محور الدراسة على الاقتصاد، متقصياً بعض مراحل العملية، والأشخاص والمجموعات التى انخرطت فيها، وبعض التحولات التى أفضت إلى أحوال القرن التاسع عشر. وكان سياق هذا التطور عملية انطوت على عوامل شتى، مثل نمو التجارة العالمية واشتداد ساعدها، ونمو هياكل السلطة وانخراطها فى الاقتصاد. وغالباً، ما تناول تسجيل التاريخ قضية الانتقال إلى الاقتصاد الحديث عن طريق التركيز على مناطق معينة مثل إنجلترا أو أوروبا الغربية. وركزت الدراسات على طرق محددة بعينها للانتقال إلى الحداثة، أى الثورة الصناعية والتقدم التكني المقترن بها، وإنشاء الصناعات والمشروعات الكبيرة، وإقامة الشركات التجارية مثل شركة الهند الشرقية الهولندية أو شركة المشرق. وقد أسهب كثير من الأعمال حول الاقتصادات الحديثة

فى هذه الموضوعات. ومع ذلك، فإن هذه المشروعات الكبيرة لم تمثل مطلقا المجموع الكلى للاقتصاد. وفى دراسات التاريخ الاقتصادى جرى تهميش المناطق التى لم تضم هذا النوع من المشروعات الكبيرة.

وفى عهد أحدث، شرع عدد من المؤرخين يبتعدون عن هذا المنهج الذى يجعل من أوروبا مركز الكون. فدرسوا اقتصادات الهند وجنوب شرق آسيا، والتجارة فى هذه المنطقة، وإنتاجها. وأصبح الاهتمام بالمحيط الهندى مقترنا بالتجارة العالمية فى حين اقترن التركيز على المحيط الأطلسى بالتوسع الأوروبى. وفتحت دراساتهم الطريق لفهم كيفية تطور الحداثة فى مناطق مختلفة مستقلة عن النماذج الأوروبية. وتقصى هؤلاء المؤرخون دور شبه القارة فى النظام التجارى، ووجدوا أنه تحقق له ميزان تجارى موات، وأنه كان له إنتاج من المنسوجات يباع فى العالم كله.

وعودة إلى مصر فى سياق التاريخ العالمى، نجد أن تواريخ مختلفة اقترحت باعتبارها الوقت الذى أصبحت فيه بركة راكدة متخلفة عن الركب: ١٤٩٨ عندما وصل البرتغاليون إلى جوا فى الهند، ووضعوا أيديهم على تجارة الفلفل الدولية، التى كانت حتى ذلك الحين احتكارا لتجار القاهرة، و١٥١٧ عندما أصبحت مصر ولاية فى الدولة العثمانية بدلا من مركز لأهم إمبراطورية فى المنطقة أى الدولة المملوكية. ويدعو الكتاب إلى إعادة النظر فى هذا الأمر. وقد بحث عن طرق لإيجاد مكان لمصر ما بين ١٦٠٠ و ١٨٠٠ ولإعادة إدماجها فى التاريخ العالمى.

ولتحقيق ذلك، اقتضى الأمر الابتعاد عن المنهج، وبالتالي عن المعايير، التى تجعل من أوروبا مركز الكون، وقد أشار الكتاب إلى مسار من المسارات التى دلفت بها مصر إلى العالم الحديث، ليس فقط بأعمال حكامها وطبقتها الحاكمة، وليس فقط بإصلاحات الدولة والقرارات الحكومية، وإنما أيضا بالنظر لقطاعات أخرى فى المجتمع. وبالتالي، اقترحت الدراسة النظر فى "مشروعات الأعمال الصغيرة" – مقابل "مشروعات الأعمال الكبيرة" – باعتبارها محورا جرت فيه صياغة المبادرات الفردية والجماعية وجرى تكييفها مع الأحوال المتغيرة. ومنذ بضع سنوات

خلت، لم يوضح روجر أوين Roger Owen فى دراسته الوجيزة حول تطور الصناعة التحويلية الصغيرة فحسب وإنما أوضح أيضا أوجه الاستمرار التى تبين أن الاختراق الأوروبى فى القرن التاسع عشر لم يضع حدا للإنتاج برمته بصورة مفاجئة⁽¹⁾. لم يتم إنجاز أبحاث معمقة عقب هذه الدراسة، مما يترك مجالا للتدقيق فى هذا الموضوع.

لم تشاهد مصر وحدها ازدهار مشروعات الأعمال الصغيرة، التى يعمل أعضاء الأسرة فيها معا عادة، والتى حافظت عليها الأسر نفسها جيل بعد جيل، وإنما ازدهرت كذلك فى ايطاليا وبلاد الشام والبلقان والأناضول والبندقية وفلورنسا. بعبارة أخرى، يمكن تبين سمة إقليمية مشتركة فى العالم العثمانى وعالم شرقى البحر المتوسط. وفى سياق مشروعات الأعمال الصغيرة هذه، لم ينصب الاهتمام لا على الابتكار التكنولوجى ولا على استخدام الآلات. وبدلا من ذلك يتقصى الكتاب مختلف الممارسات الرأسمالية التى استخدمها الحرفيون والصناع المستثمرون فى إدارة مشروعات أعمالهم. وقد تأرجحت دراسات الحرفيين الصناع بين ممارسات الاستثمار فى المشروعات الصغيرة، مثل توسيع نطاق حرفة ما، والاضطلاع بعدة أنشطة حرفية وتجارية فى الوقت نفسه، وبين الممارسات الرأسمالية، التى كان فيها الحرفى يرأس مشروعا صغيرا يستخدم فيه عمالا لإنتاج سلع يحقق منها ربحا، والطوائف التى نظمت مالىتها بهدف تحقيق تراكم لرأس المال. ولهذه الممارسات أهمية جوهرية لفهمنا الرأسمالية الحديثة.

لا يزال مصدر الرأسمالية الحديثة موضع خلاف. وترى وجهة نظر أن الاستعمار كان مصدرها، وترى وجهة نظر أخرى أن مصدرها كان رأسمالية الدولة

¹ Roger Owen, "The Study of Middle Eastern Industrial History: Notes on the Interrelationship between Factories and small-scale manufacturing with special references to Lebanese silk and Egyptian sugar, 1900-1930," International Journal of Middle East Studies, vol. 16 no. 4 Nov. 1984, p. 476.

التي أقامها محمد على^(٢). وقد أكدت دراسة رؤوف عباس وعاصم دسوقي أن الرأسمالية دخلت مصر في القرن التاسع عشر من خلال حيازة الأرض والزراعة^(٣). وتتفق الدراسة الحالية مع آراء بيتر جران ودراسة سمير أمين في أنه ربما كان هناك أكثر من مصدر وأن بعض هذه المصادر كان قائما في القرن الثامن عشر، وتمضى لما هو أبعد منها للقول بأنه إضافة إلى رأسمالية التجار لا بد أن نضع في الحسبان أيضا الممارسات الرأسمالية التي اضطلع بها الحرفيون في مشروعات أعمالهم الصغيرة. فقبل الرأسمالية الصناعية أو الزراعية، كانت رأسمالية التجار شكلا مهما لكنها مرة ثانية لم تكن الشكل الوحيد. فقد بين الكتاب تطور أشكال من رأسمالية الحرفيين كمحصلة لسياقات بعينها، وأنها تغيرت عندما تطورت هذه السياقات. وبالقيام بذلك، يمكن تبين كيف أنها ربما تكون قد ساعدت في تشكيل الأحوال الحديثة. بعبارة أخرى، هناك عدد من المصادر للرأسمالية، وأنها في مراحل أسبق تعايشت وتفاعلت، وفي فترة لاحقة، تم إخضاع أشكال معينة.

كذلك تقصى الكتاب مجال العلاقات الاجتماعية، علاقات العمل وتنظيم العمل لدى الحرفيين أو، على وجه أكثر تحديدا، لدى الحرفيين الذين كان لمنتجاتهم بعض الثقل في الاقتصاد. ونظرت الدراسة في أنواع كثيرة من الشبكات وأشكال التنظيم التي استحدثها الحرفيون، فيما بينهم وفي طوائفهم وكذلك العلاقات الاجتماعية للحرفيين والشبكات التي شيدوها بصورة فردية ومن خلال الطوائف، سواء في أيام اليسر أو في أيام العسر. فقد صاغوا إستراتيجيات للتصدى لأحوال معاكسة ولاستغلال الظروف المواتية إلى أقصى حد. فشكّلوا حرفهم وفق أسس تنظيم الأعمال

² Peter Gran. L'Egypte au XIX siècle. Samir Amin, MalDevelopment, Anatomy of a Global Failure, translated by Michael Wolfers, (Tokyo: United Nations University Press, Zed Books, 1990), 102-3.

^(٣) رؤوف عباس وعاصم الدسوقي، كبار الملاك والفلاحين في مصر ١٨٣٧ - ١٩٥٢، دراقباء للطباعة والنشر، القاهرة، ١٩٩٨.

أو لجأوا إلى الممارسات الرأسمالية، في زمن اليسر عندما كانوا يستطيعون العمل متحررين نسبيا من التعسف السياسى من أهل السلطة، وجمعوا بين ممارسات التجار وممارسات الطوائف على حد سواء.

لقد قامت ممارسات كثيرة من هذا النوع فى نهاية المطاف فى سياق تطورات القرن التاسع عشر، ربما فى سياقات مختلفة وربما من قبل مجموعات مختلفة. وفى النهاية أصبح عدد من هذه الممارسات مصدرا للاقتصاد الحديث. وتنظيم العمل فى طائفة البصمجية (طابعى المنسوجات) مثال جيد لإظهار الصلة بين ممارسات الطائفة والمصنع الحديث فى عصر محمد على. والعقود الأربعة التى فصلت بين زمن إنشاء محمد على لمصنع للنسيج وبين الحرفيين الذين كانوا يطبعون الزخارف على المنسوجات، تظهر استمرارية هذه الممارسات. ذلك أن صناع المنسوجات فى طائفة البصمجية الذين تجمعوا، باعتبارهم أعضاء فى الطائفة، ليعملوا فى مكان واحد؛ حيث قسموا فيما بينهم وظائفهم وأدوارهم المختلفة، ربما كانوا نموذجا لعلاقات عمل لاحقة، مثل تلك التى قامت فى المصانع فيما بعد. وهكذا، فإن بعض جوانب الترشيح فى المصانع ربما تطورت فى إطار هيكل الطائفة. وبالطبع، فإن إدخال الآلات فى مصانع القرن التاسع عشر أحدث فرقا. لكن لا بد من التساؤل حول ما إذا كانت الآلات وحدها تنشئ صناعة. فالواقع أن هذه الآلات يمكن أن تكون غير قابلة للاستخدام إذا لم يتوافر تنظيم لعلاقات العمل لإدارتها، وإذا لم يكن وراءها أشخاص يستطيعون تولى الجانب الإنسانى.

عمق تاريخى للقرن التاسع عشر

خلاصة القول، أوضحت الدراسة تطورات معينة نقرنها عادة بالقرن التاسع عشر فى حين أن لها فى الواقع جذور أسبق كثيرا. ويمكننا عن طريق تحديد هذه الروابط أن نكتشف العمق التاريخى لبعض التطورات فى القرن التاسع عشر وأن

نحقق فهما أوسع للتطورات التي جرت في ظل محمد علي؛ أي في النصف الأول من القرن التاسع عشر، عن طريق وضع هذه الفترة في علاقة مع تلك التي سبقتها. وهكذا يمكننا تبين كيف بثرت نذر بدت في قرون سابقة بسياسات محمد علي (١٨٠٥-١٩٤٩). وبالتالي، فبدلاً من اعتبار هذه الإصلاحات عملاً لحاكم واحد، ينبغي النظر إليها كجزء من تطور تاريخي له جذور، في القرن الثامن عشر أو ما قبله.

وبحلول نهاية القرن السابع عشر، وكانت هذه أياما عرفت تغيرات سياسية اجتماعية واقتصادية كبرى. لم تمس العملية التي بلغت ذروتها في عهد محمد علي، سوى قسم صغير من الصناع والطوائف وبصورة تدريجية بطيئة، ولم تتقدم بالضرورة وفق خط مستقيم. ومع ذلك، فإن ما كان يحدث في تلك الفترة يمكن أن يكون وثيق الصلة بالنسبة للقرن التاسع عشر، وبدلاً من النظر إلى سياسات محمد علي بعيون منحازة تاريخياً وراثتها صادرة عن "رجل عظيم"، أو على أنها قرارات اتخذت بدون عمق تاريخي، لمجرد أن حاكماً أراد هذا، يمكن اعتبارها بدلاً من ذلك سياسات لها سياق. لقد أمكن تنفيذها لأنها لم تحدث في فراغ. وعلى مستوى العلاقة بين هيكل السلطة والحرفيين، هناك صلة واضحة بين سياسات محمد علي ومحاولات المماليك السيطرة على الطوائف بطرق شتى، كوسيلة للتسلل إلى الحياة الاقتصادية، بدرجات متفاوتة من النجاح. لقد كانت سياسته بأكثر من طريقة، تنويعاً لعملية بدأت قبل ذلك بنحو قرن أو أكثر.

ولكى يحقق محمد علي بعض إصلاحاته، وضع الطوائف تحت سيطرة الدولة على نحو أوثق، وبذا تم إلزامها بتزويد المصانع الجديدة بالصناع، وبأن تشرف إلى حد معين على عملهم داخل المصنع. والواقع أن السيطرة السياسية على هذه الطوائف بصفة خاصة وعلى الاقتصاد بصفة عامة كانت لها جذورها من قرن سبق. لقد عين محمد علي شيوخ الطوائف، واستخدم الطوائف بغية تنفيذ السياسات المالية والإدارية. واعتبر جون تشالكرافت John Chalcraft في دراسته للطوائف في القرن التاسع عشر،

إخضاع الحاكم لها ابتكارا خاصا بالقرن التاسع عشر⁽⁴⁾. والواقع أن الظاهرة كانت جزءا من عملية طويلة ترجع أصولها إلى ما قبل ذلك التاريخ بما يربو على قرن.

وفى القرن التاسع عشر، أصابت أحوال معاكسة عديدة الحرفيين والحرفيين والصناع المستثمرين فى الأعمال الحرفية. ففى مطلع القرن التاسع عشر أصبح توسع هيكل السلطة أكثر وضوحا من ذى قبل وتزايد مستوى السيطرة على الحرفيين والإنتاج، وهو اتجاه يمكن تتبعه منذ بداية القرن السابع عشر، بسبب تنفيذ سياسات الدولة للإصلاح الاقتصادى. ففى عهد محمد على، كانت سيطرة الدولة على المواد الخام، وإنشاء المصانع الحكومية التى يتعين على العمال أن يعملوا بها، منهجين جديدين وجهت بهما السلطات السياسية الإنتاج والمنتجين.

ومع ذلك استمر تطبيق ممارسات الطوائف حتى داخل المصانع الحديثة. وقد بينت باسكال غزاله Pascale Ghazaleh وجون تشالكرافت أن محمد على استخدم الطوائف فى إدارة مصانعه. وتبين دراسة باسكال غزاله أن مصنع الخرنفش للمنسوجات، الذى أسسه محمد على كان جزءا من سياسته للتصنيع، وهو مصنع حديث، يعمل بآلات أوروبية وتتم إدارته بمساعدة خبراء أوروبيين، كان فى الواقع يجمع بين أساليب اقتصادية متباينة، حديثة، وتقليدية ورأسمالية. كانت الآلات تديرها الحمير، وكانت اليد العاملة تقدمها الطوائف. وقد أقيم كل هذا فى مصنع أنشئ حديثا له نوع جديد من الإدارة. وقد بينت باسكال غزاله أنه جرت الاستعانة بأشكال مختلفة من تنظيم العمل. فبعض العمال كان يعمل فى إطار نظام الطائفة، وكانت مجموعة من الطوائف تعمل فى نفس المبنى وملحقاته، لكن الطوائف كان يشرف عليها مسؤولون حكوميون وتنتج سلعا حددتها الدولة. بعبارة أخرى، لقد كان هذا خليطا من إطار الطائفة وفيه يشرف معلم على متدربين لديه، أضيف إليه مفتش، ومدير، ومشرف، وموظفو الحكومة الذين يشرفون على العمل⁽⁵⁾.

⁴ John Chalcraft, *The Striking Cabbies of Cairo and other Stories, Crafts and Guilds in Egypt, 1863-1914*, (Albany NY, SUNY Press, 2004), 16.

⁵ Pascale Ghazaleh, *Masters of the Trade: Crafts and Craftspeople in Cairo, 1750-1850*, AUC Press, Cairo, 1999, 118-120; « Manufacturing Myths : Al-

هل حدثت قطيعة؟

لا يعنى ما سبق أن قطيعة كبيرة قد حدثت. إذ يتعين الإشارة أيضا إلى المستويات التى شكلت ما جرى من تطوّرات فى القرن التاسع عشر فيما يتعلق بالصناع والحرفيين والمستثمرين فى المشروعات. لقد تقلّصت إلى حد كبير أنشطة الاستثمار فى تنظيم مشروعات الأعمال عما كانت فى السابق، وتغير هيكل السلطة بصورة مثيرة حيث أخذت تحل محل البيوت المملوكية المتناحرة دولة مركزية بازغة قلّصت مجال نشاط الحرفيين إلى مدى أبعد مما حدث فى الفترات السابقة. وتعرض النظام الرأسمالى العالمى، الذى كان الحرفيون فى القرن الثامن عشر قد شعروا بتأثيره بالفعل، لتطورات مهمة، لا سيما بعد وفاة محمد على. وكان لهذين العاملين تأثيرهما المعاكس على مبادرات الحرفيين.

وبالتالى، فقد تعرض الحرفيون المستثمرون فى مشروعات الأعمال لضرر بالغ من جراء الأسواق الدولية. وفى الوقت الذى مزّقت فيه الدول الأوروبية رأسمالية الدولة التى أقامها محمد على، كان الوهن قد أصاب الحرفيين وكبار التجار، فى حين كان يجرى تدعيم وضع المستثمرين ورجال الأعمال الأوروبيين وتقويته بفعل الإعازات السياسية وبفعل التسهيلات القنصلية القانونية. وبسبب التوسع الأكثر حدة للأسواق العالمية، واجهت تحديات جديدة كل من كبار التجار والحرفيين الذين كانوا قد تعرضوا لهزة بالفعل، من جراء الأزمات التى وقعت فى العقود الأخيرة من القرن الثامن عشر، فى ظل السياسات الاقتصادية التى استهلها محمد على والتى بمقتضاها أقامت الدولة الصناعات ومولتها^(١). وواجهت رأسمالية الحرفيين التى كانت قد

Khurunfish, A Case Study, » in Money, Land and Trade. An Economic History of the Muslim Mediterranean, edited by Nelly Hanna, (London, IB Tauris, 2002), 132-4.

(١) محمود متولى، الأصول التاريخية للرأسمالية المصرية وتطورها، الهيئة المصرية العامة للكتاب، القاهرة، ١٩٧٤، ص ٤٩ - ٥٩، أحمد الشربيني، الاقتصاد المصرى بين التبعية والاستقلال، دار الشروق، ٢٠٠٧، ص ٢٣٧.

وجدت أرضا خصبة في الأحوال التي سادت في القرن السابع عشر، حواجز كان من الصعب للغاية تجاوزها.

كم من الحرفيون المستثمرين استطاعوا، مثلما استطاع السيد اللوزي، التغلب على العنت الذي لاقوه – تعسف الحكام المماليك، مثلما حدث إبان حكم علي بك الكبير وخلفائه في ١٧٦٠، والاقتصاد الذي تديره الدولة في ظل محمد علي، وانهيار السلع الأوروبية، ورجال الأعمال الأوروبيين المسلحين بتسهيلات منحها لهم المعاهدات ومنحها لهم قناصلهم – فقد انتقل اللوزي من حريري إلى صاحب مصنع مثل معاصريه، أسرة جوموسجيردان Gumusgerdan، وهم نساجو أقمشة تسمى آبا من بلدة بلوفديف Plovdiv في البلقان في القرن الثامن عشر، أسسوا في مطلع القرن التاسع عشر مؤسسة جوموسجيردان التي أصبحت من أكبر المؤسسات في البلقان^(٧). وربما استطاع اللوزي أن يعبر الخط الفاصل بين الحرفة والصناعة؛ لأنه كان يعمل في دمياط، بمنأى عن القاهرة. والواقع أن دمياط كانت من بين قلة من البلدات التي توسع فيها إنتاج المنسوجات خلال النصف الثاني من القرن التاسع عشر، في حين صناعة المنسوجات المحلية دخلت في أزمة^(٨). وقد بدأ السيد اللوزي، الحريري هذا مسيرته المهنية في العقد الرابع من القرن التاسع عشر في بلدة في الأقاليم، وفي هذه البلدة أسست ذريته في نهاية المطاف واحدة من الصناعات الحديثة المهمة في مصر، صناعة الحرير. وأصبحت أسرة اللوزي في النصف الأول من القرن العشرين من أصحاب المصانع وكبار ملاك الأرض وملاك لمضارب الأرض^(٩). وهكذا، فإن هذه الأسرة من نساجي الحرير، أقامت صناعة كبيرة استمرت حتى النصف الثاني من القرن العشرين.

⁷ Todorov, *The Balkan City*, 238-242

⁸ Nelly Hanna, "Incorporation and the Textile Industry," 156.

⁹ Robert Tignor, "Dependency Theory and Egyptian Capitalism, 1920-1950" *African Economic History* 9 (1980), 107.

ومن الواضح أنه لم يكن هناك أشخاص كثيرون ممن استطاعوا الاقتداء بهذا المسار، رغم أن إجراء مزيد من البحث حول الموضوع قد يلقي الضوء على مبادرات أخرى. ولم تعقب بحوث كافية، دراسة أحمد حنة عن اقتصاد مصر في القرن التاسع عشر. فهو لم يوضح مدى بقاء إنتاج الصناعات في الزيوت والمنسوجات والجلود في نهاية القرن فحسب، بل أوضح كذلك وإن كان للأسف بقليل من التفصيل، حقيقة أن بعض الحرف التقليدية، مثل المدايح، أصبحت مميكنة، وهو ما يفترض أنه أدى إلى بعض التوسع في الإنتاج^(١٠). وفي نهاية القرن التاسع عشر، كانت صناعة الجلود لا تزال من أهم الصادرات، على الرغم من النكسات العديدة التي تعرضت لها الصناعة المصرية^(١١). كذلك لم يدرس المؤرخون الاقتصاديون مشروعات الصناعات الكبيرة المنخرطة في إنتاج المنسوجات. ولا نجد إلا في الدراسات المتعلقة بتاريخ العمارة، إشارات إلى أن صحن جامع ابن طولون الهائل قد استخدم كمصنع لنسج الأقمشة الصوفية في القرن التاسع عشر^(١٢).

وبالنسبة للغالبية العظمى من الحرفيين والصناع، يجب ألا يكون هناك مجال للشك في أنهم تعرضوا للإفقار وأن قدراتهم على الاستثمار قد تراجعت. وربما كان التراجع أشد جلاء في القاهرة منه في أي مكان آخر من البلاد ويمكن تخمين أن بعض نشاط الاستثمار انتقل بعيدا عن المراكز الكبرى (القاهرة والإسكندرية) إلى بلدات لا يصل إليها الأوروبيون- المحلة والمنصورة مثلا- وأن الاتجاه استمر نحو التريف والأقلمة الذي كان قد بدأ في فترة أسبق. ولا شك في أن الموضوع يستأهل المتابعة.

¹⁰ Ahmad Hitta, *Tarikh Misr al-Iqtisadi fil Qarn al-Tasi Ashar*, Matbaat al-Misri, Cairo, 1967, p. 193.

^(١١) أحمد الشربيني، تاريخ التجارة المصرية في عصر الحرية الاقتصادية، ١٨٤٠ - ١٩١٤: الهيئة المصرية العامة للكتاب، سلسلة تاريخ المصريين، ٩٩٩، ٣٢٩-٣٣٠.

¹² Caroline Williams, *Islamic monuments of Cairo: The Practical Guide*, (Cairo, AUC Press, 2002), 49; Doris Behrens Abuseif. *Islamic Architecture in Cairo: An Introduction*, (Leiden, Brill, 1989), 55.

لم ينقرض الاستثمار بالمشروعات الصغيرة بالضرورة في القاهرة لكنه انتقل إلى أيدي آخرين غير الصناع المحليين. فبعد ١٨٥٠، تدقق المستثمرون الأوروبيون، واستقروا في القاهرة والإسكندرية حيث استطاعوا الاستفادة من التسهيلات الكثيرة التي منحها لهم خلفاء محمد علي ومن الامتيازات القانونية. ويشير روبير تينيور (Robert Tignor) إلى بعض المستثمرين الصغار الذين تحولوا إلى الأشغال الصناعية، مثل مصنع الزجاج ومصنع السجائر^(١٣). وفي ذلك الوقت، كان الاستثمار في تنظيم المشروعات قد أخذ يكتسب معنى جديداً.

الصناع والنظام الرأسمالي العالي

تبقى قضية كيفية إدراج الحرفيين والصناع في اقتصاد رأسمالي أخذ في التوسع. لقد بين الكتاب أنه كان لهم دور في العملية التاريخية في ١٧٠٠. ومع الانتقال إلى القرن التاسع عشر، نسأل سؤالاً من نوع مشابه، ألا وهو: هل واصل الحرفيون القيام بدور في تشكيل اقتصاد مصر، أو في تحديد الشكل الذي جرى عليه الاندماج في العالم الرأسمالي، رغم الظروف المعاكسة التي واجهوها؟.

وتكمن الإجابة على هذا السؤال في الموقف الذي يتخذه المرء بالنسبة لنموذج النظام العالمي. ويمكن طرح السؤال بطريقة أخرى: هل كانت عملية الاندماج في نظام رأسمالي عالمي قراراً مقصورياً كلية على المناطق المركزية، ولصالح تلك المناطق، أم أن التطورات في الأطراف كان لها تأثير على المركز؟.

الصراع على الأسواق

كان من عواقب توسع النظام الرأسمالي العالمي انكماش الأسواق التي كانت تمثل منافذ لإنتاج الحرفيين. كانت الأسواق العثمانية قد طفتت تتآكل ببطء، رغم أن

¹³ Robert Tignor, "Dependency Theory and Egyptian Capitalism, 1920-1950," African Economic History, vol. 9, 1980, p. 101-118.

ذلك ربما لم يحدث بالسرعة المتوقعة عادة^(١٤). فقد طفقت تنكمش أسواق البحر الأحمر، والأسواق الأفريقية وجميعها كانت أسواقا لإنتاج الصناعات المحلية، حيث غدت تجارة مصر بعد منتصف القرن التاسع عشر أشد تركيزا على صادرات القطن لإنجلترا. وبالإضافة إلى ذلك، فإن انهيار الواردات الأوروبية الرخيصة شكل تهديدا للسوق الداخلية أيضا، خاصة مع تحول مزيد من المصريين نحو الجزء الأخير من القرن التاسع عشر، إلى استخدام الملابس وأثاث المنازل أوروبية الطراز.

وجاء رد فعل صغار التجار والحرفيين الذين رأوا أسباب رزقهم تتعرض للتهديد بطرق مختلفة. ففي القاهرة، مثلها مثل دمشق وحلب وأماكن أخرى، كانت هناك حالات كثيرة نشبت فيها قلق في الحضر خلال الجزء الأخير من القرن التاسع عشر. ونزل الناس للشوارع معربين بطرق عنيفة عن إحباطهم بسبب الأحوال التي يواجهونها والتهديدات التي تتعرض لها أسباب رزقهم، بطرق شتى^(١٥).

كذلك قاوم الحرفيون بإدخال تحسينات على منتجاتهم بحيث تبقىهم قادرين على المنافسة. وتبين دومنيك شيفالييه Dominique Chevalier أن القنصل الفرنسي في دمشق الذي كتب في عام ١٨٤٥ يقول إن صناعة النسيج مهددة بالخراب الكامل، لم يكن في الحقيقة مصيبا تماما حيث أن النساجين كانوا قد أدخلوا تقنيات ساعدتهم على الحفاظ على جزء من سوقهم^(١٦). كما ناقش عبد الكريم رافق تجديلات مماثلة أجراها الحرفيون في بلاد الشام^(١٧).

¹⁴ Doumani *Rediscovering Palestine* 54. The bulk of items in the inheritance of a textile merchant in Nablus were still in 1810 textiles from Egypt.

¹⁵ Bruce Masters, «The 1850 Events in Aleppo: An Aftershock of Syria's Incorporation into the Capitalist World System," *IJMES* 22,1 (Feb 1990) 3-20.

¹⁶ Dominique Chevalier, "Un exemple de resistance technique de l'artisanat syrien aux XIXe et XXe siecles. Les tissus ikates d'Alep et de Damas," *Syria* 39 3,4 (1962): 300-324.

¹⁷ Abdul Karim Rafeq, "Craft Organization, Work Ethics and Strains of Change in Ottoman Syria," *JAOS* 111,3 (July-Sept. 1991): 495-511.

وأصبح بعد من أبعاد صراع الحرفيين ضد توسع النظام الرأسمالى العالمى منصبا على الأسواق المحلية. ويمكن رؤية أحد تجلياته فى التناقض بين الادعاءات المتفائلة للقنصل الفرنسى الذى قدر فى عام ١٨١٢ أن المنسوجات الأوروبية أصبحت تحظى بالشعبية بين المصريين بدلا من المنسوجات المحلية وأن مشاغل نسيج كثيرة قد أغلقت نتيجة لذلك^(١٨). وعلى ما نعرفه أن بعد ذلك بمائة عام، كان لا يزال هناك حسب تعداد السكان، ٧٣ ألف شخص فى مصر يعملون فى شتى فروع إنتاج المنسوجات، وأنهم كانوا أكثر عددا منهم فى أي حرفة أخرى. فرغم كل الصعوبات التى واجهت الحرفيين فى القرن التاسع عشر، كانت المنسوجات فى نهاية القرن لا تزال أهم منتج محلى. كيف ظل مثل هذا العدد الكبير من الأشخاص يعمل فى الإنتاج الحرفى للنسيج فى وقت كان الاقتصاد فيه قد انفتح أمام التجارة الحرة العالمية؟ تكمن الإجابة جزئيا فى الإستراتيجيات التى استعان بها الحرفيون بغية الحفاظ على حصتهم من السوق المحلية، بين الأشخاص الذين احتفظوا بزيهم التقليدى. وكانوا هم الأغلبية فى هذه الفترة – ولم يتأثروا بالأزياء الأوروبية ولا بأذواقها، بين أفقر قطاعات المجتمع، وبين سكان الريف والأقاليم، الأقل تأثرا بالموضة الأوروبية والمنتجات الأوروبية. ربما استطاعوا الحفاظ على وضعهم، بتخفيض نوعية منسوجاتهم للإبقاء على سعرها رخيصا، وبتقليل المكاسب التى يحصلون عليها لأنفسهم؛ لأنهم حسّنوا إنتاجهم ليتفق مع الأحوال الناشئة.

تأسيس الطوائف

على المستوى السياسى أيضا كانت الطوائف تلعب دورا بارزا للعيان فى الصراع خلال النصف الثانى من القرن التاسع عشر. إذ كانت الطوائف قد أدرجت فى عملها بعدا سياسيا فى فترة أسبق، فى القرن الثامن عشر عندما واجهت افتتات

¹⁸ Driault, *Correspondance*, 209, 364.

المماليك على شؤونها. وقد لعبت الطوائف دورا في السنوات الأولى من القرن التاسع عشر في الحركة التي ساعدت على الإتيان بمحمد على إلى السلطة. وفي النصف الثاني من القرن، توسع هذا البعد السياسى وأصبحت الطوائف منخرطة في العمل الجماعى، مثلما بين جوان كول Juan Cole. وبحلول الوقت الذي نشبت فيه الثورة العرابية (١٨٨٢)، كانت الواردات الأوروبية إلى مصر قد أثرت على أسباب رزقهم، وكان انخراطهم في المظاهرات تعبيراً، بين أشياء أخرى، عن مقاومتهم لهذه التطورات.^(١٩) وهكذا يمكننا تبين أنماط معينة من استمرار تقاليد الطوائف، ويمكننا تبين بعض الطرق التي أثر بها الصانع والطوائف على التاريخ الحديث.

كانت الطريقة التي اندمجت بها مصر في النظام الرأسمالى العالمى جزءا من عملية معقدة. فلم تنطو فقط على مصالح دول المركز ومصالح تحالفاتها السياسية والأوروبيين المقيمين في مصر، بل انطوت أيضا على تأثير طبقة بازغة من الأشخاص الذين استفادوا من أحوال التجارة الخارجية. ويمكن أن ندرج هنا أيضا وزن الحرفيين وصغار التجار الذين ناضلوا من أجل بقائهم والذين غيروا إستراتيجيات عملهم بغية الحفاظ على جزء من السوق المحلية لأنفسهم. كل هذه كانت عناصر أثرت في تشكيل العلاقات بين المركز والأطراف. كان التاريخ الاقتصادى لهذه المنطقة أكثر عمقا، وأشد ثراء وأبعد تنوعا من أن يفهم باعتباره مجرد تاريخ شكلته احتياجات أو مصالح الاقتصادات الرأسمالية أو مصالح وأعمال الطبقات الحاكمة.

ويمكن لدراسة الحرفيين والمستثمرين الحرفيين، كأفراد، وكأسر أو من خلال طوائفهم، أن تساعد في توفير بديل للتاريخ الاقتصادى الراسخ الذى لا يزال يحتاج إلى مزيد من التقصى. وقد تقصى كتابنا قسما صغيرا من هذا التاريخ، لكنه يمكنه رغم ذلك أن يساعد في سد بعض الفجوات حول هذا الموضوع. وفي هذا، مثل مواضيع أخرى كثيرة، لا يزال يتعين على المؤرخين المحدثين أن يفهموا على نحو كامل التاريخ الأول باعتباره مصدرا محتملا للتاريخ الحديث.

¹⁹ Cole, "Of Crowds and Empires," 111; Colonialism and Revolution, 251.

ببليوجرافيا المراجع الأجنبية

Archives:

Court records (with the abbreviations used):

Bab Ali (BA); Bab Sharia (B Sharia); Barmashiya; Bulaq; Dasht; Al-Salih; Al-Salihiya al-Najmiya (SN); Qisma Arabiya (Q Arab); Qisma Askariya (Q Ask); Zahid.

Manuscript Sources:

Abu Dhakir, Muhammad ibn Hasan. Untitled manuscript. Manuscript in the Bibliotheque Nationale, Paris, Fonds Arabe 4643.

Published Sources:

Abbas Ra'uf and Dusuqi, Assem. Kibar al-Mullak wal-Fallahin fi Misr, 1837-1952. Cairo: Dar Qaba' lil Tiba'a wal Nashr, 1998.

Abdul Ghani, Ahmad Shalabi. Awdah al-Isharat fiman Tawalla Misr min al Wuzara wal Bashat, edited by Abdul Rahim Abdul Rahman. Cairo: Khangi Press, 1978.

Abdul Muti, Husam. "Sina'a al-Aqmisha fi Misr khilal Asr al-'Uthmani, 1517-1817." Al-Ruznama 4 (2006): 205-373.

—. Al-Ilaqat al-Misriya al-Hijaziya fil qarn al-Thamin Ashir, Cairo: Al-Hay'a al-Misriya al-Amma lil Kitab, 1999.

—. Al-A'ila wal Tharwa: al-Buyut al-Tujariya al-Maghribiya fi Misr al-Uthmaniya. Cairo: Al-Hay'a al-Misriya al-Amma lil-Kitab, Silsila Tarikh al-Misriyin, 2008.

Abdul Rahman, Abdul Rahim. "Tawa'if al-Hiraf wa dawrahum al-Iqtisadi wal-Ijtima'I fil Mujtama' al-Misri fil 'Asr al-'Uthmani (1517-1798)." In Al-Mujtama' al-Misri fil 'Asrayn al-Mamluki wal Uthmani, edited by Ubada Kuhayla, 213-242. Cairo: Al-Majlis al Aala lil Thaqafa, 2007.

Abuseif, Doris Behrens. Islamic Architecture in Cairo: An Introduction. Leiden: Brill, 1989.

Amin, Samir. Accumulation on a World Scale, A Critique of the Theory of Underdevelopment, translated by Brian Pearce, vol. 1. London and New York: Monthly Review Press, 1974.

—. "The Ancient World-Systems versus the Modern Capitalist World-System." Review 14, no. 3 (Summer 1991): 349-386.

—. The Arab Nation: Nationalism and Class Struggles, translated by Michael Pallis. London: Zed Press, 1978.

—. "Le capitalisme et la rente fonciere: La domination du capitalisme sur l'agriculture." In La question paysanne et le capitalisme, edited by Samir Amin and Kostas Vergopoulos, 1-62. Paris: Editions Anthropos-Idep, 1974.

Anderson, Perry. Lineages of the Absolutist State. London: New Left Books, 1975.

Arnie, D.A. "The Commercial Empire of the Atlantic, 1607-1783." The Economic History Review 15, no. 2 (1962): 205-218.

Asad, Talal. "Review: Are There Histories of Peoples without Europe? A Review Article." Comparative Studies in Society and History 29, no. 3 (July 1987): 594-607.

Ayalon, David. "Studies in al-Jabarti: Notes on the Transformation of Mamluk Society in Egypt under the Ottomans (continued)." JESHO 3, no. 3 (Oct 1960): 275-325.

Baer, Gabriel. Egyptian Guilds in Modern Times. Jerusalem: Israel Oriental Society, 1964.

—. "Popular Revolt in Ottoman Cairo." Islam 54 (1977): 213-242.

Batou, Jean. "L'Industrialisation de la peripherie non-europeenne, 1770-1870. Le role de l'Etat." In Between Development and Underdevelopment, 1800-1870, edited by Jean Batou, 67-102. Geneva: Librairie Droz, 1991.

—. "Muhammad 'Ali's Egypt, 1805-1848. A Command Economy in the 19th century?" In Between Development and Underdevelopment, 181-218.

Bayly, Christopher Alan. Imperial Meridian, The British Empire and the World, 1780-1820. Essex, England: Pearson Education Limited, Longman Group, 1989.

Behrens-Abuseif, Doris. "Une polemique anti-ottomane par un artisan au Caire du XVIIe siècle." In Etude sur les Villes du Proche-Orient XVIe-XIXe siecle, Hommage a Andre Raymond. Damascus: Institut Francais d'Etudes Arabes de Damas, 2001.

Beik, William. Absolutism and Society in Seventeenth Century France: State Power and Provincial Aristocracy in Languedoc. New York: Cambridge Univ. Press, 1985.

Benson, John. The Penny Capitalists: A Study of Nineteenth Century Working Class Entrepreneurs. New Brunswick: Rutgers Univ. Press, 1983.

Boudet, M. "Notice sur la preparation des peaux en Egypte." Description de L'Egypte, Etat Moderne 2,no. 1 (Paris 1812): 22-28.

Braudel, Fernand. Civilization and Capitalism, 15th – 18th Century, Vol. 2, The Wheels of Commerce; Vol. 3, The Perspectives of the World, translated by Sian Reynolds. New York: Harper and Row, 1979.

Brenner, Robert. "The Social Basis of European Commercial Expansion: 1550-1650." The Journal of Economic History 32, no. 1 (March 1972): 361-384.

Breton, Yves. "La theorie schumpetrienne de l'entrepreneur ou le probleme de la connaissance economique." Revue economique 35, no. 2 (March 1984): 247-266.

Bulut, Mehmet. "The Role of the Ottomans and the Dutch in the Commercial Integration between the Levant and the Atlantic in the Seventeenth Century." *JESHO* 45, no. 2 (2002): 197-230.

—. "Reconsideration of Economic Views of a Classical Empire and a Nation-State during the Mercantilist Ages." *American Journal of Economics and Sociology* 68, no. 3 (July 2009): 791-828.

Cankabal, Hulya. Society and Politics in an Ottoman Town, Ayntab in the 17th century. Leiden: Brill, 2007.

Casale, Giancarlo. "The Ottoman Administration of the Spice Trade in the Sixteenth century Red Sea and Persian Gulf." *JESHO* 49, no. 2 (2006): 170-198.

Chakrabarty, Dipesh. Rethinking Working Class History: Bengal 1890-1940. Delhi: Oxford Univ. Press, 1989.

Chalcraft, John. The Striking Cabbies of Cairo and other Stories, Crafts and Guilds in Egypt, 1863-1914. Albany, N.Y.: SUNY Press, 2004.

Chalcraft, John. "Pluralizing Capital, Challenging Eurocentrism: Towards Post-Marxist Historiography." *Radical History Review* 91 (Winter 2005): 13-39.

Chevalier, Dominique. "Un exemple de resistance technique de l'artisanat syrien aux XIXe et XXe siecles. Les tissus ikates d'Alep et de Damas." *Syria* 39 3, no. 4 (1962): 300-324.

Cizakca, Murat. "Incorporation of the Middle East into the European World Economy." Review, 8, no. 3 (1985): 353-378.

Clegg, Arthur. "Artisans and the Rise of Capitalism." History Workshop 4 (Autumn 1977): 243-246.

Cohen, Amnon. Economic Life in Ottoman Jerusalem. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1989.

Cole, Juan. Colonialism and Revolution in the Middle East: Social and Cultural Origins of Egypt's 'Urabi Movement. Cairo: American Univ. in Cairo Press, 1999.

Crecelius, Daniel. The Roots of Modern Egypt: A Study of the Regimes of Ali Bey al-Kabir and Muhammad Bey Abu al-Dhahab, 1760-1775. Minneapolis and Chicago: Bibliotheca Islamica, 1981.

Crecelius, Daniel. "Egypt in the eighteenth century." In The Cambridge History of Egypt, vol 2. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1998.

—. "Damiette in the Late Eighteenth Century." Journal of the American Research Center of Egypt 27 (1990): 185-89.

Cuno, Kenneth M. The Pasha's Peasants: Land, Society and Economy in Lower Egypt, 1740-1858. Cairo: American Univ. in Cairo Press, 1994.

Cuno, Kenneth. "Ideology and Juridical Discourse in Ottoman Egypt: The Use of the Concept of Irsad." Islamic Law and Society 6, no. 2 (1999):136-163.

Douglas, Audrey W. "Cotton Textiles in England: The East India Company's Attempts to Exploit Developments in Fashion." The Journal of British Studies 18, no. 2 (May 1969): 37-39.

Doumani, Beshara. Rediscovering Palestine: Merchants and Peasants in Jabal Nablus, 1700-1900. Berkeley: Univ. of Calif. Press, 1995.

Driault, Edouard, ed. Mohamed Ali et Napoleon (1807-1814).

DuPlessis, Robert and Martha Howell. "Reconsidering the Early Modern Urban Economy: The Cases of Leiden and Lille." Past and Present 84 (Feb. 1982): 49-84.

Epstein, S. R. "Craft Guilds in the Pre-modern Economy: A Discussion." Economic History Review 61, no. 1 (2008): 151-174.

Establet, Colette and Jean-Paul Pascual. Des Tissus et des Hommes, Damas vers 1700. Damascus: Institut Francais du Proche-Orient, 2005.

Fahmy, Moustafa. La Revolution de l'Industrie en Egypte et ses consequences sociales au 19e siècle (1800-1850). Leiden: Brill, 1954.

Faroghi, Suraiya. "Wealth and Power in the Land of the Olives: Economic and Political Activities of Muridzade Haci Mehmed Agha,

Notable of Edremit.” In Landholding and Commercial Agriculture in the Middle East, edited by Caglar Keyder and Faruk Tabak, 77-96. Albany: State Univ. of New York Press, 1991.

Faroqhi, Suraiya. The Ottoman Empire and the World Around It. London: IB Tauris, 2004.

—. “Ottoman cotton textiles, 1500 to 1800: The Story of a Success That Did Not Last.” Paper presented to the GENH Conference, Padua, 17-19 November 2005, 16-31.

—. “Ottoman Guilds in the late Eighteenth Century: the Bursa case.” In Making a Living in the Ottoman Lands, 1480 to 1820, Suraiya Faroqhi, 93-112. Istanbul: Isis Press, 1995.

—. “The Field Glass and the Magnifying Lens: Studies of Ottoman Crafts and Craftsmen.” In Making a Living in Ottoman Lands, 1480 to 1820, Suraiya Faroqhi, 71-92. Istanbul: Isis Press, 1995.

—. “Crisis and Change, 1590-1699.” In An Economic and Social History of the Ottoman Empire 2, edited by Suraiya Faroqhi, Bruce McGowan, Donald Quataert and Sevket Pamuk. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1994.

—. Artisans of Empire, Crafts and Craftsmen under the Ottomans. London: IB Tauris, 2009.

Frank, Andre Gunder. Re-Orient: Global Economy in an Asian Age. Berkeley: Univ. of Calif. Press, 1998.

Genc, Mehmet. "Ottoman Industry in the Eighteenth Century: General Framework, Characteristics and Main Trends." In Manufacturing in the Ottoman Empire and Turkey, 1500-1950, edited by Donald Quataert, 59-86. Albany: SUNY Press, Albany, 1994.

Gerber, Haim. The Social Origins of the Modern Middle East. Boulder, Colorado: Lynne Rienner Publishers, 1987.

Ghazaleh, Pascale. Masters of the Trade: Crafts and Craftspeople in Cairo, 1750-1850. Cairo: American Univ. in Cairo Press, 1999.

—. "Manufacturing Myths: Al-Khurunfish, A Case Study." In Money, Land and Trade: An Economic History of the Muslim Mediterranean, edited by Nelly Hanna, 124-138. London: IB Tauris, 2002.

Gil, Moshe. "Supplies of Oil in Medieval Egypt: A Geniza Study," Journal of Near Eastern Studies 34, 1 (Jan. 1975), 63-73.

Girard, M.P.S. "Memoire sur l'Agriculture, l'Industrie et le Commerce de l'Egypte." Description de l'Egypte, Etat Moderne 2, no. 1 (Paris 1812): 491-714.

Guirguis, Magdi. An Armenian Artist in Ottoman Egypt: Yuhanna al-Armani and His Coptic Icons. Cairo: American Univ. in Cairo Press, 2008. Goitein, S. D. A Mediterranean Society: The Jewish Communities of the Arab World as Portrayed in the Geniza Documents of Cairo. Berkeley: Univ. of California Press, 1967-1993.

Goldberg, Ellis Jay. "Reading from Left to Right: the Social History of Egyptian Labor." In The Social History of Labor in the Middle East, edited by Ellis J. Goldberg, 163-192. Boulder, Colorado: Westview Press, 1996.

Goldthwaite, Richard. "An Entrepreneurial Silk Weaver in Renaissance Florence." I Tatti Studies, Essays in the Renaissance 10 (2005): 69-126.

Goldstone, Jack. "The Problem of the 'Early Modern' World." JESHO 41, no. 3 (1998): 249-284.

Gran, Peter. "Egypt and Italy, 1760-1860: Towards a Comparative History." In Society and Economy in Egypt and the Eastern Mediterranean, 11-39. Cairo: American Univ. in Cairo Press, 2005.

—. "Modern World History as the Rise of the Rich: A New Paradigm." History Compass 5, no. 3 (2007): 1026-1049.

—. Islamic Roots of Capitalism: Egypt, 1760-1840. Reprint, Cairo: American Univ. in Cairo Press, 1979.

—. "Late Eighteenth-Early Nineteenth Century Egypt: Merchant Capital or Modern Capitalism?" In The Ottoman Empire and the World Economy, edited by Huri Islamoglu, 27-41. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1987.

—. The Rise of the Rich: A New View of Modern World History. Syracuse: Syracuse Univ. Press, 2009.

Green, Molly. "Beyond the Northern Invasion." Past and Present no. 174 (2002): 42-71.

Grehan, James. "Smoking and 'Early Modern' Sociability: The Great Tobacco Debate in the Ottoman Middle East (Seventeenth to Eighteenth Centuries)." American Historical Review 111, no. 5 (December 2006): 1352-1377.

Habib, Irfan. "Capitalism in Medieval Islam." The Journal of Economic History 29, no. 1 (March 1969): 79-96.

—. "Potentialities of Capitalist Development in the Economy of Mughal India." The Journal of Economic History 29, no. 1 (March 1969): 32-78.

—. "Capitalism in History." Social Scientist 23, nos. 7/9 (July-Sept. 1995): 15-31.

Hanna, Nelly. "Incorporation and the Textile Industry in 19th Century Egypt." In La France et l'Egypte a l'epoque des vice-rois, 1805-1882, edited by Daniel Panzac and Andre Raymond, 149-162. Cairo: Institut Francais D'Archeologie Orientale, 2002.

Hanna, Nelly. Making Big Money in 1600: The Life and Times of Ismail Abu Taqiya, Egyptian Merchant, Syracuse: Syracuse Univ. Press, 1998.

—. "Literacy and the 'Great Divide' in the Islamic World." Journal of Global History 2 (2007): 175-194.

—. Habiter au Caire: La maison moyenne et ses habitants aux XVIIe et XVIIIe siècles. Cairo: Institut Français D'Archeologie Orientale, 1991.

Hathaway, Jane. "The Household: An Alternative Framework for the Military Society of Eighteenth Century Ottoman Egypt." In The Ottoman Empire in the Eighteenth Century, edited by Kate Fleet. Oriente Moderno 18 (LXXIX), no. 1 (1999): 57-66.

—. The Politics of Households in Ottoman Egypt. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1997.

—. "The Military Household in Ottoman Egypt." IJMES 27, no. 1 (February 1995): 39-52.

—. "The Household of Hasan Aga Bilifya: An Assessment of Elite Politics in Seventeenth Century Egypt." Turcica 27 (1995): 135-151.

—. "Egypt in the Seventeenth Century." In The Cambridge History of Egypt, Vol. 2, edited by Martin W. Daly, 50. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1998.

Hilaire-Perez, Liliane. "Cultures techniques et pratiques de l'échange entre Lyon et le Levant : inventions et réseaux au XVIIIe siècle, » Revue d'Histoire Moderne et Contemporaine 49,1 (janvier-mars 2002) :89-114.

Hilton, R. H. "Capitalism: What's in a Name." Past and Present 1 (Feb. 1952): 32-43.

Hobsbawm, Eric. "Pre-capitalist Economic Formations," translated by Jack Cohen, edited and with an introduction by Eric Hobsbawm, 9-65. New York: International Publishers, 1964.

Holt, Peter M. "The Career of Kucuk Muhammad, 1676-1694." BSOAS 26, no. 2 (1963): 269-287.

Inalcik, Halil. "When and How British Cotton Goods Invaded the Levant Markets." In The Ottoman Empire and the World-Economy, edited by Huri Islamoglu-Inan, 374-383. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1987.

Inalcik, Halil. "Capital in the Ottoman Empire." Journal of Economic History 29, no. 1 (March, 1969): 97-140.

Islamoglu-Inan, Huri, ed. The Ottoman Empire and the World Economy. Cambridge: Cambridge Univ. Press, Cambridge, 1987.

—. "Oriental Despotism in World-System Perspective." In The Ottoman Empire and the World Economy, edited by Huri Islamoglu-Inan, 1-25. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1987.

Islamoglu-Inan, Huri and Keyder, Caglar. "Agenda for Ottoman History." In The Ottoman Empire and the World Economy, edited by Huri Islamoglu-Inan, 42-62. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1987.

Israel, Jonathan. Dutch Primacy in World Trade, 1585-1740. Oxford: Clarendon Press, 1989.

Issa, Hossam. Capitalisme et Societe Anonymes en Egypte, Essai sur le rapport entre structure sociale et droit. Paris: R. Pichon et R. Durand-Auzias, 1970.

Al-Jabarti, Abd al-Rahman. Abd al-Rahman al-Jabarti's History of Egypt, edited by Moshe Perlmann and Thomas Philipp. 3 volume. Stuttgart: Franz Steiner Verlag, 1994.

Jennings, Ronald. "Urban Population in Anatolia in the Sixteenth Century: A Study of Kayseri, Karaman, Amasya Trabzond, and Erzerum." International Journal of Middle East Studies 7, no. 1 (January 1976): 21-57.

—. "Loans and Credit in Early 17th Century Ottoman Judicial Records, the Sharia Courts of Anatolian Kayseri." JESHO 16, nos. 2-3 (December 1973): 168-216.

Kaplan, Steven Laurence. "The Character and Implications of Strife Among the Masters Inside the Guilds of Eighteenth Century Paris." Journal of Social History 19, no. 4 (Summer 1986): 631-48.

Kasaba, Resat. "By Compass and by Sword: The Meaning of 1492." Middle East Report no.178 (September-October 1992): 6-10.

Kemp, Tom. Industrialization in Nineteenth Century Europe. London: Longman, 1969.

Kuran, Timur. "The Scale of Entrepreneurship in Middle East History: Inhibitive Roles of Islamic Institutions." At <http://www.iisg.nl/hpw/papers/law-kuran.pdf>.

—. "The Absence of the Corporation in Islamic Law: Origins and Persistence." The American Journal of Comparative Law 53,4 (Fall 2005):785-834.

Labib, Subhi Y. "Capitalism in Medieval Islam." Journal of Economic History 29, no. 1 (March 1969): 73-96.

Landes, David S. Bankers and Pashas. Cambridge, Mass: Harvard Univ. Press, 1958.

Lane, Frederic C. "The Mediterranean Spice Trade: Further Evidence of its Revival in the Sixteenth Century." American Historical Review 45, no. 3 (April 1940): 47-58.

Lane, Frederic C. Venice. A Maritime Republic. Baltimore: John Hopkins Press, 1973.

Lemire, Berverly and Riello, Giorgio. "East and West: Textiles and Fashion in Early Modern Europe." Journal of Social History 41 (Summer 2008): 887-916.

Lieberman, Victor. "Transcending East-West Dichotomies: State and Culture Formation in Six Ostensibly Disparate Areas." Modern Asian Studies 31, no. 3 (July 1997): 463-546.

Marino, Brigitte. "The Copper Plates of Ipshir Mustafa Pasha: waqf al-manqulat in Mamluk and Early Ottoman Damascus." Paper presented to the Seventh International Conference on the History of Bilad al-Sham, Damascus, 2006.

Marshall, Richard K. The Local Merchants of Prato: Small Entrepreneurs in the Late Medieval Economy. Baltimore: John Hopkins Univ. Press, 1999.

Marsot, Afaf Lutfi al-Sayyid. Egypt in the Reign of Muhammad Ali. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1990.

de Maillet, Benoit. Description de l’Egypte... compose sur les memoires de M. de Maillet, ancien consul de France au Caire, par M.l’abbe Le Mascrier. Paris: 1735.

Masters, Bruce. The Origins of Western Economic Dominance in the Middle East: Mercantilism and the Islamic Economy in Aleppo, 1600-1750. New York: New York Univ. Press, 1988.

—. “The 1850 Events in Aleppo: An Aftershock of Syria’s Incorporation into the Capitalist World System.” IJMES 22, no. 1 (February 1990): 3-20.

Menard, Russell R. “Transport Costs and Long-range trade, 1300-1800: Was there a European ‘Transport Revolution’ in the Early Modern Era?” In The Political Economies of Merchant Empires, edited by James D. Tracy. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1991

Mitchell, Timothy. Rule of Experts: Egypt, Techno-Politics, Modernity. Berkeley and Los Angeles: Univ. of Calif Press, 2002.

Mola, Luca. The Silk Industry of Renaissance Venice. Baltimore: John Hopkins Univ. Press, 2000.

Moore, Barrington. Social Origins of Dictatorship and Democracy, Lord and Peasant in the Making of the Modern World. Boston: Beacon Press, 1966.

Ogilvie, Sheilagh. "Can We Rehabilitate Guilds? A Skeptical Re-appraisal." Cambridge Working Papers in Economics no. 0745 (2007): 1-66.

—. "Rehabilitating the Guilds: A Reply." Economic History Review 61, no. 1 (2008): 175-182.

Owen, Roger. "The Study of Middle Eastern Industrial History: Notes on the Interrelationship Between Factories and Small-Scale Manufacturing with Special References to Lebanese Silk and Egyptian Sugar, 1900-1930." IJMES 16, no. 4 (Nov. 1984): 475-487.

Owen, Roger. The Middle East in the World Economy, 1800-1913. London: Methuen, 1982.

Olson, Robert. "The Esnaf and the Patrona Halil Rebellion of 1730: A Realignment in Ottoman Politics?" JESHO 17, no. 3 (Sept 1974): 329-374.

Pamuk, Sevket. A Monetary History of the Ottoman Empire. Cambridge Univ Press. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 2000.

—. The Ottoman Empire and European Capitalism, 1820-1913: Trade, Investment and Production. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1987.

—. "In the Absence of Domestic Currency: Debased European Coinage in the Seventeenth Century Ottoman Empire." Journal of Economic History 57, no. 2 (June 1997): 345-366.

—. "Institutional Change and the Longevity of the Ottoman Empire, 1500-1800." Journal of Interdisciplinary History 35, no. 2 (Autumn 2004): 225-247.

Panzac, Daniel. "International and Domestic Maritime Trade in the Ottoman Empire During the 18th Century." IJMES 24, no. 2 (1992): 189-206.

Patnaik, P. "A Note on External Markets and Capitalist Development." The Economic Journal 82, no. 328 (December 1972): 1316-1323.

Perlin, Frank. "Growth of Money Economy and Some Questions of Transitions in Late Pre-Colonial India." Social Scientist 11, no. 10 (October 1983): 27-38.

—. "Review: Monetary Revolution and Societal Change in the Late Medieval and Early Modern Times: A Review Article." Journal of Asian Studies 45, no. 5 (November 1986): 1037-1049.

Piterberg, Gabriel. "The Formation of an Ottoman Egyptian Elite in the 18th Century." IJMES 22, no. 3 (August 1990): 275-289.

Pomeranz, Kenneth. "Is There an East Asian Development Path? Long-term Comparisons, Constraints and Continuities." JESHO 44, no. 3 (2001): 322-362.

—. The Great Divergence, China, Europe and the Making of the Modern World Economy, Princeton, Princeton UP, 2000.

Quataert, Donald, ed. Manufacturing in the Ottoman Empire and Turkey, 1500-1950. Albany, N.Y.: SUNY Press, 1994.

—. "Labour History and the Ottoman Empire, c. 1700-1922." International Labor and Working Class History 60 (Fall 2001): 93-109.

—. "Pensee 2: Doing Subaltern Studies in Ottoman History." IJMES 40 (2008): 379-381.

—. Ottoman Manufacturing in the Age of the Industrial Revolution. New York: Cambridge Univ. Press, 1993.

— and Duman, Yuksel. "A Coal Miner's Life During the Late Ottoman Empire," International Labor and Working Class History 60 (Fall 2001): 153-179.

Rafeq, Abdul Karim. "Craft Organization, Work Ethics and the Strains of Change in Ottoman Syria." Journal of the American Oriental Society 111, no. 3 (July-September 1991): 495-511.
Rafeq, Abdul Karim. "Making a Living or Making a Fortune in Ottoman Syria." In Money, Land and Trade, an Economic History of the Muslim Mediterranean, edited by Nelly Hanna. London: IB Tauris, 2002.

Rafeq, Abdul Karim. "The Impact of Europe on a Traditional Economy: the case of Damascus, 1840-1870," in Economie et Societe

dans l'empire ottoman edited by Jean Louis Bacque Gramont and Paul Dumont, 419-432, Paris, CNRS, 1983.

Ramaswamy, Vijaya. "The Genesis and Historical Role of the Master Weavers in South India Textile Production." JESHO 28, no. 3 (1985): 294-325.

Raveux, Olivier. "A la facon du Levant et de Perse: Marseilles et la naissance de l'indiennage europeen (1648-1689)." Rives Mediteraneennes 29 (2008): 37-51.

Raymond, Andre. Artisans et commercants au Caire au XVIIIe siecle. Damascus: Institut Francais de Damas, 1973.

—. Le Caire des Janissaires. Paris: CNRS Editions, 1995.

—. "Une liste des corporations de metiers au Caire en 1801." Arabica 4 (1957): 150-163.

—. "Une famille de grands negociants en café au Caire dans la premiere moitie du XVIIIe siecle: les Sharaybi." In Le commerce du cafe avant l'ere des plantations coloniales, espaces, reseaux, societes, XV-XIXe siecle, edited by Michel Tuchscherer, 111-124. Cairo: IFAO, 2001.

—. "La fabrication et le commerce du sucre au Caire au XVIIIe siecle." In Sucre, sucreries et douceurs en Mediterranee, Actes de la Table Ronde de l'Institut de Recherches Mediterraneenes et de la

Chambre de Commerce et d'Industries de Marseilles (novembre 1987), 213-225. Paris: Editions CNRS, 1991.

—. "Soldiers in Trade: the Case of Ottoman Cairo." British Journal of Middle Eastern Studies 18, no. 1 (1991): 16-37.

—. "L'impact de la penetration europeenne sur l'economie de l'Egypte au XVIIIe siècle." Annales Islamologiques 18 (1982): 217-235.

—. "Une 'Revolution' au Caire sous les Mamelouks, la Crise de 1123/1711." Annales Islamologiques 6 (1966): 95-120.

Reid, Anthony. "An 'Age of Commerce' in Southeast Asian History." Modern Asian Studies 24, no. 1 (February 1990): 1-30.

Reilly, James. "Damascus Merchants and Trade in the Transition to Capitalism." Canadian Journal of History 27 (April 1992): 1-27.

Reynolds, Robert L. "Origins of Modern Business Enterprise: Medieval Italy." Journal of Economic History 12, no. 4 (Autumn 1952): 350-365.

Rodinson, Maxime. Islam et Capitalisme. Paris: Edition du Seuil, 1966.

de Roover, Raymond. "A Florentine Firm of Cloth Manufacturers." Speculum 16, no. 1 (1941): 3-33.

Sahillioglu, Halil. "The Role of International Monetary and Metal Movements in Ottoman Monetary History." In Precious Metals in the Later Medieval and Early Modern Worlds, edited by J. F. Richards. Durham, North Carolina: Carolina Academic Press, 1983.

Sajdi, Dana. "A Room of His Own: The History of the Barber of Damascus (fl/ 1762)." The MIT Electronic Journal of Middle East Studies, 3 (2003): 19-35.

Salzmann, Ariel. "An Ancient Regime Revisited: 'Privatization' and Political Economy in the Eighteenth Century Ottoman Empire." Politics and Society 21 (1993).

Sato, Tsugitaka. "The Origin and Expansion of Sugar Production in the Islamic World." Bulletin of Graduate School of Letters, Waseda Univ. 54 (2008): 5-20.

Shatzmiller, Maya. Labour in the Medieval Islamic World. Leiden: Brill, 1994.

Shaw, Stanford. The Financial and Administrative Organization and Development Of Ottoman Egypt, 1517-1798. Princeton, N.J.: Princeton Univ. Press: 1962.

al-Shirbini, Yusuf. Brains Confounded by the Ode of Abu Shaduf Expounded (Kitab Hazz al-Quhuf bi Sharh Qasid Abi Shaduf), Vol.2. Translated, with introduction and notes, by Humphrey Davies. Paris: Peeters, 2007.

Shkodra, Zija. "Les Esnaf ou corporations dans la vie urbaine balkaniques des XVIIe-XVIIIe siecles." Studia Albanica 2 (1975).

—. "The Beginnings of Urban Itizam in Egypt." In The State and its Servants, Administration in Egypt from Ottoman Times to the Present, edited by Nelly Hanna, 21-23. Cairo: American Univ. in Cairo Press, 1995.

Smail, John. "Manufacturer or Artisan? The Relationship Between Economic and Cultural Change in the Early Stages of Eighteenth-Century Industrialization." Journal of Social History 25, no. 4 (Summer 1992): 791-814. Stern, Steven J. "Latin America's Colonial History: Invitation to an Agenda." Latin American Perspectives 12, no. 1 (Winter 1985): 3-16.

—. "Feudalism, Capitalism and World System in the Perspective of Latin America and the Caribbean." American Historical Review 94, no. 4 (October 1988): 829-872.

Stoianovich, Traian. "Cities, Capital Accumulation and the Ottoman Balkan Command Economy, 1500-1800." In Cities and the Rise of States in Europe, 1000-1800, edited by Charles Tilly and Wim P. Blockmans, 60-99. Boulder, Colorado: Westview Press, 1994.

Subrahmanyam, Sanjay. The political economy of commerce: southern India, 1500-1650, Cambridge, Cambridge Univ. Press, 2002.

Tabaq, Faruk. "Local Merchants in Peripheral Areas of the Empire: The Fertile Crescent During the Long Nineteenth Century." Review 11 (1988): 179-214.

Tignor, Robert. "Dependency Theory and Egyptian Capitalism, 1920-1950." African Economic History 9 (1980): 101-118.

Tignor, Robert. Egyptian Textiles and British Capital, 1930-1956. Cairo: American Univ. in Cairo Press, 1989.

Tilly, Charles. "Flows of Capital and Forms of Industry in Europe 1500-1900." Theory and Society 2, no. 2 (March 1983): 123-142.

Todorov, Nicolai. The Balkan City, 1400-1900. Seattle and New York: Univ. of Washington Press, 1983.

—. "Les tentatives d'industrialisation precoces dans les provinces balkaniques de l'Empire Ottoman." In Between Development and Underdevelopment, 1800-1870, edited by Jean Batou, 381-394. Geneva: Librairie Droz, 1991.

Tomiche, Nada. "La situation des artisans et petits commercants en Egypte de la fin du XVIIIe siecle jusqu'au milieu du XIXe siècle." Studia Islamica 12 (1960): 79-98.

Tracy, James. "Introduction." In The Rise of Merchant Empires: Long-Distance Trade in the Early Modern World, 1350-1750, edited by James Tracy. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1990.

Tucker, Judith. Women in Nineteenth-Century Egypt. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1985.

Udovitch, Abraham. "Labour Partnerships in Early Islamic Law." JESHO 10, no. 1 (July 1967): 64-80.

Vitalis, Robert. When Capitalists Collide, Business Conflict and the End of Empire in Egypt. Berkeley: Univ of Calif. Press, 1995.

de Vries, Jan. "The Industrial Revolution and the Industrious Revolution." Journal of Economic History 54, no. 2 (June 1994): 249-270.

Wallerstein, Immanuel. "From Feudalism to Capitalism: Transition or Transitions?" Social Forces 55, no. 2 (Dec. 1976): 273-283.

—. "Incorporation of Indian Subcontinent into Capitalist World-Economy." Economic and Political Weekly 21, no. 4 (25 Jan. 1986): 28-39.

—. "Braudel on Capitalism or Everything Upside Down." The Journal of Modern History 63, no. 2 (June 1991): 354-361.

Wallerstein, Immanuel, Decdeli, Hali and Kasaba, Resat. "The Incorporation of the Ottonmaan Empire into the World-Economy." In The Ottoman Empire and the World Economy, edited by Huri Islamoglu-Inan, 88-97. Cambridge: Cambridge Univ. Press, 1987.

Washbrook, David. "India in the Early Modern Economy: Modes of Production, Reproduction and Exchange." Journal of Global History 2 (2007): 87-111.

—. "South Asia, the World System, and World Capitalism." The Journal of Asian Studies 49, no. 3 (August 1990): 479-508.

Williams, Caroline. Islamic Monuments of Cairo: The Practical Guide. Cairo: American Univ. in Cairo Press, 2002.

Wills, John E. "Maritime Asia, 1500-1899: The Interactive Emergence of European Domination." American Historical Review 98 (February 1993): 83-105.

Yi, Eunjeong. Guild Dynamics in Seventeenth-Century Istanbul: Fluidity and Leverage. Leiden: Brill, 2004.

—. "Rich Artisans and Poor Merchants? A Critical Look at the Supposed Egalitarianism in Ottoman Guilds." Forthcoming.

Yildirim, Onur. "Craft Guilds in the Ottoman Empire (c. 1650-1826): A Survey." META Studies in Development 3-4 (2000): 349-370.

van Zanden, Jan Luiten. "Do We Need a Theory of Merchant Capitalism?" Review 20, no. 2 (Spring 1997): 255-268.

Zäck, Liesbeth. Egyptian Arabic in the Seventeenth Century, a Study and Edition of Yusuf al-Magribi's Daf al-isr an kalam ahl Misr. Utrecht: Amsterdam Center for Language and Communication, 2009.

Zarinebaf, Fariba. "Ottoman Guilds and the State in 18th century Istanbul." Paper presented at the conference The Rise and Decline of Imperial Leadership, at Northwestern Univ., November 2007.

المراجع العربية

مصادر مخطوطة

- وقف عبد الرحمن كتخدا، القاهرة: وزارة الأوقاف، وقفية رقم ٩٤٠، بتاريخ ١٧٦٠ / ١١٧٤.

مصادر منشورة

- رؤوف عباس وعاصم الدسوقي، كبار الملاك والفلاحين في مصر، ١٨٣٧-١٩٥٢. القاهرة: دار قباء للطباعة والنشر، ١٩٩٨.
- أحمد شلبي عبد الغنى. أوضح الإشارات فيمن تولى مصر من الوزراء والباشوات، حرره عبد الرحيم عبد الرحمن. القاهرة: مطبعة الخانجي، ١٩٧٨.
- حسام عبد المعطى "صناعة الأقمشة في مصر خلال العصر العثماني ١٥١٧-١٨١٧" الرزنامة ٤ (٢٠٠٦): ٢٠٥ - ٣٧٣.
- العلاقات المصرية الحجازية في القرن الثامن عشر، القاهرة، الهيئة المصرية العامة للكتاب، ١٩٩٩.
- العائلة والثروة: البيوت التجارية المغربية في مصر العثمانية. القاهرة، الهيئة المصرية العامة للكتاب، سلسلة تاريخ المصريين، ٢٠٠٨.
- عبد الرحيم عبد الرحمن "طوائف الحرف ودورها الاقتصادي والاجتماعي في المجتمع المصري في العصر العثماني (١٥١٧-١٧٩٨)". في المجتمع المصري في العصرين المملوكي والعثماني، حرره عبادة كحيلة ٢١-٢٤٢. القاهرة: المجلس الأعلى للثقافة، ٢٠٠٧.

- عماد أبو غازى، فى تاريخ مصر الاجتماعى: تطور الحياة الزراعية زمن المماليك الجراكسة، عين للدراسات والبحوث الإنسانية والاجتماعية، القاهرة، ٢٠٠٠.
- محمد عفيفى "مشكلة ظهور الدخان فى مصر" المجلة التاريخية العربية للدراسات العثمانية ١٧٠١٨ (سبتمبر ١٩٩٨): ٣٤٦-٣٥١.
- أحمد البديرى الحلاق. حوادث دمشق اليومية، ١١٥٤-١١٧٥، حرره أحمد عزت عبد الكريم. القاهرة: الجمعية المصرية للدراسات التاريخية.
- أحمد محمد حسن الدماصى، سقوط نظام الاحتكار فى مصر الحديثة وآثاره فى تطورها الاقتصادى، رسالة دكتوراه. القاهرة، كلية الآداب، جامعة القاهرة، ١٩٨٩.
- أحمد الدمرداشى، الدرة المصونة فى أخبار الكنانة، حرره دانييل سيرسليوس وعبد الوهاب بكر، ٣٦٠-٣٦١. القاهرة دار الزهراء للنشر، ١٩٩٢.
- مراسلات قناصل فرنسا فى مصر، ترجمة من الفرنسية إلى العربية ناصر أحمد إبراهيم. القاهرة: المركز القومى للترجمة، ٢٠٠٨.
- أوليا شلبى سياحة نامة مصر، ترجمة من التركية للعربية محمد على عونى. القاهرة: دار الكتب والوثائق القومية، ٢٠٠٣.
- أحمد حتى، تاريخ مصر الاقتصادى فى القرن التاسع عشر. القاهرة، مطبعة المصرى، ١٩٦٧.
- الإسحاقى. كتاب لطائف أخبار الأول فيمن تصرف فى مصر من أرباب الدول، حرره عبد الرحيم عبد الرحمن عبد الرحيم. القاهرة، دار الكتاب الجامعى.
- إسماعيل الخشاب. أخبار أهل القرن الثانى عشر، حرره عبد العزيز جمال الدين وعماد أبو غازى. القاهرة: العرب، ١٩٩٠.

- شهاب الدين أحمد الخفجى. ريحان الألباب وزهر الحياة الدنيا، حرره عبد الفتاح أحمد الحلو، مجلدان. القاهرة، مطبعة عيسى الحلبي، ١٩٦٧.
- يوسف المغربي "رفع الأصر عن كلام أهل مصر" حرره وشرحه عبد السلام أحمد عواد. موسكو: أكاديمية العلوم السوفيتية، ١٩٦٨.
- ياسر عبد المنعم محاريق. المنوفية فى القرن الثامن عشر. القاهرة: الهيئة المصرية العامة للكتاب، ٢٠٠٠.
- سلوى على ميلاد. الوثائق العثمانية، دراسة أرشيفية وثائقية لسجلات محكمة الباب العالى. الإسكندرية: دار الثقافة العلمية، ٢٠٠٠.
- محمود متولى. الأصول التاريخية للرأسمالية المصرية وتطورها. القاهرة: الهيئة المصرية العامة للكتاب، ١٩٧٤.
- أحمد الشربيني. الاقتصاد المصرى بين التبعية والاستقلال. القاهرة: دار الشروق، ٢٠٠٧.
- تاريخ التجارة المصرية فى عصر الحرية الاقتصادية، ١٨٤٠-١٩١٤. القاهرة، الهيئة المصرية العامة للكتاب، سلسلة تاريخ المصريين، ١٩٩٥.
- محسن شومان. المقاطعات الحضرية فى مصر من الفتح العثمانى حتى القرن التاسع عشر، رسالة ماجستير لم تنشر. الزقازيق، مصر: كلية الآداب، جامعة الزقازيق، ١٩٩٠.

المؤلفة فى سطور:

نللى حنا

-أستاذ ورئيس قسم الحضارات العربية والإسلامية فى الجامعة الأمريكية فى القاهرة.

-عملت أيضا أستاذًا محاضرا زائرا فى مدرسة الدراسات العليا للعلوم الاجتماعية (١٩٩٨) وفى جامعة هارفرد (٢٢٠١) وجامعة واسيدا بطوكيو (٢٠٠٨-٢٠٠٩).

-وانصب اهتمامها الأكاديمى على مصر العثمانية (١٥٠٠-١٨٠٠) واستثمرت بصورة مسهبة سجلات المحاكم فى أعمالها التى ركزت إلى حد كبير على المجموعات الاجتماعية المستبعدة من المؤسسة الرسمية، كالصناع والتجار وأصحاب الحوانيت مع تركيز خاص على الاقتصاد وأثره على الثقافة والمجتمع.

-لها أعمال كثيرة منشورة بالإنجليزية والفرنسية والعربية، من أهمها:

ثقافة الطبقة الوسطى فى مصر العثمانية، ترجمة د. رؤوف عباس، الدار المصرية اللبنانية، ٢٠٠٣

تجار القاهرة فى العصر العثمانى، سيرة أبو طقية شهبندر التجار، ترجمة د. رؤوف عباس، الدار المصرية اللبنانية، ١٩٩٧

بيوت القاهرة فى القرنين السابع عشر والثامن عشر، دراسة اجتماعية معمارية، ترجمة حليم طوسن، العربى للنشر والتوزيع، ١٩٩٣.

المتّرجم فى سطور

كمال السيد

- عمل محررا فى مجلة الطليعة وفى صحيفة الأهرام.
- عمل محررا فى مركز الدراسات السياسية والاقتصادية فى الأهرام.
- ترجم ٢١ كتابا من الإنجليزية والفرنسية إلى العربية.
- قدم عددا من البحوث فى مؤتمرات محلية وعربية.
- عمل مديرا عاما لمركز الأهرام للترجمة والنشر.

التصحيح اللغوى : محمد شلبى

الإشراف الفنى : حسن كامل



يدور هذا الكتاب حول الحرفيين فى القاهرة خلال الفترة 1600-1800، ويحاول إدماجهم فى تطورها التاريخى، ملقيا نظرة عن كذب على بعض منهم، وخاصة من كانوا ينخرطون فى صنع منتجات مهمة للسوق المحلية والتصدير، لبيان كيف تطورا وكيف طوروا ممارسات رأسمالية، أفراداً وطوائف، وكيف تصدوا لافتئات العسكر والطبقات الحاكمة على نشاطاتهم، وكيف قاوموا المنافسة الرأسمالية الأجنبية.

ويركز الكتاب على بعض من الحرفيين ميسورى الحال الذين استطاعوا - مع توسع التجير - توسيع مجالات نشاطاتهم، وأقاموا استثمارات لها شأنها، وتمكنوا من الحراك لأعلى حتى بات أعضاء من بيوتهم قوادا وأمراء، خاصة المعصرانية والنساجين. كما يتناول الكتاب السياقات الاجتماعية والثقافية والأسرية التى عمل فى ظلها هؤلاء الحرفيون، إضافة للسياقين السياسى والاقتصادى. ويبين الكتاب أن أشكالا عدة من الرأسمالية قد تعايشت وسبقت الارتباط بالرأسمالية الغربية، وأن أشكالا من أنماط ما قبل الرأسمالية، والرأسمالية من أسفل والاقتصاد التقليدى، وقد تعايشت وحددت التطور اللاحق لمسيرة الرأسمالية فى مصر.

